

# ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ

## Намуна

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

«\_\_\_\_\_»

МЧЖ раҳбари:

“ \_\_\_\_\_” 2019 йил

Асосий мақсади: \_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шаҳар, “\_\_\_\_\_” саноат зонаси худудида, 0.20 га ер майдонига пахтани қайта ишлаб натиканка ва ип ишлаб чиқаришни ташкил этиб, мижозларга сифатли ва қулай нархларда ушбу маҳсулотларни етказиб бериш, 20 нафаргача янги иш ўринлари яратиш мақсадида режалаштирилган лойиханинг

## БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	«_____» МЧЖ
Мулкчилик шакли:	ЖАМОА
Фаолият тури:	ПАХТАНИ ҚАЙТА ИШЛАБ НАТИКАНКА ВА ИП ИШЛАБ ЧИҚАРИШ
Банк номи:	“_____ БАНК” _____.
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	3 ЙИЛ.
Лойиха киймати:	2 150 000 000сўм. (252 941 АҚШ долл)
Шундан ўз маблағи:	1 650 000 000сўм. (194 118 АҚШ долл)
Кредит маблағи:	500 000 000сўм. (58 823 АҚШ долл)

-2019й.

**«ТАСДИҚЛАЙМАН»**

«\_\_\_\_\_»  
МЧЖ рахбари

“\_\_\_” \_\_\_\_\_ 2019 йил

<b>Лойихадаги махсулот турлари</b>	<b>Босқичма-босқич бозор талабларидан келиб чиққан холда, Пахтани қайта ишлаб, натиканка ва ип ишлаш чиқариш</b>
--------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**1-ЖАДВАЛ**

<b>Лойихани амалга ошириш жойи:</b>	<b>вилояти, шаҳар, “Шредир” саноат зонаси худудида, (20 сотих)</b>		
	<b>Шундан</b> <b>Ўз маблағи</b> <b>Кредит маблағи</b> <b>1 650 млн.сўм</b> <b>500 млн.сўм</b> <b>(194 118 АҚШ долл)</b> <b>(58 823 АҚШ долл)</b>		
<b>Лойиха қиймати:</b>	<b>2.150 млн.сўм</b> <b>( 252 941АҚШ долл)</b>		
		<b>Маблағ тақсимоти</b>	<b>Сарфланиш муддати</b>
<b>Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишларига</b>	<b>1.2 млрд.сўм</b> <b>(141 176 АҚШдолл)</b>	<b>Шундан</b>	<b>2019й</b>
		<b>ўз маблағи</b> <b>Кредит маблағи</b> <b>1.2 млрд.сўм</b> <b>(141 176 АҚШ долл)</b> <b>0.сўм</b>	
<b>Дастгоҳ, ускуна, жихозларни сотиб олиш учун</b>	<b>500 млн.сўм</b> <b>(58 823АҚШдолл)</b>	<b>Шундан</b>	<b>2019й</b>
		<b>ўз маблағи</b> <b>Кредит маблағи</b> <b>0 млн.сўм</b> <b>500 млн.сўм</b> <b>(58 823АҚШдолл)</b>	
<b>Айланма маблағ учун</b>	<b>350 млн.сўм</b> <b>(41 176 АҚШ долл)</b>	<b>Шундан</b>	<b>2019й</b>
		<b>ўз маблағи</b> <b>Кредит маблағи</b> <b>350 млн.сўм</b> <b>(41 176 АҚШ долл)</b> <b>0млн.сўм</b>	
<b>Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун</b>	<b>100млн.сўм</b> <b>(11 765 АҚШ долл)</b>	<b>Шундан</b>	<b>2019й</b>
		<b>ўз маблағи</b> <b>Кредит маблағи</b> <b>100млн.сўм</b> <b>(11 765 АҚШ долл)</b> <b>0 сўм</b>	

**ФАОЛИЯТНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.**

**2-ЖАДВАЛ**

<b>ТАШКИЛИЙ ИШ РЕЖАСИ</b>				
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>

**БИНО ҚУРИШ ВА  
ЖИХОЗЛАШ**

**ДАСТГОХ СОТИБ  
ОЛИШ  
ҮРНАТИШ**

**МАХСУЛОТ  
ХОМ-  
АШЁЛАРИНИ  
СОТИБ ОЛИШ**

**МАХСУЛОТ  
ИШЛАБ  
ЧИҚАРИШ**

**ТАЙЁР  
МАХСУЛОТ-  
ЛАРНИ СОТИШ**

# ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Ушбу лойихани яратилишида аввало тадбиркорлик фаолиятини янги бошламоқчи ва ривожлантиришмоқчиларга, умуман олганда тадбиркорлик соҳасига мамлакатимиз раҳбари ва хукуматимиз томонидан йилдан-йилга кенг имконият ва имтиёзлар берилаётганлиги, энг асосийси ишонч берилаётганлигидир.

Шу билан бирга мижозларни ушбу режалаштирилган маҳсулотларга талабларни юқорилигини эътиборга олган холда МЧЖ ни босқичма-босқич фаолиятини кенгайтиришни мақсад қилдик.

Ушбу лойихадаги фаолият турини ташкил этиш ва кенгайтиришда қизиқишлиримиз ва бор куч ғайратларимиз билан ушбу соҳани сирасорларини тўлиқ тушунишга ҳаракат қилдик. Хозирда биз ўз иш фаолиятимизни берилган имтиёз ва имкониятлардан унумли фойдаланиб амалиётда фаолиятнинг босқичларини амалга ошириб келмоқдамиз.

**Жумладан:** 2019 йилнинг 4-чораг охирига 1-босқич, 2020 йил 2-чорагида 2-босқичи ушбу лойихани амалга ошириш фаолиятни ташкил этиш, сифатли ва қулай нархларда пахтани қайта ишлаб, натиканка ва ип ишлаб чиқариш ташкил этиш ва келгусида босқичма-босқич янада фаолиятни кенгайтириш мақсадида соҳа мутахассислари билан маслаҳат қилган холда бизнес-режасини ишлаб чиқиши зарурлигини ва мутасадди ташкилотларга тақдим этиш лозимлигидир. Бу лойихани амалга ошириш орқали халқимизга ва давлатимизга оз бўлсада ўз хиссамизни қўшиш ҳамда халқимиз турмиш тарзини яхшилашга ва буюджетимиз даромади кўпайишига эришилишини кўзда тутганмиз.

Шу билан бирга маҳаллий ва хорижий аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига ушбу маҳсулотларни тез ва сифатли етказиб бериш орқали МЧЖ ички ва ташқи бозорларда ўз ўрнига эга бўлишига ҳамда белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланган холда замонавий мини-технологиялар зарурлигини англаб етдик ва таклиф лойихасини ишлаб чиқдик.

Ушбу лойиха учун белгиланган тартибда саноат зонаси худудидан ер майдоини ажратилиб, тегишли хужжатлар расмийлаштирилгандан сўнг лойихани амалга оширишни муддатини янада аниқ белгилаш, иложи борича белгиланган муддатидан олдин бинони қуриб битказиш ва ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатишни ташкил этиш бунда режалаштирилаётган ишлаб чиқариш муддатлари ўзгариши мумкин.

# *Мундарижаса.*

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кирши*
- 3. МЧЖ хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
  
- 10. Иқтисодий кўрсатгичлар*
  
- 11. Пул оқимининг харакати*
  
- 12. Хулоса.*

## **ШАРХ**

- 1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.*
- 2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.*
- 3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.*
- 4. Фоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.*
- 5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.*
- 6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.*
- 7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.*
- 8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.*
- 9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.*
- 10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.*
- 11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.*
- 12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш*

# Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Махфийлигини таъминлаш  
Меморандуми

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар  
«\_\_\_\_\_» МЧЖ рахбари \_\_\_\_\_ нинг  
тижорат сири хисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш «\_\_\_\_\_» МЧЖ рахбари  
\_\_\_\_\_ нинг иштирокида амалга оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни  
«\_\_\_\_\_» МЧЖ рахбари \_\_\_\_\_ нинг розилигисиз ёки  
вакилисиз бошка шасхларга бу лойихани ўрганиш, кўчирма қилиш,  
ўзгартириш, ошкор қилиш ва бошқа шасхларга тарқатиши  
таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш учун  
қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

Шунинг хисобига бизнес-режани навбатдаги қисмларида  
маҳсулот ишлаб чиқариш жараёнлари ва унга сарфланадиган  
харажатлар миқдори ва суммалари хамда жараёнидаги баъзи бир  
холатлар тўлиқ ёрититилмаган нархлар хам ўртача нархларда  
кўрсатиб ўтилган. Агар зарур холларда ишлаб чиқариш  
харажатлари (канкуляцияси) тақдим этиши лозим бўлса, корхона  
рахбари томонидан тақдим этилади.

