

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ НАМУНА

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ _____ ”

Х.К рахбари

“ _____ ” 2019 йил

Асосий мақсади: МЧЖ _____ ШАХАР, “ШРЕДИР” САНОАТ ЗОНАСИ ХУДУДИДАГИ 40 (ҚИРҚ) СОТИХ ЕР МАЙДОНИГА, ЯНГИ ЗАМОНАВИЙ ПАХТА МАТОСИНИ ҚАЙТА ИШЛАШ ДАСТГОҲЛАРИ АСОСИДА БЎЯЛГАН ВА ГУЛ БОСИЛГАН МАТОЛАР ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ КЕНГАЙТИРИШ, ЯНГИ 40 НАФАРГАЧА ИШ ҲИСОБИДА ЯРАТИШ ВА КЕЛГУСИДА ФАОЛИЯТНИ БОСҚИЧМА-БОСҚИЧ РИВОЖЛАНТИРИШ МАҚСАДИДА РЕЖАЛАНТИРИЛГАН ЛОЙИХАНИНГ

БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	“ _____ ” Х.К
Мулкчилик шакли:	ХУСУСИЙ КОРХОНА
Фаолият тури:	МАТОНИ ҚАЙТА ИШЛАШ
Банк номи:	«КАПИТАЛ БАНК» _____ ФИЛЛИАЛИ
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	3 йил.
Лойиха қиймати:	9 945 000 000сўм. (1 170 000 АҚШ долл)
Шундан уз маблағи:	9 950 000 000 сўм. (1 170 000 АҚШ долл)
Кредит маблағи:	0сўм.

_____ -2019й.

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ _____ ”
Х.К рахбари

“ _____ ” _____ 2019 йил

Лойихадаги махсулот турлари	Босқичма-босқич бозор талабларидан келиб чиққан холда, матони қайта ишлаш (Бўялган ва гул босилган матолар)
------------------------------------	---

1-ЖАДВАЛ

Лойихани амалга ошириш жойи:	_____ вилояти, _____ шаҳар, “ _____ ” саноат зонаси ҳудудида, (40 сотих)			
Лойиха қиймати:	9 945 млн.сўм (1 170.0 АҚШ долл)	Шундан		
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		9 945 млн.сўм	0млн.сўм	
Маблағ тақсимоти			Сарфланиш муддати	
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишларига	1 105 млн.сўм (130.0 АҚШдолл)	Шундан		2019й
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		1 105 млн. сўм	0.сўм	
Дастгоҳ, ускуна, жихозларни сотиб олиш учун	4 250 млн.сўм (500.0 АҚШ долл)	Шундан		2019й
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		4 250 млн.сўм	0.сўм	
Айланма маблағ учун	4 250 млн.сўм (500.0 АҚШ долл)	Шундан		2019й
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		млн.сўм	0млн.сўм	
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун	340 млн.сўм (40.0 АҚШ долл)	Шундан		2019й
		ўз маблағи	Кредит маблағи	
		340млн.сўм	0 сўм	

ФАОЛИЯТНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.

2-ЖАДВАЛ

Иш режа				
1	2	3	4	5
БИНО ҚУРИШ ВА ЖИХОЗЛАШ	ДАСТГОХ СОТИБ ОЛИШ ЎРНАТИШ	МАХСУЛОТ ХОМ-АШЁЛАРИНИ СОТИБ ОЛИШ	МАТОЛАРНИ БЎЯШ ВА МАТОЛАРГА ГУЛ БОСИШ	ТАЙЁР МАХСУЛОТНИ СОТИШ

ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Ушбу лойихани яратилишида аввало тадбиркорлик фаолиятини янги бошламоқчи ва ривожлантиришмоқчиларга, умуман олганда тадбиркорлик соҳасига мамлакатимиз раҳбари ва ҳукуматимиз томонидан йилдан-йилга кенг имконият ва имтиёзлар энг асосийси ишонч берилаётганлигидир.

Шу билан бирга мижозларни ушбу тикувчилик маҳсулотларига бўлган талабларини эътиборга олган ҳолда ушбу фаолиятни ташкил этишни ва келгусида босқичма-босқич кенгайтириб, ривожлантиришни мақсад қилдик.

Биз ушбу фаолият билан шуғулланиш учун мижозларнинг талабларини ўрганиб ва уларнинг талаблари (хар бир тикувчилик корхоналарида маҳсулотга талаб борлигини инобатга олиб) юқорилиги сабабли фаолиятни ташкил этиш ва янги иш ўринлари (ишчилар) яратишни кўзладик. Бизнинг шу соҳага қизиқишларимиз бор куч ғайратларимиз билан ушбу соҳани сир-асрорларини тўлиқ тушунишга ҳаракат қилдик ва янгиликка интилиб иш фаолиятимизни (ўз хисобимиздан) олиб бормоқчимиз. Фаолиятни ташкил этиш ва кенгайтириш учун ҳукуматимиз томонидан берилган имтиёзлардан унумли фойдаланиш учун тегишли бўлган бирма-бир амалиётда фаолиятнинг босқичлари босиб ўтмоқдамиз.

Янгилиги: Вилоятда, шаҳримизда аҳоли ва тикувчилик фаолияти билан шуғулланувчи тадбиркорлар сони борсан сари ортиб, аҳолини турмиш, (яшаш) яхшиланиб бормоқда. Бунда мижозларнинг мато маҳсулотига талаби ўз-ўзидан ошиб боришини эътиборга олсак, Х.Кда ишлаб чиқаришни кенгайтириш ҳамда янги иш ўринларини яратиб, фаолиятни йўлга қўйилади. Келгусида аҳоли учун зарур бўлган тикувчилик маҳсулотини ишлаб чиқаришни янгича усулдагини таклиф этади. Бунда корхона томонидан қайта ишланган матодан болалар ва катталар, эркак ва аёллар устки кийимлари тайёрлашни ҳам йўлга қўйиш кўзда тутилмоқда.

