

# ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ

тумани

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

« \_\_\_\_\_ »

МЧЖ раҳбари

“ \_\_\_\_\_ ” \_\_\_\_\_ 2021 йил

**Асосий мақсади:** келгусида юридик корхона ташкил этган ҳолда \_\_\_\_\_  
ВИЛОЯТИ, \_\_\_\_\_ ШАҲАР, ЮКСАЛИШ САНОАТ ЗОНАСИ ХУДУДИДАН \_\_\_\_\_ ГА БЎЛГАН ЕР  
МАЙДОНИГА ЗАМОНАВИЙ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ БИНОСИНИ ҚУРИБ, ҚОҒОЗ  
МАҲСУЛОТЛАРИНИ ҚАЙТА ИШЛАШ ВА ҚОРА ҚОҒОЗ МАҲСУЛОТЛАРИНИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ  
КЕЛГУСИДА ИШЛАБ ЧИҚАРГАН МАҲСУЛОТЛАРНИ ЭКСПОРТГА ОЛИБ ЧИҚИШ  
НАТИЖАСИДА 20 НАФАРГАЧА ЯНГИ ИШ ЎРИНЛАРИ ЯРАТИШ МАҚСАДИДА  
РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ЛОЙИХА.

## БИЗНЕС-РЕЖА

### ИШЛАБ ЧИҚАРИЛАЁТГАН МАҲСУЛОТ КЎРИНИШИ.



Мазкур бизнес-режа эгаси:	« _____ » МЧЖ
Мулкчилик шакли:	ЖАМОА
Фаолият тури:	ҚОҒОЗ МАҲСУЛОТЛАРИНИ ҚАЙТА ИШЛАШ ВА ҚОРА ҚОҒОЗ МАҲСУЛОТЛАРИНИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ.
Банк номи:	“ _____ ” _____ филиали
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	2 ЙИЛ.
Лойиха киймати:	1 250 000 000 сўм
Шундан ўз маблағи:	1 250 000 000 сўм

\_\_\_\_\_ -2021 йил

# ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Ушбу лойихани яратилишида аввало тадбиркорлик фаолиятини янги бошламоқчи ва ривожлантиришмоқчиларга, умуман олганда тадбиркорлик соҳасига мамлакатимиз рахбари ва ҳукуратимиз томонидан йилдан-йилга кенг имконият ва имтиёзлар берилаётганлиги, энг асосийси ишонч берилаётганлигидир.

Шу билан бирга мижозларни ушбу Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқаришга бўлган талабларини юқорилигини эътиборга олган ҳолда ишлаб чиқаришни ташкил этиб, босқичма-босқич фаолиятини кенгайтиришни мақсад қилдик.

Бизнинг ушбу фаолият турини ташкил этишга қизиқишларимиз бор куч ғайратларимиз билан ушбу соҳани сир-асрорларини тўлиқ тушунишга ҳаракат қилдик. Ҳозирда биз ўз иш фаолиятимизни берилган имтиёз ва имкониятлардан унумли фойдаланиб жамоа бўлиб амалга оширмоқчимиз. Бунинг учун тегишли бўлган бирма-бир амалиётда фаолиятнинг босқичларини амалга оширдик ва оширмоқдамиз.

**Жумладан:** 2021 йилда ушбу лойихани 1-босқичини амалга ошириш фаолиятни кенгайтиришни бошлаш, сифатли ва қулай нархларда маҳсулотларини ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва келгусида босқичма-босқич фаолиятни кенгайтириш мақсадида соҳа мутахассислари билан маслаҳат қилган ҳолда бизнес-режасини ишлаб чиқиш зарурлигини ва мутасадди ташкилотларга тақдим этиш лозимлигидир. Бу орқали халқимизга ва давлатимизга оз бўлсада ўз хиссамизни кўшиш ҳамда халқимиз турмиш тарзини яхшилашга ва буюджетимиз даромади кўпайишига эришилишини кўзда тутганмиз.

Шу билан бирга мижозларга ушбу маҳсулотларни тез ва сифатли етказиб бериш орқали МЧЖ ички ва ташқи бозорларда ўз ўрнига эга бўлишига ҳамда белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланиш мақсадида тақлиф лойихасини ишлаб чиқдик.

Ушбу лойихани амалга ошириш натижасида янгидан янги маҳсулот турларини ташкил этиш келгусида режалаштириб борилади.

