

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ ТУМАНИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ _____ ”

МЧЖ рахбари

ОВ

“ _____ ” _____ 2021 йил.

Асосий мақсади: _____ вилояти, _____ тумани, бирлашган қўй жойлашган
бинода қурилиш материаллари пишган ғишт ишлаб чиқаришни ташкил этиш, 10
нафаргача янги иш ўринлари яратиш мақсадида режалаштирилган лойиҳанинг

БИЗНЕС-РЕЖАСИ

Blank area for the business plan content.

Мазкур бизнес-режа эгаси:	“ _____ ” МЧЖ
Мулкчилик шакли:	МЧЖ (жамоа)
Лойиҳадаги фаолият тури:	ҚУРИЛИШ МАТЕРИАЛЛАРИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
Банк номи:	“ _____ БАНК” АТБ _____ филиали.
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	5 йил.
Лойиҳа киймати:	900 000 000сўм.
Шундан ўз маблағи:	400 000 000сўм.
Кредит маблағи:	500 000 000сўм.
Кредит муддати ва фоизи	5 йил. Йиллик 7%, имтиёзли даври 12 ой.

_____ -2021й.

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ _____ ”

МЧЖ рахбари

ОВ

“ _____ ” _____ 2021 йил

Лойихадаги махсулот турлари	Бозор талабларидан келиб чиққан холда, қурилиш материаллари ишлаб чиқариш. (Пишган ғишт) Қўшимча; Фаолиятни босқичма-босқич кенгайтириб бориш
------------------------------------	--

Лойихани амалга ошириш жойи:	_____ вилояти, _____ тумани, _____ ҚФЙ
-------------------------------------	--

Лойиха қиймати:	900 млн.сўм	Шундан	
		ўз маблағи	Кредит маблағи
		400 млн.сўм	500 млн.сўм

Маблағ тақсимоти			Сарфланиш муддати	
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишларига (ғишт хумдон қуриш учун)	500млн.сўм	Шундан		2021й 2-чорағи
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		0 млн. сўм	500млн.сўм	
Дастгоҳ, ускуна, жихозларни сотиб олиш учун	150 млн.сўм	Шундан		2021й
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		150млн.сўм	0млн.сўм	
Айланма маблағ учун	200млн.сўм	Шундан		2021й
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		200млн.сўм	0млн.сўм	
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун	50млн.сўм	Шундан		2021й
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		50млн.сўм	0 сўм	

ФАОЛИЯТНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.

1-ЖАДВАЛ

Дастгоҳ ва ускуналар	Ғишт хумдон	Қурилиш махсулотлари (пишган ғишт)
		

ИШ-РЕЖАСИ.

2-ЖАДВАЛ

№	НОМИ	1-ЙИЛДА	2-ЙИЛДА	3-5 ЙИЛДА	5 ЙИЛДА	
1	Тегишли хужжатларни расмийлаштириш, (сув, газ, электр комунал сохалар уланишга рухсат олиш), Ерни текислатиш, курилиш махсулотлари сотиб олиш, курилиш техникаларини ва курувчилар билан келишиш, ғишт пишириш хумдонларини куриш билан боғлиқ харажатларга режалаштирилаётган маблағ.сўмда	500 000 000	0	0	500 000 000	
2	Бинова иншоотларини куриш сони. Дона (хумдонлар)					
3	Дастгоҳ, ускуна ва жихозлар сотиб олиш. сўмда.	150 000 000	Даромаддан	Даромаддан	150 000 000	
4	Айланма учун харажатлари.(абаротка)	200 000 000	Даромаддан	Даромаддан	200 000 000	
5	Кўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар.сўмда (бошлангич)	50 000 000	Даромаддан	Даромаддан	50 000 000	
	Жами. сўмда	900 000 000			900 000 000	
1	Яратилидиган янги иш ўринлари сони. нафар	5	5	Фаолиятдан келиб чиқиб	10 нафаргача	
2	Махсулот .дона	Жами: Пишган ғишт	4 320 000	4 320 000	12 960 000	21 600 000
3	Кутилаётган соф даромад.сўмда	250 000 000	150 000 000	450 000 000	850 000 000	

Изоҳ: Фаолиятни ташкил этиш ва фаолиятни олиб бориш жараёнида режалаштирилган ташкилий ва иқтисодий ишларни амалга оширишда сони, муддати, суммалари ўзгарувчан бўлади.

ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Ушбу лойиханинг ғояси, мамлакатимиз раҳбари ва ҳукуматимиз томонидан тадбиркорлик фаолиятини янги бошламоқчи ва ривожлантиришмоқчиларга, умуман олганда тадбиркорлик соҳасига йилдан-йилга кенг имконият ва имтиёзлар берилаётганлиги, энг асосийси тадбиркорлик субъектларига ишонч берилаётганлигидир.

Мамлакатимиз аҳолисини яшаш шароитлари яхшиланиб бораётганлиги, қулай ишбилармонлик муҳитини ҳаётда кенг тадбиқ этилганлиги, Тадбиркорлик субъектларини ҳар бир соҳани мукамал бошлаш ва фаолиятларини олиб бориш ҳамда кенгайтиришларига замин яратмоқда.