Ушбу лойихани амалга ошириш натижасида янги турдаги тикувчилик маҳсулотлари (матони қайта ишлаш, бўяш ва гул босиш) ишлаб чиқариб хар бир мижозга сифатли ва қулай нархларда етказиб беришга ҳаракат қилиш мақсадида бир қатор изланишлар олиб бордик ва соҳа мутахассислари билан маслаҳат қилган бизнес-режасини ишлаб чиқиш зарурлигини ва мутасадди ташкилотларга тақдим этиш лозимлигини англадик. Бу орқали халқимизга ва давлатимизга оз бўлсада ўз хиссамизни қўшиш ҳамда халқимиз турмиш тарзини яхшилашга ва буюджетимиз даромади кўпайишига эришилишини кўзда тутганмиз.

Шу билан бирга маҳаллий ва хорижий аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига ушбу маҳсулотларни тез ва сифатли етказиб бериш орқали Х.К ички ва ташқи бозорларда ўз ўрнига эга бўлишига ҳамда тадбиркорлик соҳасига белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда тадбиркорлик фаолиятини бошлаш ва ривожлантириш даври келганлиги, зарурлигини англаб етдик ва таклиф лойихасини ишлаб чиқдик.

Фаолият олиб бориш давомида бошқа ва кенг турдаги тикувчилик маҳсулотлар талаб ва таклифга асосан ишлаб чиқарилиши режалаштириб борилади.

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. Х.К хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси.*
- 7. Лойиха қиймати.*
- 8. Молиялаштириш режаси.*
- 9. Иш режаси.*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар.*
- 11. Пул оқимининг харакати.*
- 12. Хулоса.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар
“ _____ ” **Х.К раҳбари** _____нинг тижорат сири
хисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш “ _____ ” **Х.К раҳбари**
_____нинг иштирокида амалга оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни
“ _____ ” **Х.К раҳбари** _____нинг розилигисиз ёки
вакилисиз бошқа шахсларга бу лойихани ўрганиш, кўчирма қилиш,
ўзгартириш, ошкор қилиш ва бошқа шахсларга тарқатиши
таъқиқланади.

Агар ушбу «**Бизнес-режа**» маблағларни инвестиция қилиш учун
қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

Бизнес-режанинг навбатдаги қисмларида махсулот ишлаб чиқариш ва
унга сарфланадиган хом-ашёлар ва бошқа харажатлар (умумий олинган)
батафсил ёритиб берилмаган. Агарда баъзи холларда махсулотни
харажатлари (канкуляцияси) ва сотишдаги холатлар юзасидан тақдим этиш
ёки кўрсатиб ўтиш зарурияти туғилса Х.К томонидан тақдим этилади ёки
оғзаки тушунтириш берилади.



“ _____ ”
Х.К раҳбари

ИМЗО

2. Кириш.

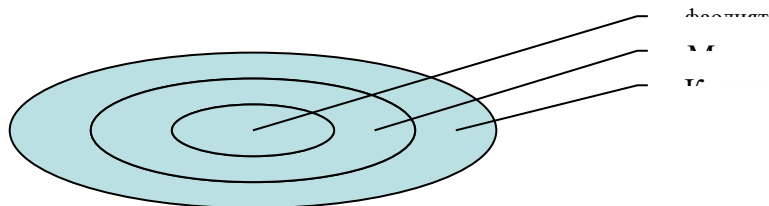
Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантириш, имтиёзли кредитларни ажратиш бўйича Президентимиз ва ҳукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва Қарорлар чиқарилиб белгилаб берилмоқда.

Янги 2019 йилда ҳам биз тадбиркорларга янада кенг имкониятлар ва имтиёзлар берилганлиги, ушбу имкониятлардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз лозим.

Ушбу Фармон ва Қарорларни ижросини таъминлаш юзасидан _____ вилояти, _____ шаҳар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, ҳар бир тадбиркорлик соҳасида фаолият олиб бораётган тадбиркорлик субъектлари сони ортиб бораётганлиги, янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг исботи деб айта оламиз.

“ _____ ” **Х.К раҳбари _____**нинг ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёзлардан унумли фойдаланиш мақсадида ***пахта матосини (бўяш ва гул босиш) қайта ишлаб, тикувчилик маҳсулотини ишлаб чиқаришни*** йўлга қўйиш, кенгайтириш орқали янги иш ўринлари яратиш уларга қулай шароитлар яратиш, ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини маълум даражада бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолда сифатли қондиришни олдига аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйган.

Лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз, туманимиз иқтисодиётини ривожланишига, аҳолига ва тадбиркорлик субъектларига қулай нархларда, сифатли ушбу ***маҳсулотларни*** етказиб беришни ташкил этиш ва таъминлашга ўз хиссамизни қўшиш, келгусида ушбуларни амалга ошириш билан тадбиркорлик фаолиятини яънада кенгайтириш ва ривожлантиришни режалаштирилмоқда.



Ҳар бир фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиш демакдир.

3. Х.К ХАҚИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ.

“_____” Х.К, 2016 йил «24»мартдаги №08477-сонли реестр рақами билан давлат руйхатидан ўтган.

Манзили: _____ вилояти, _____ шаҳар, Юқори боғишамол кўчаси, 12-берк, 1-уй.

Лойихани амалга ошириш жойи: _____ вилояти, _____ шаҳар, “Шредир” саноат зонаси ҳудуди.

