

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ ШАХРИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

“ ___ ” _____ 2021 йил

Асосий мақсади: _____, _____ шаҳар,
_____, _____ 1,2 (120м2) сотих бўш ер майдонига
архитектура–қурилиш талаблари асосида бино қуриб, транспорт воситаларини
таъмирлаш ва уларга техник хизматини кўрсатишни ташкил этиш, янги 3 нафаргача
иш ўринлари яратишни режалаштирилган лойиханинг

БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	
Мулкчилик шакли:	
Фаолият тури:	Транспорт воситаларини таъмирлаш ва уларга техник хизматини кўрсатиш
Банк номи:	
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	3 йил.
Лойиха қиймати:	75 000 000сўм.
Шундан ўз маблағи:	45 000 000 сўм.
Кредит маблағи:	30 000 000 сўм. 3 йилга

_____ -2021й.

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

« _____ »

“ _____ ” _____ 2021 йил

Лойихадаги махсулот турлари	Босқичма-босқич бозор талабларидан келиб чиққан холда, транспорт воситаларини таъмирлаш ва уларга техник хизмат кўрсатиш
-----------------------------	--

Лойихани амалга ошириш жойи:	_____ вилояти, _____ шаҳар, Сихатгоҳ МФЙ, Гўзал кўчаси худудида (1.2 сотих ер майдони)			
Лойиха қиймати:	75 млн.сўм	Шундан		
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		45 млн.сўм	30млн.сўм	
Маблағ тақсимоти			Сарфланиш муддати	
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишларига	30 млн.сўм	Шундан		2019й 3-чорак
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		30 млн. сўм	0 сўм	
Дастгоҳ, ускуна, жихозларни сотиб олиш учун	30 млн.сўм	Шундан		2019й
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		0.сўм	30 млн. сўм	
Айланма маблағ учун	0.сўм	Шундан		2019й
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		0.сўм	0.сўм	
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун	15 млн.сўм	Шундан		2019-2020й
		Ўз маблағи	Кредит маблағи	
		15млн.сўм	0 сўм	

ФАОЛИЯТНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.



ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Ушбу лойихани яратилишида аввало тадбиркорлик фаолиятини янги бошламоқчи ва ривожлантиришмоқчиларга, умуман олганда тадбиркорлик соҳасига мамлакатимиз раҳбари ва ҳукуматимиз томонидан йилдан-йилга кенг имконият ва имтиёзлар энг асосийси ишонч берилаётганлигидир.

Шу билан бирга мижозларни ушбу махсулот ва хизматларга бўлган талабларини эътиборга олган ҳолда ушбу фаолиятни ташкил этишни ва келгусида босқичма-босқич кенгайтириб, ривожлантиришни мақсад қилдик.

Биз ушбу фаолият билан шуғулланиш учун мижозларнинг талабларини ўрганиб ва уларнинг талаблари (транспорт воситалари мавжуд бўлган ҳар бир хонадонда хизматга талаб борлигини инобатга олиб) юқорилиги сабабли фаолиятни ташкил этиш ва янги иш ўринлари (ишчилар) яратишни кўзладик. Бизнинг шу соҳага қизиқишларимиз бор куч ғайратларимиз билан ушбу соҳани сир-асрорларини тўлиқ тушунишга ҳаракат қилдик ва янгиликка интилиб иш фаолиятимизни (ўз ва кредит хисобидан) олиб бормоқчимиз. Фаолиятни ташкил этиш учун берилган имтиёзлардан унумли фойдаланиб, бунинг учун тегишли бўлган бирма-бир амалиётда фаолиятнинг босқичларини амалга оширишдир.

Янгилиги: Вилоятда, шаҳримизда аҳоли сони борсан сари ортиб, аҳолини турмиш, (яшаш) яхшиланиб бормоқда. Бунда мижозларнинг автомобилларга техник ва сервис хизматлар кўрсатиш хизматига, талабларни ошиб боришини эътиборга олсак, ЯТТ фаолиятини кенгайтириш ҳамда янги иш ўринларини яратиб, йўлга қўйилади. Келгусида аҳоли учун зарур бўлган хизматларни янгича усулдагини таклиф этади. Бунда ҳар бир фаолият тури бўйича босқичма-босқич йўлга қўйилади.

