

# ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ ШАХРИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

«\_\_\_\_\_»  
МЧЖ раҳбари:

“\_\_\_\_\_” 2021 йил

**Асосий мақсади:** янги дастгохлар асосида пояфзал ишлаб чиқаришни кенгайтириш, янги 50 нафаргача иш ўринлари яратиш ва келгусида фаолиятни босқичма-босқич турларини кўпайтириш мақсадида режалаштирилган лойиханинг

## БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	
Мулкчилик шакли:	<b>ЖАМОА</b>
Фаолият тури:	<b>ПОЙАБЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ</b>
Банк номи:	« <b>БАНК</b> » <b>ФИЛЛИАЛИ</b>
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	<b>1.5 ЙИЛ.</b>
Лойиха киймати:	<b>2 000 000 000сўм.</b>
Шундан ўз маблағи:	<b>500 000 000сўм.</b>
Кредит маблағи:	<b>1 500 000 000сўм.</b>
Кредит муддати, фоизи:	<b>5 йил. Йиллик 7%.</b>
Кредитни имтиёзли даври:	<b>1 йил (12 ой)</b>

*2021й.*

## ШАРХ

### *Мундарижаса.*

1. *Махфийлигини таъминлаши меморандуми*
2. *Кириш*
3. *МЧЖ хақида маълумот.*
4. *Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
5. *Лойиханинг асосий мақсади.*
6. *Фаолият режаси.*
7. *Лойиха қиймати.*
8. *Молиялаштириши режаси.*
9. *Иш режаси.*
10. *Иқтисодий кўрсатгичлар.*
11. *Пул оқимининг харакати.*
12. *Хулоса.*

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Фоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

## МЧЖ ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

«\_\_\_\_\_» МЧЖ Давлат хизмат марказидан  
20\_\_\_ йил «\_\_\_» \_\_\_\_\_ даги №\_\_\_\_\_ -сонли реестр рақами  
билин давлат руйхатидан ўтган.

*Манзили:* \_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шахар,

*Лойихани амалга ошириш жойи:* \_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шахар .

*Асосий фаолият тури:* ПОЙАБЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ.

*Кўшимча фаолият тури:* ПОЙАБЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ  
КЕНГАЙТИРИШ, АЁЛЛАР ВА БОЛАЛАР ОЁҚ  
КИЙИМЛАРИ ҲАМДА ИИБ ХОДИМЛАРИ УЧУН  
ТАБИИЙ ТЕРИ МАХСУЛОТЛАРИДАН СИФАТЛИ  
ПОЯБЗАЛЛАР ИШЛАБ ЧИҚАРИШ

*Банк реквизитлари:* “\_\_\_\_\_ БАНК” \_\_\_\_\_ бўлими

*X/P* \_\_\_\_\_

*МФО:* \_\_\_\_\_

*ИНН:* \_\_\_\_\_

*Лойиха қиймати:* 2 000 000 000 сўм

*Ўз хисобидан:* 500 000 000 сўм

*Кредит хисобидан:* **1 500 000 000 сўм.**

*Кредит фози:* **Йиллик 7%.**

*Кредит муддати:* **5 йил. (60 ой)**

*Кредитни имтиёзли даври:* **1 ЙИЛ.**

#### **4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.**

Лойиха раҳбари: «\_\_\_\_\_» МЧЖ раҳбари

**ФИШ:**

Туғилган йили: \_\_\_\_\_ йил

Туғилган жойи: \_\_\_\_\_ шахри

Миллати: Ўзбек

Жинси: Эркак

Паспорт хақида маълумот: \_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шахри  
ИИБ томонидан \_\_\_\_\_ йилда  
берилган «\_\_» \_\_\_\_\_

Партиявилиги:

Маълумоти: -

тел:

Кайси чет тилларини билади:

#### **МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ**

2006йил – х/в. «\_\_\_\_\_» МЧЖ раҳбари

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1					

Молиявий мухит → Банк, хисоб системаси.

Лойиха валютаси → Миллий сум.