Асосий фаолият тури: *Пахта матосини қайта ишлаш*

Кўшимча фаолият тури: *Фаолиятни кенгайтириш.*

Банк реквизитлари: “ _____ ” _____ бўлими

Х/Р

МФО:

ИНН:

Лойиха қиймати: 9 945 000 000 сўм (1 170 000 АҚШ долл)

Ўз ҳисобидан: 9 945 000 000 сўм (1 170 000 АҚШ долл)

Кредит ҳисобидан: 0сўм.

Кредит фози: Йиллик 0%.

Кредит муддати: 0йил.

Кредитни имтиёзли даври: 0ой.

4. ЛОЙИХА РАҲБАРИ ТЎҒРИСИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ.

Лойиха раҳбари: “ _____ ” Х.К раҳбари _____

ФИШ: _____

Туғилган йили: _____

Туғилган жойи: _____ шаҳри

Миллати: Ўзбек _____

Жинси: Эркак

Паспорт ҳақида маълумот: _____ вилояти,
ИИБ томонидан _____ йилда
берилган « _____ »

Партиявийлиги: _____

Маълумоти: _____

тел: _____

Кайси чет тилларини билади: рус

МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

2016 йил – х/в. “ _____ ” Х.К раҳбари

3-жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1	_____	Х.К раҳбари			

Молиявий муҳит _____ → Банк, ҳисоб системаси.

Лойиха валютаси _____ → Миллий сум.

Изоҳ: Х.К иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, қўшимча ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга қўйиши, ушбу фаолиятдан олинadиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хоқозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

5. ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАДИ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида ҳар бир соҳалар савдо, маҳсулот ишлаб чиқариш, кенг турдаги хизматлар кўрсатиш ва бошқа фаолиятлар бўйича бир қатор имтиёзлар берилиб борилмоқда.

Шунингдек, бугунги куннинг долзарб вазифаларидан бири бўлган тадбиркорлик соҳасини аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулотларини етказиб бериш, транспорт хизмати кўрсатиш, ишлаб чиқариш ва бошқа турдаги ишлаб чиқариш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш фаолиятларини яхшилаш борасида ҳукуматнинг ҳар йили чоратадбирлари, Дастурлари ва вазифалари белгилаб берилмоқда.

Шу билан бирга Ҳукуматимиз томонидан ишсизликни олдини олишга алоҳида эътибор қаратилиб, йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.



Изоҳ: Юртбошимиз томонидан чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик субъектларига ишбилармонлик мухитини яхшилаш уларга қулай шарт-шароитларни яратиб бериш юзасидан жойларда ижросини таъминлаш мақсадида бир қатор идора ва ташкилотлар томонидан ҳамкорликда доимий амалий, тизимли ва самарали ишлар олиб борилмоқда.

Х.К юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда ушбу имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш ва кенгайтириш учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

Корхона матони қайта ишлаб, тикувчилик маҳсулотлари ишлаб чиқаришни кенгайтириш, янги иш ўринларини яратишни режалаштирилмоқда.

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали мижозларнинг тикувчилик маҳсулотларига (матоба) бўлган талабаларини қондириш, маҳсулот билан ички ва ташқи бозорларга кириб бориш, янги иш ўринлари ятариш ва тадбиркорлик фаолиятдан сезиларли даромад олиш ва самарали олинган даромаддан оқилона фойдаланишдир.

5.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- Х.Книнг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятдан (қайта ишлаш, ишлаб чиқариш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом ашёларидан фойдаланиб қайта ишлаш, ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қараб жамиятнинг бошқарув тизимини ҳамда ҳўжалик юритиш фаолиятини иложи борица тезроқ адаптациялаштириш;

5.2. Х.Книнг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:

- замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотларни қайта ишлаш, ишлаб чиқариш, яратиш ва келтириб сотиш;
- янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулотлар сотиш ҳажмининг пропорционал равишда ошириб бориш;
- оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини қайта ишлаш, ишлаб чиқариш;
- Қайта ишлаш, ишлаб чиқариш натижасида, четдан тайёр товарлар келтиришни қисқартириш, ҳаражатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арзонлаштириш;
- Х.К мавқеини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:

4-ЖАДВАЛ

Иқтисодий фойдалилик	Ижтимоий фойдалилик
Даромад олиш	Маҳсулот бозорини тўлдириш
Ижтимоий ва солиқ тўловлари	Х.К қайта ишланган, ишлаб чиқарган маҳсулотларини реализация қилиш
Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш	Харидорлар талабини қондириш

5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:

- Маҳаллий ва хорижий бозорларга қайта ишланган, ишлаб чиқарилган маҳсулотларни сотиб олишни таклиф этиш;
- Қайта ишланган, ишлаб чиқариладиган маҳсулотлар наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод намуналари қўлланиши орқали қайта ишлаш, ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш;
- барча қайта ишланган, ишлаб чиқариладиган ва четдан олиб келтириладиган товарлар, маҳсулотлар савдоси тизимлаштирилган бўлиб, юқори рентабилликни таъминлайди;

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиҳанинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режаслаштириш ва тартибга солиш.

Ушбу лойиҳанинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режаслаштириш ва тартибга солиш.

6. Фаолият режаси.

