

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ

Намуна

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ _____ ”

МЧЖ рахбари

“ _____ ” 2019 йил.

Асосий мақсади: МЧЖ _____ шаҳар, _____ худудида металлни қайта ишлашни ташкил этиш, замонавий дастгоҳлар асосида металл маҳсулотлари ишлаб чиқариш, янги 10 нафаргача иш ўринлари яратишни режалаштирилган лойиханинг

БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	“ _____ ” МЧЖ
Мулкчилик шакли:	МЧЖ
Фаолият тури:	Ишлаб чиқариш
Банк номи:	“ _____ ”
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	5 йил.
Лойиха қиймати:	1 350 000 000 сўм.
Шундан ўз маблағи:	750 000 000 сўм.
Кредит маблағи:	600 000 000 сўм. 5 йилга. Йиллик 8%. Имтиёзли даври 1 йил (12ой)

_____ -2019й.

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ _____ ”
МЧЖ рахбари

“ _____ ” _____ 2019 йил

Лойихадаги махсулот турлари	Бозор талабларидан келиб чиққан холда Металл ва чуянни қайта ишлаш, металл махсулотлари (Фланс, Задвишка ва мотор корпуслари ва х.к)ишлаб чиқариш
-----------------------------	--

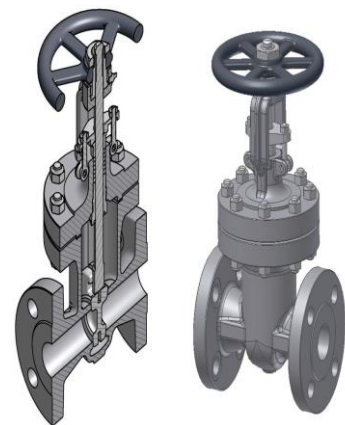
Лойихани амалга ошириш жойи:	_____ вилояти, _____ шаҳар, _____
------------------------------	-----------------------------------

Лойиха қиймати:	1 350 000 000с	Шундан	
		Ўз маблағи	Кредит маблағи
		750 млн.сўм	600 млн.сўм

Маблағ тақсимоти			Сарфланиш муддати	
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишларига	Мавжуд	Шундан		2019й
		Ўз маблағи	кредит маблағи	
		Мавжуд	0 сўм	
Дастгоҳ, ускуна, жихозларни олиш учун	800 млн.сўм	Шундан		2019-2021й
		Ўз маблағи	кредит маблағи	
		200млн.сўм	600млн. сўм	
Айланма маблағ учун	400 млн.сўм	Шундан		2019-2020йй
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		400 млн.сўм	0.сўм	
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун	150 млн.сўм	Шундан		2019-2020йй
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		150млн.сўм	0 сўм	

ФАОЛИЯТНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.

Ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган махсулотлар наъмунаси



ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Ушбу лойихани яратилишида аввало тадбиркорлик фаолиятини янги бошламоқчи ва ривожлантиришмоқчиларга, умуман олганда тадбиркорлик соҳасига мамлакатимиз раҳбари ва ҳукуматимиз томонидан йилдан-йилга кенг имконият ва имтиёзлар энг асосийси ишонч берилганлигидир.

Шу билан бирга мижозларни ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини эътиборга олган ҳолда ушбу фаолиятни кенгайтириш ва келгусида босқичма-босқич ривожлантиришни мақсад қилдик.

Биз ушбу фаолият билан шуғулланиш учун мижозларнинг талабларини ўрганиб ва уларнинг талаблари (*фланс, мотор ва задвишка корпуслари ва х.к*) юқорилиги сабабли фаолиятни ташкил этишни ва янги иш ўринлари (ишчилар) яратишни кўзладик. Бизнинг шу соҳага қизиқишларимиз бор куч ғайратларимиз билан ушбу соҳани сир-асрорларини тўлиқ тушунишга ҳаракат қилдик ва янгиликка интилиб иш фаолиятимизни ривожлантирмоқчимиз. Фаолиятни ташкил этиш учун берилган имтиёзлардан унумли фойдаланиб, бунинг учун тегишли бўлган бирма-бир амалиётда фаолиятнинг босқичларини амалга оширишдир.

Янгилиги: Вилоятда, шахримизда аҳоли сони борсан сари ортиб, аҳолини турмиш, (яшаш) яхшиланиб бормоқда. Бунда мижозларнинг ушбу маҳсулотларига, талабларни ошиб боришини эътиборга олсак, МЧЖ фаолиятини ташкил этиш ва кенгайтириш ҳамда янги иш ўринларини яратиб, йўлга қўйилади. Келгусида мижозлар учун зарур бўлган металл маҳсулотларни янгича усулдагисини таклиф этилади. Бунда ҳар бир маҳсулот тури бўйича босқичма-босқич йўлга қўйилади.

Ушбу лойихани амалга ошириш натижасида металлни қайта ишлаб ҳар бир мижозга сифатли ва қулай нархларда маҳсулот етказиб беришга ҳаракат қилиш мақсадида бир қатор изланишлар олиб бордик ва соҳа мутахассислари билан маслаҳат қилган бизнес-режасини ишлаб чиқиш зарурлигини ва мутасадди ташкилотларга тақдим этиш лозимлигини англадик. Бу орқали халқимизга ва давлатимизга оз бўлсада ўз хиссамизни қўшиш ҳамда халқимиз турмиш тарзини яхшилашга ва буюджетимиз даромади кўпайишига эришилишини кўзда тутганмиз.