**Изоҳ:** МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, қўшимча ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга қўйиши, ушбу фаолиятдан олинадиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хокозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узликсизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

### **5.1. Лойиханинг мақсади қуийдагиларда ўз аксини топган:**

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Махсулот ишлаб чиқарувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- МЧЖнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятидан (ишлаб чиқариш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом ашёларидан фойдаланиб ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қараб жамиятнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

### **5.2. МЧЖнинг вазифалари бўлиб қуийдагилар ҳисобланади:**

- ✓ замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, қайта ишлаш. яратиш ва келтириб сотиш;
- ✓ янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулотлар сотиш ҳажмининг пропорционал равища ошириб бориш;
- ✓ оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- ✓ комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш;
- ✓ ишлаб чиқариш ва четдан товарлар келтириш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арzonлаштириш;
- ✓ МЧЖ мавқейини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равища ошириб бориш;

## 6. Фаолият режаси.

2-жадвал

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Соҳани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 50-80 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 5-20 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	МЧЖ пояфзал ишлаб чиқаришни кенгайтириш, сотиш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	МЧЖ пояфзал ишлаб чиқаришни кенгайтириш ташкил этиш, келгусида кенгайтириш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфлар харажатларини кўйидагича режалаштирилмоқда.	<ol style="list-style-type: none"> <li>Бинони қуриш учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ - <b>Мавжуд (ўз хисобида)</b></li> <li>Дастгохларни сотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ <b>1 500 000 000 млн. сўм (кредит хисобидан)</b></li> <li>Айланма маблағ учун йўналтириши режалаштирилаётган маблағ - <b>400 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></li> <li>Кўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - <b>100 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></li> </ol> <p style="text-align: right;"><b>Жами – 2 000 000 000 сўм</b></p>

### Асосий маҗбuriятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориши, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиши.

Ушибу лойиханинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориши, фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиши.

## **МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.**

\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шаҳрида пояфзал ишлаб чиқариш корхона ва фирмалар сони кўп бўлиб, ишлаб чиқарилган маҳсулотларга ички ва ташки бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги англатади ва соғлом рақобатни вужудга келтиради.

Ишлаб чиқарилган маҳсулотларнинг ички ва ташки бозорлари экспортини яънада ривожлантириш мақсадида, дунёнинг ривожланган давлатларнинг тажрибалари ўрганган холда ишлаб чиқариш билан бирга ушбу маҳсулотга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказади.

Натижада қўйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

### **СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ**

- а) Махаллий аҳоли ва тадбиркорлар 30%*
- б) Хорижий аҳоли ва тадбиркорлар 20%*
- в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 50%*

### **Рақобатчилар таҳлили**

**6-жадвал**

<b>№</b>	<b>Рақобатчилар номи</b>	<b>Давлат номи</b>	<b>Нархи. сўмда</b>	<b>Ишлаб чиқариш куввати</b>
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				
6.				
7.				
8.				
9.				
10.				

## SWOT ТАХЛИЛ

9-жадвал

<p><b>S- Кучли томонлари</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Шу фаолият билан шугулланаётганлиги ++</li> <li>- бизнес учун жуда қулай худудда жойлашган +</li> <li>- махсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги++</li> <li>- Зарурӣ техникалар ва маълум даражада маблағларниң мавжудлиги++</li> </ul>	<p><b>W- Кучсиз томонлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли брендга эга эмаслиги++</li> <li>- Кенгайтирилган холда фаолият турларини янги бошлиши++</li> <li>- Ушбу МЧЖ махсулотлари билан ташки бозорларга тўлиқ кириб бормаганлиги++</li> </ul>	<p><b>Кучли томонлар</b> 4та</p> <p><b>Кучсиз томонлар</b> 3та</p> <p style="text-align: center;"><b>S&gt; W</b></p> <p style="text-align: center;"><b>++ S</b> 2та</p> <p style="text-align: center;"><b>++ W</b> 1 та</p> <p style="text-align: center;"><b>++S&gt; ++W</b></p>
<p><b>O - Имкониятлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Чикарилаётган Қарор ва Фармонларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++</li> <li>- бўш ер майдонлари ва бўш биноларни олиб фаолиятни кенгайтириш++</li> <li>- Махсулотларни экспорт қилишдаги енгилликлар++</li> <li>- Имтиёзли Банк кредитларини олишда енгилликлар++</li> </ul>	<p><b>T-Тўсиқлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++</li> <li>- Харид қобилиятининг номуайянлиги++</li> <li>- Комунал соҳадаги муаммолар ва фавқулотда вазиятлар, табиий оғатлар юзага келганда++</li> </ul>	<p><b>Имкониятлар</b> 4 та</p> <p><b>Тўсиқлар</b> 3 та</p> <p style="text-align: center;"><b>O&gt;T</b></p> <p style="text-align: center;"><b>++ O</b> 2та</p> <p style="text-align: center;"><b>++ T</b> 1та</p> <p style="text-align: center;"><b>++O&gt; ++T</b></p>