Қурилиш маҳсулотлари қурилиш маҳсулотларини (пишган ғишт) сифатли ишлаб чиқариш, маҳсулотларини экспортни ривожлантиришда соҳага эътиборни берилаётганлигидир.

МЧЖ томонидан бозор иқтисодиёти ва миқозларни ушбу маҳсулот ишлаб чиқариш турига бўлган талабларини юқорилигини эътиборга олган ҳолда (белгиланган тартибда ер майдонига) фаолият турини ташкил этиб, босқичма-босқич фаолиятини кенгайтиришни мақсад қилинган.

Биз ушбу фаолият турини кенгайтирилган ҳолда ташкил этиш билан бирга иқтисодиётни ўсишига, янги иш ўринлари яратилишига ҳамда маҳсулотларни сифатли ва қулай нархларда миқозларга етказиб беришни режалаштирмоқдамиз.

Жумладан: 2021 йилда ушбу лойихани 1-босқичини, ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган пишган ғишт, пишириш учун хумдонлар қуриш ва ушбу фаолиятни амалга оширишни кўзда тутилган.

Режалаштирилган лойихамизни амалга ошириш натижасида маҳаллий ва хорижий аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига ушбу маҳсулотларни тез ва сифатли етказиб бериш. Белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда таклиф лойихасини ишлаб чиқдик.

Ишлаб чиқариш бино ва иншоотларини мавжуд бўлиб, пишириш хумдонлари қуриш, замонавий дастгоҳларни сотиб олиш, ишлаб чиқарилган тайёр маҳсулотларни сақлаш ҳамда маҳсулот хом-ашёлари учун, Омборхона, навеслар қуриш, босқичма-босқич ташкил этиш кўзда тутилган бўлиб, ушбу фаолият тури ривожланган сари янги иш ўринлари сони ортиб боради. *(бозор шароитидан келиб чиққан ҳолда маҳсулотларни асертиментти кўпайиб боради.)*

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. МЧЖ хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар*
- 11. Пул оқимининг харакати*
- 12. Хулоса.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалиқ тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Махфийлигини таъминлаш
Меморандуми

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар
“ _____ ” МЧЖ рахбари _____ овнинг
тижорат сири ҳисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш “ _____ ”
МЧЖ рахбари _____ овнинг иштирокида амалга
оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги
маълумотларни “ _____ ” МЧЖ
рахбари _____ овнинг розилигисиз ёки вакилисиз бошқа
шасхларга бу лойихани ўрганиш, кўчирма қилиш, ўзгартириш,
ошкор қилиш ва бошқа шахсларга тарқатиши таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш
учун қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз
сўралади.

Шунинг ҳисобига бизнес-режани навбатдаги қисмларида
махсулот ишлаб чиқариш жараёнлари ва унга сарфланадиган
харажатлар миқдори ва суммалари ҳамда жараёнидаги баъзи
бир ҳолатлар тўлиқ ёритилмаган нархлар ҳам ўртача
нархларда кўрсатиб ўтилган. Агар зарур ҳолларда ишлаб
чиқариш харажатлари (канкуляцияси) тақдим этиш МЧЖ
рахбари томонидан тақдим этилади.

“ _____ ”

МЧЖ рахбари

ИМЗО _____

_____ ОВ

2.КИРИШ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамаси Қарорлари асосида мамлакатимизда иқтисодиётнинг бугунги кунда ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантиришда ишбилармонлик муҳитини яхшилаш, хусусий мулкни ҳар томонлама ҳимоя қилиш, тадбиркорлик кенг имкониятлар бериш, маҳсулот ва хизматлар кўрсатиш соҳасидаги экспортни ривожлантириш, уларга имтиёзли кредитларни ажратиш юзасидан амалга оширилаётган ишлар янада йилдан-йилга фаоллашиб жадаллашиб бормоқда.

Бу эса кичик бизнес ва хусусий тадбиркорларга йилдан-йилга берилаётган кенг имкониятлар ва имтиёزلардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз зарур. Бунда ҳар бир тадбиркорлик субъектлари ўзларига юклатилган мажбуриятларини ҳам билиши лозим.

_____ вилояти, _____ тумани иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, тадбиркорлар сонини йилдан-йилга ортиб боришида, уларга берилаётган улкан эътибор, ғамхурлик, бағрикенглик айниқса ёшларни тадбиркорлигини қўллаб-қувватлашда алоҳида эътибор берилиши, тажриба алмашишда хорижий мамлакатларга малака ошириш, маҳсулотларни экспорт қилишда имтиёзлар белгиланганлиги, шу билан бирга янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг айнан исботи деб баралла айта оламиз.

Ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёزلардан унумли фойдаланиш, МЧЖ томонидан сифатли ва қулай нархларда қурилиш маҳсулотларини пишган ғишт ишлаб чиқариш орқали ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини оз бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолда қондиришни, ўзимиз туғилиб ўсган мамлакатимиз иқтисодиётига, яънада гуллаб-яшнашига, раванқига ҳисса қўшишликни олдимизга аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйганмиз.

2.1.КИРИШ

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз(туманда) қуйидаги натижаларга эришилиши кутилмоқда.

1.Республикамизда (туманда) қурилиш **махсулотларини ишлаб чиқариш** фаолияти билан шуғулланувчи тадбиркорлик субъектлари сони ортади. Соғлом рақобат вужудга келади ва махсулот сифати кўтарилиб, нархларини орзонлаштиришга яъни қулай нархларда сотиш белгиланади.

