

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ

ВИЛОЯТИ

ШАХАР

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

« _____ »

ОК рахбари:

“ _____ ” _____ 2021 йил

Асосий мақсади: тикувчилик маҳсулотларини ишлаб чиқариш фаолиятини кенгайтириш, 50 нафаргача янги иш ўринлари яратиш ва келгусида фаолиятни босқичма-босқич ривожлантириш мақсадида режалаштирилган лойиҳанинг

БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	« _____ » ОК
Мулкчилик шакли:	ОИЛАВИЙ КОРХОНА
Фаолият тури:	ТИКУВЧИЛИК
Банк номи:	“ _____ банк” _____ филиали
Лойиҳа муддати:	3 йил.
Лойиҳа киймати:	50 000 000сўм.
Шундан ўз маблағи:	24 300 000сўм.
Кредит маблағи:	25 700 000сўм.
Кредит фоизи:	Йиллик 7%
Кредит муддати:	3 йил (36ой)
Кредитни имтиёзли даври:	6 ой.

2021 йил.

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3 О.К хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар*
- 11. Пул оқимининг харакати*
- 12. Хулоса*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалиқ тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижасида фойдали тарафлари

О.К ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

«_____» _____ О.К _____ вилояти,
_____ шаҳар давлат хизматлари маркази томонидан 20____ йил
«___» _____ даги № _____ -сонли реестр рақами
билан давлат рўйхатдан ўтган.

О.К раҳбари: _____

О.К ҳисобчиси: _____

О.К даги ишчилар сони: 5 та

О.К тел:

О.К манзили: _____ вилояти, _____ шаҳри,

Лойихани амалга ошириш жойи:

Асосий фаолият тури: Тикувчилик ва хизмат кўрсатиш.

Қўшимча фаолият тури: Тикувчилик ва трикотаж маҳсулотлари
ишлаб чиқаришни кенгайтириш.

Банк реквизитлари: “_____ банк” _____ филиали

Х/Р _____

МФО: _____

ИНН: _____

Лойиха қиймати: 50 000 000 сўм (эллик млн.сўм)

Шундан ўз маблағи: 24 300 000сўм.

Кредит маблағи: 25 700 000сўм.

4.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар бериши ҳамда хусусий мулкни ҳар томонлама қўллаб-қувватлаш, ҳар бир соҳасини ривожлантириши, экспортбон маҳсулотлар ишлаб чиқариши, аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиши сонини кўпайтириши, янги иш ўринлари яратиши алоҳида таъкидлаб ўтилган.

Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш борасида ҳукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмоқда.

Шунга кўра йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулай шарт-шароитлар ва имтиёзлардан О.К раҳбари унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини бошлаши ёки ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

4.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш, хизмат курсатиш ҳажмини истиқболлаш;
- О.Книнг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятдан (ишлаб чиқариш, хизмат курсатиш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом ашёларидан фойдаланиб ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қараб жамиятнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

6. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ.

№	Кўрсаткич номи	Кўрсаткичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 70-80 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-15 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда.
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Мижозларга сифатли тикувчилик махсулотлари ишлаб чиқариб сотиш орқали, улардан олинadиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Мижозларга сифатли ва қулай нархларда, тикувчилик махсулотлари ишлаб чиқариш, хизматлар курсатиш орқали улардан олинadиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилган.	<p>1. Бино, бинони реконструкция қилиш ишларига ва жихозлаш учун режалаштирилаётган маблағ - Мавжуд (ижара)</p> <p>2. Дастгоҳлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - Мавжуд қўшимча 25 700 000сўм (кредит хисобидан)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 20 000 000сўм (ўз хисобидан)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 4 300 000 сўм (ўз хисобидан)</p> <p>Жами – 50 000 000 сўм</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

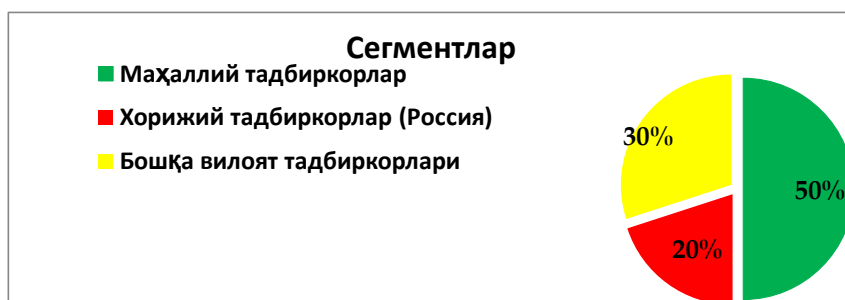
7.МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ

_____ вилояти, _____ шаҳрида тикувчилик махсулотлари ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатишга ҳамда мижозларнинг талаблари юқорилиги ҳамда худудда ушбу фаолият билан шуғулланувчи корхоналарнинг етарли даражада кўп булсада, экспортбоп махсулотлар ишлаб чиқарувчилари камлигидир.