«\_\_\_\_\_»

**МЧЖ рахбари**

ИМЗО

## **2.КИРИШ.**

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамаси Қарорлари асосида мамлакатимизда иқтисодиётнинг бугунги кунда ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича хукумат олиб бораётган сиёsat, тадбиркорлик соҳасини ривожлантиришда ишбилармөнлик мухитини яхшилаш, хусусий мулкни хар томонлама химоя қилиш, тадбиркорлик кенг имкониятлар бериш, маҳсулот ва хизматлар экспортни ривожлантириш, уларга имтиёзли кредитларни ажратиш юзасидан амалга оширилаётган ишлар янада йилдан-йилга фаоллашиб жадаллашиб бормоқда.

Бу эса кичик бизнес ва хусусий тадбиркорларга йилдан-йилга берилаётган кенг имкониятлар ва имтиёзлардан унумли фойдаланиш хамда хукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга харакат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз зарур. Бунда хар бир тадбиркорлик субъектлари ўзларига юклатилган мажбуриятларини хам билиши лозим.

вилояти,

шахар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, тадбиркорлар сонини йилдан-йилга ортиб боришида, уларга берилаётган улкан эътибор, ғамхурлик, бағрикенглик айниқса ёшларни тадбиркорлигини қўллаб-қувватлашда алоҳида эътибор берилиши, тажриба алмашишда хорижий мамлакатларга малака ошириш, маҳсулотларни экспорт қилишда имтиёзлар белгиланганлиги, шу билан бирга янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва майший хизмат қўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг айнан исботи деб баралла айта оламиз.

Хукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёзлардан унумли фойдаланиш, МЧЖ томонидан мижозларга сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариб етказиб бериш орқали ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини оз бўлсада имкониятлардан келиб чиқсан холда қондиришни, ўзимиз туғилиб ўсган мамлакатимиз, шахримиз иқтисодига, унинг янада гуллаб-яшнашига, равнақига хисса қўшишликни олдимизга аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйганмиз.

## **2.1.КИРИШ**

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз(шахарда) қўйидаги натижаларга эришилиши кутилмоқда.

1. Республикаизда (шахарда) махсулотларни *ишлаб чиқариш* фаолияти билан шуғулланувчи тадбиркорлик субъекти фаолияти ташкил этилади ва фаолият тури кенгаяда. Соғлом рақобат вужудга келади ва махсулот сифати кўтарилиб нархларини орzonлаштиришга яъни қулай нархларда сотиш белгиланади.

2. Янги иш ўринлари яратилади. (иҳсизлик даражаси камаяди ёки кўпайишини олди олинади)

3. Махаллий ва хорижий ахолини ушбу махсулот/хизматга бўлган эҳтиёжи маълум даражада қондирилади.

4. Иқтисодиётни ўсишига хисса қўшилади.

5. Ахолини турмиш (яшаш) тарзи яънада яхшиланади.

6. Махсулотни келгусида экспортга йўналтириш орқали МЧЖ даромади йилдан-йилга ошиб бораверади.

7. Махсулот ишлаб чиқаришдаги хом-ашёлари махаллий ахоли ва тадбиркорлардан сотиб олиниши хисобига, ушбу ахолини ва тадбиркорлик субъектини фаолиятини ривожланишига ёрдам берилишига. (агарда махсулот хом-ашёларини чет мамлакатлардан олиб кирилса, маблағ чет давлатлари корхоналарига чиқиб кетишига сабаб бўлади.) (баъзи холлар бундан мустасно)

8. Бошқа яхши, самарали натижаларга эришиш кутилмоқда.

*МЧЖ йилдан-йилга фаолиятини олиб бориши ва кенгайтириши хамда, самарали харакати натижасида ўз-ўзидан молиявий холати яхшиланади, бунда фаолият турларини ва махсулот турларини кенгайтириши хисобига, янгидан-янги махсулотларни яратилиб, ишилаш чиқаришни ташкил этилиши ва янги иш ўринлари сони ортиб боришига эришишилади.*

*Бунинг учун (самарали натижасага эришиши учун) хар бир тадбиркор ўз устида ишилаши, тадбиркорлик билим ва кўникмаларга эга бўлиши, доимий махсулот ва хизматларга бўлган талаб ва таклифларни ўрганиб бориши, сабрли ва харакатдан тўхтамайдиган, изланувчан, ташаббускор ва мустақил фикрлаши, тезкор қарор қабул қилиши, янгиликка доимо интигувчан бўлиши зарур деб биламан.*

**Хар бир тадбиркорлик фаолият түридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориши, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиши демакдир.**

### **3.МЧЖ ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.**

«\_\_\_\_\_» **МЧЖ**

вилояти, \_\_\_\_\_ шахар “Ягона дарча маркази” томонидан  
2017 йил 14 июлдаги №532198-сонли реестр рақами билан давлат рўйхатдан  
ўтган.

**МЧЖ рахбари: ТУРГУНОВ ФЕРУЗА ТУРАХАНОВНА**

**МЧЖ хисобчиси:** \_\_\_\_\_

**МЧЖдаги ишчилар сони: 20 нафаргача (лойихада)**

**МЧЖ тел:**

**МЧЖ манзили:** \_\_\_\_\_ вилояти,  
\_\_\_\_\_ шахри, кўчаси, 2- ўтиш йўли, 4-уй.

**Лойихани амалга ошириш жойи:** \_\_\_\_\_ вилояти,  
\_\_\_\_\_ шахар, “” саноат зонаси худуди

**Асосий фаолият тури:** \_\_\_\_\_

**Лойихадаги фаолият тури: Пахтани қайта ишилаб натиканка ва ин ишилаб чиқарши**

**Банк реквизитлари: “Ипотека банк” \_\_\_\_\_ бўлими.**

**X/P миллий валютада сўмда.**

**X/P АҚШ валютада долларда.** \_\_\_\_\_

**МФО:**

**ИНН:**

**Лойиха қиймати: 2 150 000 000 сўм (252 941 АҚШ долл)**

**Шундан ўз маблағи: 1 650 000 000 сўм. (194 118 АҚШ долл)**

**Кредит маблағи: 500 000 000 сўм. (58 823 АҚШ долл)**

**Кредит муддати: 3 йил**

**Кредитни йиллик фоизи: 8%**

**Кредитни имтиёзли даври: 6 ой.**

#### **4.Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.**

Лойиха раҳбари: «\_\_\_\_\_» МЧЖ раҳбари

ФИШ: \_\_\_\_\_

Туғилган йили:

Туғилган жойи:

\_\_\_\_\_ шахар

Миллати: Ўзбек \_\_\_\_\_

Жинси:

Паспорт хақида малумот: \_\_\_\_\_ вилояти,

шахар

ИИБ томонидан 06/09/2016 йилда  
берилган «АВ» 4937913

Партияйилиги:

Маълумоти:

тел:

Кайси чет тилларини билади: рус

#### **МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ**

2017 – x/в. «\_\_\_\_\_» МЧЖ раҳбари

3-Жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1	_____	МЧЖ раҳбари	_____	_____	_____

Молия мухит —————> Банк, хисоб системаси  
Лойиха валютаси —————> Миллий сўмда.

**Изоҳ:** МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши натижасида иш фаолиятини узликсизлигини таъминлашга ва маҳсулотларни сифатли ишлаб чиқарib етказиб беришга эришиши мумкин.

## **5.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.**

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида, табиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар берииш ҳамда хусусий мулкни хар томонлама қўллаб-қувватлаш, хар бир соҳасини ривожлантириши, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, ахолига сифатли, қулай, арzon нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиш сонини қўпайтириши, янги иш ўринлари яратиш алоҳида таъкидлаб ўтилган.

Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш. қўллаб-қувватлаш ва уларга қулай ишибилармонлик мухитини шарт-шароитларни яратиш борасида хукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмокда.

Шунга асосан йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёз ва енгилликлар сони ортиб борилмоқда.

