

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ ШАХРИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“Якка тартибдаги тадбиркор”

“_____” _____ ^{ОВ}
_____ 2021 йил.

Асосий мақсади: ЯТТ келгусида МЧЖ ташкил этган холда, _____ шаҳар, _____ кўчаси (промзона) ҳудудидан **20 сотих** бўш ер майдонига архитектура – қурилиш талаблари асосида бино қуриб, металлни қайта ишлаб, ҳар хил ўлчамдаги квадрат симларни (метал гуллар учун,) ишлаб чиқаришни ташкил этиш, 20 нафаргача янги иш ўринлари яратишни режалаштирилган лойиҳанинг

БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	ЯТТ “_____”
Мулкчилик шакли:	ЯТТ
Фаолият тури:	Металлни қайта ишлаш
Банк номи:	“_____ банк” _____ филиали
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	5 ЙИЛ.
Лойиҳа киймати:	1 000 000 000сўм.
Шундан ўз маблағи:	600 000 000 сўм.
Кредит маблағи:	400 000 000 сўм.
Кредит муддати:	5 йил
Кредит фоизи:	Йиллик 7%
Кредитни имтиёзли даври:	1 йил (12)

_____ -2021й.

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ _____ ”

МЧЖ рахбари

“ _____ ” _____ ^{ОВ}
_____ 2021 йил

Лойихадаги махсулот турлари	Бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда Метални қайта ишлаш,(метал гуллар учун квадрат симлар) ишлаб чиқариш.			
Лойихани амалга ошириш жойи:	_____ вилояти, _____ шаҳар, Дўстлик шох кўчаси ҳудудида (20 сотих ер майдони)			
Лойиха қиймати:	1 000 000 000с	Шундан		
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		600 млн.сўм	400 млн.сўм	
Маблағ тақсимоти			Сарфланиш мuddати	
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишларига	300 млн.сўм	Шундан		2021й 4-чорак
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		300 млн. сўм	0.сўм	
Дастгоҳ, ускуна, жихозларни сотиб олиш учун	400 млн.сўм	Шундан		2021й
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		0.сўм	400 млн.сўм	
Айланма маблағ учун	200 млн.сўм	Шундан		2021й
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		200 млн.сўм	0.сўм	
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун	100 млн.сўм	Шундан		2021-2022й
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		100млн.сўм	0.сўм	

ФАОЛИЯТНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.

ЗАМОНАВИ Й ДАСТГОХ



ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Ушбу лойихани яратилишида аввало тадбиркорлик фаолиятини янги бошламоқчи ва ривожлантиришмоқчиларга, умуман олганда тадбиркорлик соҳасига мамлакатимиз раҳбари ва ҳукуматимиз томонидан йилдан-йилга кенг имконият ва имтиёзлар энг асосийси ишонч берилаётганлигидир.

Шу билан бирга мижозларни ушбу металл маҳсулотларга бўлган талабларини эътиборга олган ҳолда ҳамда маълум бир муддат ЯТТ бўлиб фаолият олиб бориш жараёнидаги тажрибам ушбу фаолиятни кенгайтирилган ҳолда ташкил этиш ва келгусида босқичма-босқич яънади ривожлантиришни мақсад қилдим.

Биз жамоа бўлиб, ушбу фаолият билан шуғулланиш учун мижозларнинг талабларини ўрганиб ва уларнинг талаблари (хар хил ўлчамдаги квадрат симларга) юқорилиги сабабли фаолиятни ташкил этишни режалаштирдик.

Бизнинг шу соҳага қизиқишларимиз бор куч ғайратларимиз билан ушбу соҳани сир-асрорларини тўлиқ тушунишга ҳаракат қилдик ва янгиликка интилиб иш фаолиятимизни ташкил этмоқчимиз. Фаолиятни ташкил этиш учун тадбиркорлик субъектларига берилган имтиёзлардан унумли фойдаланиш, бунинг учун тегишли бўлган бирма-бир амалиётда фаолиятнинг босқичларини амалга оширишдир.

Янгилиги: Вилоятда, шаҳримизда аҳоли сони борсан сари ортиб, аҳолини турмиш, (яшаш) яхшиланиб бормоқда. Бунда мижозларнинг ушбу маҳсулотларга, бўлган талабларини ошиб боришини эътиборга олсак, МЧЖ фаолиятини ташкил этиш, кенгайтириш ҳамда янги иш ўринларини яратиб, йўлга қўйилади. Келгусида аҳоли учун зарур бўлган маҳсулотларни янгича усулдагисини таклиф этилади. Бунда ҳар бир маҳсулот тури бўйича босқичма-босқич йўлга қўйилади.