Шу билан бирга маҳаллий тадбиркорлик субъектларига ушбу маҳсулотларни тез ва сифатли етказиб бериш орқали МЧЖ ички бозорларда ўз ўрнига эга бўлишига ҳамда тадбиркорлик соҳасига белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш даври келганлиги, зарурлигини англаб етдик ва таклиф лойихасини ишлаб чиқдик.

Фаолият олиб бориш давомида маҳсулотлар (металл, чўян маҳсулотлар) ишлаб чиқариш талаб ва таклифга асосан режалаштириб борилади.

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. МЧЖ хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси.*
- 7. Лойиха қиймати.*
- 8. Молиялаштириш режаси.*
- 9. Иш режаси.*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар.*
- 11. Пул оқимининг харакати.*
- 12. Хулоса.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар
“ _____ ” МЧЖ раҳбари _____ тижорат сирини ҳисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш “ _____ ” МЧЖ раҳбари
_____ иштирокида амалга оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни
“ _____ ” МЧЖ раҳбари _____ розилигисиз ёки вақилисиз
бошқа шахсларга бу лойихани ўрганиш, кўчирма қилиш, ўзгартириш,
ошқор қилиш ва бошқа шахсларга тарқатиши таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш учун
қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

Бизнес-режанинг навбатдаги қисмларида, маҳсулот ишлаб чиқариш ва
унга сарфланадиган хом-ашёлар ва бошқа харажатлар (умумий олинган)
батафсил ёритиб берилмаган. Агарда баъзи ҳолларда ишлаб чиқаришни
харажатлари (канкуляцияси) ва тушумдаги ҳолатлар юзасидан тақдим этиш
ёки кўрсатиб ўтиш зарурияти туғилса МЧЖ томонидан тақдим этилади ёки
оғзаки тушунтириш берилади.



“ _____ ”

МЧЖ раҳбари

ИМЗО

2. Кириш.

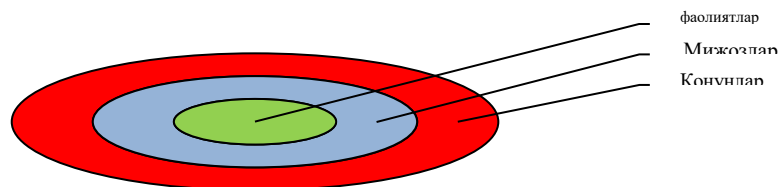
Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантириш, имтиёзли кредитларни ажратиш бўйича Президентимиз ва ҳукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва Қарорлар чиқарилиб белгилаб берилмоқда.

Янги 2019 йил “**Фаол инвестициялар ва ижтимоий ривожланиш йили**” да ҳам биз тадбиркорларга янада кенг имкониятлар ва имтиёзлар берилганлиги, ушбу имкониятлардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз лозим.

Ушбу Фармон ва Қарорларни ижросини таъминлаш юзасидан _____ вилояти, _____ шаҳар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, ҳар бир тадбиркорлик соҳасида фаолият олиб бораётган тадбиркорлик субъектлари сони ортиб бораётганлиги, янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг исботи деб айта оламиз.

“ _____ ” **МЧЖ раҳбари** _____ ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёزلардан унумли фойдаланиш мақсадида **металл маҳсулотлари ишлаб чиқаришни ташкил этиш** орқали янги иш ўринлари яратиш, миждозларга қулай шароитлар яратиш, ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини маълум даражада бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолда сифатли қондиришни олдига аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйган.

Лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз, шаҳримиз иқтисодиётини ривожланишига, аҳолига ва тадбиркорлик субъектларига қулай нархларда, сифатли **маҳсулотлар ишлаб чиқариб етказиб беришни** ташкил этиш ва таъминлашга ўз хиссамизни қўшиш, келгусида ушбуларни амалга ошириш билан тадбиркорлик фаолиятини яънада кенгайтириш ва ривожлантиришни режалаштирилмоқда.



Ҳар бир фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари үчүн ривожланиш демакдир.

2.1.КИРИШ

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз(шахарда) куйидаги натижаларга эришилиши кутилмоқда.

1.Республикамизда (шахарда) ушбу **махсулотларни ишлаб чикариш** фаолияти билан шуғулланувчи тадбиркорлик субъекти сони ортади. Янги ташкил этилади. Импорт камайиб, экспорт хажми ортади. Соғлом рақобат вужудга келади ва махсулот сифати кўтарилиб, нархларини орзонлаштиришга яъни қулай нархларда сотиш белгиланади.

2.Янги иш ўринлари яратилади. (ишсизлик даражаси камаяди ёки кўпайишини олди олинади)

3.Махаллий ва хорижий аҳолини махсулотларга бўлган эҳтиёжи маълум даражада қондирилади.

4.Иқтисодиётни ўсишига хисса қўшилади.

5.Аҳолини турмиш (яшаш) тарзи яънада яхшиланади.

6.Ишлаб чикаришни кенгайтириш ва махсулотни экспортга йўналтириш хисобиган келгусида МЧЖ даромади 5-10 бараваргача ошади.

7. Ишлаб чикариш хом-ашёлари махаллий аҳоли ва тадбиркорлардан сотиб олиниши хисобига, ушбу аҳолини ва тадбиркорлик субъектини фаолиятини ривожланишига ёрдам берилишига. (агарда махсулот хом-ашёларини чет мамлакатлардан олиб кирилса, маблағ чет давлатлари корхоналарига чиқиб кетишига сабаб бўлади.) (баъзи холлар бундан мустасно)

8. Бошқа яхши, самарали натижаларга эришиш кутилмоқда.