5-жадвал

№	Кўрсаткич номи	Кўрсаткичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 80-90 фоиз.(худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-50 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Х.К пахтани қайта ишлаб, тикувчилик махсулотини ишлаб чиқаришни ташкил этиш, кенгайтириш, сотиш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Хусусий корхона матони қайта ишлаб, тикувчилик махсулотини ишлаб чиқаришни ташкил этиш, кенгайтириш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилмоқда.	<p>1. Бинони қуриш ва қурилиш ишлари учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ - 1 105 000 000 сўм (130 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)</p> <p>2. Дастгохларни сотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ - 4 250 000 000 сўм (500 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтириши режалаштирилаётган маблағ - 4 250 000 000 сўм (500 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 340 000 000 сўм (40 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)</p> <p style="text-align: center;">Жами – 9 945 000 000сўм (1 170 000 АҚШ долл) (ўз маблағларидан)</p>

Ўз хисобидан матони қайта ишлаш, тикувчилик маҳсулоти ишлаб чиқаришни босқичма-босқич кенгайтиришни ташкил учун ўртача умумий сарфланадиган қуйидаги харажатларни режалаштирилаётган.

6-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Бинони қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ	1 105 000 000 сўм (130 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)
2	Дастгоҳ ва асбоб ускуналар, жихозлар сотиб олиш учун режалаштирилган маблағ	4 250 000 000 сўм (500 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)
Матони қайта ишлаш, бўяш ва гул босиш дастгоҳ ва ускуналари комплект жами: 4 250 млн.сўм (500.0 АҚШ долл)		
3	Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	4 250 000 000 сўм (500 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)
4	Бошқа ва қўшимча харажатларга учун	340 000 000 сўм (40 000 АҚШ долл) (ўз хисобидан)
Жами		9 945 000 000сўм (1 170 000 АҚШ долл) (ўз маблағларидан)

Х.К га белгиланган тартибда ер майдони ажратилган кунда бошлаб ___ кун мобайнида, бинони қуриб, дастгоҳ ва ускуналар, жихоз ва хом-ашёларни сотиб олиб, фаолиятни бошлаш режалаштирилган.

7-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Бинони қуриш ва фаолиятни бошлаш даври	дона	__ ойда (__ кун давомида), 2019 йил
Дастгоҳларни сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш ва фойдаланиш даври	Комлект, м2,сўм	__ ойда (__ кун давомида), 2019 йил
Маҳсулотлар ишлаб чиқаришни тўлиқ бошлаш даври	Дона,сўм	_ ойда (__ кун давомида), 2019 йил

Х.К томонидан дастгоҳ, ускуна, жихоз ва маҳсулотларни хом-ашёларини тегишли тартибда қуйидаги Чет эл корхоналари ва Республикамиздаги тадбиркорлик субъектларидан шартнома асосида сотиб олиш режалаштирилган.

МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.

_____ вилояти, _____ шахрида, тикувчилик фаолияти билан шугулланувчи тадбиркорлик субъектлари сони борган сари ортиб бормокда, бу эса тикувчилик махсулотлари яъни ишлаб чиқарилган махсулотларга ички ва ташқи бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги англатади ва соғлом рақобатни вужудга келтириб, махсулот сифати ва унинг нархлари мутадиллигини таъминлашга хизмат қилади.

Қорхона томонидан пахта матосини қайта ишлаб, тикувчилик махсулотини ишлаб чиқариш орқали мамлакатимизда тикувчилик фаолияти билан шугулланувчиларга сифатли ва арзон нархларда етказиб беришдир.

Ишлаб чиқарилган махсулотнинг ички (асосаноҳоли ва ишлаб чиқарувчига) ва ташқи бозорга (кўрғазма ва ярмаркалар орқали миждозларга) сифатли етказиб бериш ва ташқи бозорларга экспортини яънада ривожлантириш мақсадида, дунёнинг ривожланган давлатларнинг махсулотга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш ва янги замонавий дастгоҳлар асосида ишлаб чиқарилган ҳар қандай махсулот тадбиркорлик фаолиятини ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказди. Х.К ҳозирда ушбу режалаштирилган пахта матосини қайта ишлаб, тикувчилик махсулотини (бўялган ва гул босилган мато) ички бозорга, келгусида ташқи бозорларга етказиб беришни режалаштирилмоқда.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ.

- а) Маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлар 25%
- б) Хорижий аҳоли ва тадбиркорлар 10% (келгусида 50%)
- в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 65%

Рақобатчилар таҳлили.

8-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи. сўмда	1 йиллик ишлаб чиқариш қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				
6.				
7.				
8.				
9.				
10.				

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ “4P”

9-жадвал

<p>Product- Маҳсулот Сифатли, экспортбоп бўялган ва гул босилган тикувчилик маҳсулоти (мато) ишлаб чиқариш.</p>	<p>Price- Нарх Нарх кўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.</p>
<p>Place- Жой Бизнес худуд–Х.К _____ вилояти _____ шаҳри, “Шредир” саноат зонасида матони қайта ишлаш фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан, маҳсулот ишлаб чиқариш учун қулай шароитлар мавжуд бўлиб, Кўшни давлатларга ва Чет давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб маҳсулотларни етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти ҳам мавжуд.</p>	<p>Promotion-Харакатланиш Х.К ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали ҳамда маҳсулотларни ишлаб чиқариб сотишда имтиёз ва бонислар, акциялар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.</p>

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

10-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (Режа)	10%	25%	65%
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет давлатлар	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Паст	Ўрта	Юқори
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик

SWOT TAҲЛИЛ.