2.Янги иш ўринлари яратилади. (ишсизлик даражаси камаяди ёки кўпайишини олди олинади)

3.Маҳаллий ва хорижий аҳолини махсулотларга бўлган эҳтиёжи маълум даражада қондирилади.

4.Иқтисодиётни ўсишига хисса қўшилади.

5.Аҳолини турмиш (яшаш) тарзи яънада яхшиланади.

6.Ишлаб чиқаришни кенгайтириш ва махсулотни экспортга йўналтириш ҳисобиган келгусида МЧЖ даромади 5-10 бараваргача ошади.

7. Ишлаб чиқариш хом-ашёлари маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлардан сотиб олиниши ҳисобига, ушбу аҳолини ва тадбиркорлик субъектини фаолиятини ривожланишига ёрдам берилишига. (агарда махсулот хом-ашёларини чет мамлакатлардан олиб кирилса, маблағ чет давлатлари корхоналарига чиқиб кетишига сабаб бўлади.) (баъзи ҳоллар бундан мустасно)

8. Бошқа яхши, самарали натижаларга эришиш кутилмоқда.

МЧЖ йилдан-йилга фаолиятини олиб бориш ва кенгайтириш натижасида ўз-ўзидан молиявий ҳолати яхшиланади, бунда фаолияти кенгайтириш ҳисобига, янгидан-янги махсулотлар турларини ишлаб чиқаришни ташкил этилиши ва янги иш ўринлари сони ортиб боришига эришилади.

Бунинг учун (самарали натижага эришиши учун) ҳар бир тадбиркор ўз устида ишлаши, тадбиркорлик билим ва кўникмаларга эга бўлиши, доимий махсулот ва хизматларга бўлган талаб ва таклифларни ўрганиб бориши, сабрли ва ҳаракатдан тўхтамайдиغان, изланувчан, ташаббускор ва мустақил фикрлаш, тезкор қарор қабул қилиши, янгиликка доимо интилувчан бўлиши зарур деб биламан.

Ҳар бир тадбиркорлик фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари үчүн ривожланиш демакдир.

3.МЧЖ ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

“ _____ ” МЧЖ, _____ тумани хокимлиги,
Ягона дарча марказидан 20 ____ йил « ____ » ____ даги №- _____ -сонли
реестр рақами билан давлат рўйхатдан ўтган.

МЧЖ рахбари: _____

МЧЖ ишчилар сони: 10 нафаргача (ЛОЙИХАДА)

МЧЖ тел:(+998 97 721-89-02)

МЧЖ манзили: _____ вилояти, _____ тумани, Бирлашган ҚФЙ

Лойихани амалга ошириш жойи: _____ вилояти,
_____ тумани, _____ ҚФЙ

Банк реквизитлари: “ _____ банк” _____ филиали.

Х/Р миллий валютада сўмда. 16103000300000251001

Х/Р АҚШ валютада доллорда. _____

МФО: 00251

ИНН: 200119858

Лойиха қиймати: 900 000 000 сўм

Шундан ўз маблағи: 400 000 000 сўм.

Кредит маблағи: 500 000 000сўм.

4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.

Лойиха раҳбари: “_____” МЧЖ раҳбари

ФИШ: _____

Туғилган йили: 15/11/1983 йил.

Туғилган жойи: Учкўприк тумани

Миллати: _____

Жинси: _____

Паспорт ҳақида маълумот: _____ вилояти, _____
тумани ИИБ томонидан ___/___/20___
йилда берилган «___» _____

Партиявийлиги:

Маълумоти:

тел: +998 _____

Қайси чет тилларини билади: _____

МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

2016 – х/в “_____” МЧЖ раҳбари

3-Жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1	КАРИМОВ МУХТОРЖОН МАХАМАДОВИЧ	МЧЖ раҳбари			

Молия мухит —————> Банк, ҳисоб системаси

Лойиха валютаси —————> Миллий сўмда.

Изоҳ: МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши натижасида иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга ва маҳсулотларни сифатли ишлаб чиқапиб етказиб беришга эришиши мумкин.

5.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар бериш ҳамда хусусий мулкни хар томонлама қўллаб-қувватлаш, хар бир соҳасини ривожлантириш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, маҳаллий ва хорий аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиш сонини кўпайтириш, янги иш ўринлари яратиш, алоҳида таъкидлаб ўтилган.

Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш. қўллаб-қувватлаш ва уларга қулай ишбилармонлик муҳитини шарт-шароитларни яратиш борасида ҳукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмоқда.

Шунга асосан йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёз ва енгилликлар сони ортиб борилмоқда.