Ушбу лойихани амалга ошириш натижасида металл маҳсулотларини (КОНТЕЙНЕР ҚИСМЛАРИ) қайта ишлаб ҳар бир мижозга сифатли ва қулай нархларда етказиб беришга ҳаракат қилиш мақсадида бир қатор изланишлар олиб бордик ва соҳа мутахассислари билан маслаҳат қилган бизнес-режасини ишлаб чиқиш зарурлигини ва мутасадди ташкилотларга тақдим этиш лозимлигини англадик. Фаолиятни ташкил этиш натижасида халқимизга ва давлатимизга оз бўлсада ўз хиссамизни қўшиш ҳамда халқимиз турмиш тарзини яхшилашга ва буюджетимиз даромади кўпайишига эришилишини кўзда тутганмиз.

Шу билан бирга маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига ушбу маҳсулот/хизматларни тез ва сифатли етказиб бериш орқали МЧЖ ички бозорларда ўз ўрнига эга бўлишига ҳамда тадбиркорлик соҳасига белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш даври келганлиги, зарурлигини англаб етдик ва таклиф лойихасини ишлаб чиқдик.

Фаолият олиб бориш давомида ушбу маҳсулотларни ишлаб чиқариш талаб ва таклифга асосан режалаштириб борилади.

Ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган маҳсулот асосан, зина гулларига, темир дарвозаларга ва бошқа маҳсулотлар учун хом-ашё

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. МЧЖ хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси.*
- 7. Лойиха қиймати.*
- 8. Молиялаштириш режаси.*
- 9. Иш режаси.*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар.*
- 11. Пул оқимининг харакати.*
- 12. Хулоса.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар
“ _____ ” МЧЖ рахбари _____ овнинг
тижорат сирини ҳисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш “ _____ ”
МЧЖ рахбари _____ овнинг иштирокида амалга оширилиши
мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни
“ _____ ” МЧЖ рахбари _____ овнинг
розилигисиз ёки вақилисиз бошқа шахсларга бу лойихани ўрганиш,
кўчирма қилиш, ўзгартириш, ошкор қилиш ва бошқа шахсларга
тарқатиши таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш учун
қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

Бизнес-режанинг навбатдаги қисмларида, маҳсулот ишлаб чиқариш ва
унга сарфланадиган хом-ашёлар ва бошқа харажатлар (умумий олинган)
батафсил ёритиб берилмаган. Агарда баъзи ҳолларда ишлаб чиқаришни
харажатлари (канкуляцияси) ва тушумдаги ҳолатлар юзасидан тақдим этиш
ёки кўрсатиб ўтиш зарурияти туғилса МЧЖ томонидан тақдим этилади ёки
оғзаки тушунтириш берилади.



“ _____ ”

МЧЖ рахбари

_____ ОВ

ИМЗО

2. Кириш.

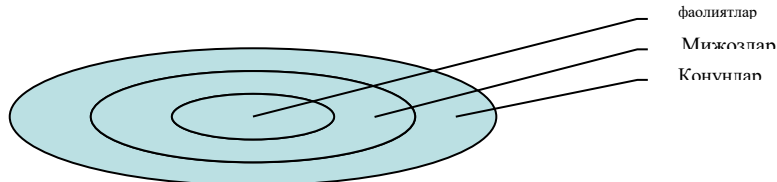
Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантириш, имтиёзли кредитларни ажратиш бўйича Президентимиз ва ҳукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва Қарорлар чиқарилиб белгилаб берилмоқда.

Янги 20__ йил “_____” да ҳам биз тадбиркорларга янада кенг имкониятлар ва имтиёзлар берилганлиги, ушбу имкониятлардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишонччи тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз лозим.

Ушбу Фармон ва Қарорларни ижросини таъминлаш юзасидан _____ вилояти, _____ шаҳар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, ҳар бир тадбиркорлик соҳасида фаолият олиб бораётган тадбиркорлик субъектлари сони ортиб бораётганлиги, янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг исботи деб айта оламиз.

“_____” **МЧЖ раҳбари _____ов** ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёزلардан унумли фойдаланиш мақсадида ***металл қайта ишлаб, маҳсулотлар ишлаб чиқаришни ташкил этиш*** орқали янги иш ўринлари яратиш, мижозларга қулай нархларда маҳсулотлар етказиб бериш, ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини маълум даражада бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолда сифатли қондиришни олдиға аниқ мақсад ва вазифа қилиб кўйган.

Лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз, шаҳримиз иқтисодиётини ривожланишига, аҳолига ва тадбиркорлик субъектларига қулай нархларда, сифатли ***етказиб беришни*** ташкил этиш ва таъминлашга ўз хиссамизни кўшиш, келгусида ушбуларни амалга ошириш билан тадбиркорлик фаолиятини яънада кенгайтириш ва ривожлантиришни режалаштирилмоқда.



Ҳар бир фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиш демакдир.

2.1.КИРИШ

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз(шахарда) қуйидаги натижаларга эришилиши кутилмоқда.

1.Республикамизда (шахарда) ушбу **махсулотларни ишлаб чиқариш** фаолияти билан шуғулланувчи тадбиркорлик субъекти сони ортади. Янги ташкил этилади. Импорт камайиб, экспорт хажми ортади. Соғлом рақобат вужудга келади ва махсулот сифати кўтарилиб, нархларини орзонлаштиришга яъни қулай нархларда сотиш белгиланади.