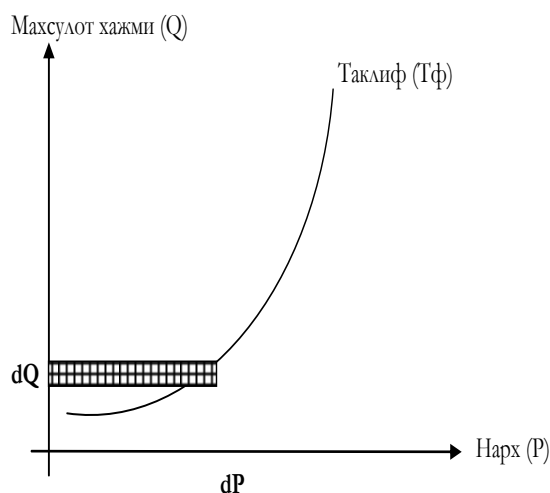
11-жадвал

<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан шуғулланётганлиги ++ - бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - маҳсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги, юқорилиги ++ - Зарурий маблағларнинг 100% мавжудлиги ++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Таниқли Брендга эга эмаслиги ++ - Фаолият турини кенгайтириш ҳолати ++ <p>Ушбу Х.К маҳсулотлари билан ички ва ташқи бозорларга тўлиқ кириб бормаганлиги ++</p>	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 3та</p>
		<p>S > W</p>
		<p>++ S 2та</p> <p>++ W 1 та</p>
		<p>++S > ++W</p>
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Президент Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши ++ - бўш ер майдонлари ва бўш биноларни олиб фаолиятни кенгайтириш ++ - Маҳсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар ++ - Имтиёзли Банк кредитларини олишда энгилликлар ++ 	<p>T-Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилиятининг номуайянлиги ++ - Комунал соҳадаги муаммолар ва табиий офатлар, фавқулотда вазиятли ҳолатлар юзага келганда ++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		<p>O > T</p>
		<p>++ O 2та</p> <p>++ T 1та</p>
		<p>++O > ++T</p>

Х.К томонидан ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада асосан ички бозорда маҳсулотга бўлган талаб юқорилиги маълум бўлди, аниқланди. Лойиҳанинг 90%гача маҳсулотлари ички бозорга, бошланишида 10%(50%) ташқи бозорга қаратилганлиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳани амалга ошириш зарур эканлигини исботлайди.

Шунингдек, Х.К ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2019-2021 йиллар учун бир қатор босқичма-босқич кўшимча маҳсулот турларини ишлаб чиқаришни амалга оширишни ҳам режалаштирилган ва бу 2020-2021 йиллар давомида фаолият олиб борилади.

7. БОЗОР ТАХЛИЛИ.



Шартли белгилар:

Q – Бозорга олиб чиқилган маҳсулот

P – Сотилган маҳсулот нархи

T_b – маҳсулотга бўлган потенциал талаб

T_f – маҳсулотнинг потенциал таклифи

O – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати
(нарх ва маҳсулот миқдорининг оптимал кесилиш нуктаси)

ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг ушбу маҳсулотларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу маҳсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамасдан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

Потенциал талабга кўйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам бўлиши (маҳсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган маҳсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.
- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмоил товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.
- Ўринбосар маҳсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айти маҳсулотни ўринбосар товарларнинг камлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.
- Айти ёки турдош маҳсулотлар импортнинг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиёсат импорт тайёр маҳсулотлар сони ва миқдорини камайитиришга йуналтирилган
- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қилади.
- Инфляция даражаси–инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.
- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий аҳвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс–мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ (тайёр мато) (А)

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори метр	1 ойда ўртача миқдори метр (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори метр (12 ойда)
1	Тайёр мато (Бўялган ва гул босилган)	метр	8 000	192 000	2 304 000
	жами	метр	8 000	192 000	2 304 000

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда(1 м сотиш нархи ўртача 15 000 сўм)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	метр	8 000	192 000	2 304 000
		сўм	120 000 000	2 880 000 000	34 560 000 000
	Жами	сўм	120 000 000	2 880 000 000	34 560 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 м и/ч ўртача харажати нархи 13 000 сўм)

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	метр	8 000	192 000	2 304 000
		сўм	104 000 000	2 496 000 000	29 952 000 000
	Жами	сўм	104 000 000	2 496 000 000	29 952 000 000

(Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасигахом-ашё, иш хақлари, солиқ ва боғлиқ бўлган харажатлар канкуляцияга киритилган ўртача умумий ҳисоблаб чиқилган).

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	120 000 000	2 880 000 000	34 560 000 000
2	Харажати	сўм	104 000 000	2 496 000 000	29 952 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	16 000 000	384 000 000	4 608 000 000

1 метр матони қайта ишлаб, тайёр мато махсулоти тайёрлаш учун сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда.

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Суммаси
1	Хом мато	кг, дона, сўм	13 000
2	Бўёқ		
3	Комунал тўлов		
4	Иш хақи		
5	Қўшимча ва бошқа харажатлар		
	Жами харажат	кг, дона, сўм	13 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- ➔ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- ➔ Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;
- ➔ Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташиқил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- ➔ Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўнайитириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- ➔ Бошқалар;

**ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
РЕЖАСИ (тайёр мато) (Б)**

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори метр	1 ойда ўртача миқдори метр (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори метр (12 ойда)
1	Тайёр мато (Бўялган ва гул босилган)	метр	9 000	216 000	2 592 000
	жами	метр	9 000	216 000	2 592 000

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда(1 м сотиш нархи ўртача 15 000 сўм)

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	метр	9 000	216 000	2 592 000
		сўм	135 000 000	3 240 000 000	38 880 000 000
	Жами	сўм	135 000 000	3 240 000 000	38 880 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 м и/ч ўртача харажати нархи 13 000 сўм)

19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	метр	9 000	216 000	2 592 000
		сўм	117 000 000	2 808 000 000	33 696 000 000
	Жами	сўм	117 000 000	2 808 000 000	33 696 000 000

(Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасигахом-ашё, иш хақлари, солиқ ва боғлиқ бўлган харажатлар канкуляцияга киритилган ўртача умумий ҳисоблаб чиқилган).

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

20-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	135 000 000	3 240 000 000	38 880 000 000
2	Харажати	сўм	117 000 000	2 808 000 000	33 696 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	18 000 000	432 000 000	5 184 000 000

1 метр матони қайта ишлаб, тайёр мато махсулоти тайёрлаш учун сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда.