## *Мундарижа.*

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. МЧЖ хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар*
- 11. Пул оқимининг харакати*
- 12. Хулоса*

## ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

# Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар “\_\_\_\_\_” масъулияти чекланган жамиятининг тижорат сири хисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш “\_\_\_\_\_” масъулияти чекланган жамияти раҳбари \_\_\_\_\_ нинг иштирокида амалга оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни “\_\_\_\_\_” масъулияти чекланган жамияти раҳбари \_\_\_\_\_ нинг розилигисиз ёки вақилисиз бошқа шахсларга бу лойихани ўрганиш, кўчирма қилиш, ўзгартириш, ошкор қилиш ва бошқа шахсларга тарқатилиши таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш учун қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

Мазкур бизнес-режанинг навбатдаги қисмларида махсулот ишлаб чиқариш жараёнлари ва унга сарфланадиган харажатлар миқдори ва суммалари ҳамда ишлаб чиқариш жараёнидаги баъзи бир ҳолатлар тўлиқ кўрсатилмаган нархлар ҳам ўртача нархларда кўрсатиб ўтилмоқда.

**МЧЖ раҳбари** \_\_\_\_\_ ИМЗО

---

## 2.КИРИШ.

---

Ўзбекистон Республикасида Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамаси Қарорлари асосида мамлакатимизда иқтисодиётнинг бугунги кунда ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантиришда ишбилармонлик муҳитини яхшилаш, хусусий мулкни ҳар томонлама ҳимоя қилиш, тадбиркорлик кенг имкониятлар бериш, маҳсулот ва хизматлар экспортни ривожлантириш, уларга имтиёзли кредитларни ажратиш юзасидан амалга оширилаётган ишлар янада йилдан-йилга фаоллашиб жадаллашиб бормоқда.

Бу эса кичик бизнес ва хусусий тадбиркорларга йилдан-йилга берилаётган кенг имкониятлар ва имтиёزلардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз зарур. Бунда ҳар бир тадбиркорлик субъектлари ўзларига юклатилган мажбуриятларини ҳам билиши лозим.

\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шахрини иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, тадбиркорлар сонини йилдан-йилга ортиб боришида, уларга берилаётган улкан эътибор, ғамхурлик, бағрикенглик айниқса ёшларни тадбиркорлигини қўллаб-қувватлашда алоҳида эътибор берилиши, тажриба алмашишда хорижий мамлакатларга малака ошириш, маҳсулотларни экспорт қилишда имтиёзлар белгиланганлиги, шу билан бирга янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг айнан исботи деб баралла айта оламиз.

Ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёزلардан унумли фойдаланиш мақсадида МЧЖ томонидан мижозларга Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини имкониятлардан келиб чиққан ҳолда қондиришни, ўзимиз туғилиб ўсган мамлакатимизнинг, юртимизнинг иқтисодий ўсишига унинг янада гуллаб-яшнашига ҳисса қўшишликни олдимизга аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйганмиз.

## 2.1.КИРИШ

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз (шахримиз)нинг қуйидаги натижаларга эришилиши кутилмоқда. (МЧЖ фикри)

1. Шахримизда Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш фаолияти билан шуғулланувчи корхоналар сони ортади. Соғлом рақабат вужудга келади ва маҳсулот сифати кўтарилиб нархларини орзонлаштиришга яъни қулай нархларда сотиш белгиланади.

2. Янги иш ўринлари яратилади. (ишсизлик даражаси камаюди ёки кўпайишини олди олинади)

3. Махаллий ва хорижий аҳолини маҳсулотга бўлган эҳтиёжи маълум даражада қондирилади.

4. Юртимиз иқтисодиётининг ўсишига хисса қўшилади.

5. Аҳолини турмиш (яшаш) тарзи янада яхшиланади.

(МЧЖда фаолият олиб бораётган ишчи-хизматлар ва бошқалар)

6.Маҳсулотни келгусида экспортга йўналтириш орқали МЧЖ даромади 3-5 бараварга ошади.

7. Маҳсулот хом-ашёлари махаллий тадбиркорлардан сотиб олиниши ҳисобига, ўша тадбиркорлик субъектлари фаолиятини ривожланишига ёрдам берилиши. (агарда маҳсулот-хом-ашёларини чет мамлакатлардан олиб кирилса, маблағ чет давлатлари корхоналарига чиқиб кетишига сабаб бўлади.)

8. Бошқа яхши натижаларга эришиш кутилмоқда.

МЧЖ йилдан-йилга фаолиятини олиб бориш ва кенгайтириш натижасида ўз-ўзидан молиявий ҳолати яхшиланади, бунда маҳсулот турларини кенгайтириш ҳисобига, янгидан-янги ишлаб чиқаришлар ташкил этилади ва янги иш ўринлари сони ортиб боришига эришилади.

Бунинг учун ҳар бир тадбиркор ўз устида ишлаши, билим ва кўникмаларга эга бўлиши, доимий маҳсулотларга бўлган талаб ва таклифларни ўрганиб бориши, сабрли ва ҳаракатдан тўхтамайдиган, изланувчан, ташаббускор ва мустақил фикрлаш қобилиятига эга бўлиши, тезкор қарор қабул қилиш, янгиликка доимо интилувчан бўлиши зарур деб биламан.