Ишлаб чиқарилиши ва хизмат кўрсатиш режалаштирилаётган тикувчилик махсулотларнинг сифатини ҳамда экспортини яънада ривожлантириш мақсадида, дунёнинг бир қатор давлатларининг тажрибалари асосида ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш ва ушбу ишлаб чиқарилган махсулотлар ёки кўрсатиладиган хизматларга бўлган талаб ва эhtiёжлари доимий ўрганиб бориш фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли тасирини ўтказди.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ



- а) Маҳаллий тадбиркорлар 50%
- б) Хорижий тадбиркорлар 20%
- в) Бошқа вилоят тадбиркорлик субъектлари 30%

Рақобатчилар таҳлили

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи	6-жадвал
				Ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

7-жадвал

Product- Маҳсулот Сифатли, экспортбоп тикувчилик (Аёллар курткеси, ветеровка, куйлак, шим ва х.к) маҳсулотлари ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш	Price- Нарх Нарх қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
Place- Жой Бизнес худуд–О.К _____ вилояти, _____ шахрида ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан Қўшни давлатларга ва Чет эл давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш ва маҳсулотларни ишлаб чиқариш учун барча шароитлар ва имконияти мавжуд	Promotion-Харакатланиш О.К ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама, расмий веб сайтлар ва реклама тармоғлари орқали ҳамда маҳсулотларни ишлаб чиқариб сотишда имтиёз ва бонислар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

8-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (келгусидаги режа)	20 %	50 %	30 %
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет ва қўшни давлатларига	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Паст	Юқори	Ўрта
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик

SWOT TAҲЛИЛ

9-жадвал

<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан шуғулланаётганлиги ++ - бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган ++ - маҳсулот ва хизмат бўлган бўлган талабнинг мавжудлиги++ - Зарурий маблағларнинг 40% мавжудлиги++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли брендга эга эмаслиги++ - Корхона маҳсулотлари билан ички ва ташқи бозорларга тўлиқ кириб бормаганлиги++ 	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 2та</p>
		<p>S > W</p>
		<p>++ S 4та</p> <p>++ W 2 та</p>
		<p>++S > ++W</p>
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Чиқарилаётган Қарор ва Фармонларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++ - фаолият турини бошлашда бино ва ер майдонларидан фойдаланишни соддалаштирилганлиги++ - Маҳсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар++ - Банкдан имтиёзли кредитларини олишда энгилликлар++ 	<p>T-Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилятининг номуайянлиги++ - Комунал соҳадаги муаммолар юзага келганда++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		<p>O > T</p>
		<p>++ O 4та</p> <p>++ T 3та</p>
		<p>++O > ++T</p>

О.К томонидан ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганиб бориш натижасида бир қатор аввало ички бозорда қолверса, кўшни ва чет давлатларда ушбу маҳсулотларга бўлган талаб юқорилиги (борлиги) сабабли, лойиҳанинг келгусида 20%гача маҳсулотлари экспортга қаратилганлиги тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 2 тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа зарур эканлигини исботламоқда.

Шунингдек, О.К ушбу лойиҳани амалга оширишга эришгач 2018-2021 йил учун бир қатор босқичма-босқич кўшимча фаолиятларни ҳам амалга оширишни режалаштирилган ва бу 2018 йил давомида фаолиятни 1-босқичида, фаолиятни кенгайтирилган ҳолда бошлаш кўзда тутилган.

О.К томонидан тикувчилик махсулотларини ишлаб чиқаришда хизмат кўрсатиш РЕЖАСИ (аёллар курткиси)

Ўртача 1 дона аёллар курткиси ишлаб чиқариш учун хизмат кўрсатиш харажатлар. (18 000с)

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Хизмат харажат	сўм	Х	15 000	15 000
2	Қўшимча ва бошқа харажатлар	сўм	Х	Х	3 000
	Жами				18 000

Ўртача 1 дона хизмат кўрсатиш нархи.сўмда

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Аёллар курткиси	дона	1	30 000	30 000
	Жами				30 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда х/к миқдори.

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона	1 ойда ўртача миқдори Дона (24 иш)	1 йилда ўртача миқдори дона (4 ой)
1	Аёллар курткиси	дона	30	720	2880
	Жами	дона	30	720	2880

СОТИБ ОЛИНИШИ РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН ЗАМОНАВИЙ ТИКУВ ДАСТГОҲЛАР РУЙХАТИ.