21-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Суммаси
1	Хом мато	кг, дона, сўм	13 000
2	Бўёқ		
3	Комунал тўлов		
4	Иш хақи		
5	Қўшимча ва бошқа харажатлар		
	Жами харажат	кг, дона, сўм	13 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- ➔ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- ➔ Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;
- ➔ Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташиқил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- ➔ Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўпайтириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- ➔ Бошқалар;

ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ (тайёр мато) (В)

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

22-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори метр	1 ойда ўртача миқдори метр (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори метр (12 ойда)
1	Тайёр мато (Бўялган ва гул босилган)	метр	10 000	240 000	2 880 000
	жами	метр	10 000	240 000	2 880 000

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда(1 м сотиш нархи ўртача 15 000 сўм)

23-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	метр	10 000	240 000	2 880 000
		сўм	150 000 000	3 600 000 000	43 200 000 000
	Жами	сўм	150 000 000	3 600 000 000	43 200 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 м и/ч ўртача харажати нархи 13 000 сўм)

24-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	метр	10 000	240 000	2 880 000
		сўм	130 000 000	3 120 000 000	37 440 000 000
	Жами	сўм	130 000 000	3 120 000 000	37 440 000 000

(Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасигахом-ашё, иш хақлари, солиқ ва боғлиқ бўлган харажатлар канкуляцияга киритилган ўртача умумий ҳисоблаб чиқилган).

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

25-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	150 000 000	3 600 000 000	43 200 000 000
2	Харажати	сўм	130 000 000	3 120 000 000	37 440 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	20 000 000	480 000 000	5 760 000 000

1 метр матони қайта ишлаб, тайёр мато маҳсулоти тайёрлаш учун сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда.

26-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Суммаси
1	Хом мато	кг, дона, сўм	13 000
2	Бўёқ		
3	Комунал тўлов		
4	Иш хақи		
5	Қўшимча ва бошқа харажатлар		
	Жами харажат	кг, дона, сўм	13 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- ➔ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш ва маҳсулотларини экспортга йўналтириш;
- ➔ Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;
- ➔ Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташиқил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- ➔ Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- ➔ Бошқалар;

**ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
РЕЖАСИ (тайёр мато) (Г)**

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

27-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори метр	1 ойда ўртача миқдори метр (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори метр (12 ойда)
1	Тайёр мато (Бўялган ва гул босилган)	метр	11 000	264 000	3 168 000
	жами	метр	11 000	264 000	3 168 000

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда(1 м сотиш нархи ўртача 15 000 сўм)

28-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	метр	11 000	264 000	3 168 000
		сўм	165 000 000	3 960 000 000	47 520 000 000
	Жами	сўм	165 000 000	3 960 000 000	47 520 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 м и/ч ўртача харажати нархи 13 000 сўм)

29-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	метр	11 000	264 000	3 168 000
		сўм	143 000 000	3 432 000 000	41 184 000 000
	Жами	сўм	143 000 000	3 432 000 000	41 184 000 000

(Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасигахом-ашё, иш хақлари, солиқ ва боғлиқ бўлган харажатлар канкуляцияга киритилган ўртача умумий ҳисоблаб чиқилган).

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

30-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	165 000 000	3 960 000 000	47 520 000 000
2	Харажати	сўм	143 000 000	3 432 000 000	41 184 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	22 000 000	528 000 000	6 336 000 000

1 метр матони қайта ишлаб, тайёр мато маҳсулоти тайёрлаш учун сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда.

31-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Суммаси
1	Хом мато	кг, дона, сўм	13 000
2	Бўёқ		
3	Комунал тўлов		
4	Иш хақи		
5	Қўшимча ва бошқа харажатлар		
	Жами харажат	кг, дона, сўм	13 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- ➔ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш ва маҳсулотларини экспортга йўналтириш;
- ➔ Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;
- ➔ Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташиқил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- ➔ Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- ➔ Бошқалар;

**ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
РЕЖАСИ (тайёр мато) (Д)**

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори.

32-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори метр	1 ойда ўртача миқдори метр (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори метр (12 ойда)
1	Тайёр мато (Бўялган ва гул босилган)	метр	12 000	288 000	3 456 000
	жами	метр	12 000	288 000	3 456 000

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда(1 м сотиш нархи ўртача 15 000 сўм)

33-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	метр	12 000	288 000	3 456 000
		сўм	180 000 000	4 320 000 000	51 840 000 000
	Жами	сўм	180 000 000	4 320 000 000	51 840 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 м и/ч ўртача харажати нархи 13 000 сўм)

34-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	метр	12 000	288 000	3 456 000
		сўм	156 000 000	3 744 000 000	44 928 000 000
	Жами	сўм	156 000 000	3 744 000 000	44 928 000 000

(Изох: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасигахом-ашё, иш хақлари, солиқ ва боғлиқ бўлган харажатлар канкуляцияга киритилган ўртача умумий ҳисоблаб чиқилган).

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

35-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	180 000 000	4 320 000 000	51 840 000 000
2	Харажати	сўм	156 000 000	3 744 000 000	44 928 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	24 000 000	576 000 000	6 912 000 000

1 метр матони қайта ишлаб, тайёр мато махсулоти тайёрлаш учун сарфланадиган ўртача харажатлар.сўмда.