2.Янги иш ўринлари яратилади. (ишсизлик даражаси камаяди ёки кўпайишини олди олинади)

3.Маҳаллий ва хорижий аҳолини махсулотларга бўлган эҳтиёжи маълум даражада қондирилади.

4.Иқтисодиётни ўсишига хисса қўшилади.

5.Аҳолини турмиш (яшаш) тарзи яънада яхшиланади.

6.Ишлаб чиқаришни кенгайтириш ва махсулотни экспортга йўналтириш ҳисобиган келгусида МЧЖ даромади 5-10 бараваргача ошади.

7. Ишлаб чиқариш хом-ашёлари маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлардан сотиб олиниши ҳисобига, ушбу аҳолини ва тадбиркорлик субъектини фаолиятини ривожланишига ёрдам берилишига. (агарда махсулот хом-ашёларини чет мамлакатлардан олиб кирилса, маблағ чет давлатлари корхоналарига чиқиб кетишига сабаб бўлади.) (баъзи ҳоллар бундан мустасно)

8. Бошқа яхши, самарали натижаларга эришиш кутилмоқда.

МЧЖ йилдан-йилга фаолиятини олиб бориш ва кенгайтириш натижасида ўз-ўзидан молиявий ҳолати яхшиланади, бунда фаолияти кенгайтириш ҳисобига, янгидан-янги махсулотлар турларини ишлаб чиқаришни ташкил этилиши ва янги иш ўринлари сони ортиб боришига эришилади.

Бунинг учун (самарали натижага эришиш учун) ҳар бир тадбиркор ўз устида ишлаши, тадбиркорлик билим ва кўникмаларга эга бўлиши, доимий махсулот ва хизматларга бўлган талаб ва таклифларни ўрганиб бориши, сабрли ва ҳаракатдан тўхтамайдиған, изланувчан, ташаббускор ва мустақил фикрлаш, тезкор қарор қабул қилиши, янгиликка доимо интилувчан бўлиши зарур деб биламан.

Ҳар бир тадбиркорлик фаолият тўридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиш демакдир.

3. МЧЖ ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

“ _____ ” МЧЖ _____ шаҳар, “Давлат хизматлари маркази”дан 201__ йил «__» _____ даги № _____ -сонли реестр рақами билан давлат руйхатидан ўтган.

(аввал яқка тартибдаги тарбиркор сифатида давлат руйхатдан утган)

Манзили: _____ вилояти, _____ шаҳар, _____

Лойихани амалга ошириш жойи: _____ вилояти, _____ шаҳар,
Дўстлик шох кўчаси (промзона) ҳудудида (20 сотих)

Асосий фаолият тури: Металл ва чўянни қайта ишлаш.

Кўшимча фаолият тури: Фаолиятни кенгайтириш.

Банк реквизитлари: “ _____ банк” _____ филиали

Х/Р _____

МФО: _____

ИНН: _____

Лойиха қиймати: 1 000 000 000 сўм

Ўз ҳисобидан: 600 000 000 сўм

Кредит ҳисобидан: 400 000 000сўм.

Кредит фози: Йиллик 7%.

Кредит муддати: 5 йил.

Кредитни имтиёзли даври: 12 ой.

4. ЛОЙИХА РАҲБАРИ ТЎҒРИСИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ.

Лойиха раҳбари: “ _____ ” МЧЖ

ФИШ: _____

Туғилган йили: _____ йил

Туғилган жойи: _____ шаҳри

Миллати: Ўзбек _

Жинси: Эркак

Паспорт ҳақида маълумот: _____ вилояти, _____ шаҳри

ИИБ томонидан _____ йилда

берилган «АВ» _____

Партиявийлиги:

Маълумоти:

тел: +998 90 _____

Кайси чет тилларини билади: Рус

МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

201__ йил – х/в. “ _____ ” МЧЖ раҳбари

1-жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1	_____	МЧЖ раҳбари			

Молиявий муҳит _____ → Банк, ҳисоб системаси.

Лойиха валютаси _____ → Миллий сум.

Изоҳ: МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, қўшимча ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга қўйиши, ушбу фаолиятдан олинадиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хокозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

5. ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАДИ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида ҳар бир соҳалар савдо, маҳсулот ишлаб чиқариш, кенг турдаги хизматлар кўрсатиш ва бошқа фаолиятлар бўйича бир қатор имтиёзлар берилиб борилмоқда.

Шунингдек, бугунги куннинг долзарб вазифаларидан бири бўлган табиркорлик соҳасини аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулотларини етказиб бериш, транспорт хизмати кўрсатиш, ишлаб чиқариш ва бошқа турдаги ишлаб чиқариш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш фаолиятларини яхшилаш борасида ҳукуматнинг ҳар йили чоратадбирлари, Дастурлари ва вазифалари белгилаб берилмоқда.