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулай шарт-шароитлар ва имтиёзлардан МЧЖ раҳбари унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш, бошлаш, ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

### **5.1. Лойиханинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:**

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар ҳамда хизмат кўрсатувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш ва хизмат кўрсатиш ҳажмини истиқболлаш;
- МЧЖнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятидан (ишлаб чиқариш, хизмат кўрсатиш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом-ашёларидан фойдаланиб ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш ҳажмини кенгайтириш;
- Кўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қарабнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

## **5.1.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.**

### **5.2. МЧЖнинг вазифалари бўлиб қуийдагилар ҳисобланади:**

- ➡ замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш, қайта ишлаш, яратиш ва келтириб сотиш;
- ➡ янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулот/хизматлар сотиш ҳажмининг пропорционал равища ошириб бориш;
- ➡ оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- ➡ комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқариш;
- ➡ Ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш, қайта ишлаш, етишириш ва четдан товарлар келтириш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арzonлаштириш;
- ➡ МЧЖ.мавқейини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равища ошириб бориш;

### **5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:**

**4-ЖАДВАЛ**

<b>Иқтисодий фойдалилик</b>	<b>Ижтимоий фойдалилик</b>
Даромад олиш	Маҳсулот/хизмат бозорини тўлдириш
Ижтимоий ва солиқ тўловлари	МЧЖ ишлаб чиқариш маҳсулотлари/хизмат кўрсатишни реализация қилиш
Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш	Харидорлар талабини қондириш

### **5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзаликлари:**

- ➡ Махаллий ва хорижий бозорларга ишлаб чиқарилган ва кадокланган маҳсулотларни, хизматларни таклиф этиш;
- ➡ Ишлаб чиқариладиган маҳсулотларнинг/хизматларнинг наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиқсан ҳолда маҳсулот/хизмат асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- ➡ бошқарувда илғор технология ва дизайннерларнинг янги ижод намуналари қўлланиши орқали ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш самарадорлигини ошириш;
- ➡ барча ишлаб чиқариладиган ва четдан олиб келтирилайдиган товарлар,

## **6.БОЗОР ТАХЛИЛИ.**

Хозирги вақтда хар бир соха ривожланиши ва сифатли экспорт бол махсулотлар ишлаб чиқариш,хизматлар күрсатиш, махсулотларни қайта ишлеш, махсулот етишириш ва кенг турдаги хизматлар күрсатиш бозор талабини асосини ташкил қылади.

Махаллий ва хорижий ишлаб чиқарувчи ва хизмат күрсатувчи тадбиркорлик субъектлари замонавий ишлаб чиқариш/хизмат күрсатиш технологиялари асосида ташкил этиш ва ўзаро тажрибалар алмашиш давр талабидир.

МЧЖ хам ўз имкониятларидан ва иқтисодиётнинг талабларидан келиб чиқкан холда мижозларга пахтани қайта ишлаб натиканка ва ип махсулотларини ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва босқичма-босқич кенгайтириш орқали фаолиятни ривожлантиришни йўлга қўйишни режалаштирган.

Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши қўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда ушбу махсулот/хизматларга мижозлар талаби борлигини аниқлашда бир қатор изланишларни олиб борган:

1. Бозор коньюктурасини системали тахлили;
2. Рақобатчиларни ахволи ва уларнинг қувватларини ўрганиш;
3. Фаолиятни харакат йўналишлари сиёсатини ўрганиш.

Режалаштирилган маблағларни сарфлаш орқали қўйидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

1. Кўпчиликка манзур бўладиган қулай нархларда, сифатли махсулотларини ишлаб чиқариб етказиб бериш, хизматлар күрсатиш;

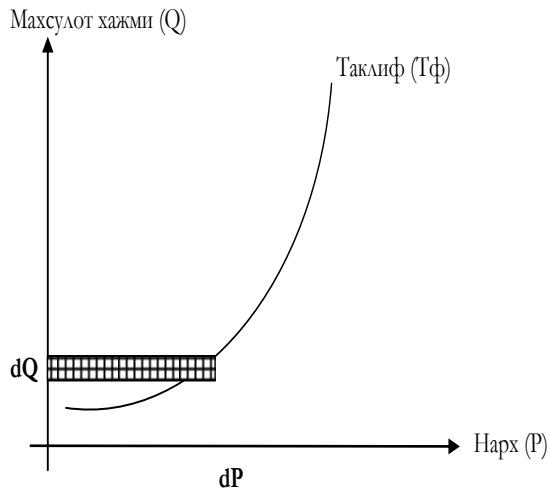
2. Реклама асосида ахолига, фирма, ташкилот ва муассасаларга ушбу махсулотлар тўғрисида хабардор қилиш хамда махсулотларни сотиб олишларида шартномалар тузиш ва буюртмачиларни талабларини тўлақонли қондириш;

3. Мижозларни талабларини қондириш уларга МЧЖ томонидан бир қатор имтиёзлар ва рағбатлантириш бериб бориш.

4. МЧЖ махсулот ва хизматлари брендлари, белгилари ва буклатлар тайёрлатиб мижозларга етказиш:

МЧЖ томонидан бозордаги талаб ва таклифларни ўрганиш, мижозларни сифатли махсулотларга бўлган эҳтиёжларини аниқлаш, тахлил қилиш ва ўрганиб бориш орқали тадбиркорлик фаолиятини ривожланишга олиб келиши хеч кимга сир эмас.

## 6.1.БОЗОР ТАХЛИЛИ.



### Шартли белгилар:

$Q$  – Бозорга олиб чиқилган махсулот

$P$  – Сотилган махсулот нархи

$T_b$  – махсулотга бўлган потенциал талаб

$T_f$  – махсулотнинг потенциал таклифи

$O$  – Талаб ва таклифнинг оптимал холати  
(нарх ва махсулот микдорининг оптимал кесишув нуткаси)

### ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида ахолининг ушбу махсулотларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу махсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига карамасдан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

#### Потенциал талабга куйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказади:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам бўлиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, ахолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид килишга интилиши ошишига олиб келади.
- Ахоли турмуш даражаси – яъни ахоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмол товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий ахволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб булади.
- Ўринбосар махсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айни махсулотни ўринбосар товарларнинг камлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.
- Айни ёки турдош махсулотлар импортининг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиёсат импорт тайёр махсулотлар сони ва микдорини камайтиришга йуналтирилган
- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий химоянинг яхшиланиши ва ижтимоий мухитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсири килади.
- Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсири кўрсатиши мумкин.
- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий ахвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор холатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий оғатлар хам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

## 7.ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Соҳани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 70-80 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-50%га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб беради. (O`z DST)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Мижозларга сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариб етказиб бериш, сотиш орқали улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Мижозларга сифатли ва қулай нархларда натиканка ва ип ишлаб чиқариб сотиш орқали улардан олинадиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилган.	<p>1. Бинони қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>1 200 000 000сўм (ўз хисобидан)</b></li> </ul> <p>2. Дастгохлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>500 000 000сўм (кредит хисобидан)</b></li> </ul> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>350 000 000сўм (ўз хисобидан)</b></li> </ul> <p>4. Кўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>100 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></li> </ul> <p style="text-align: right;"><b>Жами – 2 150 000 000 сўм (252 941 АҚШ долл) (ўз хисобидан)</b></p>

### Асосий мажбуриятлари:

Тақдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

Ушибу лойиханинг амалга оширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

## 7.1.ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ.

б-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Бинони қуриш ва курилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ	1 200 000 000сўм (ўз хисобидан)
2	Дастгох, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш учун режалаштирилган маблағ	500 000 000сўм. (кредит хисобидан)
	Дастгохлар: натиканка ва ип ишлаб чиқариш дастгох ва ускуналар.	
3	Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	350 000 000сўм (ўз хисобидан)
	Махсулот: мато, газлама ва бошқалар. (хўл мева ва сабзавотлар)	
4	Бошқа ва қўшимча кўзда тутилмаган харажатларга учун	100 000 000сўм (ўз хисобидан)
	<b>Жами</b>	<b>2 150 000 000сўм</b>

МЧЖга белгиланган тартибда саноат зонасидан 20 сотих ер майдони лойиха учун ажратилгандан сўнг, 2019 йилнинг 4-чораги якуни бўйича 1-босқич, 2020 йил 2-чорагида 2-босқич фаолиятни 2 босқичда амалга оширилиши режалаштирилган.