36-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Суммаси
1	Хом мато	кг, дона, сўм	13 000
2	Бўёқ		
3	Комунал тўлов		
4	Иш хақи		
5	Қўшимча ва бошқа харажатлар		
	Жами харажат	кг, дона, сўм	13 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- ➔ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш ва махсулотларини экспортга йўналтириш;
- ➔ Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;
- ➔ Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташиқил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- ➔ Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли махсулот турларини кўпайтириш, янги махсулот турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- ➔ Бошқалар;

**УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚҰЙИДАГИЧА
БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.**

37- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача. сўм	1-йилда ўртача. Сўм (12 ой)
	Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси.			
1	ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ (МАТО) 1 ЙИЛ РЕЖАСИ (А)			
	Савдодан тушум	сўм	2 880 000 000	34 560 000 000
	харажати	сўм	2 496 000 000	29 952 000 000
	Ялпи даромад	сўм	384 000 000	4 608 000 000
2	ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ (МАТО) 1 ЙИЛ РЕЖАСИ (Б)			
	Савдодан тушум	сўм	3 240 000 000	38 880 000 000
	Харажати	сўм	2 808 000 000	33 696 000 000
	Ялпи даромад	сўм	432 000 000	5 184 000 000
3	ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ (МАТО) 1 ЙИЛ РЕЖАСИ (В)			
	Савдодан тушум	сўм	3 600 000 000	43 200 000 000
	Харажати	сўм	3 120 000 000	37 440 000 000
	Ялпи даромад	сўм	480 000 000	5 760 000 000
4	ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ (МАТО) 1 ЙИЛ РЕЖАСИ (Г)			
	Савдодан тушум	сўм	3 960 000 000	47 520 000 000
	Харажати	сўм	3 432 000 000	41 184 000 000
	Ялпи даромад	сўм	528 000 000	6 336 000 000
5	ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ (МАТО) 1 ЙИЛ РЕЖАСИ (Д)			
	Савдодан тушум	сўм	4 320 000 000	51 840 000 000
	Харажати	сўм	3 744 000 000	44 928 000 000
	Ялпи даромад	сўм	576 000 000	6 912 000 000
	ЎРТАЧА УМУМИЙ ТУШУМ ВА ХАРАЖАТЛАР (12 ой) (А)			
	Савдодан тушум	сўм	2 880 000 000	34 560 000 000
	Харажати	сўм	2 496 000 000	29 952 000 000
	Ялпи даромад	сўм	384 000 000	4 608 000 000

Изоҳ: Х.К томонидан асосий мижозларнинг талаб ва таклифларини инобатга олган ҳолда матоларни бўяш ранги ва гуллари (сифати, тури, размери, тайёр мато тури) бозорнинг асосий талабидир. Белгиланган қайта ишлаш харажати ва тайёр маҳсулот турлари сотиш нархлари бозор шароитидан келиб чиққан ҳолда мавсумда доимий ўзгарувчан бўлади ҳамда баъзи ҳолатларда акциялар, бонуслар асосида маҳсулот нархлари 50%гача чегирма билан сотиш ҳам мумкин бўлади.

Эслатма: Агарда маҳсулот хом-ашёларининг нархлари бозорда паст нархда бўлса, Х.К томонидан қайта ишлаб тайёр маҳсулотлар ҳам арзонлашади. Шунинг ҳисобига белгиланган нархлар ўртача нархлар кўринишида кўрсатиб ўтилади. Доимий бозор нарх-наволари ўзгарувчан бўлишидир. Келгусида бозор шароити ва мижозларнинг талаб ва таклифларидан келиб чикиб Х.К тикувчилик фаолиятини ҳам йўлга қўйишни кўзда тутмоқда.

ИШЧИЛАР ГРАФИГИ ВА ИШ ҲАҚИ ТАҚСИМОТИ

Ишчи ходимлар режаси.

Бошқарув ходимлари ва ишчилар.



Иш юритиш учун 4 нафар ходимлар ва 36 нафар ишчилардан иборат. Жами 40 нафаргача ёки ундан юқори ишчи ходимларни ташкил этиш кўзда тутилган.

Иш ҳақи қуйидагича.

38-жавдал

№	Лавозимлар	Ишчи ходимлар сони	Маош	Бир ойлик маош	Бир йиллик маош
<i>Бошқарув ходимлари</i>					
1	Бошлиқ	1	1 800 000	1 800 000	21 600 000
2	Хисобчи	1	1 500 000	1 500 000	18 000 000
3	Цех бошлиғи	1	1 300 000	1 300 000	15 600 000
4	Мастер	1	1 250 000	1 250 000	15 000 000
	Жами	4	5 850 000	5 850 000	70 200 000
<i>Ишчилар</i>					
5	Ишчилар	36	1 200 000	43 200 000	518 400 000
6	Ёрдамчи ишчилар		-	-	-
7	Ишчи		-	-	-
	Жами	36	1 200 000	43 200 000	518 400 000
	Хаммаси	40		49 050 000	588 600 000
	ЖАМИ:	40		49 050 000	588 600 000

Эслатиб ўтамиз: Ишчи ходимларни иш ҳақини ва сонини, ишлаб чиқариш ва савдо тушумидан яъни молиявий ҳолатидан келиб чиққан ҳолда корхона раҳбари томонидан ошириши (камайтириши) мумкин. Бу ҳолатда ишчи ходимларни оладиган ойлиги ва ходимлар сони корхона раҳбари томонидан белгиланган тартибда амалга оширилади. Демак, жадвалда кўриб ўтилган ойлик иш ҳақи ва ходимлар сони ўзгарувчан бўлади. Ишчиларни иш жараёнидаги талабчанлиги, ўз ишини устаси бўлган ишчи ва ходимларни ойлик иш ҳақлари ой давомида кўталиб боради.

8. ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ.