*МЧЖ томонидан ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада бир қатор давлатлар (Россия, Қирғизистон, Қозогистон Украина давлатларида) махсулотга бўлган талабнинг юқорилиги аниқланди. Лойиҳанинг 20%гача (келгусида 70%) махсулотлари экспортга қаратилганлиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши кутиммоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3 тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳани амалга ошириш зарур эканлигини исботлайди.*

*Шунингдек, МЧЖ ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2019-2020 йил учун бир қатор босқичма-босқич қўшимча фаолият ТЎЛИҚ амалга оширишини режалаштирилган ва бу 2019 йил 1-чорагигача фаолиятни 1-босқичини кенгайтирилган холда бошлиши режалаштирилган.*

**(Белгиланган кредит миқдори банк томонидан ажратилиб, МЧЖ хисоб рақамига ўтказиб берилган сўнг фаолиятни кенгайтирилган холда бошлиши режалаштирилган.)**

**ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ  
РЕЖАСИ (ДЕТСКИЙ)  
ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.  
(1 жуфт пояфзал үртача харажати нархи 79100 сүм)

10-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача миқдори жуфт/сүм</b>	<b>1 ойда ўртача миқдори жуфт/сүм (24 иш куни)</b>	<b>1 йилда ўртача миқдори жуфт/сүм (10 ойда)</b>
1	Эркаклар пояфзали	жуфт	120	2 880	28 800
		сүм	9 492 000	227 808 000	2 278 080 000
	<b>жами</b>	<b>жуфт</b>	<b>120</b>	<b>2 880</b>	<b>28 800</b>
		<b>сүм</b>	<b>9 492 000</b>	<b>227 808 000</b>	<b>2 278 080 000</b>

(Изоҳ: жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасига барча иш хақлари ва боғлиқ харажатлар хисоблаб чиқилган).

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум  
(1 жуфт пояфзал сотиш нархи ўртача 95 000 сүм)

11-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. Сўмда</b>
1	Савдодан тушум	сўм	11 400 000	273 600 000	2 736 000 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>11 400 000</b>	<b>273 600 000</b>	<b>2 736 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат

12-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача харажат. Сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)</b>	<b>1 йилда ўртача харажат. Сўмда</b>
1	Харажати	сўм	9 492 000	227 808 000	2 278 080 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>9 492 000</b>	<b>227 808 000</b>	<b>2 278 080 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

13-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум/харажат т сўмда (24 иш куни)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум/харажат т сўмда</b>
1	Савдодан тушум	сўм	11 400 000	273 600 000	2 736 000 000
2	Харажати	сўм	9 492 000	227 808 000	2 278 080 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>1 908 000</b>	<b>45 792 000</b>	<b>457 920 000</b>