МЧЖ йилдан-йилга фаолиятини олиб бориш ва кенгайтириш натижасида ўз-ўзидан молиявий холати яхшиланади, бунда фаолияти кенгайтириш хисобига, янгидан-янги махсулотлар турларини ишлаб чикаришни ташкил этилиши ва янги иш ўринлари сони ортиб боришига эришилади.

Бунинг учун (самарали натижага эришиш учун) хар бир тадбиркор ўз устида ишлаши, тадбиркорлик билим ва кўникмаларга эга бўлиши, доимий махсулот ва хизматларга бўлган талаб ва таклифларни ўрганиб бориши, сабрли ва харакатдан тўхтамайдиган, изланувчан, ташаббускор ва мустақил фикрлаш, тезкор қарор қабул қилиши, янгиликка доимо интилувчан бўлиши зарур деб биламан.

Хар бир тадбиркорлик фаолият тўридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиш демакдир.

3. МЧЖ ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

“_____” МЧЖ _____ вилояти, _____ Давлат
хизматлари марказидан _____ йил «_____» _____
№ _____-сонли реестр рақами билан давлат руйхатидан ўтган.

Юридик манзили: _____ вилояти, _____ тумани, _____ МФЙ,
_____ кўчаси, _____-уйда.

Лойихани амалга ошириш жойи: _____ вилояти, _____ шаҳар,
_____ кўчаси худудида (Промзонада).

Асосий фаолият тури: Металл ва чўянни қайта ишлаш

Қўшимча фаолият тури: Фаолиятни кенгайтириш

Банк реквизитлари: “_____ банк” _____

X/P _____

МФО: _____

ИНН: _____

Лойиха қиймати: 1 350 000 000 сўм

Ўз хисобидан: 750 000 000 сўм

Кредит хисобидан: 600 000 000сўм.

Кредит фоизи: Йиллик 8%.

Кредит муддати: 5 йил.

Кредитни имтиёзли даври: 1 йил (12 ой.)

4. ЛОЙИХА РАҲБАРИ ТЎҒРИСИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ.

Лойиха раҳбари: “_____” МЧЖ

ФИШ: _____

Туғилган йили: _____

Туғилган жойи: _____

Миллати: _____

Ўзбек

Жинси: _____

Эркак

Паспорт ҳақида маълумот: _____

Партиявийлиги: _____

Маълумоти: _____

тел _____

Кайси чет тилларини билади: Рус

МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

2014 йил – х/в. “_____” МЧЖ

1-жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1	_____	МЧЖ раҳбари			

Молиявий муҳит _____ → Банк, ҳисоб системаси.

Лойиха валютаси _____ → Миллий сум.

Изоҳ: МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, қўшимча ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга қўйиши, ушбу фаолиятдан олинадиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хоқозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узликсизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

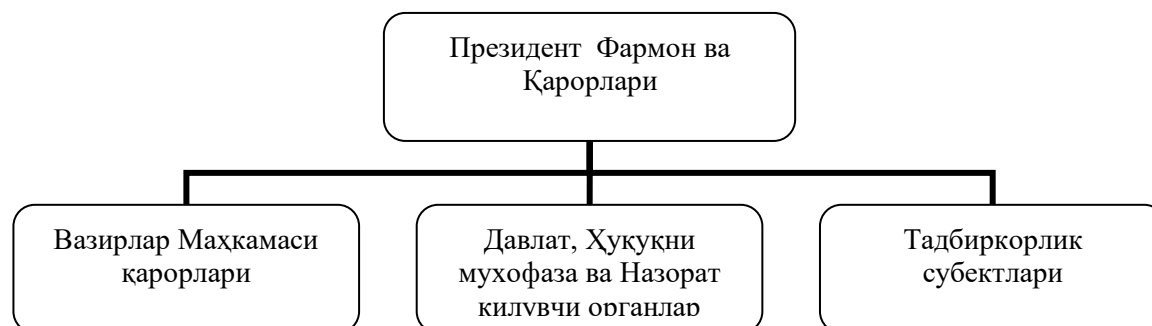
5. ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАДИ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида ҳар бир соҳалар савдо, маҳсулот ишлаб чиқариш, кенг турдаги хизматлар кўрсатиш ва бошқа фаолиятлар

оушича бир қатор имтиёзлар берилиб оорилмоқда.

Шунингдек, бугунги куннинг долзарб вазифаларидан бири бўлган тадбиркорлик соҳасини аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулотларини етказиб бериш, транспорт хизмати кўрсатиш, ишлаб чиқариш ва бошқа турдаги ишлаб чиқариш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш фаолиятларини яхшилаш борасида ҳукуматнинг ҳар йили чоратадбирлари, Дастурлари ва вазифалари белгилаб берилмоқда.

Шу билан бирга Ҳукуматимиз томонидан ишсизликни олдини олишга алоҳида эътибор қаратилиб, йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.



Изоҳ: Юртбошимиз томонидан чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик субъектларига ишбилармонлик муҳитини яхшилаш уларга қулай шарт-шароитларни яратиб бериш юзасидан жойларда ижросини таъминлаш мақсадида бир қатор идора ва ташкилотлар томонидан ҳамкорликда доимий амалий, тизимли ва самарали ишлар олиб борилмоқда.