Ушбу лойихани амалга ошириш натижасида транспорт воситаларини таъмирлаш ва уларга техник хизматларини кўрсатиш ҳар бир мижозга сифатли ва қулай нархларда етказиб беришга ҳаракат қилиш мақсадида бир қатор изланишлар олиб бордик ва соҳа мутахассислари билан маслаҳат қилган бизнес-режасини ишлаб чиқиш зарурлигини ва мутасадди ташкилотларга тақдим этиш лозимлигини англадик. Бу орқали халқимизга ва давлатимизга оз бўлсада ўз хиссамизни қўшиш ҳамда халқимиз турмиш тарзини яхшилашга ва буюджетимиз даромади кўпайишига эришилишини кўзда тутганмиз.

Шу билан бирга маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига ушбу хизматларни тез ва сифатли етказиб бериш орқали ЯТТ ички бозорларда ўз ўрнига эга бўлишига ҳамда тадбиркорлик соҳасига белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланган ҳолда тадбиркорлик фаолиятини бошлаш ва ривожлантириш даври келганлиги, зарурлигини англаб етдик ва таклиф лойихасини ишлаб чиқдик.

Фаолият олиб бориш давомида автомобилларга техник ва сервис хизматларни кўрсатиш талаб ва таклифга асосан режалаштириб борилади.

6. Умумий фаолият режаси.

3-жадвал

№	Кўрсаткич номи	Кўрсаткичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 50-75 фоиз.(худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-50 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	ЯТТ хизмат кўрсатишни кенгайтиришни ташкил этиш орқали, улардан олинadиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	ЯТТ транспорт воситаларини таъмирлаш ва уларга техник хизматини кўрсатишни ташкил этиш, келгусида кенгайтириш орқали, улардан олинadиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилмоқда.	<p>1. Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ - 30 000 000сўм (ўз хисобида)</p> <p>2. Дастгохларни сотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ - 30 000 000сўм (кредит хисобидан)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтириши режалаштирилаётган маблағ - 0 сўм (ўз хисобидан)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 15 000 000 сўм (ўз хисобидан)</p> <p style="text-align: center;">Жами – 75 000 000сўм</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга оширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

ЯТТ хисобидан хизмат кўрсатишни босқичма-босқич кенгайтиришни ташкил учун ўртача умумий сарфланадиган қуйидаги харажатларни режалаштирилади.

4-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилади маблағ	30 000 000 сўм (ўз хисобидан)
2	Дастгоҳ ва асбоб ускуналар, жихозлар сотиб олиш учун режалаштирилган маблағ	30 000 000 сўм (кредит хисобидан)
Транспорт воситаларини таъмирлаш ва сервис хизматини кўрсатиш учун: Мавжуд ва қўшимча дастгоҳларга		
3	Айланма маблағ учун режалаштирилади маблағ	0 сўм (ўз хисобидан)
4	Бошқа ва қўшимча харажатларга учун	15 000 000сўм (ўз хисобидан)
Жами		75 000 000 сўм (ўз ва кредит маблағи хисобидан)

ЯТТга белгиланган тартибда, 1.2 сотих ер майдони ажратилгандан сўнг ___ кун мобайнида, 1 қаватли бино қуриб, хизмат кўрсатишни бошлаш ва келгусида ривожлантиришни режалаштириш.

5-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Бино ва иншоотларни қуриш ва тўлиқ битказиш даври	дона	__ ойда (__ кун давомида), 2019 йил
Дастгоҳ, ускуна, жихоз ва махсулот хом-ашёларини сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш ва фойдаланиш даври	Қўшимча Комплект, дона, м2,сўм	__ ойда (__ кун давомида), 2020 йил
Хизматлар кўрсатишни тўлиқ бошлаш даври	Дона,сўм	_ ойда (__ кун давомида), 2019-2020 йиллар

ЯТТ келгусида мавжуд дастгоҳларга, қўшимча равишда замонавий дастгоҳ, ускуна, жихозларни тегишли тартибда қуйидаги Чет эл корхоналари ва Республикамиздаги тадбиркорлик субъектларидан шартнома асосида сотиб олиш режалаштирилган.

МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.

_____ шахрида, транспорт воситаларини таъмирлаш ва уларга техник, сервис хизматларини кўрсатишда, ЯТТ, корхона ва фирмалар сони борган сари ортиб бормоқда, бу эса кўрсатиладиган хизматларга ички бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги аниқлатади ва соғлом рақобатни вужудга келтириб, хизмат ўрсатиш сифати ва унинг нархлари мутадиллигини таъминлашга хизмат қилади.

Хизмат кўрсатишни ички бозорга (кўрғазма ва ярмаркалар орқали миждозларни топиш) сифатли етказиб бериш ва ташқи бозорлардаги ривожланган давлатларнинг хизмат кўрсатиш йўналишлари ва тартибларини, улар томонидан замонавий дастгоҳлардан фойдаланшиларини доимий ўрганиб бориш ва янги замонавий дастгоҳлар асосида фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказиши. ЯТТ хозирда ушбу режалаштирилган транспорт воситаларини таъмирлаш ва уларга техник хизмат кўрсатишни ички бозорга, хизмат кўрсатиш режалаштирилмоқда.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ.

Хизмат кўрсатиш бўйича:

- а) Махаллий аҳоли ва тадбиркорлар 95%
- б) Хорижий аҳоли ва тадбиркорлар 0%
- в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 5%

Рақобатчилар таҳлили.

6-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи. сўмда	1 йиллик и/ч қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

7-жадвал

<p>Product- Маҳсулот Сифатли, транспорт воситаларини таъмирлаш ва уларга техник хизматини кўрсатиш.</p>	<p>Price- Нарх Нарх кўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.</p>
<p>Place- Жой Бизнес худуд–ЯТТ _____ вилояти _____ шаҳри, Сихатгоҳ МФЙ, Гўзал кўчаси худудида, хизмат кўрсатиш фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан, аҳолига хизмат кўрсатиш учун шароитлар ва имконияти мавжуд.</p>	<p>Promotion-Харакатланиш ЯТТ ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали ҳамда хизмат кўрсатишда имтиёз ва бонислар, акциялар бериш орқали ҳам миждозларни ўзига жалб этади.</p>

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

8-жадвал

№	Мазмуни		Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>		Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол хажми (Режа)	Тикувчилик	0%	100%	0%
		Хизмат кўрсатиш	25%	50%	25%
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви		Чет давлатлар	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги		Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
			Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти		Паст	Ўрта, Юқори	Ўрта
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш		Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик

SWOT TAҲЛИЛ.

9-жадвал

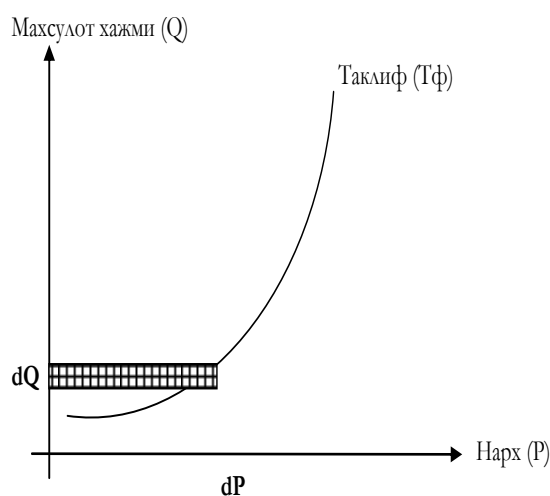
<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан шуғулланаётганлиги, тажриба ортирганлиги ++ - бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - хизматга бўлган талабнинг мавжудлиги ++ - Зарурий дастгоҳ (хизмат кўрсатиш) ва маблағларнинг 60% мавжудлиги ++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Таниқли Брендга эга эмаслиги ++ - Фаолият турини кенгайтирилган ҳолда янги бошлаши ++ Ушбу ЯТТ хизматлари билан ички бозорларга тўлиқ кириб бормаганлиги ++ 	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 3та</p>
		<p>S > W</p>
		<p>++ S 2та</p> <p>++ W 1 та</p>
		<p>++S > ++W</p>
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Президент Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши ++ - бўш ер майдонлари ва бўш биноларни олиб фаолиятни кенгайтириши ++ - Махсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар ++ <ul style="list-style-type: none"> - Имтиёзли Банк кредитларини олишда энгилликлар ++ 	<p>T–Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилиятининг номуайянлиги ++ - Комунал соҳадаги муаммолар ва табиий офатлар, фавқулотда вазиятли ҳолатлар юзага келганда ++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		<p>O > T</p>
		<p>++ O 2та</p> <p>++ T 1та</p>
		<p>++O > ++T</p>