Шу билан бирга Ҳукуматимиз томонидан ишсизликни олдини олишга алоҳида эътибор қаратилиб, йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.



Изоҳ: Юртбошимиз томонидан чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик субъектларига ишбилармонлик мухитини яхшилаш уларга қулай шарт-шароитларни яратиб бериш юзасидан жойларда ижросини таъминлаш мақсадида бир қатор идора ва ташкилотлар томонидан ҳамкорликда доимий амалий, тизимли ва самарали ишлар олиб борилмоқда.

“ _____ ” **МЧЖ** **раҳбари** _____ **ов**
юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда ушбу имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш ва кенгайтириш учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали мижозларнинг маҳсулотларга бўлган талабларини сифатли қондириш, маҳсулот билан ички бозорларга кириб бориш, янги иш ўринлари яратиш ва тадбиркорлик фаолиятидан сезиларли даромад олиш ва самарали олинган даромаддан фойдаланиш.

5.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- МЧЖнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятидан (ишлаб чиқариш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом-ашёларидан фойдаланиб ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қарабнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борида тезроқ адаптациялаштириш

5.2. МЧЖнинг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:

- Замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, яратиш ва келтириб сотиш;
- Янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулотлар сотиш ҳажмининг пропорционал равишда ошириб бориш;
- Оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- Комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш;
- Ишлаб чиқариш ва четдан товарлар келтириш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арзонлаштириш;
- МЧЖ мавқеини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:

2-ЖАДВАЛ

Иқтисодий фойдалилик	Ижтимоий фойдалилик
Даромад олиш	Маҳсулот бозорини тўлдириш
Ижтимоий ва солиқ тўловлари	МЧЖ ишлаб чиқарган маҳсулотларини реализация қилиш
Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш	Харидорлар талабини қондириш

5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:

- Маҳаллий ва хорижий бозорларга ишлаб чиқарилган маҳсулотларни таклиф этиш;
- Ишлаб чиқарилган маҳсулотлар наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод наъмуналари қўлланиши орқали ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш;
- барча ишлаб чиқариладиган ва четдан олиб келтириладиган товарлар, маҳсулотлар савдоси тизимлаштирилган бўлиб, юқори рентабилликни таъминлайди

6. Умумий фаолият режаси.

3-жадвал

№	Кўрсаткич номи	Кўрсаткичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 60-75 фоиз.(худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-50 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	МЧЖ махсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш, махсулотларни сотиш орқали, улардан олинadиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	МЧЖ металлни қайта ишлаш, метал квадрат махсулотларини ишлаб чиқаришни ташкил этиш, келгусида кенгайтириш орқали, улардан олинadиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилмоқда.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ - 300 000 000сўм (ўз хисобидан) 2. Дастгохларни сотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ - 400 000 000сўм (кредит хисобидан) 3. Айланма маблағ учун йўналтириши режалаштирилаётган маблағ - 200 000 000 сўм (ўз хисобидан) 4. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 100 000 000 сўм (ўз хисобидан) <p style="text-align: center;">Жами – 1 000 000 000сўм (600млн.сўм ўз ва 400млн.сўм кредит хисобидан)</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

МЧЖ ва кредит хисобидан ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва келгусида босқичма-босқич кенгайтириш учун ўртача умумий сарфланадиган қуйидаги харажатларни режалаштирилмоқда.

4-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ	300 000 000 сўм (ўз хисобидан)
2	Дастгоҳ ва асбоб ускуналар, жихозлар сотиб олиш учун режалаштирилган маблағ	400 000 000 сўм (кредит хисобидан)
3	Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	200 000 000 сўм (ўз хисобидан)
4	Бошқа ва қўшимча харажатларга учун	100 000 000сўм (ўз хисобидан)
	Жами	1 000 000 000 сўм (ўз ва кредит маблағи хисобидан)

МЧЖга белгиланган тартибда, **20 сотих** ер майдони ажратилгандан сўнг ___ кун мобайнида, бино ва бошқа қурилиши объектларини қуриб, ишлаб чиқаришни ташкил этган холда бошлаш ва келгусида ривожлантиришни режалаштирилган.

5-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Бино ва иншоотларни қуриш ва тўлиқ битказиш даври	дона	__ ойда (__ кун давомида), 2021 йил 4-чоракда
Дастгоҳ, ускуна, жихоз ва махсулот хом-ашёларини сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш ва фойдаланиш даври	Комлект, дона, м2,сўм	__ ойда (__ кун давомида), 2021 йил
Ишлаб чиқаришни бошлаш даври	Тн,м2,сўм	_ ойда (__ кун давомида), 2021 йил

МЧЖ келгусида мавжуд дастгоҳларга, қўшимча равишда замонавий дастгоҳ, ускуна, жихозларни тегишли тартибда қуйидаги Чет эл корхоналари ва Республикамиздаги тадбиркорлик субъектларидан шартнома асосида сотиб олиш режалаштирилган.

МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.