“_____” **МЧЖ** юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда ушбу имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш ва кенгайтириш учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

“_____” **МЧЖ металл ва чўндан маҳсулотлар тайёрлашни ташкил этишни келгусида босқичма-босқич ривожлантириб бориш**, янги иш ўринларини яратишни режалаштирилмоқда.

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали мижозларнинг маҳсулотларга бўлган талабаларини қондириш, маҳсулот билан ички бозорларга кириб бориш, янги иш ўринлари яратиш ва тадбиркорлик фаолиятидан сезиларли даромад олиш ва самарали олинган даромаддан фойдаланиш.

5.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар талаби ва бозор талабларини

урганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариш сотиш ҳажмини истиқболлаш;

- МЧЖнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятидан (ишлаб чиқариш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом-ашёларида фойдаланиб ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қарабнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борида тезроқ адаптациялаштириш

5.2. МЧЖнинг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:

- Замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, яратиш ва келтириб сотиш;
- Янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулотлар сотиш ҳажмининг пропорционал равишда ошириб бориш;
- Оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- Комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш;
- Ишлаб чиқариш ва четдан товарлар келтириш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арзонлаштириш;
- МЧЖ мавқеини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:

2-ЖАДВАЛ

Иқтисодий фойдалилик

Ижтимоий фойдалилик

Даромад олиш	Маҳсулот бозорини тўлдириш
Ижтимоий ва солиқ тўловлари	МЧЖ ишлаб чиқарган маҳсулотларини реализация қилиш
Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш	Харидорлар талабини қондириш

5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:

- Маҳаллий ва хорижий бозорларга ишлаб чиқарилган маҳсулотларни таклиф этиш;
- Ишлаб чиқарилган маҳсулотлар наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод наъмуналари қўлланиши орқали ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш;
- барча ишлаб чиқариладиган ва четдан олиб келтириладиган товарлар, маҳсулотлар савдоси тизимлаштирилган бўлиб, юқори рентабилликни таъминлайди

6. Умумий фаолият режаси.

3-жадвал

№	Кўрсаткич номи	Кўрсаткичлар маълумоти
---	----------------	------------------------

1	Лоиҳанинг иуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 50-75 фоиз.(худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-50 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	МЧЖ махсулот ишлаб чиқаришни кенгайтиришни ташкил этиш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	МЧЖ металлни қайта ишлаб чиқаришни ташкил этиш, келгусида кенгайтириш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилмоқда.	<p>1. Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ - Бино мавжуд (ўз ҳисобида)</p> <p>2. Дастгоҳларни сотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ - 800 000 000сўм (600млн.сўм кредит, 200млн.сўм ўз ҳисобидан)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтириши режалаштирилаётган маблағ - 400 000 000 сўм (ўз ҳисобидан)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 150 000 000 сўм (ўз ҳисобидан)</p> <p style="text-align: center;">Жами – 1 350 000 000сўм (750млн.сўм ўз ҳисобидан, 600млн.сўм кредит ҳисобидан)</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лоиҳанинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориши, молия-ҳужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиши.

Ушбу лоиҳанинг амалга олишилишини доимий назоратини олиб бориши, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиши.

МЧЖ ҳисобидан ишлаб чиқариш босқичма-босқич кенгайтиришни ташкил учун ўртача умумий сарфланадиган қўйидаги харажатларни

режалаштирилатган.

4-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилатган маблағ	Бино-иншоотлар мавжуд
2	Дастгоҳ ва асбоб ускуналар, жихозлар сотиб олиш учун режалаштирилган маблағ	800 000 000 сўм (600млн.сўм кредит, 200млн.сўм ўз хисобидан)
3	Айланма маблағ учун режалаштирилатган маблағ	400 000 000 сўм (ўз хисобидан)
4	Бошқа ва қўшимча харажатларга учун	150 000 000сўм (ўз хисобидан)
	Жами	1 350 000 000 сўм (ўз ва кредит маблағлари хисобидан)

МЧЖга белгиланган тартибда, имтиёзли банк кредити ажратилгандан сўнг ___ кун мобайнида, дастгоҳларни сотиб олиб, олиб келиб, ўрнатиб ишлаб чиқаришни бошлаш ва келгусида ривожлантиришни режалаштирилган.

5-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Бино ва иншоотларни ишга тушуриш даври	дона	__ ойда (__ кун давомида), 2019 йил
Дастгоҳ, ускуна, жихоз ва махсулот хом-ашёларини сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш ва фойдаланиш даври	Комлект, дона, сўм	__ ойда (__ кун давомида), 2019 йил
Ишлаб чиқаришни бошлаш даври	Дона, сўм	_ ойда (__ кун давомида), 2019-2020 йиллар

МЧЖ келгусида замонавий дастгоҳ, ускуна, жихозларни тегишли тартибда қуйидаги Чет эл корхоналари ва Республикамиздаги тадбиркорлик субъектларидан шартнома асосида сотиб олиш режалаштирилган.

МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.

_____ вилояти, _____ шаҳрида, Металл ва чўянни қайта ишлаб, фланс, мотор ва задвишка корпуслари ишлаб чиқариши), МЧЖ корхона ва фирмалар сони борган сари ортиб бормоқда, бу эса ишлаб чиқарилган махсулотлар ва кўрсатиладиган хизматларга ички бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги англатади ва соғлом рақобатни вужудга келтириб, махсулот ва хизмат кўрсатиш сифати ва унинг нархлари мутадиллигини таъминлашга хизмат қилади.