**1 дона махсулотга сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда**  
**14-жадвал**

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>Суммаси</b>
1	Хром	Сўм	27000
2	Подош	Сўм	19000
3	Лота	Сўм	1000
4	Астар	Сўм	5000
5	Кром	Сўм	1000
6	Стирка	Сўм	4000
7	Клей	Сўм	3000
8	Ип	Сўм	3000
9	Каробка	Сўм	3000
10	Ризинка	Сўм	800
11	Свет	Сўм	1000
12	Салафан	Сўм	300
13	Иш хаққи	Сўм	11000
	<b>Жами</b>	<b>Сўм</b>	<b>79100</b>

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик мажбуриятларини хам билиш зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, хамкорликни йўлга қуишиш ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув курсларда иштирок этиш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўпайтириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- Бошқалар;

## ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ (ТУФЛИ)

### ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

(1 жуфт пояфзал үртача харажати нархи 121 600 сүм)

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори жуфт/сүм	1 ойда ўртача миқдори жуфт/сүм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори жуфт/сүм (10 ойда)
1	Эркаклар пояфзали	жуфт	100	2 400	24 000
		сүм	12 160 000	291 840 000	2 923 200 000
	<b>Жами</b>	<b>жуфт</b>	<b>100</b>	<b>2 400</b>	<b>24 000</b>
		<b>сүм</b>	<b>12 160 000</b>	<b>291 840 000</b>	<b>2 923 200 000</b>

(Изоҳ: жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасига барча иш хақлари ва боғлиқ харажатлар хисоблаб чиқилган).

### ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум

(1 жуфт пояфзал сотиш нархи ўртача 145 000 сүм)

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. Сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	14 592 000	348 000 000	3 480 000 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>14 592 000</b>	<b>348 000 000</b>	<b>3 480 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. Сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда
1	Харажати	сўм	12 160 000	291 840 000	2 923 200 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>12 160 000</b>	<b>291 840 000</b>	<b>2 923 200 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	14 592 000	348 000 000	3 480 000 000
2	Харажати	сўм	12 160 000	291 840 000	2 923 200 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>2 432 000</b>	<b>56 160 000</b>	<b>556 800 000</b>

**1 дона махсулотга сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда**  
**19-жадвал**

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>Суммаси</b>
1	Хром	Сўм	36 000
2	Подош	Сўм	33 000
3	Астар	Сўм	10 500
4	Лота	Сўм	1 000
5	Клей аралаш	Сўм	3 000
6	Пистон	Сўм	2 000
7	Ип	Сўм	2 000
8	Каробка	Сўм	3 000
9	Крем	Сўм	1 000
10	Брошка	Сўм	5 000
11	Ризинка	Сўм	800
12	Стирка зодни носуп	Сўм	4 000
13	Свет	Сўм	1 000
14	Салафан	Сўм	300
15	Порон	Сўм	500
16	Коп	Сўм	500
17	Иш хаққи	Сўм	18 000
	<b>Жами</b>	<b>Сўм</b>	<b>121 600</b>

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик мажбуриятларини хам билиш зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, хамкорликни йўлга қувиш ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув курсларда иштирок этиш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўпайтириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- Бошқалар;
- .

# ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ ( ОДДИЙ ТУФЛИ)

## ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

(1 жуфт пояфзал ўртача харажати нархи 100 000 сўм)

20-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори жуфт/сўм	1 ойда ўртача миқдори жуфт/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори жуфт/сўм (10 ойда)
1	Эркаклар пояфзали	жуфт	110	2 640	26 400
		сўм	11 000 000	264 000 000	2 640 000 000
	жами	жуфт	110	2 640	26 400
		сўм	11 000 000	264 000 000	2 640 000 000

(Изоҳ: жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасига барча иш хақлари ва боғлиқ харажатлар хисоблаб чиқилган).

## ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум

(1 жуфт пояфзал сотиши нархи ўртача 120 000 сўм)

21-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. Сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	13 200 000	316 800 000	3 168 000 000
	Жами	сўм	13 200 000	316 800 000	3 168 000 000

Кутилаётган ўртача харажат

22-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. Сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда
1	Харажати	сўм	11 000 000	264 000 000	2 640 000 000
	Жами	сўм	11 000 000	264 000 000	2 640 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат

23-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	13 200 000	316 800 000	3 168 000 000
2	Харажати	сўм	11 000 000	264 000 000	2 640 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	2 200 000	52 800 000	528 000 000

**1 дона махсулотга сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда**  
**24-жадвал**

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>Суммаси</b>
1	Хром	Сўм	30 000
2	Подош	Сўм	25 000
3	Астар	Сўм	1 000
4	Лота	Сўм	1 000
5	Крем	Сўм	1 000
6	Брошка	Сўм	4 000
7	Ризина	Сўм	800
8	Ишқ сунипотр	Сўм	500
9	Свет	Сўм	1 000
10	Салафан	Сўм	300
11	Каробка	Сўм	3 000
12	Ип	Сўм	3 000
13	Клей	Сўм	3 000
14	Иш хаққи	Сўм	18 000
	<b>Жами</b>	<b>Сўм</b>	<b>100 000</b>

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик мажбуриятларини хам билиш зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, хамкорликни йўлга қуиши ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув курсларда иштирок этиш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўпайтириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- Бошқалар;

## ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ (ЖЕНСКИЙ ТУФЛИ)

### ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

(1 жуфт женский туфли үртача харажати нархи 79 100 сўм)

25-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори жуфт/сўм	1 ойда ўртача миқдори жуфт/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори жуфт/сўм (10 ойда)
1	Женский туфли	жуфт	90	2 160	21 600
		сўм	7 119 000	170 856 000	1 708 560 000
	жами	жуфт	90	2 160	21 600
		сўм	7 119 000	170 856 000	1 708 560 000

(Изоҳ: жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасига барча иш хақлари ва боғлиқ харажатлар хисоблаб чиқилган).

### ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум

(1 жуфт туфли сотиш нархи ўртача 95 000 сўм)

26-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. Сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	8 550 000	205 200 000	2 052 000 000
	Жами	сўм	8 550 000	205 200 000	2 052 000 000

Кутилаётган ўртача харажат

27-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. Сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда
1	Харажати	сўм	7 119 000	170 856 000	1 708 560 000
	Жами	сўм	7 119 000	170 856 000	1 708 560 000

Кутилаётган тушум ва харажат

28-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда.
1	Савдодан тушум	сўм	8 550 000	205 200 000	2 052 000 000
2	Харажати	сўм	7 119 000	170 856 000	1 708 560 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	1 431 000	34 344 000	343 440 000

**1 дона махсулотга сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда**  
**29-жадвал**

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>Суммаси</b>
1	Хром	Сўм	27 000
2	Падош	Сўм	19 000
3	Лота	Сўм	1 000
4	Астар	сўм	5 000
5	Крем	Сўм	1 000
6	Стирка	Сўм	4 000
7	Клей	Сўм	3 000
8	Ип	Сўм	3 000
9	Каробка	Сўм	3 000
10	Ризинка	Сўм	800
11	Свет	Сўм	1 000
12	Салафон	Сўм	300
13	Иш хаққи	Сўм	11 000
	<b>жами</b>	<b>Сўм</b>	<b>79 100</b>

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик мажбуриятларини хам билиш зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, хамкорликни йўлга қуиши ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув курсларда иштирок этиш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўпайтириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- Бошқалар;

# ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ (ЭРКАКЛАР САПОГИ)

## ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 2 ойда и/ч миқдори.

(1 жуфт пояфзал үртача харажати нархи 150 305 сүм)

30-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори жуфт/сүм	1 ойда ўртача миқдори жуфт/сүм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори жуфт/сүм (2 ойда)
1	Эркаклар пояфзали	жуфт	85	2 040	4 080
		сүм	12 775 925	306 622 200	613 244 400
	<b>жами</b>	<b>жуфт</b>	<b>110</b>	<b>2 640</b>	<b>4 080</b>
		<b>сүм</b>	<b>12 775 925</b>	<b>306 622 200</b>	<b>613 244 400</b>

(Изоҳ: жадвалда қўрсатиб ўтилган харажат суммасига барча иш хақлари ва боғлиқ харажатлар хисоблаб чиқилган).

## ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум

(1 жуфт пояфзал сотиши үртача 180 000 сүм)

31-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	2 ойда ўртача тушум. Сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	15 300 000	367 200 000	734 400 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>15 300 000</b>	<b>367 200 000</b>	<b>734 400 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат

32-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. Сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда
1	Харажати	сўм	12 775 925	306 622 200	613 244 400
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>12 775 925</b>	<b>306 622 200</b>	<b>613 244 400</b>

Кутилаётган тушум ва харажат

33-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	15 300 000	367 200 000	734 400 000
2	Харажати	сўм	12 775 925	306 622 200	613 244 400
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>2 524 075</b>	<b>60 577 800</b>	<b>121 155 600</b>

**1 дона махсулотга сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда**  
**34-жадвал**

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>Суммаси</b>
1	Подош	Сўм	40 000
2	Кожа	Сўм	5 000
3	Замог	Сўм	2 000
4	Пистон	Сўм	400
5	Клей	Сўм	4 000
6	Пардон	Сўм	1 000
7	Зодни посок	Сўм	1 000
8	Мех жун	Сўм	11 000
9	Астар	Сўм	2 700
10	Суникатр	Сўм	200
11	Салафон	Сўм	300
12	Мелц	Сўм	750
13	Ризинка	Сўм	500
14	Ип	Сўм	840
15	Кроска	Сўм	615
16	Иш хаққи	Сўм	20 000
<b>жами</b>		<b>Сўм</b>	<b>150 305</b>

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик мажбуриятларини хам билиш зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, хамкорликни йўлга қуишиш ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув курсларда иштирок этиш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгоҳларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўпайтириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- Бошқалар;

## УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БҮЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

35- жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Бирлиги</b>	<b>Бир ойда ўртача сўм</b>	<b>1-йилда ўртача сўм (12 ой)</b>
<b>Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси</b>				
<b>1</b>	<b>ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ (ДЕТСКИЙ)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	273 600 000	2 736 000 000
	харажати	сўм	227 808 000	2 278 080 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>45 792 000</b>	<b>457 920 000</b>
<b>2</b>	<b>ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ(ЭРКАКЛАР ТУФЛИСИ)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	348 000 000	3 480 000 000
	харажати	сўм	291 840 000	2 923 200 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>56 160 000</b>	<b>556 800 000</b>
<b>3</b>	<b>ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ(ОДДИЙ ТУФЛИСИ)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	316 800 000	3 168 000 000
	харажати	сўм	264 000 000	2 640 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>52 800 000</b>	<b>528 000 000</b>
<b>4</b>	<b>ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ (ЖЕНСКИЙ ТУФЛИ)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	205 200 000	2 052 000 000
	Харажати	сўм	170 856 000	1 708 560 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>34 344 000</b>	<b>343 440 000</b>
<b>5</b>	<b>ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ (ЭРКАКЛАР САПОГИ)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	367 200 000	734 400 000
	Харажати	сўм	306 622 200	613 244 400
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>60 577 800</b>	<b>121 155 600</b>
<b>6</b>	<b>УМУМИЙ ТУШУМ ВА ХАРАЖАТЛАР ЎРТАЧА</b>			
	Савдодан тушум	сўм	1 510 800 000	12 170 400 000
	Харажати	сўм	1 261 126 200	10 163 084 400
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>249 673 800</b>	<b>2 007 315 600</b>

Изоҳ: МЧЖ томонидан асосий мижозларнинг талаб ва таклифларини инобатга олган холда пояфзал ишлаб чиқариш (тури, размери, хом-ашё сифати, мавсумийлиги (ёзги, кузги, қишки ва баҳорги пояфзалар)) бозорнинг асосий талабидир. Белгиланган харажат ва сотиш нархлари бозор шароитидан келиб чиқсан холда доимий ўзгарувчан бўлади хамда бази холатларда акциялар асосида маҳсулот нархлари 50% чегирма билан сотиш хам мумкин бўлади.