7-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Бинони қуриш ва курилиш, жихозлаш ишларини бошлаш ва якунлаш даври		— ойда ( __ кун давомида), 2019-2020 йил
Дастгохлар, ускуналарни сотиб олиш, ўрнатиш даври	Дона.комлеккт	— ойда ( __ кун давомида), 2019-2020 йил
Махсулотлар ишлаб чиқариш ва хизматлар кўрсатиш даври	Тн, кг, сўм	— ойда ( __ кун давомида), 2019-2020йил

МЧЖ махсулот хом-ашёларни ва дастгох, асбоб ускуналарни тегишли тартибда қуйидаги корхона ва ташкилотлардан белгиланган тартибда шартнома асосида сотиб олишни режалаштирган.(Махаллий ва Хорижий корхоналар)

- 1) \_\_\_\_\_
- 2) \_\_\_\_\_
- 3) \_\_\_\_\_

## 7.2. МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ

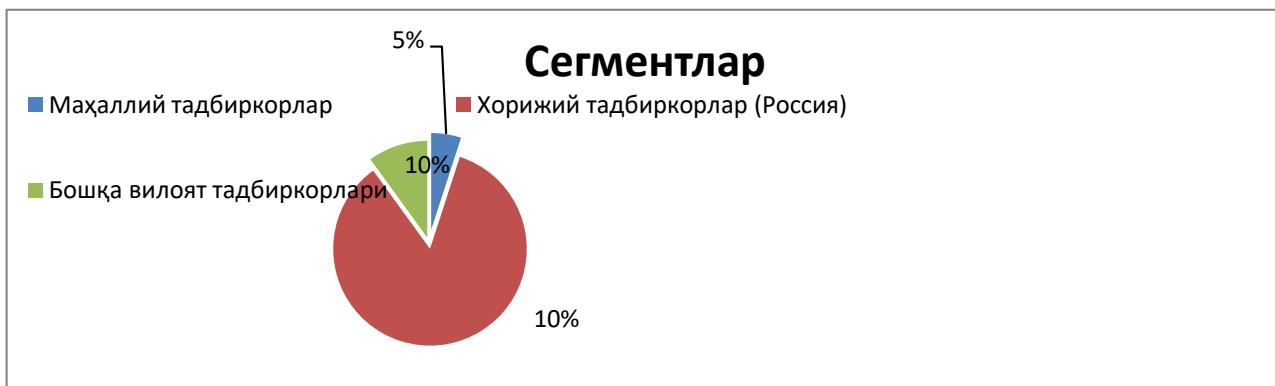
вилояти, шаҳар “Шредир” саноат зонаси худудида пахтани қайта ишлаб, натиканка ва ип махсулотларини ишлаб чиқариш имконият ва шароитлар яхшилиги, ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган ушбу махсулотларни сифатли ишлаб чиқариш имкониятини бериб, мижозларнинг махсулот/хизматга бўлган талабларини ортиради.

шахрида ишлаб чиқаришни ташкил этиш, бу эса борган сари ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган махсулотларга мижозлар сони юқорилиги ва доимий бўлаётганлиги ҳамда ҳудудда ушбу фаолият билан шуғулланувчи тадбиркорлар етарли даражада кўп бўлмаганлиги ёки сифатли махсулотлар ишлаб чиқарувчilar камлиги сабабли ушбу фаолиятини ташкил этишни тақозо этмокда.

Ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган ушбу махсулотларнинг аввало экспортга 90-95% йўналтирилганли йўналтириш мақсадида, дунёning бир қатор давлатларининг тажрибаларини ўрганиш билан бирга уларни махсулотга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказади.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

### СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ.



#### Режас.

- Маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлар 5%
- Хорижий тадбиркорлар 85% (Россия, Украина ва бошқа давлатлар)
- Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 10%

#### Рақобатчилар таҳлили.

8-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи сўм	Ишлаб чиқариш қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				

### **7.3. МАРКЕТИНГ МАЖМУИ “4Р”**

9-жадвал

<b>Product- Махсулот</b> Сифатли, қулай нархларда, натиканка ва ип махсулоти	<b>Price- Нарх</b> Нарх қўйиши тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
<b>Place- Жой</b> Бизнес <hr/> худуд-МЧЖ <hr/> вилояти, <hr/> шахар, “Шредир” саноат зонасида фаолиятни амалга оширади. Ушбу манзилда, махсулот ишлаб чиқариш, хизмат кўрсатиш ҳамда Кўшни давлатларга ва Чет эл давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд	<b>Promotion-Харакатланиш</b> МЧЖ ўз пештахта, афишалар, ОАВ орқали реклама, расмий веб сайтлар, кўргазма, ярмаркаларда иштирок этиш ва реклама тармоғлари орқали ҳамда махсулотларни ишлаб чиқариб сотишда имтиёз ва бонислар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

## **МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ**

## **10-жадвал**

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	Истеъмолчиларнинг тавсифи	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (келгусида экспорт 100%гача)	85 %	5 %	10 %
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет ва қўшни давлатларига	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Махсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Махсулотни харид қилиш қобилияти	Юқори	Паст	Паст
6	Махсулотни истеъмолчиларга жалб	Орzonнарх, Сифатпилик	Орzon нарх, Сифатпилик	Орzonнарх, Сифатпилик

## 7.4. SWOT ТАҲЛИЛ

**11-жадвал**

<p><b>S- Кучли томонлари</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Шу фаолият билан танишиб чиққанлиги++</li> <li>➤ Бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - махсулотга бўлган талабнинг юқорилиги, мавжудлиги++</li> <li>➤ Зарурий маблағнинг 76.8% микдордагиси мавжудлиги++</li> </ul>	<p><b>W- Кучсиз томонлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Кучли брендга эга эмаслиги++</li> <li>➤ Корхона махсулот ишлаб чиқаришни янги амалга оширишни бошлиши ++</li> </ul>	<p><b>Кучли томонлар</b> 4та</p> <p><b>Кучсиз томонлар</b> 2та</p> <p style="text-align: center;"><b>S&gt; W</b></p> <p><b>++ S</b> 4та</p> <p><b>++ W</b> 2 та</p> <p style="text-align: center;"><b>++S&gt; ++W</b></p>
<p><b>O – Имкониятлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++</li> <li>➤ фаолият турини янги бошлаш ва кенгайтиришда хужжатларни соддалаштирилганлиги++</li> <li>➤ Махсулотларни экспорт қилишдаги енгилликлар++</li> <li>➤ Имтиёзли банк кредитлари ва бўш ер майдонларини олишда енгилликлар++</li> </ul>	<p><b>T-Тўсиқлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++</li> <li>➤ Харид қобилиятининг номуайянлиги++</li> <li>➤ Комунал соҳадаги ва табиат ходисалари, муаммолар юзага келганда++</li> </ul>	<p><b>Имкониятлар</b> 4 та</p> <p><b>Тўсиқлар</b> 3 та</p> <p style="text-align: center;"><b>O&gt;T</b></p> <p><b>++ O</b> 4та</p> <p><b>++ T</b> 3та</p> <p style="text-align: center;"><b>++O&gt; ++T</b></p>

*МЧЖ томонидан доимий ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганиб бориши, Натижасида маҳаллий ва хорижий мижозларни ушибу махсулотларга бўлган талаб юқорилиги сабабли, лойиҳанинг бошлангич 5%гача ўзимизнинг ахолига, 10% бошқа вилоятларга ва 85% (100%) махсулотлари экспортга қаратилганлиги тўлалигича ўзини қоплаши кутмалмоқда. Лойиҳанинг қучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 2тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа зарур эканлигини исботламоқда.*

*Шунингдек, МЧЖ ушибу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2019 йил 4-чорак охиридан бошлаб бир қатор босқичма-босқич махсулот ишлаб чиқариши турини амалга оширишини режалаштирилган ва бу 2019-2020 йиллар давомида фаолиятни 1 ва 2 босқичида, бинони қуриши, жиҳозлаши, дастгоҳни олиб келиб ўрнатиб, кенг турдаги махсулотни ишлаб чиқаришини бошлиши кўзда тутилган ва 2020 йил 2 чорагидан тўлиқ қувват билан ишга тушурилиши кўзда тутилган.*

**МЧЖ томонидан Пахтани қайта ишлаб натиканка махсулоти  
ишлаб чиқариш (А-варант)  
1-йилда РЕЖАСИ..**

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

12-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача миқдори метр</b>	<b>1 ойда ўртача миқдори Метр (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача миқдори метр (12 ой)</b>
<b>1</b>	Натиканка матоси	метр	<b>500</b>	<b>12 000</b>	<b>144 000</b>
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>500</b>	<b>12 000</b>	<b>144 000</b>

**Изоҳ:** 1 кунда ўртача 500- 1500 метргача ишлаб чиқарши мумкинлигини инобатга олган холда режалаштирилган. Бунда 1 ёки 2 сменада иш ташкил қилиши хам режалаштирилган.