Махсулот ишлаб чиқариб ички бозорга (кўрғазма ва ярмаркалар, бозорлар, савдо комплекслари, интернетдаги сайтлар, махсус телеграммлар орқали миждозларни топиш) сифатли етказиб бериш ва ташқи бозорлардаги ривожланган давлатларнинг махсулот ишлаб чиқариш йўналишлари ва тартибларини, улар томонидан замонавий дастгоҳлардан фойдаланшиларини доимий ўрганиб бориш, янги замонавий дастгоҳлар асосида фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказди. МЧЖ хозирда ушбу режалаштирилган махсулотларни ишлаб чиқариб ташқи бозорларга сотишни ҳам режалаштирмоқда.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ.

Хизмат кўрсатиш бўйича:

- а) Маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлар 45%
- б) Хорижий аҳоли ва тадбиркорлар 0% (келгусида 15%)
- в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 55%

Рақобатчилар таҳлили.

6-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи. сўмда	1 йиллик и/ч қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				
6.				
7.				
8.				
9.				
10.				
11.				
12.				

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ “4P”

7-жадвал

<p>Product- Махсулот Сифатли, фланс (20 хил) мотор ва задвишка корпуслари (15хил) (металл ва чўян махсулотлари)</p>	<p>Price- Нарх Нарх кўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.</p>
<p>Place- Жой Бизнес худуд–МЧЖ, _____ вилояти, _____ шаҳар, _____ да) фаолиятни амалга оширади. Ушбу манзилда, махсулот ишлаб чиқариш ҳамда Кўшни давлатларга ва Чет эл давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд</p>	<p>Promotion-Харакатланиш МЧЖ ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали ҳамда махсулотларни сотишда, чегирма имтиёз ва бонислар, акциялар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.</p>

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

8-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (Режа)	0%	45%	55%
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет давлатлар	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Махсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Паст	Ўрта	Юқори
5	Махсулотни харид қилиш қобилияти	Паст	Ўрта	Юқори
6	Махсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик

SWOT TAҲЛИЛ.

9-жадвал

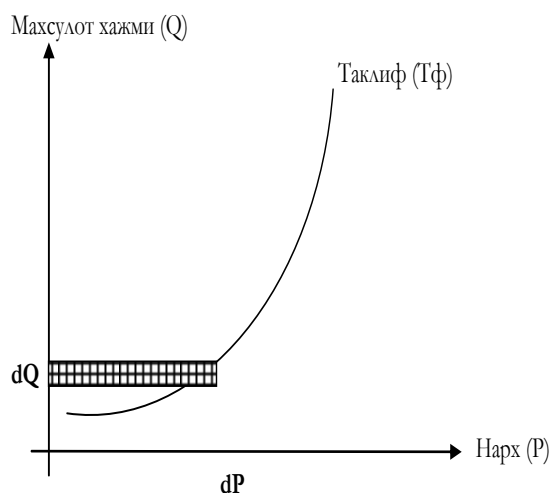
<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан танишиб, тажриба ортирганлиги ++ - бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - Махсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги ++ - Зарурий бинони ва маблағларнинг 41% мавжудлиги ++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Таниқли Брендга эга эмаслиги ++ - Фаолият турини янги бошлаши ++ - МЧЖ махсулотлари билан ички бозорларга кириб бормаганлиги, ++ 	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 3та</p>
		<p>S > W</p>
		<p>++ S 2та</p> <p>++ W 1 та</p>
		<p>++S > ++W</p>
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Президент Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши ++ - бўш ер майдонлари ва бўш биноларни олиб фаолиятни кенгайтириши ++ - Махсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар ++ - Имтиёзли Банк кредитларини олишда энгилликлар ++ 	<p>T–Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилиятининг номуайянлиги ++ - Комунал соҳадаги муаммолар ва табиий офатлар, фавқулотда вазиятли ҳолатлар юзага келганда ++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		<p>O > T</p>
		<p>++ O 2та</p> <p>++ T 1та</p>
		<p>++O > ++T</p>

МЧЖ томонидан ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада асосан ички бозорларда махсулотга бўлган талаб юқорилиги маълум бўлди, аниқланди. Лойиҳанинг 100%гача ишлаб чиқарилган махсулотлар ички бозорга, қаратилганлиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳани амалга ошириш зарур эканлигини исботлайди.

Шунингдек, МЧЖ ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2019-2024 йиллар учун бир қатор босқичма-босқич қўшимча фаолият ва махсулот турларини кўпайтиришни амалга ошириш режалаштирилган ва бу 2019 йил 4-чорагигача фаолиятни 1-босқични ташкил этиш режалаштирилган.

(МЧЖга, белгиланган тартибда имтиёзли банк кредити ажратилгандан сўнг фаолият ташкил этиб, амалга ошириш кўзда тутилган.)

7. БОЗОР ТАХЛИЛИ.



Шартли белгилар:

Q – Бозорга олиб чиқилган махсулот

P – Сотилган махсулот нархи

T_b – махсулотга бўлган потенциал талаб

T_f – махсулотнинг потенциал таклифи

O – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати
(нарх ва махсулот миқдорининг оптимал кесилиш нуктаси)

ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг ушбу махсулотларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу махсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамасдан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

Потенциал талабга кўйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам булиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.

- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмоил товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.

- Ўринбосар махсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айти махсулотни ўринбосар товарларнинг камлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.

- Айти ёки турдош махсулотлар импортнинг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиёсат импорт тайёр махсулотлар сони ва миқдорини камайитиришга йуналтирилган

- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қилади.