39-жадвал

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Кредит	Жами	
Ер Бино ва иншоотлар Бино ва иншоотлар куриш учун	1 105 000 000с (130 000 АҚШ долл)	1 105 000 000с (130 000 АҚШ долл)			1 105 000 000с (130 000 АҚШ долл)
Материаллар ва жихозлар Дастгох. жихозлар ва керакли асбоб ускуналар учун	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)			4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)
<i>Йул кира харажатлари</i> учун <i>Айланма капитал</i>	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)			4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)
<i>Кўшимча ва Бошка харажларга</i>	340 000 000с (40 000 АҚШ долл)	340 000 000с (40 000 АҚШ долл)			340 000 000с (40 000 АҚШ долл)
Кредит жами					
ХАММАСИ		9 945 000 000с (1 170 000 АҚШ долл)			9 945 000 000с (1 170 000 АҚШ долл)

Гаров таъминоти сифатида;

9. МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

40-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта	Жами	Структура (%)	Улуши (%)
Уз айланма капитали <i>Уз айланма капиталидан умумий харажатларга</i>	9 945 000 000 (1 170 000 АҚШ долл)	9 945 000 000 (1 170 000 АҚШ долл)	100 %	100 %
Жами		9 945 000 000 (1 170 000 АҚШ долл)	100%	100 %
Банк кредити <i>Дастгоҳ ва айланма маблағ учун йуналтирилиши режалаштирган маблағлар</i> <i>Бошқа ва қўшимча харажатларга</i>				
ЖАМИ				
ХАММАСИ		9 945 000 000 (1 170 000 АҚШ долл)	100%	100%

10. Молиявий режаси.

41-жадвал

Харажат турлари	Умумий қиймати (сўмда)	Кредит хисобидан (сўмда)	Ўз хисобидан (сўмда)
Бинони қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ	1 105 000 000с (130 000 АҚШ долл)	0	1 105 000 000с (130 000 АҚШ долл)
Дастгоҳлар сотиб олиб келиб ўрнатиш учун режалаштирилаётган	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)	0	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)	0	4 250 000 000с (500 000 АҚШ долл)
Бошқа ва қўшимча харажатлар учун	340 000 000с (40 000 АҚШ долл)	0	340 000 000с (40 000 АҚШ долл)
Жами	9 945 000 000 (1 170 000 АҚШ долл)	0	9 945 000 000 (1 170 000 АҚШ долл)

11. Пул оқимининг харакати.

МЧЖнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг харакатини кўриб ўтамиз:

42-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда.сўмда	1 йилда.сўмда
1	Тушум	2 880 000 000	34 560 000 000
2	Харажати	2 496 000 000	29 952 000 000
	Ялпи даромад	384 000 000	4 608 000 000

Эслатма: Ойдан–ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан миждозлар томонидан канча махсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиши қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инобатга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилади. (ишлаб чиқариш қуввати жарарёни ўртача кўрсатиб ўтилган. Ишлаб чиқарилган махсулотларни (тайёр махсулотни) сотиш жараёни мураккаб бўлиши мумкин шунинг хисобиган талаб ва таклифларга қараб махсулотлар турлари ва нархлари ўзгариб туради.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм хисобида)

43-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда.сўмда	1 йилда.сўмда.
1	Тушум	2 880 000 000	34 560 000 000
2	Умумий харажатлар	2 496 000 000	29 952 000 000
3	Ялпи даромад	384 000 000	4 608 000 000
4	Даромад солиғи	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган	
5	Иш хақи	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган	
6	Комунал харажатлар	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган	
7	Кредит тани	0	0
8	Кредит фоизи	0	0
9	Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатлар	50 666 667	608 000 000
	Соф фойда	333 333 333 (39 216 АҚШ долл)	4 000 000 000 (470 588 АҚШ долл)

Изох: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, қўшимча тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режсалаштирилган.

ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёزلардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўтказилаётган ўқув-семинарлари, махсус-курслар, тренингларда иштирок этиш—бу бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун ҳуқуқий малакани мустаҳкамлашга муҳим омил ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, Х.К фаолиятини яънада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириб янги лойиҳалар устида иш олиб бориш ва аҳолига кўшимча замонавий мини-технологиялар асосида янги турдаги маҳсулотларни ишлаб чиқаришни ташкил этиш. Бу орқали шаҳарда ишсиз ёш йигит ва қизларни (коллеж битирувчиларини) иш билан таъминлашга ҳам эришишдир.

Вилоятимизнинг, _____ шаҳрида янги иш ўринлари яратиш ва шу билан бир қаторда аҳолига Х.К томонидан келгусида яънада сифатли тикувчилик матоси (газлама) (бўялган ва гул босилган мато) маҳсулотларни ишлаб чиқариб арзон нархларда аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига етказиб бериш орқали халқимизга оз бўлсада ўз хиссасини қўшиш кўзда тутилган.

Бунда маҳсулот турларини ва и/ч миқдорини кенгайтиришни босқичма-босқич ташкил этиб боришдир.

Аҳоли, тадбиркорлик субъектлари ва Чет давлатларда корхоналарнинг талаб ва таклифларини инобатга олган ҳолда кўшимча тикувчилик маҳсулот (газламалари) турларини ишлаб чиқариш ва хизматлар кўрсатишни ташкил этиш, ишлаб чиқарилган маҳсулотларни экспорт қилишни доимий режалаштириб бориш, ишлаб чиқариш технологияларни замон талабларига қараб алмаштириб бориш натижасида фаолиятни режалаштириш ва миқдорлар сонини ортишига туртки бўлиб хизмат қилади.

(ушбу лойиҳага тегишли хужжатлар асосланмириб илова қилинади)

Илова варақда

МЧЖ ҳисобчиси _____

ИМЗО _____

***Х.К ТОМОНИДАН ХОЗИРДА МАВЖУД ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ЖОЙИ ВА
ТИКУВЧИЛИК МАХСУЛОТИ (МАТО) НАЪМУНАВИЙ***

ФОТОСУРАТЛАРИ.