ЯТТ томонидан ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада асосан ички бозорларида хизматга бўлган талаб юқорилиги маълум бўлди, аниқланди. Лойиҳанинг 100%гача хизмат кўрсатиши ички бозорга, қаратилганлиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳани амалга ошириш зарур эканлигини исботлайди.

Шунингдек, ЯТТ ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2019-2020 йил учун бир қатор босқичма-босқич қўшимча фаолият ТЎЛИҚ амалга ошириш билан бирга қўшимча хизмат турларини кўпайтиришни ҳам режалаштирилган ва бу 2019 йил 3-чорагигача фаолиятни ташкил этиш режалаштирилган.

(ЯТТга, белгиланган тартибда ер майдони ажратилгандан сўнг фаолият амалга оширилади.)

7. БОЗОР ТАХЛИЛИ.



Шартли белгилар:

Q – Бозорга олиб чиқилган махсулот

P – Сотилган махсулот нархи

T_b – махсулотга бўлган потенциал талаб

T_ϕ – махсулотнинг потенциал таклифи

O – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати
(нарх ва махсулот миқдорининг оптимал кесилиш нуктаси)

ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг ушбу махсулотларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу махсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамасдан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

Потенциал талабга кўйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам булиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.
- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмоил товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.
- Ўринбосар махсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айни махсулотни ўринбосар товарларнинг камлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.
- Айни ёки турдош махсулотлар импортнинг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиёсат импорт тайёр махсулотлар сони ва миқдорини камайитиришга йуналтирилган
- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қилади.
- Инфляция даражаси–инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.
- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий аҳвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс–мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

АВТОМОБИЛЛАРГА ТЕХНИК ХИЗМАТ КЎРСАТИШ

ҚУВВАТИ. (А-вариантда)

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда хизмат кўрсатиш миқдори.

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм (12 ойда)
1	Двигатель ва бошқа эҳтиёт қисмларни таъмирлаш	дона	5	121	1452
		сўм.	229 167	5 500 000	66 750 000
	жами	дона	5	121	1452
		сўм	229 167	5 500 000	66 750 000

(Изоҳ: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасига иш ҳақлари ва хизмат кўрсатиш боғлиқ бўлган харажатлар канкуляцияга киритилган ҳисоблаб чиқилган).

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	229 167	5 500 000	66 750 000
	Жами	сўм	229 167	5 500 000	66 750 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	94 271	2 262 500	27 150 000
	Жами	сўм	94 271	2 262 500	27 150 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум 100%	сўм	229 167	5 500 000	66 750 000
2	Харажати 40%	сўм	94 271	2 262 500	27 150 000
	Кутилаётган ялпи даромад 60%	сўм	137 500	3 300 000	39 600 000

Хизмат кўрсатиш турлари ва ўртача йиллик сони ва тушумлар.сўмда.

14-жадвал

№	Хизмат Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи сўмда	1 ойда	1 йилда
1	Двигатель таъмирлаш	дона	1	125 000	6	78
					750 000	9 750 000
2	Эхтиёт қисм таъмирлаш	дона	1	40 000	50	600
					2 000 000	24 000 000
3	Каробка таъмирлаш	дона	1	70 000	35	420
					2 450 000	29 400 000
4	Хар-хил ремонтлар	дона	1	10 000	30	360
					300 000	3 600 000
	Жами			245 000	121	1 452
					5 500 000	66 750 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;
- ➔ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш ва СИФАТЛИ ХИЗМАТЛАР КЎРСАТИШ;
- ➔ Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;
- ➔ Замонавий хизмат кўрсатиш дастгоҳларидан фойдаланиб, хизмат кўрсатишни ташиқил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
- ➔ Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли хизмат турларини кўпайтириш, янги хизмат турларини яратиш ва тадбиқ этиш;
- ➔ Бошқалар;

АВТОМОБИЛЛАРГА ТЕХНИК ХИЗМАТ КЎРСАТИШ

ҚУВВАТИ. (Б-вариантда)

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда хизмат кўрсатиш миқдори.