№	НОМИ	УЛЧОВ БИРЛИГИ	МИҚДОРИ	НАРХИ.СЎМДА	СУММАСИ
1	SG 8801E	ДОНА	4	2 300 000	9 200 000
2	SG 781D	ДОНА	1	11 500 000	11 500 000
3	SG 1377 D	ДОНА	1	5 000 000	5 000 000
	ЖАМИ	ДОНА	6		25 700 000

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда
(1 донаси ўртача хизмат нархи 30 000сўм)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум.сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда (4 ой)
1	Хизматдан тушум	сўм	900 000	21 600 000	86 400 000
	Жами	сўм	900 000	21 600 000	86 400 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда
(1 донаси харажат нархи ўртача 18 000сўм).

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат.сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	540 000	12 960 000	51 840 000
	Жами	сўм	540 000	12 960 000	51 840 000

Кутилаётган тушум ва харажат, сўмда

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	900 000	21 600 000	86 400 000
2	Харажати	сўм	540 000	12 960 000	51 840 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	360 000	8 640 000	34 560 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш;
- Замонавий ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш дастгоҳларидан фойдаланиб, ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатишни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, махсулот/хизмат турларини кўпайтириш;
- бошқалар

**О.К томонидан тикувчилик махсулотларини ишлаб
чиқариш/хизмат кўрсатиш (эркаклар кетили (ветеровка))**

РЕЖАСИ.

Ўртача 1 дона кетил ишлаб чиқаришга хизмат кўрсатиш учун харажатлар.

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Харажатлар	сўм	Х	10 000	10 000
2	Кўшимча ва бошқа харажатлар	сўм	Х	Х	2 000
	Жами				12 000

Ўртача 1 дона кетил ишлаб чиқаришда хизмат нархи.сўмда.

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Кетил	дона	1	20 000	20 000
	Жами				20 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда х/к миқдори.

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона	1 ойда ўртача миқдори Дона (24 иш)	1 йилда ўртача миқдори дона (2 ой)
1	Кетил	дона	50	1200	2 400
	Жами	дона	50	1200	2 400

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум

(1 дона кетил тикиш учун хизмат нархи, 20 000сўм)

19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум.сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда 2ой
1	Хизматдан тушум	сўм	1 000 000	24 000 000	48 000 000
	Жами	сўм	1 000 000	24 000 000	48 000 000

Кутилаётган ўртача харажат

20-жадвал

(1 дона хизмат харажат нархи ўртача 12 000сўм).

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат.сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	600 000	14 400 000	28 800 000
	Жами	сўм	600 000	14 400 000	28 800 000

Кутилаётган тушум ва харажат, сўмда

21-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Хизматдан тушум	сўм	1 000 000	24 000 000	48 000 000
2	Харажати	сўм	600 000	14 400 000	28 800 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	400 000	9 600 000	19 200 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, қурилиш махсулот турларини кўпайтириш,
- бошқалар

**О.К томонидан тикувчилик маҳсулотларини ишлаб чиқаришда
хизмат кўрсатиш РЕЖАСИ. (куйлак ва шим)**

Ўртача 1 дона куйлак ишлаб чиқаришга хизмат нархи учун харажатлар.

22-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Хом-ашё	сўм	X	2 000	2 000
2	Қўшимча ва бошқа харажатлар	сўм	X	X	400
	Жами				2 400

Ўртача 1 дона куйлак тикиш учун хизмат нархи.сўмда.

23-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Куйлак	дона	1	6 000	6 000
	Жами				6 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда х/к миқдори.

24-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона	1 ойда ўртача миқдори Дона (24 иш)	1 йилда ўртача миқдори дона (3 ой)
1	Куйлак	дона	50	1200	3 600
	Жами	дона	50	1200	3 600

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда х/к миқдори.

25-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона	1 ойда ўртача миқдори Дона (24 иш)	1 йилда ўртача миқдори дона (3 ой)
1	Шим	дона	50	1200	3 600
	Жами	дона	50	1200	3 600

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум

26-жадвал

(1 дона куйлак (шим)тикиш учун хизмат нархи, 6 000сўм)

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум.сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда бой
1	Хизматдан тушум	сўм	300 000	7 200 000	43 200 000
	Жами	сўм	300 000	7 200 000	43 200 000

Кутилаётган ўртача харажат

27-жадвал

(1 дона хизмат харажат нархи ўртача 2 400сўм).