**Ҳар бир тадбиркорлик фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиш демакдир.**

### 3. МЧЖ ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

“ \_\_\_\_\_ ” МЧЖ, \_\_\_\_\_ вилояти,  
\_\_\_\_\_ шаҳар “Давлат хизматлари маркази” томонидан 201\_\_\_\_  
йил «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_даги №\_\_\_\_-сонли реестр рақами билан давлат  
рўйхатдан ўтган.

**Жамият: Қозғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора  
қозғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш**

**Жамият ҳисобчиси:**

**Ишчилар сони: 1 нафар (келгусида 20 нафаргача)**

**Тадбиркор тел: \_\_\_\_\_**

**Жамият манзили: \_\_\_\_\_ .**

**Лойихани амалга ошириш жойи: \_\_\_\_\_**

**Асосий фаолият тури: Қозғоз маҳсулотларини қайта ишлаб  
чиқариш ва қора қозғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш**

**Қўшимча фаолият тури: Фаолият турини бошқичма босқич  
кенгайтириш.**

**Банк реквизитлари: “ \_\_\_\_\_ ” \_\_\_\_\_**

**Х/Р миллий валютада сўмда. \_\_\_\_\_**

**МФО: \_\_\_\_\_**

**ИНН: \_\_\_\_\_**

**Лойиха қиймати: 1 250 000 000 сўм**

**Шундан ўз маблағи: 1 250 000 000 сўм**

## 4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.

Лойиха раҳбари: “ \_\_\_\_\_ ” МЧЖ  
раҳбари

ФИШ: \_\_\_\_\_ .

Туғилган йили: \_\_\_\_\_

Туғилган жойи \_\_\_\_\_

Миллати: Ўзбек

Жинси: Эркак

Паспорт ҳақида маълумот: \_\_\_\_\_

Уй манзили \_\_\_\_\_

Партиявийлиги: йўқ

Маълумоти:

тел: \_\_\_\_\_

Қайси чет тилларини билади:

### МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

20\_\_ й – х/в. МЧЖ раҳбари

1-Жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1	_____		_____		

Молия мухит \_\_\_\_\_ → Банк, ҳисоб системаси

Лойиха валютаси \_\_\_\_\_ → Миллий сўмда.

Изоҳ: МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши натижасида иш фаолиятини узликсизлигини таъминлашга ва махсулотларни сифатли ишлаб чиқариш ва етказиб беришга эришиши мумкин.



## **5.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.**

*Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар бериш ҳамда хусусий мулкни ҳар томонлама қўллаб-қувватлаш, ҳар бир соҳасини ривожлантириш, экспортбон маҳсулотлар ишлаб чиқариш, аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиш сонини кўпайтириш, янги иш ўринлари яратиш алоҳида таъкидлаб ўтилган.*

*Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш. қўллаб-қувватлаш ва уларга қулай ишбилармонлик муҳитини шарт-шароитларни яратиш борасида ҳукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмоқда.*

*Шунга кўра йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёз ва енгилликлар сони ортиб борилмоқда.*

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулай шарт-шароитлар ва имтиёзлардан МЧЖ унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

### ***1.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:***

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- МЧЖнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятидан (ишлаб чиқариш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом ашёларидан фойдаланиб ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қараб жамиятнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

## 5.1. ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

### 1.2. МЧЖ нинг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:

- ✓ замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш. яратиш ва келтириб сотиш;
- ✓ янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулотлар сотиш ҳажминин пропорционал равишда ошириб бориш;
- ✓ оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- ✓ комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш;
- ✓ ишлаб чиқариш орқали четдан товарлар келтириш харажатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арзонлаштириш;
- ✓ МЧЖ мавқейини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

### 1.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:

Иқтисодий фойдалилик	Ижтимоий фойдалилик
Даромад олиш	Маҳсулот бозорини тўлдириш
Ижтимоий ва солиқ тўловлари	МЧЖ ишлаб чиқарган маҳсулотларини реализация қилиш
Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш	Харидорлар талабини қондириш

### 1.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:

- ➔ Маҳаллий ва хорижий бозорларга ишлаб чиқарилган маҳсулотларни таклиф этиш;
- ➔ ишлаб чиқариладиган маҳсулотлар наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- ➔ бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод намуналари қўлланиши орқали ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш;
- ➔ барча ишлаб чиқариладиган ва четдан олиб келтириладиган товарлар, маҳсулотлар савдоси тизимлаштирилган бўлиб, юқори рентабилликни таъминлайди;

## 6.БОЗОР ТАХЛИЛИ

Хозирги вақтда ҳар бир соҳа ривожланиши ва сифатли экспорт боп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, қайта ишлаш, етиштириш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш бозор талабини асосини ташкил қилади.

Маҳаллий ва хорижий ишлаб чиқарувчи ва хизмат кўрсатувчи тадбиркорлик субъектлари замонавий ишлаб чиқариш технологиялари асосида ташкил этиш ва ўзаро тажрибалар алмашиш давр талабидир. МЧЖ ҳам ўз имкониятларидан ва иқтисодиётнинг талабларидан келиб чиққан ҳолда аҳолига Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш кенгайтириш орқали фаолиятни ривожлантиришни йўлга қўйиш режалаштирган.

Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши кўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда ушбу маҳсулотларга миқдор талаби борлигини аниқлашда бир қатор изланишларни олиб борган:

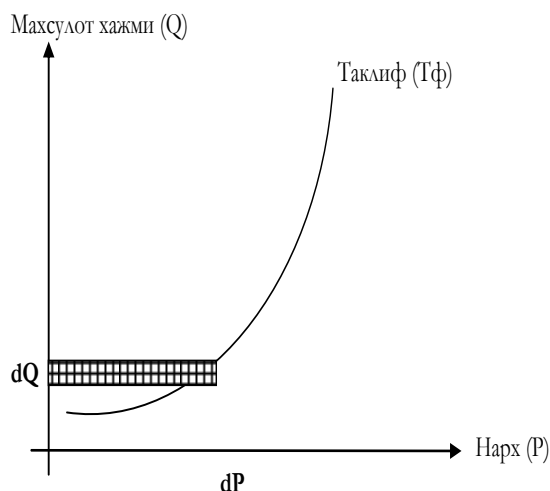
1. Бозор конъюктурасини системали тахлили;
2. Рақобатчиларни аҳоли ва уларнинг қувватларини ўрганиш;
3. Фаолиятни ҳаракат йўналишлари сиёсатини ўрганиш.

Маблағларни сарфлаш орқали қўйидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

1. Кўпчиликка манзур бўладиган қулай нархларда, сифатли резина маҳсулотларини ишлаб чиқариб етказиб бериш;
2. Реклама асосида аҳолига фирма, ташкилот ва муассасаларга ушбу маҳсулотлар тўғрисида хабардор қилиш ҳамда маҳсулотларни сотиб олишларида ва хизматлардан фойдаланишларида шартномалар тузиш ва буюртмачиларни талабларини тўлақонли қондириш;
3. Миқдорларни талабларини қондириш уларга жамият томонидан бир қатор имтиёзлар ва рағбатлантириш бериб бориш.
4. МЧЖ маҳсулот ва хизматлари брендлари, белгилари ва буклетлар тайёрлатиб миқдорларга етказиш:

МЧЖ томонидан бозордаги талаб ва таклифларни ўрганиш, миқдорларни сифатли маҳсулотларга бўлган эҳтиёжларини аниқлаш таҳлил қилиш ва ўрганиб бориш орқали тадбиркорлик фаолиятини ривожланишга олиб келиши ҳеч кимга сир эмас.

## 6.1.БОЗОР ТАХЛИЛИ.



### Шартли белгилар:

$Q$  – Бозорга олиб чиқилган махсулот

$P$  – Сотилган махсулот нархи

$G_b$  – махсулотга булган потенциал талаб

$G_f$  – махсулотнинг потенциал таклифи

$O$  – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати  
(нарх ва махсулот миқдорининг оптимал кесишув нуқтаси)

### ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг ушбу махсулотларига булган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу махсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори булишига қарамасдан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд бўлсади экспортбоп махсулотлар қамлиги.

#### Потенциал талабга қуйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан қам бўлиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг ҳаддан зиёд қамайиб кетиши талабнинг қескин қўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.
- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмоқ товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг қамайишига сабаб бўлади.
- Ўринбосар махсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айна махсулотни уринбосар товарларнинг қамлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.
- Айна ёки турдош махсулотлар импортининг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиеъат импорт тайёр махсулотлар сони ва миқдорини қамайтиришга йуналтирилган
- Ижтимоий сиеъат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тугри мутаносиб равишда таъсир қилади.
- Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг қескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қўрсатиши мумкин.
- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна қўплаб сиеъсий аҳвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

## 7. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмокда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 80-85 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-20% га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмокда.
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Мижозларга сифатли Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Мижозларга сифатли Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш орқали улардан олинадиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилган.	<p>1. Бино қуриш учун қурилиш ишларига режалаштирилаётган маблағ - <b>800 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></p> <p>2. Дастгоҳлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - <b>200 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - <b>200 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></p> <p>4. Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - <b>50 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></p> <p><b>Жами – 1 250 000 000 сўм</b></p>

### Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

## 7.1. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ.

2-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Бино қуриш. Пардозлаш ва жихозлаш ишларига режалаштирилаётган маблағ	800 000 000 сўм (ўз хисобидан)
2	Ишлаб чиқариш дастгоҳ, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш учун режалаштирилган маблағ	200 000 000 сўм (ўз хисобидан)
3	Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	200 000 000 сўм (ўз хисобидан)
4	Бошқа ва қўшимча кўзда тутилмаган харажатларга учун	50 000 000 сўм (ўз маблағидан)
	<b>Жами</b>	<b>1 250 000 000 сўм</b>

МЧЖга \_\_\_\_\_ шаҳар, “\_\_\_\_\_ sanoat zonasini” худудидан \_\_\_\_\_ сотих бўлган бўш ер майдони ажратилиши натижасида белгиланган тартибда 2021 йилдан бошлаб, 2021 йилнинг 3-чорагигача қурилиш ишларини тўлиқ битказилиб, махсулотларни ишлаб чиқаришни кенгайтирилган ҳолда 1-босқичини амалга ошириш режалаштирилмоқда.

