

УЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ  
ВИЛОЯТИ  
ШАХАР

“ТАСДИҚЛАЙМАН”

«\_\_\_\_\_»

МЧЖ рахбари:

“\_\_\_” \_\_\_\_\_ 2021 йил

БИЗНЕС-РЕЖА

Мазкур бизнес-режа эгаси: «\_\_\_\_\_» МЧЖ

Мулкчилик шакли: ЖАМОА

Фаолият тури: DORIXONA MUASSASALARI

Банк номи: «\_\_\_\_\_ БАНК» БЎЛИМИ



Лойиха қиймати:	100 000 000 сўм
Шундан ўз маблағи	75 000 000 сўм
Кредит суммаси	25 000 000сўм
Кредит фоизи	4 %
Кредит муддати	3 йил (6 ой имтиёзли даври)

\_\_\_\_\_ - 2021йил.

## *Мундарижа.*

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. МЧЖ хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар*
- 11. Пул оқимининг харакати*
- 12. Хулоса*



## МЧЖ ХАҚИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ.

« \_\_\_\_\_ » МЧЖ \_\_\_\_\_ вилояти,  
\_\_\_\_\_ шаҳар ҳокимлиги ҳузуридаги тадбиркорлик субъектларини  
давлат рўйхатидан ўтказиш инспекцияси томонидан 20\_\_ йил «\_\_\_\_\_»  
\_\_\_\_\_даги № \_\_\_\_\_ - сонли реестр рақами билан давлат  
рўйхатдан ўтган.

**Манзили:** \_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шаҳар

**Лойихани амалга ошириш жойи:** \_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шаҳар,

**Асосий фаолият тури:** Dorixona muassasalari

**Қўшимча фаолият тури:** Стоматология хизмати ва Тиббий буюмларни  
сотиш

**Банк реквизитлари:** “ \_\_\_\_\_ т банк” \_\_\_\_\_ филиали

**Х/Р** \_\_\_\_\_

**МФО:** \_\_\_\_\_

**ИНН:** \_\_\_\_\_

**Лойиха қиймати:** 100 000 000 сўм (юз миллион сўм).

**Ўз хисобидан:** 75 000 000 сўм. (етмиш беш миллион сўм)

Кредит суммаси: 25 000 000сўм

Кредит фоизи: 4% йиллик

Кредит муддати: 3 йил

Кредитни имтиёзли даври: 6 ой имтиёзли даври.

#### 4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.

Лойиха раҳбари: « \_\_\_\_\_ » МЧЖ

ФИИШ: \_\_\_\_\_

Туғилган йили: \_\_\_\_\_ йил

Туғилган жойи: **Уйчи тумани**

Миллати: **Ўзбек** —

Жинси: **Эркак**

Паспорт ҳақида маълумот: \_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шаҳри,  
ИИБ томонидан \_\_\_\_\_ йилда  
берилган « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_

Партиявийлиги:

Маълумоти: \_\_\_\_\_

тел: \_\_\_\_\_

Кайси чет тилларини билади: **Рус,**

#### МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

20\_ — х/в. « \_\_\_\_\_ » МЧЖ раҳбари **1-жадвал**

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1					

Молиявий муҳит → Банк , ҳисоб системаси.

Лойиха валютаси → Миллий сум.

Изоҳ: МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, кўшимча савдо ва ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга қўйиши, ушбу фаолиятдан олинadиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хокозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

## 6. Лойиханинг асосий мақсади.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида ҳар бир соҳалар савдо, маҳсулот ишлаб чиқариши, кенг турдаги хизматлар кўрсатиши ва бошқа фаолиятлар бўйича бир қатор имтиёзлар берилиб борилмоқда.

Шунингдек, бугунги куннинг долзарб вазифаларидан бири бўлган табиркорлик соҳасини аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулотларини етказиб бериши, транспорт хизмати кўрсатиши, ишлаб чиқариши ва бошқа турдаги ишлаб чиқариши ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиши фаолиятларини яхшилаш борасида ҳукуматнинг ҳар йили чоратадбирлари, Дастурлари ва вазифалари белгилаб берилмоқда.

Шу билан бирга Ҳукуматимиз томонидан ишсизликни олдини олишга алоҳида эътибор қаратилиб, йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.



Изоҳ: Юртбошимиз томонидан чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик субъектларига ишбилармонлик мухитини яхшилаш уларга қулай шарт-шароитларни яратиб бериш юзасидан жойларда ижросини таъминлаш мақсадида доимий амалий, самарали ишлар олиб борилмоқда.

МЧЖ юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда ушбу имтиёзлардан унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини бошлаб келгусида ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_ шаҳрида жойлашган  
« \_\_\_\_\_ » МЧЖ томонидан ва янги иш ўринларини яратишни режалаштирилган.