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум.сўмда (1 метр сотиши нархи ўртача **2 950сўм**)

13-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
<b>1</b>	Савдодан тушум	метр	<b>500</b>	<b>12 000</b>	<b>144 000</b>
		сўм	<b>1 475 000</b>	<b>35 400 000</b>	<b>424 800 000</b>
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>500</b>	<b>12 000</b>	<b>144 000</b>
		<b>сўм</b>	<b>1 475 000</b>	<b>35 400 000</b>	<b>424 800 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 метр и/ч харажати **2 540сўм**)

14-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
<b>1</b>	Харажати	метр	<b>500</b>	<b>12 000</b>	<b>144 000</b>
		сўм	<b>1 270 000</b>	<b>30 480 000</b>	<b>365 760 000</b>
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>500</b>	<b>12 000</b>	<b>144 000</b>
		<b>сўм</b>	<b>1 270 000</b>	<b>30 480 000</b>	<b>365 760 000</b>

**Изоҳ:** 1 метр махсулот ишлаб чиқариш учун, бунда хом-ашё, иш хақи, комунал тўловлар билан ўртача **2 540 сўм** харажат қилиниши кутилмоқда.

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

15-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда</b>
<b>1</b>	Савдодан тушум	сўм	<b>1 475 000</b>	<b>35 400 000</b>	<b>424 800 000</b>
<b>2</b>	Харажати	сўм	<b>1 270 000</b>	<b>30 480 000</b>	<b>365 760 000</b>
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>205 000</b>	<b>4 920 000</b>	<b>59 040 000</b>

## **ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан түлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбираиятларини хам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва хамкорликни йўлга қуиши;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгох ва ускуналардан унимли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот ишлаб чиқариш турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар

## **НАТИКАНКАНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**МЧЖ томонидан Пахтани қайта ишлаб натиканка махсулоти  
ишлаб чиқариш (Б-вариант)  
1-йилда РЕЖАСИ..**

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

16-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача миқдори метр</b>	<b>1 ойда ўртача миқдори Метр (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача миқдори метр (12 ой)</b>
<b>1</b>	Натиканка матоси	метр	1000	24 000	288 000
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>1000</b>	<b>24 000</b>	<b>288 000</b>

**Изоҳ:** 1 кунда ўртача 500- 1500 метргача ишлаб чиқарши мумкинлигини инобатга олган холда режалаштирилган. Бунда 1 ёки 2 сменада иш ташкил қилиши хам режалаштирилган.

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум.сўмда (1 метр сотиши нархи ўртача **2 950сўм**)

17-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
<b>1</b>	Савдодан тушум	метр	1000	24 000	288 000
		сўм	2 950 000	70 800 000	849 600 000
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>1000</b>	<b>24 000</b>	<b>288 000</b>
		сўм	2 950 000	70 800 000	849 600 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 метр и/ч харажати **2 540сўм**)

18-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
<b>1</b>	Харажати	метр	1000	24 000	288 000
		сўм	2 540 000	60 960 000	731 520 000
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>1000</b>	<b>24 000</b>	<b>288 000</b>
		сўм	2 540 000	60 960 000	731 520 000

**Изоҳ:** 1 метр махсулот ишлаб чиқариш учун, бунда хом-ашё, иш хақи, комунал тўловлар билан ўртача **2 540 сўм** харажат қилиниши кутилмоқда.

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

19-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда</b>
<b>1</b>	Савдодан тушум	сўм	2 950 000	70 800 000	849 600 000
<b>2</b>	Харажати	сўм	2 540 000	60 960 000	731 520 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>410 000</b>	<b>9 840 000</b>	<b>118 080 000</b>

## **ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан түлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбираиятларини хам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва хамкорликни йўлга қуиши;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгох ва ускуналардан унимли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот ишлаб чиқариш турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар

## **НАТИКАНКАНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**МЧЖ томонидан Пахтани қайта ишлаб натиканка махсулоти  
ишлаб чиқариш (В-вариант)  
1-йилда РЕЖАСИ..**

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

20-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача миқдори метр</b>	<b>1 ойда ўртача миқдори Метр (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача миқдори метр (12 ой)</b>
<b>1</b>	Натиканка матоси	метр	<b>1500</b>	<b>36 000</b>	<b>432 000</b>
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>1500</b>	<b>36 000</b>	<b>432 000</b>

**Изоҳ:** 1 кунда ўртача 500- 1500 метргача ишлаб чиқарши мумкинлигини инобатга олган холда режалаштирилган. Бунда 1 ёки 2 сменада иш ташкил қилиши хам режалаштирилган.

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум.сўмда (1 метр сотиши нархи ўртача **2 950сўм**)

21-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
<b>1</b>	Савдодан тушум	метр	<b>1500</b>	<b>36 000</b>	<b>432 000</b>
		сўм	<b>4 425 000</b>	<b>106 200 000</b>	<b>1 274 400 000</b>
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>1500</b>	<b>36 000</b>	<b>432 000</b>
		сўм	<b>4 425 000</b>	<b>106 200 000</b>	<b>1 274 400 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 метр и/ч харажати **2 540сўм**)

22-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
<b>1</b>	Харажати	метр	<b>1500</b>	<b>36 000</b>	<b>432 000</b>
		сўм	<b>3 810 000</b>	<b>91 440 000</b>	<b>1 097 280 000</b>
	<b>Жами</b>	<b>метр</b>	<b>1500</b>	<b>36 000</b>	<b>432 000</b>
		сўм	<b>3 810 000</b>	<b>91 440 000</b>	<b>1 097 280 000</b>

**Изоҳ:** 1 метр махсулот ишлаб чиқариш учун, бунда хом-ашё, иш хақи, комунал тўловлар билан ўртача **2 540 сўм** харажат қилиниши кутилмоқда.

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

23-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда</b>
<b>1</b>	Савдодан тушум	сўм	<b>4 425 000</b>	<b>106 200 000</b>	<b>1 274 400 000</b>
<b>2</b>	Харажати	сўм	<b>3 810 000</b>	<b>91 440 000</b>	<b>1 097 280 000</b>
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>615 000</b>	<b>14 760 000</b>	<b>177 120 000</b>

## **ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан түлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбираиятларини хам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва хамкорликни йўлга қуиши;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгох ва ускуналардан унимли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот ишлаб чиқариш турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар

## **НАТИКАНКАНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**МЧЖ томонидан Пахтани қайта ишлаб ип махсулоти  
ишлаб чиқариш (А-вариант)  
1-йилда РЕЖАСИ..**

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

24-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача миқдори кг</b>	<b>1 ойда ўртача миқдори кг (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача миқдори кг (12 ой)</b>
1	Натиканка матоси	кг	100	2 400	28 800
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>100</b>	<b>2 400</b>	<b>28 800</b>

**Изоҳ:** 1 кунда ўртача 100- 250кггача ип ишлаб чиқариши мумкинлигини инобатга олган холда режалаштирилган. Бунда 1 ёки 2 сменада иш ташкил қилиши хам режалаштирилган.

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум.сўмда (1 кг сотиши нархи ўртача **9 000 сўм**)

25-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
1	Савдодан тушум	кг	100	2 400	28 800
		сўм	900 000	21 600 000	259 200 000
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>100</b>	<b>2 400</b>	<b>28 800</b>
		<b>сўм</b>	<b>900 000</b>	<b>21 600 000</b>	<b>259 200 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 кг и/ч харажати **7 025сўм**)

26-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
1	Харажати	кг	100	2 400	28 800
		сўм	702 500	16 860 000	202 320 000
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>100</b>	<b>2 400</b>	<b>28 800</b>
		<b>сўм</b>	<b>702 500</b>	<b>16 860 000</b>	<b>202 320 000</b>

**Изоҳ:** 1 кг махсулот ишлаб чиқариш учун, бунда хом-ашё, иш хақи, комунал тўловлар билан ўртача **7025 сўм** харажат қилиниши қутилмоқда.

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

27-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда</b>
1	Савдодан тушум	сўм	900 000	21 600 000	259 200 000
2	Харажати	сўм	702 500	16 860 000	202 320 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>197 500</b>	<b>4 740 000</b>	<b>56 880 000</b>

## **ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан түлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбираиятларини хам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва хамкорликни йўлга қуиши;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгох ва ускуналардан унимли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқарышни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот ишлаб чиқариш турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар

## **ИПНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**МЧЖ томонидан Пахтани қайта ишлаб ип махсулоти  
ишлаб чиқариш (Б-вариант)  
1-йилда РЕЖАСИ..**

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

28-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача миқдори кг</b>	<b>1 ойда ўртача миқдори кг (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача миқдори кг (12 ой)</b>
1	Натиканка матоси	кг	150	3 600	43 200
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>150</b>	<b>3 600</b>	<b>43 200</b>

**Изоҳ:** 1 кунда ўртача 100- 250кггача ип ишлаб чиқариши мумкинлигини инобатга олган холда режалаштирилган. Бунда 1 ёки 2 сменада иш ташкил қилиши хам режалаштирилган.