_____ вилояти, _____ шаҳрида, метал маҳсулотлари (темир панжаралар, металл зиналар, хар –хил турдаги металл гўллар учун метал квадрат симлар ишлаб чиқариш,), МЧЖ корхона ва фирмалар сони борган сари ортиб бормоқда, бу эса ишлаб чиқарилган маҳсулотлар ва кўрсатиладиган хизматларга ички бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги англатади ва соғлом рақобатни вужудга келтириб, маҳсулот ва хизмат кўрсатиш сифати ва унинг нархлари мутадиллигини таъминлашга хизмат қилади.

Маҳсулот ишлаб чиқариб ички бозорга (кўрғазма ва ярмаркалар, бозорлар, савдо комплекслари, интернетдаги сайтлар, махсус телеграммлар орқали миждозларни топиш) сифатли етказиб бериш ва ташқи бозорлардаги ривожланган давлатларнинг маҳсулот ишлаб чиқариш йўналишлари ва тартибларини, улар томонидан замонавий дастгоҳлардан фойдаланишларини доимий ўрганиб бориш, янги замонавий дастгоҳлар асосида фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказди. МЧЖ хозирда ушбу режалаштирилган маҳсулотларни ишлаб чиқариб ташқи бозорларга сотишни ҳам режалаштирмоқда.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ.

Маҳсулотларни сотиш бўйича:

- а) Маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлар 65%
- б) Хорижий аҳоли ва тадбиркорлар 0%
- в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 35%

Рақобатчилар таҳлили.

6-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи. сўмда	1 йиллик и/ч қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				
6.				
7.				
8.				
9.				
10.				
11.				
12.				

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

7-жадвал

Product- Маҳсулот Сифатли, металл, квадрат симлар	Price- Нарх Нарх қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
Place- Жой Бизнес худуд–МЧЖ, _____ вилояти, _____ шаҳар, “Промзона” худудида фаолиятни амалга оширади. Ушбу манзилда, маҳсулот ишлаб чиқаришга ҳамда Қўшни вилоятларга ва Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд	Promotion-Харакатланиш МЧЖ ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали ҳамда маҳсулотларни сотишда, чегирма имтиёз ва бонислар, акциялар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

8-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (Режа)	0%	65%	35%
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет давлатлар	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги		Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Паст	Юқори	Ўрта
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик

SWOT TAҲЛИЛ.

9-жадвал

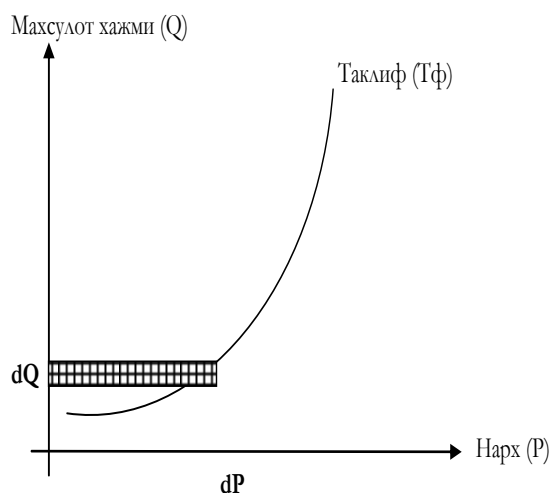
<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан шуғулланаётганлиги, тажриба ортирганлиги ++ - бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - Махсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги ++ - Зарурий дастгоҳлар ва маблағларнинг 60% мавжудлиги ++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Таниқли Брендга эга эмаслиги ++ - Фаолият турини кенгайтирилган ҳолда янги бошлаши ++ - Ушбу МЧЖ махсулотлари билан ички бозорларга тўлиқ кириб бормаганлиги, ташқи бозорга чиқмаганлиги ++ 	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 3та</p>
		S > W
		<p>++ S 2та</p> <p>++ W 1 та</p>
		++S > ++W
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Президент Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши ++ - бўш ер майдонлари ва бўш биноларни олиб фаолиятни кенгайтириши ++ - Махсулотларни экспорт қилишдаги енгилликлар ++ - Имтиёзли Банк кредитларини олишда енгилликлар ++ 	<p>T-Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилиятининг номуайянлиги ++ - Комунал соҳадаги муаммолар ва табиий офатлар, фавқулотда вазиятли ҳолатлар юзага келганда ++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		O > T
		<p>++ O 2та</p> <p>++ T 1та</p>
		++O > ++T

МЧЖ томонидан ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада асосан ички бозорларда махсулотга бўлган талаб юқорилиги маълум бўлди, аниқланди. Лойиҳанинг 100%гача ишлаб чиқарилган махсулотлар ички бозорга, қаратилганлиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳани амалга ошириши зарур эканлигини исботлайди.

Шунингдек, МЧЖ ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2021-2025 йиллар учун бир қатор босқичма-босқич қўшимча фаолият ва махсулот турларини кўпайтиришни амалга ошириши режаслаштирилган ва бу 2021 йил 4-чорагигача фаолиятни 1-босқични ташкил этиши режаслаштирилган.