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат.сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	120 000	2 880 000	17 280 000
	Жами	сўм	120 000	2 880 000	17 280 000

Кутилаётган тушум ва харажат, сўмда

28-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Хизматдан тушум	сўм	300 000	7 200 000	43 200 000
2	Харажати	сўм	120 000	2 880 000	17 280 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	180 000	4 320 000	25 920 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, қурилиш маҳсулот турларини кўпайтириш,
- бошқалар

УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

29- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1 йилда ўртача сўм (12 ой)
	Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси			
1	Махсулотлар ишлаб чиқаришда ХИЗМАТ КЎРСАТИШ (Аёллар кетили) (1 кунда и/ч 30 дона) (1 донаси хизмат нархи. 30 000 сўм) (иш жараёни 1 йилда 4 ой)			
	Хизматдан тушум	сўм	21 600 000	86 400 000
	харажати	сўм	12 960 000	51 840 000
	Ялпи даромад	сўм	8 640 000	34 560 000
2	Махсулотлар ишлаб чиқаришда ХИЗМАТ КЎРСАТИШ (кетил) (1 кунда и/ч 50 дона) (1 донасини хизмат нархи. 20 000 сўм) (иш жараёни 1 йилда 2 ой)			
	Савдодан тушум	сўм	24 000 000	48 000 000
	харажати	сўм	14 400 000	28 800 000
	Ялпи даромад	сўм	9 600 000	19 200 000
3	Махсулотлар ишлаб чиқаришда ХИЗМАТ КЎРСАТИШ (қуйлак, шим) (1 кунда и/ч 100 дона) (1 донасини хизмат нархи. 6 000 сўм) (иш жараёни 1 йилда 6 ой)			
	Савдодан тушум	сўм	7 200 000	43 200 000
	харажати	сўм	2 880 000	17 280 000
	Ялпи даромад	сўм	4 320 000	25 920 000
3	УМУМИЙ ХАРАЖАТЛАР			
	Савдодан тушум	сўм	52 800 000	177 600 000
	харажати	сўм	30 240 000	97 920 000
	Ялпи даромад	сўм	22 560 000	79 680 000

Эслатма: О.К томонидан хизмат кўрсатиши режаслаштирилаётган махсулотлар харажати ва сотиши нархлари ўртача олинган бўлиб, ушбу хизмат кўрсатиши нархлари ўзгарувчан бўлишини инобатга олган ҳолда хизмат кўрсатиши жараёнида миқдорларнинг таълаб ва таклифларини инобатга олган ҳолда хизмат кўрсатиши нархлари доимий режаслаштириб белгилаб борилади.

8.ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

30-жадвал

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	О.К	Жами	Хизмат кўрсатувчи банк	Жами	
Ер					
Бино ва иншоотлар					
Бино ва иншоотлар Бинони сотиб олиш, капитал таъмирлаш ва жихозлаш ишларига материалларини сотиб олиш ва қурилиши ишларига	Мавжуд	Мавжуд			Мавжуд
Материаллар ва жихозлар					
Дастгохлар, жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун	Мавжуд	Мавжуд	25 700 000	25 700 000	25 700 000
<i>Йул қира</i>					
<i>харажатлари учун</i>					
<i>Айланма капитал</i>	20 000 000	20 000 000			20 000 000
<i>Қўшимча ва Бошқа харажатларга</i>	4 300 000	4 300 000			4 300 000
Кредит жами					
ХАММАСИ		24 300 000		25 700 000	50 000 000

Гаров таъминоти:

11.ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАЖАТИ.

О.Книнг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг
харакатини кўриб ўтамиз:

33-жадвал

№	Номи	1 ойда	1-йилда. сўм	2-йилда сўм	3-йилда сўм
1	Тушум	52 800 000	177 600 000	177 600 000	177 600 000
2	Харажати	30 240 000	97 920 000	97 920 000	97 920 000
	Ялпи даромад	22 560 000	79 680 000	79 680 000	79 680 000

Эслатма : Ойдан –ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча миқдорларга хизмат кўрсатиши мумкинлигини айтиши қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инobatга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилмоқда.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм ҳисобида)

34-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1- йилда	2- йилда	3- йилда
1	Тушум	52 800 000	177 600 000	177 600 000	177 600 000
2	Харажати	30 240 000	97 920 000	97 920 000	97 920 000
3	Ялпи даромад	22 560 000	79 680 000	79 680 000	79 680 000
4	Даромад солиғи 5%	2 640 000	8 880 000	8 880 000	8 880 000
5	Иш хақи	Махсулот харажатларига (канкуляция) киритилган			
6	Комунал тўловлар	Махсулот харажатларига (канкуляция) киритилган			
7	Кредит тани	График асосида	5 140 000	10 280 000	10 280 000
8	Кредит фоизи 7%	График асосида	1 724 042	1 109 383	389 783
9	Қўшимча ва кўзда тутилмаган харажатлар	1 207 689	13 935 958	19 410 617	10 130 217
	Соф фойда	3 888 889	50 000 000	40 000 000	50 000 000

Изоҳ: Қўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, қўшимча комунал тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши, махсулотларни сақлаш, етказиб бериши, сотиши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратилмаган жадвалдаги миқдорини режаслаштирилмоқда.