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум.сўмда (1 кг сотиш нархи ўртача **9 000 сўм**)

29-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
1	Савдодан тушум	кг	150	3 600	43 200
		сўм	1 350 000	32 400 000	388 800 000
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>150</b>	<b>3 600</b>	<b>43 200</b>
		<b>сўм</b>	<b>1 350 000</b>	<b>32 400 000</b>	<b>388 800 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 кг и/ч харажати **7 025сўм**)

30-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
1	Харажати	кг	150	3 600	43 200
		сўм	1 053 750	25 290 000	303 480 000
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>150</b>	<b>3 600</b>	<b>43 200</b>
		<b>сўм</b>	<b>1 053 750</b>	<b>25 290 000</b>	<b>303 480 000</b>

**Изоҳ:** 1 кг махсулот ишлаб чиқариш учун, бунда хом-ашё, иш хақи, комунал тўловлар билан ўртача **7025 сўм** харажат қилиниши қутилмоқда.

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

31-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда</b>
1	Савдодан тушум	сўм	1 350 000	32 400 000	388 800 000
2	Харажати	сўм	1 053 750	25 290 000	303 480 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>296 250</b>	<b>7 110 000</b>	<b>85 320 000</b>

## **ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан түлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбираиятларини хам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва хамкорликни йўлга қуиши;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгох ва ускуналардан унимли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқарышни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот ишлаб чиқариш турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар

## **ИННИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**МЧЖ томонидан Пахтани қайта ишлаб ип махсулоти  
ишлаб чиқариш (В-вариант)  
1-йилда РЕЖАСИ..**

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.**

Үртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

32-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача миқдори кг</b>	<b>1 ойда ўртача миқдори кг (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача миқдори кг (12 ой)</b>
1	Натиканка матоси	кг	250	6 000	72 000
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>250</b>	<b>6 000</b>	<b>72 000</b>

**Изоҳ:** 1 кунда ўртача 100- 250кггача ип ишлаб чиқариши мумкинлигини инобатга олган холда режалаштирилган. Бунда 1 ёки 2 сменада иш ташкил қилиши хам режалаштирилган.

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотищдан тушум.сўмда (1 кг сотиш нархи ўртача **9 000 сўм**)

33-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
1	Савдодан тушум	кг	250	6 000	72 000
		сўм	2 250 000	54 000 000	648 000 000
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>250</b>	<b>6 000</b>	<b>72 000</b>
		<b>сўм</b>	<b>2 250 000</b>	<b>54 000 000</b>	<b>648 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 кг и/ч харажати **7 025сўм**)

34-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда (12 ой)</b>
1	Харажати	кг	250	6 000	72 000
		сўм	1 756 250	42 150 000	505 800 000
	<b>Жами</b>	<b>кг</b>	<b>250</b>	<b>6 000</b>	<b>72 000</b>
		<b>сўм</b>	<b>1 756 250</b>	<b>42 150 000</b>	<b>505 800 000</b>

**Изоҳ:** 1 кг махсулот ишлаб чиқариш учун, бунда хом-ашё, иш хақи, комунал тўловлар билан ўртача **7025 сўм** харажат қилиниши кутилмоқда.

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

35-жадвал

<b>№</b>	<b>Номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>1 кунда ўртача тушум. сўмда</b>	<b>1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш)</b>	<b>1 йилда ўртача тушум. сўмда</b>
1	Савдодан тушум	сўм	2 250 000	54 000 000	648 000 000
2	Харажати	сўм	1 756 250	42 150 000	505 800 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>493 750</b>	<b>11 850 000</b>	<b>142 200 000</b>

## **ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан түлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбираиятларини хам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва хамкорликни йўлга қуиши;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгох ва ускуналардан унимли фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқарышни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва маҳсулот ишлаб чиқариш турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар

## **ИННИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



# МАХСУЛОТ ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БҮЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

36- жадвал

№	<i>Номи</i>	Бирлиги	1 ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
<b>Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси</b>				
1	<b>Натиканка ишлаб чиқариш РЕЖАСИ. 1 ЙИЛДА.</b>			
	Савдодан тушум	сўм	70 800 000	849 600 000
	Харажати	сўм	60 960 000	731 520 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>9 840 000</b>	<b>118 080 000</b>
2	<b>Ип ишлаб чиқариш РЕЖАСИ. 1 ЙИЛДА.</b>			
	Савдодан тушум	сўм	54 000 000	648 000 000
	Харажати	сўм	42 150 000	505 800 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>11 850 000</b>	<b>142 200 000</b>
<b>Умумий тушум ва харажатлар. Жами 1 йилда. (12 ой)</b>				
	Савдодан тушум	сўм	124 800 000	1 497 600 000
	Харажати	сўм	103 110 000	1 237 320 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>21 690 000</b>	<b>260 280 000</b>

**Изоҳ:** МЧЖ фаолият олиб бориш жараёнидаги махсулотларни ишлаб чиқариш тури, микдори, (метр, кг) харажатлари ва сотиш нархлари ўртача нархларда кўрсатиб ўтилган.



## ХУДУДИЙ ИНВЕСТИЦИЯ, МАҲАЛЛИЙЛАШТИРИШ ДАСТУРИ ВА ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ИНФРАТУЗИЛМАСИННИГ РИВОЖЛАНИШИ

Миллий Иқтисодиётнинг мутаносиб ва барқарор ўсишини таъминлаш, уни модернизациялаш ва аҳоли бандлигини ошириш кўп жихатдан ишлаб чиқариш инфратузилмасининг ривожланганик даражасига боғлиқ.

Бундан ташқари республикада 2010-2013 йилларни оладиган бўлсак қайта ишлаш даражасининг паст эканлигининг энг асосий сабабларидан яна бири бу - корхоналар йил давомида хом-ашё билан мунтазам равишда таъминлаш имконияти етарли даража эмаслиги ёки бошқача айтганда сақлаш омборхоналарининг етарли даражада эмаслигидир.

Иқтисодиётимизда ишлаб чиқариш инфратузилмаси хизматларига булган эҳтиёжни тўлиқ ва самарали кондириш мақсадида Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2011 йил 31 октябрдаги “2012-2015 йилларда Республика озиқовқат саноатини янада ривожлантириш ва бошқарувни такомиллаштириш бўйича чора-тадбирлар тўғрисида” маҳсус дастур ишлаб чиқилган бўлиб, у Иқтисодиёт тармоқлари ва мамлакатимиз ҳудудларини истиқболли ривожлантириш бўйича амалга оширилаётган дастур билан узвий боғлиқдир.

Таъкидлаш жоизки, бу дастурни амалга ошириш мақсадида инвестиция лойхасини жорий этиш ва бу ишларга барча манбалар хисобидан молиявий маблағлар йуналтирилган. Бу чора-тадбирларнинг барчаси пиравардида мамлакатимиз Иқтисодиётининг жадал суръатлар билан усиши учун замин яратади. Иқтисодиётни модернизациялаш шароитида замонавий янги ишлаб чиқаришларни ташкил этиш, амалдагиларни янада ривожлантириш ва такомиллаштириш кенг куламли шарт-шароитларни **таказо** этади. Шунга кўра, фикримизча, бозор муносабатларини шакллантириш ва янада чуқурлаштириш шароитида ишлаб чиқариш инфратузилмасининг ривожланишини давлат томонидан тартибга солиш ва рағбатлантириш мухим шартлардан бири хисобланади.