(МЧЖга, белгиланган тартибда ер майдони ажратилгандан сўнг фаолият амалга ошириши кўзда тутилган.)

7. БОЗОР ТАХЛИЛИ.



Шартли белгилар:

Q – Бозорга олиб чиқилган махсулот

P – Сотилган махсулот нархи

T_b – махсулотга бўлган потенциал талаб

T_f – махсулотнинг потенциал таклифи

O – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати
(нарх ва махсулот миқдорининг оптимал кесилиш нуктаси)

ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг ушбу махсулотларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу махсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамасдан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

Потенциал талабга кўйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам булиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.
- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмоил товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.
- Ўринбосар махсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айти махсулотни ўринбосар товарларнинг камлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.
- Айти ёки турдош махсулотлар импортнинг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиёсат импорт тайёр махсулотлар сони ва миқдорини камайитиришга йуналтирилган
- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қилади.
- Инфляция даражаси–инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.
- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий аҳвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс–мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

**МАХСУЛОТ (МЕТАЛ КВАДРАТ) ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
РЕЖАСИ. (А-вариант)
ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда ишлаб чиқариш миқдори.тн

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори тн/сўм	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори тн/сўм (12 ойда)
1	Квадрат	тн	1	24	288
	жами	тн	1	24	288

Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажатлар суммасига, махсулот-хом-ашёлари, иш хақи, йўл харажатлари, коммунал тўловлар ва солиқ харажатлари, махсулот жами харажатларига (канкуляциясига) киритилиб ҳисоблаб чиқилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1 тн сотиш нархи 4 300 000 сўм)

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	1	24	288
		сўм	4 300 000	103 200 000	1 238 400 000
	Жами	сўм	4 300 000	103 200 000	1 238 400 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 тн харажат нархи 4 000 000сўм) 12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	тн	1	24	288
		сўм	4 000 000	96 000 000	1 152 000 000
	Жами	сўм	4 000 000	96 000 000	1 152 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	4 300 000	103 200 000	1 238 400 000
2	Харажати	сўм	4 000 000	96 000 000	1 152 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	300 000	7 200 000	86 400 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ *Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;*
- ➔ *Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қўйиш ва сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариш;*
- ➔ *Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;*
- ➔ *Замонавий дастгоҳлардан фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;*
- ➔ *Талаб ва тақлифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулотлар турларини яратиш ва тадбиқ этиш;*
- ➔ *Бошқалар;*

**МАХСУЛОТ (МЕТАЛ КВАДРАТ) ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
РЕЖАСИ. (Б-вариант)
ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда ишлаб чиқариш миқдори.тн

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори тн/сўм	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори тн/сўм (12 ойда)
1	Квадрат	тн	2	48	576
	жами	тн	2	48	576

Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажатлар суммасига, махсулот-хом-ашёлари, иш хақи, йўл харажатлари, комунал тўловлар ва солиқ харажатлари, махсулот жами харажатларига (канкуляциясига) киритилиб ҳисоблаб чиқилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1 тн сотиш нархи 4 300 000 сўм)

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	2	48	576
		сўм	8 600 000	206 400 000	2 476 800 000
	Жами	сўм	8 600 000	206 400 000	2 476 800 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 тн харажат нархи 4 000 000сўм) 12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	тн	2	48	576
		сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000
	Жами	сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	8 600 000	206 400 000	2 476 800 000
2	Харажати	сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	600 000	14 400 000	172 800 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ *Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;*
- ➔ *Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қўйиш ва сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариш;*
- ➔ *Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;*
- ➔ *Замонавий дастгоҳлардан фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;*
- ➔ *Талаб ва тақлифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулотлар турларини яратиш ва тадбиқ этиш;*
- ➔ *Бошқалар;*

**МАХСУЛОТ (МЕТАЛ КВАДРАТ) ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
РЕЖАСИ. (В-вариант)
ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда ишлаб чиқариш миқдори.тн

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори тн/сўм	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори тн/сўм (12 ойда)
1	Квадрат	тн	3	72	864
	жами	тн	3	72	864

Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажатлар суммасига, махсулот-хом-ашёлари, иш хақи, йўл харажатлари, комунал тўловлар ва солиқ харажатлари, махсулот жами харажатларига (канкуляциясига) киритилиб ҳисоблаб чиқилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1 тн сотиш нархи 4 300 000 сўм)

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	3	72	864
		сўм	12 900 000	309 600 000	3 715 200 000
	Жами	сўм	12 900 000	309 600 000	3 715 200 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 тн харажат нархи 4 000 000сўм) 19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	тн	3	72	864
		сўм	12 000 000	288 000 000	3 456 000 000
	Жами	сўм	12 000 000	288 000 000	3 456 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