## 8. ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

**37-жадвал**

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами	
	Үз маблағлари		Жалб қилингандай маблағлар			
	МЧЖ	Жами	Кредит	Жами		
<b>Ер</b> <b>Бино ва</b> <b>иншиоатлар</b> Бино ва иншиоатлар Курилиш ишларига ва пардозлашга <b>Материаллар ва</b> <b>жихозлар</b> Дастгох. жихозлар ва керакли асбоб ускуналар учун <i>Йул кира</i> харажатлари учун <i>Айланма капитал</i>  <i>Күшиимча ва Бошка</i> харажаларга <b>Кредит жами</b>	Мавжуд	Мавжуд	1 500 000 000	1 500 000 000	1 500 000 000	
	400 000 000	400 000 000			400 000 000	
	100 000 000	100 000 000			100 000 000	
<b>ХАММАСИ</b>		<b>500 000 000</b>		<b>1 500 000 000</b>	<b>2 000 000 000</b>	

## Соф пул оқимлари түгрисіда маълумот (сўм хисобида)

40-жадвал

№	Кўрсатгичлар номи	1-ойда	1- йилда	2- йилда	3-йилда	4-йилда	5-йилда
1	Тушум	1 510 800 000	12 170 400 000	12 170 400 000	12 170 400 000	12 170 400 000	12 170 400 000
2	Умумий харажатлар	1 261 126 200	10 163 084 400	10 163 084 400	10 163 084 400	10 163 084 400	10 163 084 400
3	Ялпи даромад	249 673 800	2 007 315 600	2 007 315 600	2 007 315 600	2 007 315 600	2 007 315 600
4	Даромад солиқ тўлови 5%	12 483 690	100 365 780	100 365 780	100 365 780	100 365 780	100 365 780
5	Иш хақи				Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган		
6	Кредит тани	График асосида	-	375 000 000	375 000 000	375 000 000	375 000 000
7	Кредит фоизи	График асосида	105 000 000	92 968 750	66 718 750	40 468 750	14 218 750
8	Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатлар	17 579 151	201 949 820	238 981 070	265 231 070	291 481 070	317 731 070
	Соф фойда	133 333 333	1 600 000 000	1 200 000 000	1 200 000 000	1 200 000 000	1 200 000 000

**Изоҳ:** Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, ,банк хизмати, бозор нархнаво ўзгарувчанлиги, қўшимча тўловлар, табиий оғатлардан зарар кўриши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режалаштирилган.

## **МЧЖ 5 ЙИЛ ДАВОМИДА ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ОРҚАЛИ КУТИЛАЁТГАН ФОЙДАНИ 25% ВА 100% РЕЖАСИ**

41-жадвал

МЧЖ 5 йил давомида режага асосан ишлаб чиқариш давомида 50% кувват билан ишлангандаги кутилаётган соф фойда	МЧЖ 5 йил давомида режага асосан ишлаб чиқариш давомида 75% кувват билан ишлангандаги кутилаётган соф фойда	МЧЖ 5 йил давомида режага асосан ишлаб чиқариш давомида 75% кувват билан ишлангандаги кутилаётган соф фойда	МЧЖ 5 йил давомида режага асосан ишлаб чиқариш давомида 100% кувват билан ишлангандаги кутилаётган соф фойда
1 600 000 000сум	3 200 000 000сум	4 800 000 000сум	6 400 000 000

**Изоҳ:** МЧЖ томонидан “ПОЯФЗАЛ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ” (эркаклар ва аёллац пояфзаллари) ишлаб чиқаришини кенгайтиши режалаштирилган бўлиб, бунда ушибу маҳсулотларга мижозлар томонидан таклиф этиладиган маҳсулот турларини эътиборига олиши ўта муҳим хисобланади, шунинг учун фаолият давомида доимий талаб ве таклифларни (бозорни ўрганиши) мақсаддага мувофиқ бўлади ҳамда келгусида босқичма босқич бошқа турдаги пояфзал маҳсулотларини ҳам ишлаб чиқаришини йўлга қўйиши зарурияти тўғилиб боради.