- Инфляция даражаси–инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.

- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий аҳвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс–мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

МАХСУЛОТ (ФЛАНС) ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда ишлаб чиқариш миқдори.

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм (12 ойда)
1	ФЛАНС	дона	37,5	900	10 800
	жами	дона	37,5	900	10 800

Изоҳ: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажатлар суммасига, махсулот-хом-ашёлари, иш хақи, йўл харажатлари, коммунал тўловлар ва солиқ харажатлари, махсулот жами харажатларига (канкуляциясига) киритилиб ҳисоблаб чиқилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1 донаси 26 000сўм)

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	дона	37,5	900	10 800
		сўм	975 000	23 400 000	280 800 000
	Жами	сўм	975 000	23 400 000	280 800 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 донаси 22 000сўм)

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	дона	37,5	900	10 800
		сўм	825 000	19 800 000	237 600 000
	Жами	сўм	825 000	19 800 000	237 600 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	975 000	23 400 000	280 800 000
2	Харажати	сўм	825 000	19 800 000	237 600 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	150 000	3 600 000	43 200 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ *Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;*
- ➔ *Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қўйиш ва сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариш;*
- ➔ *Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;*
- ➔ *Замонавий дастгоҳлардан фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;*
- ➔ *Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулотлар турларини яратиш ва тадбиқ этиш;*
- ➔ *Бошқалар;*



МАХСУЛОТ (МОТОР КОРПУСИ) ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда ишлаб чиқариш миқдори.

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм (12 ойда)
1	МОТОР КОРПУСИ	дона	40	960	11 520
	жами	дона	40	960	11 520

Изоҳ: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажатлар суммасига, махсулот-хом-ашёлари, иш хақи, йўл харажатлари, коммунал тўловлар ва солиқ харажатлари, махсулот жами харажатларига (канкуляциясига) киритилиб ҳисоблаб чиқилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1 донаси 60 000сўм)

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	дона	40	960	11 520
		сўм	2 400 000	57 600 000	691 200 000
	Жами	сўм	2 400 000	57 600 000	691 200 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 донаси 45 000сўм)

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	дона	40	960	11 520
		сўм	1 800 000	43 200 000	518 400 000
	Жами	сўм	1 800 000	43 200 000	518 400 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	2 400 000	57 600 000	691 200 000
2	Харажати	сўм	1 800 000	43 200 000	518 400 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	600 000	14 400 000	172 800 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ *Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;*
- ➔ *Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қўйиш ва сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариш;*
- ➔ *Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;*
- ➔ *Замонавий дастгоҳлардан фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;*
- ➔ *Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулотлар турларини яратиш ва тадбиқ этиш;*
- ➔ *Бошқалар;*



МАХСУЛОТ (ЗАДВИШКА КОРПУСИ) ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда ишлаб чиқариш миқдори.

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм (12 ойда)
1	ЗАДВИШКА КОРПУСИ	дона	20	480	5 760
	жами	дона	20	480	5 760

Изоҳ: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажатлар суммасига, махсулот-хом-ашёлари, иш хақи, йўл харажатлари, коммунал тўловлар ва солиқ харажатлари, махсулот жами харажатларига (канкуляциясига) киритилиб ҳисоблаб чиқилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1 донаси 100 000сўм)

19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	дона	20	480	5 760
		сўм	2 000 000	48 000 000	576 000 000
	Жами	сўм	2 000 000	48 000 000	576 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда (1 донаси 75 000сўм)

20-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	дона	20	480	5 760
		сўм	1 500 000	36 000 000	432 000 000
	Жами	сўм	1 500 000	36 000 000	432 000 000

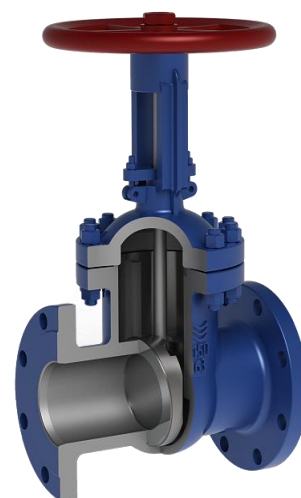
Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

21-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	2 000 000	48 000 000	576 000 000
2	Харажати	сўм	1 500 000	36 000 000	432 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	500 000	12 000 000	144 000 000

ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- ➔ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қўйиш ва сифатли маҳсулотларни ишлаб чиқариш;
- ➔ Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;
- ➔ Замонавий дастгоҳлардан фойдаланиб, маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- ➔ Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли маҳсулот турларини кўпайтириш, янги маҳсулотлар турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- ➔ Бошқалар;



**МАХСУЛОТ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ МИҚДОРИ, ХАРАЖАТ ВА
СОТИШ ЎРТАЧА НАРХЛАРИ
РЕЖАСИ.**

22-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 донаси Таннархи. сўмда.	1 донаси Сотиш нархи.сўмда	1 йилда ўртача и/ч миқдори дона (12 ойда)
1	ФЛАНС (20 турдаги)	дона	22 000 (18 000-30 000)	26 000 (22 000- 40 000)	10 800 (5 000-15 000)
	МОТОР КОРПУСИ (15 тардаги)	дона	45 000 (35 000-60 000)	60 000 (50 000-90 000)	11 520 (8 000-15 000)
	ЗАДВИШКА КОРПУСИ (15 турдаги)	дона	75 000 (50 000-100 000)	100 000 (80 000-150 000)	5 760 (3 000-8 000)