Хозирги вактда Давлатимиз раҳбари ва хукуматимиз томонидан Ушбу жараёнларни самарали ташкил этиш эса улар асосида ётувчи объектив конуниятларни ўрганиш ҳамда назарий коидаларни асослашни такозо этиб, уларни қўйидаги йуналишларда амалга ошириб келинмоқда:

Иқтисодиётнинг барқарор ҳамда жадал тараққий топиши учун қулай шарт-шароитлар яратувчи замонавий ишлаб чиқариш ва ижтимоий инфратузилманинг илдам ривожланишини;

Мамлакат минтақаларининг табиий ҳамда иқтисодий салоҳиятидан самарали фойдаланиш, янги иш ўринларини шакллантириш ва аҳолининг, айниқса, ёшларнинг бандлигини, одамларнинг даромадларини ошириш ва фаровонлигини юксалтиришга имкон берувчи инфратузилма объектларини ишга тушиши;

Хусусий товар ишлаб чиқарувчилар томонидан ўз фаолиятларини самарали ва тўлаконили ташкил этилишини таъминлаш мақсадида зарур ишлаб чиқариш инфратузилмаси объектларини ишга тушириш ва ривожлантириб боришларини рағбатлантирилиши;

Корхоналарда янги технологияларни жорий этиш имконини берадиган ишлаб чиқариш инфратузилма объектларини ташкил этилиши;

Ўзининг жойлашуви, табиий ва Иқтисодий салоҳияти ҳамда бошқа жихатлари бўйича миллий ва халқаро аҳамиятга эга бўлган, истиқболли ҳудудларни мақсадга мувофиқ ривожлантиришда ишлаб чиқариш инфратузилмаси имкониятларидан кенг фойдаланилиши;

*Иқтисодиётда барқарор ўсиши суръатларини таъминлаш, хусусан, юзага келган ёки келиши мумкин бўлган инқирозли ҳолатларнинг олдини олиши ёки салбий оқибатларини бартараф этишида ишлаб чиқариш инфратузилмасидан ўзига хос дастак сифатида фойдаланилиши;*

Мамлакат Иқтисодиёти тармоқлари ва ҳудудларини истиқболда ривожлантириш борасидаги дастурларнинг самарали амалга оширилишини таъминланиши;

Мамлакатимизда ишлаб чиқариш инфратузилмасининг ривожланишини давлат томонидан тартибга солиш ва рағбатлантиришнинг йуналишлари буйича кенг микёсдаги чора-тадбирлар **амалга оширилаётганли буни айнан исботи деб айта оламиз. Хусусан:**

Замонавий ишлаб чиқариш ва ижтимоий инфратузилманинг илдам ривожланишини таъминланиши, шу асосда Иқтисодиётнинг барқарор ҳамда жадал тарақкий топиши учун қулай шарт-шароитлар яратилиши, Республика минтакаларининг табиий ҳамда Иқтисодий салоҳиятидан самарали фойдаланишдир..к.

Бозор муносабатларини чукурлаштириш шароитида хусусий товар ишлаб чиқарувчилар томонидан ўз фаолиятларини самарали ва тўлақонли ташкил этилишини таъминлаш мақсадида зарур ишлаб чиқариш инфратузилмаси объектларини ишга тушириш ва ривожлантириб боришлигини рағбатлантиришда давлатнинг иштироки мухим хисобланади.

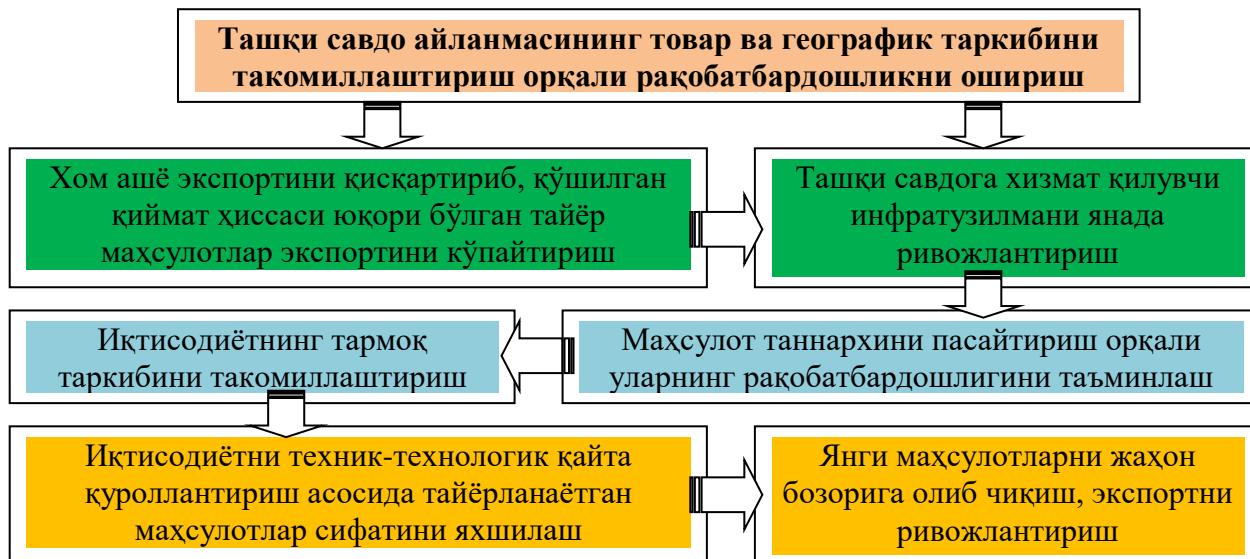
Шу билан бирга, фаолият кўрсатаётган, модернизация қилинаётган ва янгидан ташкил этилаётган саноат корхоналарининг автомобиль ва темир йўлларга уланишини таъминлашга доир бир қатор чора-тадбирлар назарда тутилганки, бу автомобиль ва темир йўл орқали юқ ташишни енгиллаштиради.

Телекоммуникациялар ва ахборот технологияларини ривожлантириш бўйича хукумат қарорларининг амалга оширилиши ҳудудда, айниқса, қишлоқ туманларида ишлаб чиқариш корхоналари ва аҳолининг ушбу хизмат турлари билан таъминланганлик даражасини оширади.

**Шунингдек, Инқирозга қарши дастурга киритилган қўшимча ишлаб чиқариш ва ижтимоий инфратузилма объектларини қуриш ҳамда ишга тушириш лойихалари амалга оширилишини жадаллаштириш чора-тадбирларининг ҳудудий дастурларини ишлаб чиқиши белгилаб берилган.**

Давлатимиз томонидан олиб борилаётган бундай чора-тадбирлар ишлаб чиқариш, транспорт ва мухандислик- коммуникация инфратузилмаси тармоқларининг республика иқтисодиёти тармоқлари ва ҳудудларини истиқболда ривожланиши негизида янги иш жойлари яратилиши, аҳолининг бандлиги ва турмуш даражаси узлуксиз усib бориши таъминланади.

Ишлаб чиқарувчилар учун бозор ва ҳамкорлик қилишни ҳохлаган мижозлар түғрисида маълумотга эга бўлиш жуда муҳим. Мижозлар талаблари ва улар ҳохлаган маҳсулот турлари ўзгариб бормоқда.



**Ташқи савдо айланмаси географик таркибини такомиллаштириш орқали рақобатбардошликни ошириш.**

Хорижий давлатларда мамлакатимизда ишлаб чиқарилаётган, ёки ишлаб чиқаришни йўлга қўйиш мумкин бўлган маҳсулотларга бўлган талабни ўрганиш бундай товарлар бозорларига кириб бориш ва рақобат қилиш стратегиясини ишлаб чиқиш экспорт қилинаётган товарлар сонини ва мамлакатлар географиясини кенгайтиришга ижобий таъсир кўрсатади.

Жаҳон бозорларида корхоналаримиз маҳсулотларининг рақобатбардошлигини таъминлашда қуйидаги чора-тадбирларнинг амалга оширилиши муҳим аҳамият касб этади:

- экспорт қилувчи корхоналарга маҳсулот тайёрлаш ва сотиш харажатларини камайтиришда кўмаклашиш;
- уларни ташқи бозор конъюнктурасидаги ўзгаришлар, истиқболли бозорлар, рақобатчилар түғрисида олиб борилган тадқиқотлар натижалари билан таништириш;
- транспорт-коммуникация тизимларини ривожлантириш;
- янги транспорт йўлакларини очиш орқали транспорт харажатларини камайтириш ва х.к.

Мамлакат иқтисодиётнинг барқарор ривожланишида экспортга йўналтирилган маҳсулотлар ишлаб чиқарувчи тармоқлар экспорт салоҳиятидан кенг фойдаланиш мақсадга мувофиқдир. маҳсулотлари экспортининг кенгайтиши кўп жиҳатдан мажмуанинг фаолиятига, яъни ишлаб чиқарилган маҳсулот ҳажмига, уларнинг сифати, турлари ва жаҳон бозори конъюнктураси ўзгаришига бевосита боғлиқ. Айни вақтда муваффақиятли ривожланиши ташқи иқтисодий фаолиятнинг қай даражада йўлга қўйилганлиги билан белгиланади. Шу ўринда мамлакатимизда ишлаб чиқарилаётган маҳсулотларининг турлари бўйича жаҳон бозоридаги рақобатбардошлигига баҳо бериб ўтиш экспорт салоҳиятини белгилаш ва стратегик йўналишларни аниқлашда муҳим аҳамият касб этади.