3-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Қурилишни бошлаш ва тугатиш даври		__ ойда (__ кун давомида), 2021 йил
Ишлаб чиқариш ва хизматлар кўрсатиш даври	сўм	_ ойда (__ кун давомида), 20__ йил

МЧЖ махсулот хом-ашёларни ва дастгоҳ, асбоб ускуналарни тегишли тартибда қуйидаги аҳоли .корхона ва ташкилотлардан белгиланган тартибда шартнома асосида сотиб олишни режалаштирган.

- 1) \_\_\_\_\_
- 2) \_\_\_\_\_
- 3) \_\_\_\_\_

- 1) \_\_\_\_\_
- 2) \_\_\_\_\_
- 3) \_\_\_\_\_

## 7.2.МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ

\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шаҳрида, Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқаришга бўлган талабнинг юқорилиги ҳамда ҳудудда ушбу фаолият билан шуғулланувчи корхоналар етарли даражада кўп эмаслиги, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқарувчилар камлигини англатади.

Ишлаб чиқарилиши режалаштирилаётган ушбу маҳсулотларнинг экспортини янада ривожлантириш мақсадида, дунёнинг бир қатор давлатларининг маҳсулотга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш фаолиятини ривожланишига сезиларли тасирини ўтказди.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

### СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ



- а) Маҳаллий тадбиркорлар 60%
- б) Хорижий тадбиркорлар 10%
- в) Бошқа вилоят тадбиркорлик субъектлари 30%

### Рақобатчилар таҳлили

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи	4-жадвал
				Ишлаб чиқариш қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				
6.				
7.				
8.				

## 7.3.МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

5-жадвал

<b>Product- Маҳсулот</b> Сифатли, Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш	<b>Price- Нарх</b> Нарх қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
<b>Place- Жой</b> Бизнес худуд–МЧЖ _____ вилояти, _____ шаҳар (Юксалиш саноат зонаси) худудида ишлаб чиқариш фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан Қўшни давлатларга ва Чет эл давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд	<b>Promotion-Харакатланиш</b> МЧЖ ўз пештахта, афишалар, ОАВ орқали реклама, расмий веб сайтлар, кўргазма, ярмаркаларда иштирок этиш ва реклама тармоғлари орқали ҳамда маҳсулотларни ишлаб чиқариб сотишда имтиёз ва бонислар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

### МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

6-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (келгусида 100%гача)	10 %	60 %	30 %
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет ва қўшни давлатларига	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобиляти	Юқори	Юқори	Юқори
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик



## 7.4.SWOT TAҲЛИЛ

7-жадвал

<p><b>S- Кучли томонлари</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Шу фаолият билан шугулланиб келаётганлиги++</li> <li>- бизнес учун жуда қулай худудда жойлашган +</li> <li>- маҳсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги++</li> <li>- Зарурий маблағ ва ДАСТГОХ ускуналарининг мавжудлиги+</li> </ul>	<p><b>W- Кучсиз томонлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли брендга эга эмаслиги++</li> <li>- Маҳсулот ишлаб чиқариш жойи кичиклиги ва ташқи (ички) бозорларга тўлиқ кириб бормаётганлиги++</li> </ul>	<p><b>Кучли томонлар</b> 4та</p> <p><b>Кучсиз томонлар</b> 2та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>S&gt; W</b></p>
		<p style="text-align: center;"><b>++ S</b> 4та</p> <p style="text-align: center;"><b>++ W</b> 2 та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>++S&gt; ++W</b></p>
<p><b>O - Имкониятлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Чиқарилаётган Қарор ва Фармонларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++</li> <li>- фаолият турини бошлаш ва кенгайтириш бино ва ер майдонларидан бериш ва фойдаланишни соддалаштирилганлиги++</li> <li>- Маҳсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар++</li> <li>- Банк кредитларини олишда энгилликлар++</li> </ul>	<p><b>T-Тўсиқлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++</li> <li>- Харид қобилиятининг номуайянлиги++</li> <li>- Комунал соҳадаги муаммолар юзага келганда++</li> </ul>	<p><b>Имкониятлар</b> 4 та</p> <p><b>Тўсиқлар</b> 3 та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>O&gt;T</b></p>
		<p style="text-align: center;"><b>++ O</b> 4та</p> <p style="text-align: center;"><b>++ T</b> 3та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>++O&gt; ++T</b></p>