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулай шарт-шароитлар ва имтиёзлардан МЧЖ раҳбари унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш, бошлаш, ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

5.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- МЧЖнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятдан (ишлаб чиқариш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом-ашёларидан фойдаланиб ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қарабнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

5.1. ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

5.2. МЧЖнинг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:

- ✓ Замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, яратиш ва келтириб сотиш;
- ✓ Янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулотлар сотиш ҳажмининг пропорционал равишда ошириб бориш;
- ✓ Оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- ✓ Комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш;
- ✓ Ишлаб чиқариш ва четдан товарлар келтириш харажатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арзонлаштириш;
- ✓ МЧЖ мавқеини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:

4-ЖАДВАЛ

Иқтисодий фойдалилик	Ижтимоий фойдалилик
Даромад олиш	Маҳсулот бозорини тўлдириш
Ижтимоий ва солиқ тўловлари	МЧЖ ишлаб чиқарилган маҳсулотларини реализация қилиш
Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш	Харидорлар талабини қондириш

5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:

- ➔ Маҳаллий ва хорижий бозорларга ишлаб чиқарилган маҳсулотларни таклиф этиш;
- ➔ Ишлаб чиқарилган маҳсулотлар наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- ➔ бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод наъмуналари қўлланиши орқали ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш;
- ➔ барча ишлаб чиқариладиган ва четдан олиб келтириладиган товарлар, маҳсулотлар савдоси тизимлаштирилган бўлиб, юқори рентабилликни таъминлайди;

6.БОЗОР ТАХЛИЛИ.

Хозирги вақтда ҳар бир соҳа ривожланиши ва сифатли экспорт боп маҳсулотлар ишлаб чиқариш кўрсатиш бозор талабини асосини ташкил қилади.

Маҳаллий ва хорижий ишлаб чиқарувчи тадбиркорлик субъектлари замонавий ишлаб чиқариш технологиялари асосида ташкил этиш ва ўзаро тажрибалар алмашиш давр талабидир.

МЧЖ ҳам ўз имкониятларидан ва иқтисодиётнинг талабларидан келиб чиққан ҳолда қурилиш маҳсулотлари (пишган ғишт) ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва босқичма-босқич кенгайтириш орқали фаолиятни ривожлантиришни йўлга қўйиш режалаштирган.

Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши кўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда ушбу маҳсулотларга миқдор талаби борлигини аниқлашда бир қатор изланишларни олиб борган:

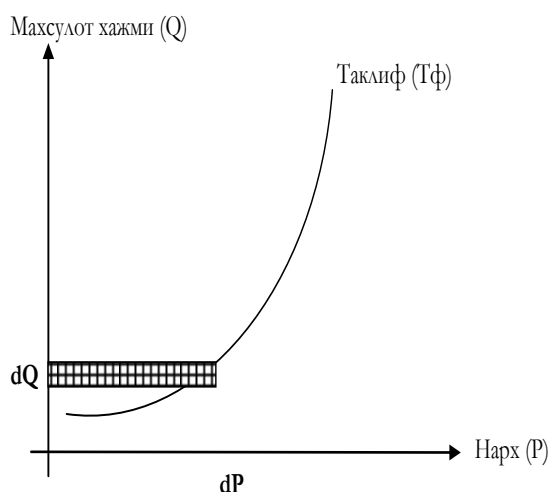
1. Бозор конъюктурасини системали тахлили;
2. Рақобатчиларни аҳоли ва уларнинг қувватларини ўрганиш;
3. Фаолиятни ҳаракат йўналишлари сиёсатини ўрганиш.

Маблағларни сарфлаш орқали қўйидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

1. Кўпчиликка манзур бўладиган қулай нархларда, сифатли маҳсулотларини ишлаб чиқариб етказиб бериш;
2. Реклама асосида аҳолига, фирма, ташкилот ва муассасаларга ушбу маҳсулотлар тўғрисида хабардор қилиш ҳамда маҳсулотларни сотиб олишларида ва хизматлардан фойдаланишларида шартномалар тузиш ва буюртмачиларни талабларини тўлақонли қондириш;
3. Миқдорларни талабларини қондириш уларга МЧЖ томонидан бир қатор имтиёзлар ва рағбатлантириш бериб бориш.
4. МЧЖ маҳсулот ва хизматлари брендлари, белгилари ва буклетлар тайёрлатиб миқдорларга етказиш:

МЧЖ томонидан бозордаги талаб ва таклифларни ўрганиш, миқдорларни сифатли маҳсулотларга бўлган эҳтиёжларини аниқлаш, таҳлил қилиш ва ўрганиб бориш орқали тадбиркорлик фаолиятини ривожланишга олиб келиши ҳеч кимга сир эмас.

6.1.БОЗОР ТАХЛИЛИ.



Шартли белгилар:

Q – Бозорга олиб чиқилган маҳсулот

P – Сотилган маҳсулот нархи

T_b – маҳсулотга бўлган потенциал талаб

T_f – маҳсулотнинг потенциал таклифи

O – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати
(нарх ва маҳсулот миқдорининг оптимал кесилиш нуктаси)

ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг ушбу маҳсулотларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу маҳсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамадан республика миқёсида йиллик қатта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

Потенциал талабга қуйдаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам бўлиши (маҳсулот дефицити) – яъни таклифнинг ҳаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган маҳсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.

- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмоқ товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.

- Ўринбосар маҳсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айти маҳсулотни уринбосар товарларнинг қамлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.

- Айти ёки турдош маҳсулотлар импортнинг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиеват импорт тайёр маҳсулотлар сони ва миқдорини камайтиришга йуналтирилган.

- Ижтимоий сиеват – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қилади.

- Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.

- Юқоридаги омилларга ўхшаш яъна кўплаб сиевий аҳвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

7. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ.