**МЧЖ ТОМОНИДАН СОТИБ ОЛИНИШИ
РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН ДАСТГОХ ВА УСКУНАЛАР
РЎЙХАТИ.**

23-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи.сўмда/ АҚШдолл.	Суммаси. Сўмда/ АҚШдолл
1	Индукционной печ	дона	2	176 400 000с/ 21 000АҚШдолл	352 800 000с/ 42000АҚШдолл
2	Токарний станок	дона	2	63 000 000с/ 7 500АҚШдолл	126 000 000с/ 15 000АҚШдолл
3	Бирламчи махсулот учун қолиплар	дона	30	33 600 000с/ 4000АҚШ долл	33 600 000с/ 4000АҚШ долл
4	Металл кесиш мосламаси	дона	1	84 000 000с/ 10 000 АҚШ долл	84 000 000с/ 10 000 АҚШ долл
5	Тайёр махсулотни кесиш мосламаси	дона	1	54 600 000с/ 6 500АҚШдолл	54 600 000с/ 6 500АҚШдолл
6	Фрезерний станок	дона	2	75 000 000с/ 9 000 АҚШ долл	150 000 000с/ 18 000 АҚШ долл
	Жами	дона	38		801 000 000с/ 95 357.1 АҚШ долл

УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

24- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача. сўм	1-йилда ўртача. Сўм (12 ой)
	Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси.			
1	ФЛАНС ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ.			
	Тушум	сўм	23 400 000	280 800 000
	Харажати	сўм	19 800 000	237 600 000
	Ялпи даромад	сўм	3 600 000	43 200 000
2	МОТОР КОРПУСИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ.			
	Тушум	сўм	57 600 000	691 200 000
	харажати	сўм	43 200 000	518 400 000
	Ялпи даромад	сўм	14 400 000	172 800 000
3	ЗАДВИШКА КОРПУСИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕЖАСИ.			
	Тушум	сўм	48 000 000	576 000 000
	Харажати	сўм	36 000 000	432 000 000
	Ялпи даромад	сўм	12 000 000	144 000 000
4	ЎРТАЧА УМУМИЙ ТУШУМ ВА ХАРАЖАТЛАР РЕЖАСИ.			
	Тушум	сўм	129 000 000	1 548 000 000
	Харажати	сўм	99 000 000	1 188 000 000
	Ялпи даромад	сўм	30 000 000	360 000 000

Изох: МЧЖ томонидан асосий мижозларнинг талаб ва таклифларини инобатга олган ҳолда махсулот турлари (сифати, тури, размери, хом-ашё тури(меттал,чўян)) бозорнинг асосий талабидир. Махсулотни ишлаб чиқариш харажат ва сотиш нархлари бозор шароитидан келиб чиққан ҳолда доимий ўзгарувчан бўлади ҳамда баъзи ҳолатларда акциялар, бонуслар асосида махсулот нархлари 50%гача чегирма билан ҳам сотиш мумкин бўлади.

Эслатма: Шунингдек белгиланган нархлар ўртача нархлар кўринишда кўрсатиб ўтилади. Махсулот турларини ишлаб чиқариш жараёни бир турдаги махсулотга мижозлар томонидан етказиб бериш бўйича буюрмалар олинса, МЧЖ томонидан вақтинча бир хил махсулотларни ишлаб чиқариш ва 2-сменада ҳам иш ташкил этиш кўзда тутилган.

Бир махсулот тайёр бўлиши босқичлари:

- **Хом - ашёларни эритиш,**
- **Хом - ашёларни қолипга қуйиш,**
- **Хар –хил ўлчамларда кесиш**
- **Шлиповка ва фигуралаш**
- **Пардозлаш ишлари**

8. ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ.

25-жадвал

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Кредит	Жами	
Ер					
Бино ва иншоотлар					
Бино ва иншоотлар сотиб олиш учун	Мавжуд	Мавжуд			Мавжуд
Материаллар ва жихозлар					
Дастгоҳ. жихозлар ва керакли асбоб ускуналар учун	200 000 000	200 000 000	600 000 000	600 000 000	800 000 000
<i>Йул кира харажатлари учун</i>					
<i>Айланма капитал</i>	400 000 000	400 000 000			400 000 000
<i>Қўшимча ва Бошка харажларга</i>	150 000 000	150 000 000			150 000 000
Кредит жами					
ХАММАСИ		750 000 000		600 000 000	1 350 000 000

Қўшимча маълумот сифатида;

Гаров таъминоти сифатида:

9. МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

26-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта. сўмда	Жами.сўмда	Струк тура (%)	Улуши (%)
Ўз айланма капитали <i>Ўз айланма капиталидан умумий харажатларга (келгусида)</i>	750 000 000	750 000 000	100%	55.6%
Жами		750 000 000	100%	55.6%
Банк кредити <i>Дастгоҳ ва ускуналар сотиб олиш учун йуналтирилиши режалаштирган маблағлар</i>	600 000 000	600 000 000	100%	44.4%
<i>Бошқа ва қўшимча харажатларга</i>				
ЖАМИ		600 000 000	100%	44.4%
ХАММАСИ		1 350 000 000	100%	100%

10. Молиявий режаси.