## 9.ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ.

37-жадвал.

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами	
	Үз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар			
	МЧЖ	Жами	Хизмат күрсатувчи банк	Жами		
<b>Ер Бино ва инициатлар</b> Бино қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётгана маблағ	1 200 000 000	1 200 000 000			<b>1 200 000 000</b>	
<b>Материаллар ва жихозлар</b> Дастгохлар, жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун			500 000 000	500 000 000	<b>500 000 000</b>	
<i>Йул кира</i> харажатлари учун	350 000 000	350 000 000			<b>350 000 000</b>	
<i>Айланма капитал</i>	100 000 000	100 000 000			<b>100 000 000</b>	
<i>Кўшимча ва Бошқа харажатларга</i>						
<b>Кредит жами</b>						
<b>ХАММАСИ</b>		<b>1 650 000 000</b>		<b>500 000 000</b>	<b>2 150 000 000</b>	

Кўшимча маълумотлар:

---



---



---

Кредит учун гаров таъминоти сифатида

---



---



---

## 10.МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

38-жадвал

Моддалар	Махаллий валюта. сўмда	Жами. сўмда	Струк тура (%)	Улупи (%)
<b>Уз капитали хисобидан</b> <i>Уз капитали хисобидан (келгусида)</i>	1 650 000 000	1 650 000 000 <b>1 650 000 000</b>	100%	76,8%
<b>Жами</b>			<b>100%</b>	<b>76,8%</b>
<b>Кредитлар</b> <i>Сифатли маҳсулоти ишилаб чиқаришида замонавий дастгохлар сотиб олиши учун йўналитирилган маблағлар</i>	500 000 000	500 000 000	100%	23,2%
<b>Бошка ва кўшимча харажатларга</b>				
<b>ЖАМИ КРЕДИТЛАР</b>		<b>500 000 000</b>	<b>100%</b>	<b>23,2%</b>
<b>ХАММАСИ</b>		<b>2 150 000 000</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

## 11.Молиявий режаси.

39-жадвал

Харажат турлари	Умумий киймати (сўмда)	Кредит хисобидан	Ўз хисобидан
Бинони қуриш ва қурилиш билан боғлиқ харажатлар учун	1 200 000 000	0	1 200 000 000
Дастгох, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун режалаштирилаётган	500 000 000	500 000 000	0
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган	350 000 000	0	350 000 000
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар	500 000 000	0	100 000 000
<b>Жами</b>	<b>2 150 000 000</b>	<b>500 000 000</b>	<b>1 650 000 000</b>

## 12.ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАКАТИ.

МЧЖнинг ўртacha тахминий даромадининг пул маблағларининг харакатини кўриб ўтамиш:

40-жадвал

№	Номи	1 ойда	1 йилда. сўм (12ой)
1	Тушум	124 800 000	1 497 600 000
2	Харажати	103 110 000	1 237 320 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>21 690 000</b>	<b>260 280 000</b>

Эслатма : Ойдан –оига тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча мижозлар маҳсулотни сотиб олишилари мумкинлигини айтиши қийин, йил давомида яъни иши жараёни ўртacha инобатга олинган хамда тушум, харажат ва фойда кутимоқда.

### Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм хисобида)

41-жадвал

№	Кўрсатгичлар номи	1 ойда	1 йилда. сўм 12 ой
1	Тушум	124 800 000	1 497 600 000
2	Харажати	103 110 000	1 237 320 000
3	<b>Ялпи даромад</b>	<b>21 690 000</b>	<b>260 280 000</b>
4	Даромад солиғи 12%	Харажатлар канкуляциясига киритилган	
5	Иш хақи	Харажатлар канкуляциясига киритилган	
6	Комунал тўлов	Харажатлар канкуляциясига киритилган	
7	Кредит тани	График асосида	100 000 000
8	Кредит фоизи %	График асосида	38 333 333
9	Кўшимча ва бошқа харажатлар	1 504 815	21 946 667
	<b>Соф фойда</b>	<b>4 305 555</b>	<b>100 000 000</b>

Изоҳ: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нархнаво ўзгарувчалиги, қўшимча комунал тўловлар, табиий оғатлардан зарар кўриши, маҳсулотларни сақлаши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режалаштирилмоқда.

# МЧЖ томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган

## ДАРОМАД ТАХЛИЛИ.

42-жадвал

Кўрсаткичлар номи	МЧЖ 25% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади холати сўмда/АҚШ долл	МЧЖ 50% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади холати сўмда/АҚШ долл	МЧЖ75% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади холати сўмда/АҚШ долл	МЧЖ100% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади холати сўмда/АҚШ долл
Кутилаётган Соф фойдаси	<b>38 750 000 Сўм (4 559 АҚШ долл) (500млн.сўм дастгох)</b>	<b>77 500 000 Сўм (9 118 АҚШ долл) (500млн.сўм дастгох)</b>	<b>116 250 000 Сўм (13 676 АҚШ долл) (500млн.сўм дастгох)</b>	<b>155 000 000 Сўм (18 235 АҚШ долл) (500млн.сўм дастгох)</b>

**Изоҳ:** Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини **25%-100%** ташкил этиш режаси, бу тахлилдан мақсад МЧЖ томонидан фаолиятни бошлаб олиниши, ушбу фаолиятидан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган дастгох, ускуналар, хом-ашёларни сотиб олиш, олиб келиш нархлари, махсулот ишлаб чиқариш микдорлари билан боғлик жараёнлар ва харажатлар ўзгариб туриши, тайёр махсулотларни сотишда тушумларни доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инобатга олган ҳолда кутиладиган фойдани **4 хил** кўринишда таҳлил қилинди ва кўрсатиб ўтилди.

**Изоҳ: Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши.**

- Нархлари асоссиз юқори бўлганда ва ишлаб чиқариш микдори ўзгарганда.
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда.
- Энг кам иш хақи ошганда.
- Махсулот хом-ашёлари танқис бўлганда.
- Бошқалар.



Фойда олиши

Зарар куриши

## **12.ХУЛОСА.**

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, тадбиркорликка оид хужжатларни юритилишини ўрганиши, доимий билим ва кўникмаларини мустахкамлаб бориши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, хукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз худудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни химоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни хукумат қарорларини ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш колаверса жойларда ўқув семинарлари, маҳсус курслар, тренинглар иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият қўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил хисобланади. МЧЖ томонидан режалаштирилган лойихадаги фаолият ва маҳсулот турларини ишлаб чиқариш ҳамда сақлаш хизматни қўрсатишни ташкил этиш, фаолиятни белгиланган муддатларда бошлаш ва бозор талабларидан келиб чиқкан холда кенгайтиришни амалга ошириш натижасида МЧЖнинг молиявий холати ва барқарорлигини таъминлаш, янги иш ўринларини яратиш ва қўпайтириб бориш ҳамда маҳсулотларни аввало экспорт қилиш мақсадида ишлаб чиқилган.

Маҳсулотлар ишлаб чиқаришда фаолиятни иш режаларини ишлаб чиқкан холда режалаштириши муҳум рол ўйнайди. Бунда яъни янги лойихалар устида, изланиш, иш олиб бориш орқали МЧЖни мавқияни қўтариб бориш билан бирга шаҳардаги ишсиз ёшларни иш билан таъминлашга кўмаклашишдир.

МЧЖ келгусида босқичма-босқич янги замонавий технологиялар (дастгоҳлар, ускуналар, жихозлар)ни белгиланган муддатларда амалиётга кенг жалб этиш ва сифатли маҳсулотларни (натиканка ва ип) ишлаб чиқариш, натижасида олинадиган даромадларни фаолиятни янада кенгайтириш, янги иш ўринларини яратиш ишлатиб, ҳалқимизга ва давлатимизга муносиб хизмат қилиш орқали ўз хиссасини қўшиш кўзда тутилган ва мақсад қилинган.

**(ушибу лойихага тегишли хўжжатлар асослантириб илова қилинади)**

«\_\_\_\_\_»

**МЧЖ хисобчиси**

имзо



**МЧЖ ТОМОНИДАН СОТИБ ОЛИШ РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН ИШЛАБ  
ЧИҚАРИШ ДаСТГОХЛАРИНИНГ НАМУНАВИЙ  
ФОТОСУРАТЛАРИ.**



**МЧЖ ТОМОНИДАН ИШЛАБ ЧИҚАРИЛИШИ РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН  
МАХСУЛОТЛАРНИ НАМУНАВИЙ  
ФОТОСУРАТЛАРИ.**