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 65-75 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-50%га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб беради.
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Мижозларга сифатли қурилиш маҳсулоти пишган ғишт ишлаб чиқариб етказиб бериш, сотиш орқали улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Мижозларга сифатли ва қулай нархларда қурилиш маҳсулотлари пишган ғишт ишлаб чиқариб етказиб бериш орқали улардан олинадиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилган.	<p>1. Пишириш хумдонлари қуриш учун ва қурилиш ишларига режалаштирилаётган маблағ - 500 000 000сўм (кредит хисобидан)</p> <p>2. Дастгохлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 150 000 000сўм (ўз хисобидан)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 200 000 000сўм (ўз хисобидан)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 50 000 000 сўм (ўз хисобидан)</p> <p>Жами – 900 000 000 сўм (400 млн.сўм ўз ва 500млн.сўм кредит хисобидан)</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга оширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

7.1. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ.

6-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Пишириш хумдонларини қуриш ишларига режалаштирилаётган маблағ	500 000 000сўм (кредит хисобидан)
2	Дастгоҳ, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш учун режалаштирилган маблағ	150 000 000сўм. (ўз хисобидан)
3	Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	200 000 000сўм (ўз хисобидан)
4	Бошқа ва қўшимча кўзда тутилмаган харажатларга учун	50 000 000сўм (ўз маблағидан)
Жами		900 000 000сўм

МЧЖ белгиланган тартибда мавжуд ер майдонида, 2021 йилда қурилиш маҳсулотларидан пишган ғишт ишлаб чиқариш учун хумдон ва бошқа навеслар қуриб, дастгоҳларни, ускуналарни олиб келиб, ўрнатиб маҳсулотларини ишлаб чиқаришни амалга оширишни режалаштирган.

7-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Қурилиш ишларини бошлаш ва тўлиқ яқунлаш даври	дона	__ ойда (__ кун давомида), 2021 йил
Дастгоҳлар, ускуналарни сотиб олиш, ўрнатиш даври	дона	__ ойда (__ кун давомида), 2021 йил
Маҳсулот ишлаб чиқаришни бошлаш даври	дона	_ ойда (__ кун давомида), 2021 йил

МЧЖ дастгоҳ, асбоб ускуналарни тегишли тартибда қуйидаги корхона ва ташкилотлардан белгиланган тартибда шартнома асосида сотиб олишни режалаштирган. (Маҳаллий ва Хорижий корхоналар)

1) _____

2) _____

3) _____

7.2.МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ

_____ вилояти, _____ тумани қурилиш маҳсулотларидан пишган ғишт ишлаб чиқариш имконият ва шароитлар яхшилиги, бу эса ушбу маҳсулотларни сифатли ишлаб чиқариш имкониятини бериб, мижозларнинг маҳсулотларга бўлган талабнинг юқорилигини ҳамда ушбу ҳудудда шу фаолият билан шуғулланувчи корхоналар етарли даражада кўп эмаслиги ва экспортбоп маҳсулотларини ишлаб чиқарувчилар камлиги янги фаолиятни ташкил этишни тақозо этмоқда.

Ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган ушбу маҳсулотларнинг аввало маҳаллий аҳолига, келгусида экспортга йўналтириш мақсадида, дунёнинг бир қатор давлатларининг мижозларини ва ишлаб чиқаришдаги тажрибаларини ўрганиш билан бирга уларни маҳсулотга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказди.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ

Режа.

а) Маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлар 70%

б) Хорижий тадбиркорлар 10% (Россия, Қозағистон ва бошқа давлатлар) (келгусида)

в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 20%

Рақобатчилар таҳлили

8-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи	Ишлаб чиқариш қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				
6.				
7.				
8.				
9.				
10.				
11.				
12.				

7.3.МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

9-жадвал

Product- Махсулот Сифатли, арзон, сифатли пишган ғишт махсулотлари	Price- Нарх Нарх кўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
Place- Жой Бизнес худуд–МЧЖ _____ вилояти, _____ тумани, Бирлашга ҚФЙда фаолиятни амалга оширади. Ушбу манзилда, махсулот ишлаб чиқариш ҳамда Қўшни давлатларга ва Чет эл давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд	Promotion-Харакатланиш МЧЖ ўз пештахта, афишалар, ОАВ орқали реклама, расмий веб сайтлар, кўргазма, ярмаркаларда иштирок этиш ва реклама тармоғлари орқали ҳамда махсулотларни ишлаб чиқариб сотишда имтиёз, акция ва бонислар, чегирмалар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

10-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (келгусида 80%гача)	10%	70%	20%
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет ва қўшни давлатларига	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Махсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди.	Кўпаяди.	Кўпаяди.
5	Махсулотни харид қилиш қобилияти	Паст	Юқори	Паст
6	Махсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик

7.4.SWOT ТАҲЛИЛ

11-жадвал

<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан танишиб чиқанлиги++ - бизнес учун жуда қулай худудда жойлашган + - махсулотга бўлган талабнинг юқорилиги, мавжудлиги++ - Зарурий маблағнинг 44.5% миқдордагиси мавжудлиги++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли брендга эга эмаслиги++ МЧЖ махсулотларни ишлаб чиқаришни янги бошлаши ва ички ва ташқи бозорга кириб бормаганлиги ++ 	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 2та</p>
		<p>S> W</p>
		<p>++ S 4та</p> <p>++ W 2 та</p>
		<p>++S> ++W</p>
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++ - фаолият турини янги бошлаш ва кенгайтиришда хужжатларни соддалаштирилганлиги++ - Махсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар++ - Банк кредитлари ва бўш ер майдонларини олишда энгилликлар++ 	<p>T-Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилиятининг номуайянлиги++ - Комунал соҳадаги ва табиат ходисалари, муаммолар юзага келганда++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		<p>O>T</p>
		<p>++ O 4та</p> <p>++ T 3та</p>
		<p>++O> ++T</p>