*МЧЖ томонидан доимий ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганиб бориш, Натижасида бир қатор давлатларда ҳам ушбу маҳсулотларга бўлган талаб юқорилиги сабабли, лойиҳанинг бошланғич 10% гача келгусида 100% гача маҳсулотлари экспортга қаратилганлиги тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 2тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа зарур эканлигини исботламоқда.*

*Шунингдек, МЧЖ ушбу лойиҳани амалга оширишга эришгач 2021-2022 йил учун бир қатор босқичма-босқич ишлаб чиқариш маҳсулот турини кўпайтиришни ҳам амалга оширишни режалаштирилган ва бу 2021 йил давомида фаолиятни 1-босқичида, бинони қурилишни бошлаш кўзда тутилган ва 2022 йилдан бошлаб тўлиқ биткалиб ишга тушурилиши фаолиятни бошлаш кўзда тутилган.*

**МЧЖ томонидан Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаш  
РЕЖАСИ**

Маҳсулот хом-ашёлари

**ҚОҒОЗ МАҲСУЛОТИНИ ҚАЙТА ИШЛАШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори. (1 кг харажат нархи 2 500 сўм)

8-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори кг/сўм	1 ойда ўртача миқдори кг/сўм	1 йилда ўртача миқдори кг/сўм
1	Қоғоз маҳсулотини қайта ишлаш	кг	2000	48 000	576 000
		сўм	5 000 000	120 000 000	1 440 000 000
	<b>жами</b>	<b>дона</b>	<b>2000</b>	<b>48 000</b>	<b>576 000</b>
		<b>сўм</b>	<b>5 000 000</b>	<b>120 000 000</b>	<b>1 440 000 000</b>

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум (1 кг нархи уртача 4 000 сўм)

9-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	кг	2000	48 000	576 000
		сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>8 000 000</b>	<b>192 000 000</b>	<b>2 304 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	5 000 000	120 000 000	1 440 000 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>5 000 000</b>	<b>120 000 000</b>	<b>1 440 000 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	8 000 000	192 000 000	2 304 000 000
2	Харажати	сўм	5 000 000	120 000 000	1 440 000 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>3 000 000</b>	<b>72 000 000</b>	<b>864 000 000</b>

## ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгоҳларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янғисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, маҳсулот турларини кўпайтириш,;
- бошқалар



**МЧЖ томонидан Қора қоғоз маҳсулотини ишлаш  
РЕЖАСИ**

Маҳсулот хом-ашёлари

**ҚОРА ҚОҒОЗ (ЮПҚА) МАҲСУЛОТИНИ ИШЛАШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори. (1 рулон харажат нархи 21 000 сўм)

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори рулон/сўм	1 ойда ўртача миқдори рулон/сўм	1 йилда ўртача миқдори рулон/сўм
1	Қора қоғоз ишлаб чиқариш (Юпқаси)	рулон	400	9 600	115 200
		Сўм	8 400 000	201 600 000	2 419 200 000
	<b>жами</b>	<b>Рулон</b>	<b>400</b>	<b>9 600</b>	<b>115 200</b>
		<b>сўм</b>	<b>8 400 000</b>	<b>201 600 000</b>	<b>2 419 200 000</b>

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум (1 рулон уртача нархи 25 000 сўм)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	рулон	400	9 600	115 200
		сўм	10 000 000	240 000 000	2 880 000 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>10 000 000</b>	<b>240 000 000</b>	<b>2 880 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	8 400 000	201 600 000	2 419 200 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>8 400 000</b>	<b>201 600 000</b>	<b>2 419 200 000</b>

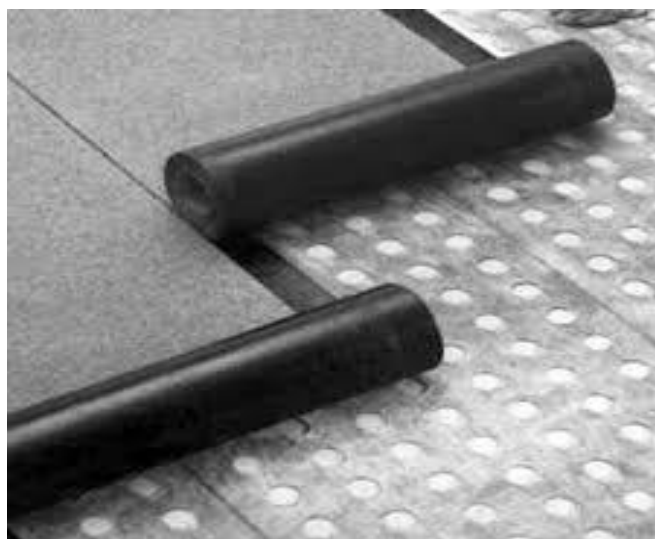
Кутилаётган тушум ва харажат

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	10 000 000	240 000 000	2 880 000 000
2	Харажати	сўм	8 400 000	201 600 000	2 419 200 000
	<b>Кутилаётган ялни даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>1 600 000</b>	<b>38 400 000</b>	<b>460 800 000</b>

## ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгоҳларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янғисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, маҳсулот турларини кўпайтириш,;
- бошқалар



**МЧЖ томонидан Қора қоғоз маҳсулотини ишлаш  
РЕЖАСИ**

Маҳсулот хом-ашёлари

**ҚОРА ҚОҒОЗ (ҚАЛИНИ) МАҲСУЛОТИНИ ИШЛАШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда и/ч миқдори. (1 рулон харажат нархи 43 000 сўм)

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори рулон/сўм	1 ойда ўртача миқдори рулон/сўм	1 йилда ўртача миқдори рулон/сўм
1	Қора қоғоз ишлаб чиқариш (Қалини)	рулон	400	9 600	115 200
		Сўм	17 200 000	412 800 000	4 953 600 000
	<b>жами</b>	<b>Рулон</b>	<b>400</b>	<b>9 600</b>	<b>115 200</b>
		<b>сўм</b>	<b>17 200 000</b>	<b>412 800 000</b>	<b>4 953 600 000</b>

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум (1 рулон уртача нархи 50 000 сўм)

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	рулон	400	9 600	115 200
		сўм	20 000 000	480 000 000	5760 000 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>20 000 000</b>	<b>480 000 000</b>	<b>5760 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	17 200 000	412 800 000	4 953 600 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>17 200 000</b>	<b>412 800 000</b>	<b>4 953 600 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат

19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	20 000 000	480 000 000	5760 000 000
2	Харажати	сўм	17 200 000	412 800 000	4 953 600 000
	<b>Кутилаётган ялни даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>2 800 000</b>	<b>67 200 000</b>	<b>806 400</b>

## **ИШЛАБ ЧИҚАРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, хамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш;
- Замонавий ишлаб чиқариш дастгохларидан фойдаланиб, ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, маҳсулот турларини кўпайтириш,;
- бошқалар



## УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

20- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
	<b>Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий сўммаси</b>			
<b>1</b>	<b>ҚОҒОЗ МАҲСУЛОТИНИ ҚАЙТА ИШЛАШ</b>			
	Савдодан тушум	сўм	192 000 000	2 304 000 000
	Харажати	сўм	120 000 000	1 440 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>72 000 000</b>	<b>864 000 000</b>
<b>2</b>	<b>ҚОРА ҚОҒОЗ (ЮПҚА) МАҲСУЛОТИНИ ИШЛАШ</b>			
	Савдодан тушум	сўм	240 000 000	2 880 000 000
	Харажати	сўм	201 600 000	2 419 200 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>38 400 000</b>	<b>460 800 000</b>
<b>3</b>	<b>ҚОРА ҚОҒОЗ (ҚАЛИНИ) МАҲСУЛОТИНИ ИШЛАШ</b>			
	Савдодан тушум	сўм	480 000 000	5760 000 000
	Харажати	сўм	412 800 000	4 953 600 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>67 200 000</b>	<b>806 400 000</b>
<b>4</b>	<b>УМУМИЙ ТУШУМ ВА ХАРАЖАТЛАР</b>			
	Савдодан тушум	сўм	912 000 000	10 944 000 000
	Харажати	сўм	734 400 000	8 812 800 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>177 600 000</b>	<b>2 131 200 000</b>



## 10.МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

21-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта	Жами	Струк тура (%)	Улуш и (%)
<b>Ўз капитали хисобидан</b> <i>Уз капитали хисобидан</i>	1 250 000 000	1 250 000 000	100%	100 %
<b>Жами</b>	<b>1 250 000 000</b>	<b>1 250 000 000</b>	<b>100%</b>	<b>100 %</b>
<b>Кредитлар</b> <i>Аҳолига сифатли полетелин махсулотлари ишлаб чиқариб етказиб беришида дастгохларга учун йўналитирилган маблағлар Бошқа ва кўшимча харажатларга</i>				
<b>ЖАМИ КРЕДИТЛАР</b>				
<b>ХАММАСИ</b>		<b>1 250 000 000</b>	<b>100 %</b>	<b>100 %</b>

## 11.Молиявий режаси.

22-жадвал

Харажат турлари	Умумий киймати (минг сумда)	Кредит хисобидан	МЧЖ хисобидан
Бинони қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ	800 000 000	0	800 000 00
Дастгохлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун режалаштирилаётган	200 000 000	0	200 000 000
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган	200 000 000	0	200 000 000
Кўшимча ва бошқа кўзда татилмаган харажатлар	50 000 000	0	50 000 000
<b>жами</b>	<b>1 250 000 000</b>	<b>0</b>	<b>1 250 000 000</b>

## 12.ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАКАТИ.

МЧЖнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг  
харакатини кўриб ўтамиз:

23-жадвал

№	Номи	1 ойда	1-йилда. сўм (2019й)	2- йилда. сўм (2020й)	3-йилда сўм (2021й)
1	Тушум	912 000 000	10 944 000 000	10 944 000 000	10 944 000 000
2	Харажати	734 400 000	8 812 800 000	8 812 800 000	8 812 800 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>177 600 000</b>	<b>2 131 200 000</b>	<b>2 131 200 000</b>	<b>2 131 200 000</b>

*Эслатма : Ойдан –ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча миқдорлар маҳсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиш қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инobatга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилмоқда.*

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм ҳисобида)

24-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	2019й (12 ой)	2020й (12 ой)	2021й (12 ой)
1	Тушум	912 000 000	10 944 000 000	10 944 000 000	10 944 000 000
2	Харажати	734 400 000	8 812 800 000	8 812 800 000	8 812 800 000
3	Ялпи даромад	<b>177 600 000</b>	<b>2 131 200 000</b>	<b>2 131 200 000</b>	<b>2 131 200 000</b>
4	Солиқ тўловлари	Маҳсулот харажатлари ичига киритилган (канкуляцияси) илова қилинади.			
5	Иш хақи ва иш хақи ажратмаси	Маҳсулот харажатлари ичига киритилган (канкуляцияси) илова қилинади.			
6	Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатлар	<b>7 600 000</b>	<b>31 200 000</b>	<b>31 200 000</b>	<b>31 200 000</b>
	<b>Соф фойда</b>	<b>170 000 000</b>	<b>2 100 000 000</b>	<b>2 100 000 000</b>	<b>2 100 000 000</b>

*Изоҳ: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, коммунал тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши, маҳсулотларни сақлаш ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадалдаги миқдорини режаслаштирилмоқда.*

# МЧЖ томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган

## даромади тахлили

25-жадвал

№	Курсаткичлар номи	МЧЖ. 50% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 75% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 100% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда
1	<b>Кутилаётган Соф фойдаси</b>	<b>1 050 000 000</b>	<b>1 575 000 000</b>	<b>2 100 000 000</b>

Изох: Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини 50%-100% ташкил этиш режаси, бу тахлилдан мақсад МЧЖ томонидан қурилиш ишлари белгиланган муддатларда тугатилиб фаолиятини бошлаб олиниши, ушбу фаолиятдан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган хом-ашёларни сотиб олиш нархлари ва ишлаб чиқариш билан боғлиқ жараёнлари ўзгариши ва тайёр маҳсулотларни сотилиш муддатлари доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инобатга олган ҳолда кутиладиган фойдани 3 хил кўринишда тахлил қилинди.

**Изох: Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши**

- Нархлари асоссиз юқори бўлганда
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда
- Энг кам иш ҳақи ошганда
- Маҳсулот хом-ашёлари танқис бўлганда
- Бошқалар



**Фойда олиши**

**Зарар қуриши**

## 14. ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, тадбиркорликка оид хужжатларни юритилишини ўрганиши, доимий билим ва кўникмаларини мустахкамлаб бориши. оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ҳукумат қарорларини ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўқув семинарлари, махсус курслар, тренинглари иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил ҳисобланади. МЧЖ режалаштирилган лойиҳадаги фаолият турини кенгайтиришни амалга ошириш натижасидан молиявий ҳолати ва даромадини барқарорлигини таъминлаш янги иш ўринларини яратиш ҳамда Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш экспортга йўналтириш мақсадида ишлаб чиқилган.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, МЧЖ фаолиятини яънада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириши муҳум рол ўйнайди.

1. Келгусида янги лойиҳалар устида иш олиб бориш ва аҳолига кўшимча янги турдаги Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш ҳамда кўшимча хизмат кўрсатиш фаолиятларини ҳам ташкил этишни режалаштириш;

2. Шаҳардаги ишсиз ёш йигит ва қизлар иш билан таъминлаш мақсадида ишлаб чиқаришни ва хизмат кўрсатишни босқичма-босқич кенгайтириб бориш натижасида янги иш ўринлари яратишни режалаштириш ва йўлга қўйиш;

Вилоятимизда, шаҳримизда янги иш ўринлари яратиш (ёшларни иш билан таъминлаш) ва шу билан бир қаторда аҳолига имкониятидан келиб чиққан ҳолда, янги замонавий технологиялар асосида, сифатли Қоғоз маҳсулотларини қайта ишлаб чиқариш ва қора қоғоз маҳсулотларини ишлаб чиқариш хизматлар кўрсатиш улардан олинadиган даромадларни самарали ишларга ишлатиш мақсадида халқимизга ва давлатимизга муносиб хизмат қилиш орқали муносиб ҳиссамизни қўшиш кўзда тутилган.

(ушбу лойиҳага тегишли хужжатлар асослантириб илова қилинади)

МЧЖ раҳбари \_\_\_\_\_

ИМЗО