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм (24 иш куни)	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм (12 ойда)
1	Двигатель ва бошқа эҳтиёт қисмларни таъмирлаш	дона	10	242	2904
		сўм.	458 333	11 000 000	132 000 000
	жами	дона	10	242	2904
		сўм	458 333	11 000 000	132 000 000

(Изоҳ: Жадвалда кўрсатиб ўтилган харажат суммасига иш ҳақлари ва хизмат кўрсатиш боғлиқ бўлган харажатлар канкуляцияга киритилган ҳисоблаб чиқилган).

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Тушум	сўм	458 333	11 000 000	132 000 000
	Жами	сўм	458 333	11 000 000	132 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	183 333.3	4 400 000	52 800 000
	Жами	сўм	183 333.3	4 400 000	52 800 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўм

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Тушум 100%	сўм	458 333	11 000 000	132 000 000
2	Харажати 40%	сўм	183 333	4 400 000	52 800 000
	Кутилаётган ялпи даромад 60%	сўм	275 000	6 600 000	79 200 000

Хизмат кўрсатиш турлари ва ўртача йиллик сони ва тушумлар.сўмда.

19-жадвал

№	Хизмат Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи сўмда	1 ойда	1 йилда
1	Двигатель таъмирлаш	дона	1	125 000	12	78
					1 500 000	18 000 000
2	Эхтиёт қисм таъмирлаш	дона	1	40 000	100	600
					4 000 000	48 000 000
3	Каробка таъмирлаш	дона	1	70 000	70	420
					4 900 000	58 800 000
4	Хар-хил ремонтлар	дона	1	10 000	60	360
					600 000	7 200 000
	Жами			245 000	242	2 904
					11 000 000	132 000 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ➔ *Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик мажбуриятларини ҳам билиш зарур;*
- ➔ *Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қўйиш ва СИФАТЛИ ХИЗМАТЛАР КЎРСАТИШ;*
- ➔ *Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш, семинар ва ўқув-курсларда махсус тренингларда иштирок этиш;*
- ➔ *Замонавий хизмат кўрсатиш дастгоҳларидан фойдаланиб, хизмат кўрсатишни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;*
- ➔ *Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли хизмат турларини кўпайтириш, янги хизмат турларини яратиш ва тадбиқ этиш;*
- ➔ *Бошқалар;*

УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

20- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача. сўм	1-йилда ўртача. сўм (12 ой)
	Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси.			
1	АВТОМОБИЛЛАРГА ТЕХНИК ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ. (А-варианти) 1 ЙИЛ РЕЖАСИ (12 ой)			
	Хизматдан тушум	сўм	5 500 000	66 750 000
	харажати	сўм	2 262 500	27 150 000
	Ялпи даромад	сўм	3 300 000	39 600 000
2	АВТОМОБИЛЛАРГА ТЕХНИК ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ. (Б-варианти) 1 ЙИЛ РЕЖАСИ (12 ой)			
	Хизматдан тушум	сўм	11 000 000	132 000 000
	харажати	сўм	4 400 000	52 800 000
	Ялпи даромад	сўм	6 600 000	79 200 000
3	ЎРТАЧА УМУМИЙ ТУШУМ ВА ХАРАЖАТЛАР (12 ой) (А-варианти)			
	Хизматдан тушум	сўм	5 500 000	66 750 000
	Харажати	сўм	2 262 500	27 150 000
	Ялпи даромад	сўм	3 300 000	39 600 000

Изох: ЯТТ томонидан асосий мижозларнинг талаб ва таклифларини инобатга олган ҳолда хизмат кўрсатиш (сифати, тури, размери, хом-ашё тури) бозорнинг асосий талабидир. Белгиланган хизмат харажат ва хизмат нархлари бозор шароитидан келиб чиққан ҳолда доимий ўзгарувчан бўлади ҳамда баъзи ҳолатларда акциялар, бонуслар асосида хизмат кўрсатиш нархлари 50%гача чегирма билан ҳам хизмат кўрсатиш мумкин бўлади.