20-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	12 900 000	309 600 000	3 715 200 000
2	Харажати	сўм	12 000 000	288 000 000	3 456 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	900 000	21 600 000	259 200 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ *Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;*
- ➔ *Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қўйиш ва сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариш;*
- ➔ *Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;*
- ➔ *Замонавий дастгоҳлардан фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;*
- ➔ *Талаб ва тақлифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулотлар турларини яратиш ва тадбиқ этиш;*
- ➔ *Бошқалар;*

УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

21- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача. сўм	1-йилда ўртача. Сўм (12 ой)
	Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси.			
1	МЕТАЛ КВАДРАТ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ. (А-вариантда)			
	Хизматдан тушум	сўм	103 200 000	1 238 400 000
	Харажати	сўм	96 000 000	1 152 000 000
	Ялпи даромад	сўм	7 200 000	86 400 000
2	МЕТАЛ КВАДРАТ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ. (Б-вариантда)			
	Хизматдан тушум	сўм	206 400 000	2 476 800 000
	харажати	сўм	192 000 000	2 304 000 000
	Ялпи даромад	сўм	14 400 000	172 800 000
4	МЕТАЛ КВАДРАТ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ. (В-вариантда)			
	Хизматдан тушум	сўм	309 600 000	3 715 200 000
	Харажати	сўм	288 000 000	3 456 000 000
	Ялпи даромад	сўм	21 600 000	259 200 000
	ЎРТАЧА УМУМИЙ ТУШУМ ВА ХАРАЖАТЛАР. (Б)			
	Хизматдан тушум	сўм	206 400 000	2 476 800 000
	Харажати	сўм	192 000 000	2 304 000 000
	Ялпи даромад	сўм	14 400 000	172 800 000

Изох: МЧЖ томонидан асосий мижозларнинг талаб ва таклифларини инобатга олган ҳолда махсулот турлари (сифати, тури, размери, хом-ашё тури) бозорнинг асосий талабидир. Махсулотни ишлаб чиқариш харажат ва сотиш нархлари бозор шароитидан келиб чиққан ҳолда доимий ўзгарувчан бўлади ҳамда баъзи ҳолатларда акциялар, бонуслар асосида махсулот нархлари 50%гача чегирма билан ҳам сотиш мумкин бўлади.

Эслатма: Шунингдек белгиланган нархлар ўртача нархлар кўринишда кўрсатиб ўтилади. Махсулот турларини ишлаб чиқариш жараёни бир турдаги махсулотга (қалинлиги бўйича) мижозлар томонидан етказиб бериш бўйича буюрмалар олинса, МЧЖ томонидан вақтинча бир хил (қалинликда) махсулотларни ишлаб чиқариш ва 2-сменада ҳам иш ташкил этиш кўзда тутилган.

Бир махсулот тайёр бўлиши босқичлари:

- **Хом-ашёни қиздириш,**
- **Хом-ашёни текишлаш,**
- **Хар ўлчамларда кесиш,**
- **Қадоқлаш ва юклаш, етказиб бериш ишлари.**

8. ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ.

22-жадвал

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Кредит	Жами	
Ер Бино ва иншоотлар Бино ва иншоотлар сотиб олиш учун	300 000 000	300 000 000			300 000 000
Материаллар ва жихозлар Дастгоҳ. жихозлар ва керакли асбоб ускуналар учун			400 000 000	400 000 000	400 000 000
<i>Йул кира</i> <i>харажатлари</i> учун					
<i>Айланма</i> <i>капитал</i>	200 000 000	200 000 000			200 000 000
<i>Кўшимча ва</i> <i>Бошка</i> <i>харажларга</i>	100 000 000	100 000 000			100 000 000
Кредит жами					
ХАММАСИ		600 000 000		400 000 000	1 000 000 000

Кўшимча маълумот сифатида;

9. МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

23-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта	Жами	Струк тура (%)	Улуши (%)
Ўз айланма капитали <i>Ўз айланма капиталидан умумий харажатларга (келгусида)</i>	600 000 000	600 000 000	100%	60%
Жами		600 000 000	100%	60%
Банк кредити <i>Қўшимча Дастгоҳ ва ускуналар сотиб олиш учун йуналтирилиши режалаштирган маблағлар</i> <i>Бошқа ва қўшимча харажатларга</i>	400 000 000	400 000 000	100%	40%
ЖАМИ		400 000 000	100%	40%
ХАММАСИ		1 000 000 000	100%	100%

10. Молиявий режаси.

24-жадвал

Харажат турлари	Умумий қиймати (сўмда)	Кредит хисобидан (сўмда)	Ўз хисобидан (сўмда)
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган	300 000 000	0	300 000 000
Дастгоҳлар сотиб олиб келиб ўрнатиш учун режалаштирилаётган	400 000 000	400 000 000	0
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	200 000 000	0	200 000 000
Бошқа ва қўшимча харажатлар учун	100 000 000	0	100 000 000
Жами	1 000 000 000	400 000 000	600 000 000

12. Пул оқимининг харакати.

МЧЖнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг харакатини кўриб ўтамиз:

25-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда.
1	Тушум	206 400 000	2 476 800 000
2	Харажати	192 000 000	2 304 000 000
	Ялли даромад	14 400 000	172 800 000

Эслатма: Ойдан–ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан мижозлар томонидан канча махсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиши қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инobatга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилади. (махсулот ишлаб чиқариш қуввати жарарёни ўртача кўрсатиб ўтилган. Талаб ва таклифларни эътиборга олиб махсулот турлари ва нархлари ўзгариб туради.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм хисобиди)

26-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда.
1	Тушум	206 400 000	2 476 800 000
2	Умумий харажатлар	192 000 000	2 304 000 000
3	Ялли даромад	14 400 000	172 800 000
4	Даромад солиғи 12%	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган	
5	Иш хақи	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган	
6	Комунал харажатлар	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган	
7	Кредит тани	График асосида	0
8	Кредит фоизи	График асосида	28 000 000
9	Кўшимча ва кўзда тугилмаган харажатлар	1 480 555	24 800 000
	Соф фойда	4 833 333	120 000 000

Изох: Кўшимча ва кўзда тугилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, кўшимча тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режсалаштирилган.

МЧЖ томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган

ДАРОМАД ТАХЛИЛИ.

27-жадвал

Кўрсаткичлар номи	МЧЖ 25% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 50% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 75% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 100% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда
Кутилаётган Соф фойдаси	72 500 000сўм (+дастгоҳ)	145 000 000сўм (+дастгоҳ)	217 500 000сўм (+дастгоҳ)	290 000 000сўм (+дастгоҳ)

Изоҳ: Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини **25%-100%** ташкил этиш режаси, бу таҳлилдан мақсад МЧЖ томонидан фаолиятни бошлаб олиниши, ушбу фаолиятдан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган дастгоҳ, ускуналар, хом-ашёларни сотиб олиш, олиб келиш нархлари, ишлаб чиқариш миқдорлари билан боғлиқ жараёнлар ва харажатлар ўзгариб туриши, маҳсулотларни сотишда тушумларни доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инобатга олган ҳолда кутиладиган фойдани **4 хил** кўринишда таҳлил қилинди ва кўрсатиб ўтилди.

Изоҳ: Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши.

- Нархлари асоссиз юқори бўлганда ва ишлаб чиқариш миқдори ўзгарганда.
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда.
- Энг кам иш ҳақи ошганда.
- Маҳсулот хом-ашёлари танқис бўлганда.
- Бошқалар.



Фойда олиши

Зарар куриши

ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлаши ёки фаолиятини кенгайтиришдан аввал, фаолиятни яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўтказилаётган ўқув-семинарлари, махсус-курслар, тренингларда иштирок этиш—бу бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун ҳуқуқий малакани мустаҳкамлашга муҳим омил ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, МЧЖ фаолиятини яънада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириб янги лойихалар устида иш олиб бориш ва аҳолига кўшимча замонавий мини-технологиялар асосида янги турдаги махсулотларни ишлаб чиқаришни ташкил этишини таъминлайди. Шунингдек шаҳарда ишсиз ёшларни (коллеж битирувчиларини) иш билан банд бўлишига замин яратилади.

Вилоятимизнинг, _____ шаҳрида янги иш ўринлари яратиш ва шу билан бир қаторда аҳолига МЧЖ томонидан келгусида яънада сифатли металл қайта ишлаб, метал махсулотларини ишлаб чиқариш турларини (ассортимент) ва миқдорини кенгайтиришни босқичма-босқич йўлга қўйиш орқали халқимизга оз бўлсада ўз хиссасини қўшиш кўзда тутилган. Бунда МЧЖ ишлаб чиқарган квадрат симларидан хар хил турдаги метал гуллар, зина гуллари ва бошқа турдаги метал махсулотларини ишлаб чиқаришни йўлга қўйишни кўзда тутган. Албатта бу йўналиш мижозларни талаб ва таклифлари асосида бўлса, иккинчидан махсулот таннархини пасайишига ҳамда корхонанинг даромади ошишишига олиб келади.

Мижозларнинг талаб ва таклифларини доимо инобатга олиш, бозор шароитларини ўрганиб бориш, ишчи ходимларни тизимли малакасини ошириш ва янгиликка интилиш, дастгоҳ ва технологияларни замон талаблари асосида янгисига алмаштириб бориш натижасида фаолиятни ривожланишига ва мижозлар сонини ортишига туртки бўлиб хизмат қилади.

(ушбу лойихага тегишли хужжатлар асослантириб илова қилинади)

Илова варақда

МЧЖ ҳисобчиси _____

ИМЗО

*ЯТТ сифатида фаолият олиб боришнинг hozirgi жараёни
ФОТОСУРАТЛАРИ.*



**МЧЖ ТАШКИЛ ЭТГАН ХОЛДАЙШЛАБ ЧИҚАРИШ ЧИҚАРИЛИШИ
РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН МАХСУЛОТЛАР**

ФОТОСУРАТЛАРИ.