27-жадвал

Харажат турлари	Умумий қиймати (сўмда)	Кредит хисобидан (сўмда)	Ўз хисобидан (сўмда)
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган	Бино мавжуд	0	Бино мавжуд
Дастгоҳлар сотиб олиб келиб ўрнатиш учун режалаштирилаётган	800 000 000	600 000 000	200 000 000
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	400 000 000	0	400 000 000
Бошқа ва қўшимча харажатлар учун	150 000 000	0	150 000 000
Жами	1 350 000 000	600 000 000	750 000 000

11. Пул оқимининг ҳаракати.

МЧЖ нинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг ҳаракатини кўриб ўтамиз:

28-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда
1	Тушум	129 000 000	1 548 000 000
2	Харажати	99 000 000	1 188 000 000
	Ялпи даромад	30 000 000	360 000 000

Эслатма: Ойдан–ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан миқдорлар томонидан канча хизматни сотиб олишлари мумкинлигини айтиш қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инobatга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилади. (ишлаб чиқариш қуввати жарарёни ўртача кўрсатиб ўтилган. Талаб ва таклифларни эътиборга олиб махсулот турлари ва нархлари ўзгариб туради.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм ҳисобида)

29-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда.
1	Тушум	129 000 000	1 548 000 000
2	Умумий харажатлар	99 000 000	1 188 000 000
3	Ялпи даромад	30 000 000	360 000 000
4	Даромад солиғи 12%	Ишлаб чиқариш харажатлари(канкуляцияси) ичига киритилган	
5	Иш ҳақи	Ишлаб чиқариш харажатлари(канкуляцияси) ичига киритилган	
6	Комунал харажатлар	Ишлаб чиқариш харажатлари(канкуляцияси) ичига киритилган	
7	Кредит тани	График асосида	0
8	Кредит фоизи	График асосида	48 000 000
9	Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатлар	4 400 000	62 000 000
	Соф фойда	13 166 667	250 000 000

Изоҳ: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, қўшимча тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режаслаштирилган.

МЧЖ томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган

ДАРОМАД ТАХЛИЛИ.

30-жадвал

Кўрсаткичлар номи	МЧЖ 25% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 50% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 75% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 100% даромад олгандаги ўртача 5 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда
Кутилаётган Соф фойдаси	197 500 000сўм (+ дастгоҳлар)	395 000 000сўм (+ дастгоҳлар)	592 500 000сўм (+ дастгоҳлар)	790 000 000сўм (+ дастгоҳлар)

Изоҳ: Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини **25%-100%** ташкил этиш режаси, бу таҳлилдан мақсад МЧЖ томонидан фаолиятни бошлаб олиниши (ишга тушиш муддати), ушбу фаолиятдан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган дастгоҳ, ускуналар, хом-ашёларни сотиб олиш, олиб келиш нархлари, ишлаб чиқариш миқдорлари билан боғлиқ жараёнлар ва харажатлар ўзгариб туриши, махсулотларни сотишда тушумларни доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инобатга олган ҳолда кутиладиган фойдани **4 хил** кўринишда таҳлил қилинди ва кўрсатиб ўтилди.

Изоҳ: Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши.

- Нархлари асоссиз юқори бўлганда ва ишлаб чиқариш миқдори ўзгарганда.
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда.
- Энг кам иш ҳақи ошганда.
- Махсулот хом-ашёлари танқис бўлганда.
- Бошқалар.



Фойда олиши

Зарар куриши

ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлаши ёки фаолиятини кенгайтиришдан аввал, фаолиятни яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўтказилаётган ўқув-семинарлари, махсус-курслар, тренингларда иштирок этиш—бу бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун ҳуқуқий малакани мустаҳкамлашга муҳим омил ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, МЧЖ фаолиятини яънада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириб янги лойиҳалар устида иш олиб бориш ва аҳолига кўшимча замонавий мини-технологиялар асосида янги турдаги маҳсулотларни ишлаб чиқаришни ташкил этишини таъминлайди. Шунингдек шаҳарда ишсиз ёшларни (коллеж битирувчиларини) иш билан банд бўлишига замин яратилади.

Вилоятимизнинг, _____ шаҳрида янги иш ўринлари яратиш ва шу билан бир қаторда аҳолига МЧЖ томонидан келгусида яънада сифатли металл қайта ишлаб, металл ва чўян маҳсулотларини ишлаб чиқариш турларини (ассортимент) ва миқдорини кенгайтиришни босқичма-босқич сонини кўпайтиришни йўлга қўйиш орқали халқимизга оз бўлсада ўз хиссасини кўшиш кўзда тутилган.

Мижозларнинг талаб ва таклифларини доимо инобатга олиш, бозор шароитларини ўрганиб бориш, ишчи ходимларни тизимли малакасини ошириш ва янгиликка интилиш, дастгоҳ ва технологияларни замон талабларига қараб янгисига алмаштириб бориш натижасида фаолиятни ривожланишига ва мижозлар сонини ортишига туртки бўлиб хизмат қилади.

(ушбу лойиҳага тегишли хужжатлар асослантириб илова қилинади)

Илова вароқда

МЧЖ ҳисобчиси

имзо

“ _____ ” МЧЖ томонидан сотиб олиниши
режалаштирилаган замонавий дастгохларнинг наъмунавий
ФОТОСУРАТЛАРИ.



“ _____ ” МЧЖ томонидан ишлаб чиқарилиши
режалаштирилаётган маҳсулотларнинг наъмунавий
ФОТОСУРАТЛАРИ.



“ _____ ” МЧЖ томонидан ишлаб чиқарилиши
режалаштирилаётган келгусида қўшимча маҳсулотларнинг
наъмунавий
ФОТОСУРАТЛАРИ.