МЧЖ томонидан доимий ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганиб бориш, Натижасида маҳаллий аҳолини ушбу махсулотларга бўлган талаб юқорилиги сабабли, лойиҳанинг бошланғич 70%гача ўзимизнинг аҳолига, 20% бошқа вилоятларга ва 10%(келгусида) махсулотлари экспортга қаратилганлиги тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 2 тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташиқил қилиши лойиҳа зарур эканлигини исботламоқда.

Шунингдек, МЧЖ ушбу лойиҳани амалга оширишга эришда 2019-2023 йилларда даврида бир қатор босқичма-босқич махсулот ишлаб чиқариш турини кўпайтиришни ҳам амалга оширишни режалаштирилган ва бу 2019 йил давомида фаолиятни 1-босқичида, гишт хумдонларини қуриш, дастгоҳни олиб келиб ўрнатиб, фаолиятни бошлаш кўзда тутилган ва 2019 йил 2-чорагидан ишга тушурилиши кўзда тутилган.

**Қурилиш (пишган ғишт) махсулотлари ишлаб чиқариш
1 йилда РЕЖАСИ. (А-вариантда)**

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона	1 ойда ўртача миқдори дона (24 иш)	1 йилда ўртача миқдори дона (12 ой)
1	Пишган ғишт	дона	15 000	360 000	4 320 000
	жами	дона	15 000	360 000	4 320 000

Изоҳ: 1 кунда ўртача 10000донагача ёки ундан ҳам кўпроқ пишган ғишт ишлаб чиқариш мумкин, асосан миждозларни талаб таклифлари асосида, мавсумни эътиборга олиб махсулотлар тури, сони ва кубаси ишлаб чиқарилиши режалаштирилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1донасининг нархи ўртача **400 сўм**)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)
1	Савдодан тушум	дона	10 000	240 000	2 880 000
		сўм	4 000 000	96 000 000	1 152 000 000
	Жами	дона	10 000	240 000	2 880 000
		сўм	4 000 000	96 000 000	1 152 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1донаси умумий харажати **300 сўм**)

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	дона	10 000	240 000	2 880 000
		сўм	3 000 000	72 000 000	864 000 000
	Жами	дона	10 000	240 000	2 880 000
		сўм	3 000 000	72 000 000	864 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	4 000 000	96 000 000	1 152 000 000
2	Харажати	сўм	3 000 000	72 000 000	864 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	1 000 000	24 000 000	288 000 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқаришни амалиётга жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янғисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар



**Қурилиш (пишган ғишт) махсулотлари ишлаб чиқариш
1 йилда РЕЖАСИ. (Б-вариантда)**

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона	1 ойда ўртача миқдори дона (24 иш)	1 йилда ўртача миқдори дона (12 ой)
1	Пишган ғишт	дона	15 000	360 000	4 320 000
	жами	дона	15 000	360 000	4 320 000

Изох: 1 кунда ўртача 15000донагача ёки ундан ҳам кўпроқ пишган ғишт ишлаб чиқариш мумкин, асосан миқдорларни талаб тақлифлари асосида, мавсумни эътиборга олиб махсулотлар тури, сони ва кубаси ишлаб чиқарилиши режасида шартланган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1донасининг нархи ўртача **400 сўм**)

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)
1	Савдодан тушум	дона	15 000	360 000	4 320 000
		сўм	6 000 000	144 000 000	1 728 000 000
	Жами	дона	15 000	360 000	4 320 000
		сўм	6 000 000	144 000 000	1 728 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1донаси умумий харажати **300 сўм**)

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	дона	15 000	360 000	4 320 000
		сўм	4 500 000	108 000 000	1 296 000 000
	Жами	дона	15 000	360 000	4 320 000
		сўм	4 500 000	108 000 000	1 296 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12 ой)
1	Савдодан тушум	сўм	6 000 000	144 000 000	1 728 000 000
2	Харажати	сўм	4 500 000	108 000 000	1 296 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	1 500 000	36 000 000	432 000 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқаришни амалиётга жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янғисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар



**Қурилиш (пишган ғишт) махсулотлари ишлаб чиқариш
1 йилда РЕЖАСИ. (В-вариантда)**

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

20-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона	1 ойда ўртача миқдори дона (24 иш)	1 йилда ўртача миқдори дона (12 ой)
1	Пишган ғишт	дона	20 000	480 000	5 760 000
	жами	дона	20 000	480 000	5 760 000

Изоҳ: 1 кунда ўртача 20000донагача ёки ундан ҳам кўпроқ пишган ғишт ишлаб чиқариш мумкин, асосан мижозларни талаб таклифлари асосида, мавсумни эътиборга олиб махсулотлар тури, сони ва кубаси ишлаб чиқарилиши режалаштирилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1донасининг нархи ўртача **400 сўм**)