Эслатма: Агарда хизмат кўрсатишда, транспорт воситаларини таъмирлалаб қисмларини этиборга олиш ўта муҳим ҳисобланишидир. Шунинг ҳисобига белгиланган нархлар ўртача нархлар кўринишда кўрсатиб ўтилади. Доимий бозор нарх-наволари ўзгарувчан бўлиши ва рақобатчиларни хизматдаги .

8. ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ.

21-жадвал

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Кредит	Жами	
Ер <i>Бино ва иншоотлар</i> Бино ва иншоотлар сотиб олиш учун	30 000 000	30 000 000			30 000 000
Материаллар ва жихозлар Дастгоҳ. жихозлар ва керакли асбоб ускуналар учун <i>Йул кира харажатлари учун Айланма капитал</i>			30 000 000	30 000 000	30 000 000
<i>Қўшимча ва Бошка харажларга</i>	15 000 000	15 000 000			15 000 000
Кредит жами				30 000 000	
ХАММАСИ		45 000 000		30 000 000	75 000 000

Қўшимча маълумот сифатида;

Гаров таъминоти сифатида

9. МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

22-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта	Жами	Структура (%)	Улуши (%)
Ўз айланма капитали <i>Ўз айланма капиталидан умумий харажатларга (келгусида)</i>	45 000 000	45 000 000	100 %	60%
Жами		45 000 000	100%	60%
Банк кредити <i>Қўшимча Дастгоҳ ва ускуналар сотиб олиш учун йуналтирилиши режалаштирган маблағлар</i> <i>Бошқа ва қўшимча харажатларга</i>		30 000 000	100%	40%
ЖАМИ		30 000 000	100%	40%
ХАММАСИ		75 000 000	100%	100%

10. Молиявий режаси.

23-жадвал

Харажат турлари	Умумий қиймати (сўмда)	Кредит хисобидан (сўмда)	Ўз хисобидан (сўмда)
Бино ва иншоотларни қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган	30 000 000	0	30 000 000
Дастгоҳлар сотиб олиб келиб ўрнатиш учун режалаштирилаётган	30 000 000	40 000 000	0
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	0	0	0
Бошқа ва қўшимча харажатлар учун	15 000 000	0	15 000 000
Жами	75 000 000	40 000 000	30 000 000

11. Пул оқимининг харакати.

ЯТТнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг харакатини кўриб ўтамиз:

24-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда.	2-йилда.	3-йилда.
1	Тушум	5 500 000	66 750 000	66 750 000	66 750 000
2	Харажати	2 262 500	27 150 000	27 150 000	27 150 000
	Ялпи даромад	3 300 000	39 600 000	39 600 000	39 600 000

Эслатма: Ойдан-ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан миждозлар томонидан канча хизматни сотиб олишлари мумкинлигини айтиш қийин, йил давомида яъни иш жараяни ўртача инобатга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кўтилади. (хизмат кўрсатиши қуввати жарарёни ўртача кўрсатиб ўтилган. Талаб ва таклифларни эътиборга олиб хизматлар турлари ва нархлари ўзгариб туради.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм хисобида)

25-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда.	2-йилда.	3-йилда.
1	Тушум	5 500 000	66 750 000	66 750 000	66 750 000
2	Умумий харажатлар	2 262 500	27 150 000	27 150 000	27 150 000
3	Ялпи даромад	3 300 000	39 600 000	39 600 000	39 600 000
4	Даромад солиғи (4 киши)	380 000 <small>(200 000+60000+60000+60000)</small>	4 560 000	4 560 000	4 560 000
5	Иш хақи	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган			
6	Комунал харажатлар	Ишлаб чиқариш харажатлари (канкуляцияси) ичига киритилган			
7	Кредит тани	График асосида	6 000 000	12 000 000	12 000 000
8	Кредит фоизи	График асосида	2 300 000	1 480 000	520 000
9	Кўшимча ва кўзда тutilмаган харажатлар	561 667	6 740 000	6 560 000	7 520 000
	Соф фойда	1 666 667	20 000 000	15 000 000	15 000 000

Изох: Кўшимча ва кўзда тutilмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, кўшимча тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режалаштирилган.