21-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)
1	Савдодан тушум	дона	20 000	480 000	5 760 000
		сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000
	Жами	дона	20 000	480 000	5 760 000
		сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1донаси умумий харажати **300 сўм**)

22-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	дона	20 000	480 000	5 760 000
		сўм	6 000 000	144 000 000	1 728 000 000
	Жами	дона	20 000	480 000	5 760 000
		сўм	6 000 000	144 000 000	1 728 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

23-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000
2	Харажати	сўм	6 000 000	144 000 000	1 728 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	2 000 000	48 000 000	576 000 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқаришни амалиётга жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янғисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар



УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

24- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
	Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси			
1	Қурилиш (пишган ғишт) махсулотлари ишлаб чиқариш 1 йилда РЕЖАСИ. (А-вариантда)			
	Савдодан тушум	сўм	96 000 000	1 152 000 000
	Харажати	сўм	72 000 000	864 000 000
	Ялпи даромад	сўм	24 000 000	288 000 000
2	Қурилиш (пишган ғишт) махсулотлари ишлаб чиқариш 1 йилда РЕЖАСИ. (Б-вариантда)			
	Савдодан тушум	сўм	144 000 000	1 728 000 000
	Харажати	сўм	108 000 000	1 296 000 000
	Ялпи даромад	сўм	36 000 000	432 000 000
3	Қурилиш (пишган ғишт) махсулотлари ишлаб чиқариш 1 йилда РЕЖАСИ. (В-вариантда)			
	Савдодан тушум	сўм	192 000 000	2 304 000 000
	Харажати	сўм	144 000 000	1 728 000 000
	Ялпи даромад	сўм	48 000 000	576 000 000
4	Умумий тушум ва харажатлар. жами 1 йилда. (Б-вариант)			
	Савдодан тушум	сўм	144 000 000	1 728 000 000
	Харажати	сўм	108 000 000	1 296 000 000
	Ялпи даромад	сўм	36 000 000	432 000 000

Изох: МЧЖ фаолият олиб бориш жараёнидаги қурилиш махсулоти (пишган ғишт) ишлаб чиқариш сони, харажатлари ва сотиш нархлари ўртача нархларда кўрсатиб ўтилган. Бу кўрсаткич махсулот тури ва бозор шароитидан келиб чиққан ҳолда ўзгариб туради.

Мисол учун: 1 кунда пишмаган ҳолатда пресс ғишт ҳолатида ҳам сотиш мумкин, мижозлар томонидан шундай етказиб бериш таклиф этилса, бунда МЧЖ томонидан 2-сменада иш ташкил этилиши ҳам режалаштирилган. Бунда махсулот турлари ва нархлари ўз-ўзидан ўзгаради.

Юқоридаги жадвалда махсулот ишлаб чиқаришда наъмунавий 3 (А.Б.В) вариантда махсулотни ойлик ва йиллик ўртача тушум, харажат ва ялпи даромадлари кўрсатиб ўтилган. Келгусида босқичма-босқич қурилиш махсулотларидан пишган ғишт махсулотларини ишлаб чиқариш турларини сони (асартиментлари) кўпайиб боради.

9.ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

25-жадвал.

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Хизмат кўрсатувчи банк	Жами	
Ер					
Бино ва иншоотлар					
Ғишт хумдонларини куриш, курилиш ишларига учун режалаштирилаётган маблағ			500 000 000	500 000 000	500 000 000
Материаллар ва жихозлар					
Дастгоҳлар, жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун	150 000 000	150 000 000			150 000 000
Йул кира харажатлари учун					
<i>Айланма капитал</i>	200 000 000	200 000 000			200 000 000
<i>Кўшимча ва Бошқа харажатларга</i>	50 000 000	50 000 000			50 000 000
Кредит жами					
ХАММАСИ		400 000 000		500 000 000	900 000 000

Кўшимча маълумотлар:

Гаров таъминоти:

10.МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

26-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта.сўм	Жами	Струк тура (%)	Улуши (%)
Уз капитали ҳисобидан <i>Уз капитали ҳисобидан (келгусида босқисма-босқич)</i>	400 000 000	400 000 000	100%	44.5%
Жами			100%	44.5%
Кредитлар <i>Аҳолига сифатли ва қулай нархларда қурилиш материаллари ишлаб чиқариб, етказиб бериш, учун йўналтирилган маблағлар</i> <i>Бошқа ва қўшимча харажатларга</i>	500 000 000	500 000 000	100%	55.5%
ЖАМИ КРЕДИТЛАР		500 000 000	100%	55.5%
ХАММАСИ		400 000 000	100%	100%

11.Молиявий режаси.

27-жадвал

Харажат турлари	Умумий қиймати (сўмда)	Кредит ҳисобидан	МЧЖ ҳисобидан
Ғишт хумдонлари қуриш ва қурилиш билан боғлиқ харажатлар учун	500 000 000	500 000 000	0
Дастгоҳ, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун режалаштирилаётган	150 000 000	0	150 000 000
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган	200 000 000	0	200 000 000
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар	50 000 000	0	50 000 000
Жами	900 000 000	500 000 000	400 000 00

12.ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАКАТИ.

МЧЖнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг
харакатини кўриб ўтамиз:

28-жадвал

№	Номи	1-ойда	1 йилда.сўм 12 ой
1	Тушум	144 000 000	1 728 000 000
2	Харажати	108 000 000	1 296 000 000
	Ялпи даромад	36 000 000	432 000 000

Эслатма : Ойдан –ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча миқдорлар махсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиши қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инobatга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилмоқда.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм ҳисобида)

29-жадвал

№	Кўрсаткичлар НОМИ	1- ойда	1 йилда. сўм
1	Тушум	144 000 000	1 728 000 000
2	Харажати	108 000 000	1 296 000 000
3	Ялпи даромад	36 000 000	432 000 000
4	Солиқ тўловлари %	7 200 000	86 400 000
	агар солиқ имтиёзи берилган бўлса, даромад солиғидан озод этилиб, даромади қўшилади.		
5	Иш ҳақи	Харажатлар канкуляциясига киритилган	
6	Комунал тўловлар	Харажатлар канкуляциясига киритилган	
7	Кредит тани	График асосида	0
8	Кредит фоизи7%	График асосида	35 000 000
9	Кўшимча ва кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	5 005 000	60 600 000
	Кутилаётган Соф фойда	20 833 333	250 000 000

Изоҳ: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, коммунал тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши, махсулотларни ишлаб чиқариши жараёнидаги ҳолатлар, юзасидан жадалдаги миқдори режалаштирилмоқда.

МЧЖ томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган

даромади тахлили.

30-жадвал

Кўрсаткичлар номи	МЧЖ 25% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 50% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 75% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 100% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда
Кутилаётган Соф фойдаси	212 500 000сўм (500млн.сўм кредит)	425 000 000сўм (500млн.сўм кредит)	637 500 000сўм (500млн.сўм кредит)	850 000 000сўм (500млн.сўм кредит)

Изоҳ: Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини **25%-100%** ташкил этиш режаси, бу тахлилдан мақсад МЧЖ томонидан фаолиятини бошлаб олиниши, ушбу фаолиятдан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган дастгоҳ, ускуналар, сотиб олиш, олиб келиш нархлари, маҳсулот ишлаб чиқариш билан боғлиқ жараёнлардаги харажатлар ўзгариши ва тайёр маҳсулотларни сотишда, тушумларни доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инobatга олган ҳолда кутиладиган фойдани **4 хил** кўринишда тахлил қилинди ва кўрсатиб ўтилди.

Изоҳ: Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши.

- Ишлаб чиқариш билан боғлиқ муаммоли ҳолатларда.
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда.
- Энг кам иш ҳақи ошганда.
- Маҳсулот хом-ашёлари танқислиги ёки нархлари юқори бўлганда
- Бошқалар.



Фойда олиши

Зарар куриши

12.ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, тадбиркорликка оид хужжатларни юритилишини ўрганиши, доимий билим ва кўникмаларини мустахкамлаб бориши. оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ҳукумат қарорларини ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўқув семинарлари, махсус курслар, тренинглари иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил ҳисобланади. МЧЖ томонидан режалаштирилган лойиха асосида фаолиятни бошлаш ва кенгайтиришни амалга ошириш натижасида унинг молиявий ҳолати ва барқарорлигини таъминлаш, янги иш ўринларини яратиш, махсулотларни аввало маҳаллий миқозларга етказиш ҳамда экспортга йўналтириш мақсадида ишлаб чиқилган.

Қурилиш материаллари, Пишган ғишт ишлаб чиқариш фаолият давомида яънада кенгайтириш, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириши муҳум рол ўйнайди. Бунда яъна янги лойихалар устида, изланиш, иш олиб бориш орқали МЧЖни маъқияни кўтариб бориш билан бирга тумандаги ишсиз ёшларни иш билан таъминлашга кўмаклашишдир.

Ушбу лойихани амалга оширишда биринчи навбатда ёшларни иш билан таъминлашдир.

МЧЖ келгусида босқичма-босқич янги замонавий технологиялар (дастгохлар, ускуналар, жихозлар)ни белгиланган муддатларда амалиётга кенг жалб этиш ва сифатли қурилиш махсулотларни ишлаб чиқариш, бунинг натижасида олинган даромадларни самарали ишларга ишлатиб, халқимизга ва давлатимизга муносиб хизмат қилиш орқали ўз хиссамизни кўшиш кўзда тутилган.

(ушбу лойихага тегишли хужжатлар асослантириб илова қилинади)

“ _____ ”

МЧЖ ҳисобчиси

ИМЗО



**МЧЖ ТОМОНИДАН КЕЛГУСИДА ҚУРИЛИШИ
РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН ҒИШТ ХУМДОННИНГ
НАЪМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**МЧЖ ТОМОНИДАН ҚУРИЛИШ МАТЕРИАЛЛАРИ (ПИШГАН ҒИШТ)
ИШЛАБ ЧИҚАРИШ УЧУН СОТИБ ОЛИШ РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН
ЗАМОНАВИЙ ДАСТГОХЛАРНИ
НАЪМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**МЧЖ ТОМОНИДАН ИШЛАБ ЧИҚАРИЛИШИ РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН
ҚУРИЛИШ МАТЕРИАЛЛАРИ (ПИШГАН ҒИШТ) ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
НАЪМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**