ЯТТ томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган

ДАРОМАД ТАХЛИЛИ.

26-жадвал

Кўрсаткичлар номи	ЯТТ 25% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	ЯТТ 50% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	ЯТТ 75% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	ЯТТ 100% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда
Кутилаётган Соф фойдаси	10 000 000 (30млн.сўм дастгоҳ)	20 000 000 (30млн.сўм дастгоҳ)	30 000 000 (30млн.сўм дастгоҳ)	40 000 000 (30млн.сўм дастгоҳ)

Изоҳ: Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини **25%-100%** ташкил этиш режаси, бу тахлилдан мақсад ЯТТ томонидан фаолиятни бошлаб олиниши, ушбу фаолиятдан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган дастгоҳ, ускуналар, хом-ашёларни сотиб олиш, олиб келиш нархлари, хизмат кўрсатиш миқдорлари билан боғлиқ жараёнлар ва харажатлар ўзгариб туриши, хизматларни сотишда тушумларни доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инобатга олган ҳолда кутиладиган фойдани **4 хил** кўринишда тахлил қилинди ва кўрсатиб ўтилди.

Изоҳ: Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши.

- Нархлари асосиз юқори бўлганда ва ишлаб чиқариш миқдори ўзгарганда.
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда.
- Энг кам иш ҳақи ошганда.
- Маҳсулот хом-ашёлари танқис бўлганда.
- Бошқалар.



Фойда олиши

Зарар куриши

ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашдан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикаимиз худудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни химоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўтказилаётган ўқув-семинарлари, махсус-курслар, тренингларда иштирок этиш—бу бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун ҳуқуқий малакани мустаҳкамлашга муҳим омил ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, ЯТТ фаолиятини яънада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириб янги лойихалар устида иш олиб бориш ва аҳолига кўшимча замонавий мини-технологиялар асосида янги турдаги транспорт воситаларини таъмирлаш ва техник хизмат кўрсатишни ташкил этиш, бошлаш. Бу орқали шаҳарда ишсиз ёшларни (коллеж битирувчиларини) иш билан таъминлашга ҳам эришиш.

Вилоятимизнинг, _____ шаҳрида янги иш ўринлари яратиш ва шу билан бир қаторда аҳолига ЯТТ томонидан келгусида яънада сифатли автомобилларга техник ва сервис хизматларини кўрсатиш орқали халқимизга оз бўлсада ўз хиссасини қўшиш кўзда тутилган.

Шу билан бирга хизмат кўрсатиш турларини (ассортимент) ва миқдорини кенгайтиришни босқичма-босқич ташкил этиб боришдир.

Аҳоли, тадбиркорлик субъектларининг талаб ва таклифларини инобатга олган ҳолда кўшимча хизматлар кўрсатишни ташкил этишни доимий режалаштириб бориш, хизмат кўрсатиш технологияларни замон талабларига қараб алмаштириб бориш натижасида фаолиятни режалаштириш ва мижозлар сонини ортишига туртки бўлиб хизмат қилади.

(ушбу лойихага тегишли хужжатлар асослантириб илова қилинади)

Илова вароқда

ИМЗО

**ЯККА ТАРТИБДАГИ ТАДБИРКОРДА ХОЗИРДА МАВЖУД ДАСТГОХЛАР
ФОТОСУРАТЛАРИ.**



**ЯККА ТАРТИБДАГИ ТАДБИРКОРДА ХОЗИРДА МАВЖУД ДАСТГОХЛАР
ФОТОСУРАТЛАРИ.**



**ТРАНСПОРТ ВОСИТАЛАРИНИ ТАЪМИРЛАШ ВА УЛАРГА ТЕХНИК ХИЗМАТ
КЎРСАТИШ РЕЖАСИ.**