**Ушбу фаолият билан вилоятимизни иқтисодий ривожланишига, оз бўлсада ўз хиссасини қўшишлиги, тиббий хизматлар кўрсатиши, орқали келгусида фаолиятни янада кенгайтириши, маҳсулот ва хизматларга бўлган талаб ва эҳтиёжларини сифатли қондиришни ўз олдига мақсад ва вазифа қилиб олган.**

## 7. Фаолият режаси.

2-жадвал

№	Кўрсаткич номи	Кўрсаткичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 60-90 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 5-20 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	МЧЖ Стоматология хизмати ва тиббиёт буюмларини, сотиш орқали, улардан олинadиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	МЧЖ Стоматология хизмати ва тиббиёт буюмларини сотишни ташкил этиш, келгусида кенгайтириш орқали, улардан олинadиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилмоқда.	<p>1. Дастгоҳ ва тиббий асбоб ускуналар сотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ - <b>50 000 000сўм</b> <b>(25млн кредит, 25 млн сўм ўз хисобига)</b></p> <p>2. Айланма маблағ учун йуналтириши режалаштирилаётган маблағ - <b>25 000 000 сўм (ўз хисобига)</b></p> <p>3. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - <b>25 000 000 сўм ( ўз хисобидан)</b></p> <p style="text-align: center;"><b>Жами – 100 000 000сўм</b></p>

### Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

## SWOT ТАҲЛИЛ

9-жадвал

<p><b>S- Кучли томонлари</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Шу фаолият билан танишиб чиққанлиги ++</li> <li>- бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган +</li> <li>- хизматга бўлган талабнинг мавжудлиги ++</li> <li>- Қисман зарурий техникаларнинг мавжудлиги +</li> </ul>	<p><b>W- Кучсиз томонлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли брендга эга эмаслиги ++</li> <li>- Режалаштирилган фаолият турларини янги бошлаши ++</li> <li>Ушбу хизмат тури билан бозорларга кириб бормаганлиги ++</li> </ul>	<p><b>Кучли томонлар</b> 4та</p> <p><b>Кучсиз томонлар</b> 3та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>S &gt; W</b></p>
		<p style="text-align: center;"><b>++ S</b> 2та</p> <p style="text-align: center;"><b>++ W</b> 1 та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>++S &gt; ++W</b></p>
<p><b>O - Имкониятлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Чиқарилаётган Қарор ва Фармонларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши ++</li> <li>- Хизмат ва маҳсулот турини кенгайтириш ++</li> <li>- Тиббий хизматлар кўрсатишга берилган энгилликлар ++</li> <li>- Банк кредитларини олишда энгилликлар ++</li> </ul>	<p><b>T – Тўсиқлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++</li> <li>- Харид қобилиятининг номуайянлиги ++</li> <li>- Комунал соҳадаги муаммолар юзага келганда ++</li> </ul>	<p><b>Имкониятлар</b> 4 та</p> <p><b>Тўсиқлар</b> 3 та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>O &gt; T</b></p>
		<p style="text-align: center;"><b>++ O</b> 2та</p> <p style="text-align: center;"><b>++ T</b> 1та</p>
		<p style="text-align: center;"><b>++O &gt; ++T</b></p>

*Мчж томонидан ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада хизмат ва тиббий ускуналарга бўлган талабнинг юқорилиги аниқланди. Лойиҳа миқдорларни талаблари кўплиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа долзарб эканлигини исботлайди.*

*Шунингдек, Мчж ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2021-2022 йил учун бир қатор босқичма-босқич кўшимча фаолиятни ТУЛИҚ амалга оширишни режалаштирилган ва бу 2021 йилда фаолиятни 1-босқичини бошлаш режалаштирилган.*

## МЧЖ томонидан Стоматология хизмати кўрсатиш режаси (А-вариантда)

Махсулот хом-ашёлари

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Хом-ашёлар сотиб учун режалаштирилаётган маблағ	сўм			23 000 000
2	Қўшимча ва бошқа харажатлар	сўм	X	X	2 000 000
	<b>Жами</b>				<b>25 000 000</b>

### ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм
1	Хизмат кўрсатиш	дона	X	X	X
		сўм	50 000	1 200 000	14 400 000
	<b>жами</b>	<b>дона</b>	<b>X</b>	<b>X</b>	<b>X</b>
		<b>сўм</b>	<b>50 000</b>	<b>1 200 000</b>	<b>14 400 000</b>

### ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Тушум	сўм	50 000	1 200 000	14 400 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>50 000</b>	<b>1 200 000</b>	<b>14 400 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат (50%)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	25 000	600 000	7 200 000
	<b>Жами</b>	<b>сўм</b>	<b>25 000</b>	<b>600 000</b>	<b>7 200 000</b>



№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Тушум	сўм	50 000	1 200 000	14 400 000
2	Харажати	сўм	25 000	600 000	7 200 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>25 000</b>	<b>600 000</b>	<b>7 200 000</b>

### ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш;
- Замонавий тиббий хизмат кўрсатиш дастгоҳларидан фойдаланиб, ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, хизмат турларини кўпайтириш;
- бошқалар



**МЧЖ томонидан** Стоматология хизмати кўрсатиш режаси **(Б-вариантда)**  
Махсулот хом-ашёлари

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	сон	Нархи.сўмда	суммаси
1	Хом-ашёлар сотиб учун режалаштирилаётг ан маблағ	сўм			23 000 000
2	Қўшимча ва бошқа харажатлар	сўм	X	X	2 000 000
	<b>Жами</b>				<b>25 000 000</b>

**ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм
1	Хизмат кўрсатиш	дона	X	X	X
		сўм	70 000	1 680 000	20 160 000
	<b>жами</b>	дона	X	X	X
		сўм	<b>70 000</b>	<b>1 680 000</b>	<b>20 160 000</b>

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Тушум	сўм	70 000	1 680 000	20 160 000
	<b>Жами</b>	сўм	<b>70 000</b>	<b>1 680 000</b>	<b>20 160 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат (50%)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	25 000	600 000	7 200 000
	<b>Жами</b>	сўм	<b>25 000</b>	<b>600 000</b>	<b>7 200 000</b>

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Тушум	сўм	<b>70 000</b>	<b>1 680 000</b>	<b>20 160 000</b>
2	Харажати	сўм	25 000	600 000	7 200 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>45 000</b>	<b>1 080 000</b>	<b>12 960 000</b>

### ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш;
- Замонавий тиббий хизмат кўрсатиш дастгоҳларидан фойдаланиб, ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, хизмат турларини кўпайтириш;
- бошқалар



**МЧЖ томонидан** Стоматология хизмати кўрсатиш режаси **(В-вариантда)**  
Махсулот хом-ашёлари

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	сони	Нархи.сўмда	суммаси
1	Хом-ашёлар сотиб учун режалаштирилаётг ан маблағ	сўм			23 000 000
2	Қўшимча ва бошқа харажатлар	сўм	X	X	2 000 000
	<b>Жами</b>				<b>25 000 000</b>

**ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм
1	Хизмат кўрсатиш	дона	X	X	X
		сўм	100 000	2 400 000	28 800 000
	<b>жами</b>	дона	X	X	X
		сўм	<b>100 000</b>	<b>2 400 000</b>	<b>28 800 000</b>

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Тушум	сўм	100 000	2 400 000	28 800 000
	<b>Жами</b>	сўм	<b>100 000</b>	<b>2 400 000</b>	<b>28 800 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат (50%)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. сўмда
1	Харажати	сўм	50 000	1 200 000	14 400 000
	<b>Жами</b>	сўм	<b>50 000</b>	<b>1 200 000</b>	<b>14 400 000</b>

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Тушум	сўм	100 000	2 400 000	28 800 000
2	Харажати	сўм	50 000	1 200 000	14 400 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>50 000</b>	<b>1 200 000</b>	<b>14 400 000</b>

### ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий билим ва кўникмаларни шакллантириб бориш;
- Замонавий тиббий хизмат кўрсатиш дастгоҳларидан фойдаланиб, ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, хизмат турларини кўпайтириш;
- бошқалар



## 8. ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

**27-жадвал**

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Кредит	Жами	
<b>Ер</b> <b>Бино ва иншоотлар</b> Бино ва иншоотлар Курилиш ишларига ва пардозлашга <b>Материаллар ва жихозлар</b> Жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш учун <i>Йул кира харажатлари учун</i> <i>Айланма капитал</i>	50 000 000	50 000 000	25 000 000	25 000 000	75 000 000
<i>Қўшимча ва Бошқа харажларга</i> <b>Кредит жами</b>				<b>25 000 000</b>	
<b>ХАММАСИ</b>		<b>75 000 000</b>		<b>25 000 000</b>	<b>100 000 000</b>

## МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

28-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта	Жами	Структура (%)	Улуши (%)
<b>Ўз айланма капитали</b> <i>Ўз айланма капитали</i>	75 000 000	75 000 000	100%	
<b>Жами</b>	<b>75 000 000</b>	<b>75 000 000</b>	<b>100%</b>	<b>75%</b>
Кредит томонидан <i>Замановий дастгоҳ сотиб</i> <i>учун йуналтирилиши</i> <i>режалаштирган</i> <i>маблағлар</i> <i>Бошқа ва қўшимча</i> <i>харажатларга</i>	25 000 000	25 000 000	100%	
<b>ЖАМИ</b>		<b>25 000 000с</b>	<b>100%</b>	<b>25%</b>
<b>ХАММАСИ</b>		<b>100 000 000 сўм</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

## 10. Молиявий режаси.

29-жадвал

Харажат турлари	Умумий қиймати (сўмда)	Кредит ҳисобидан (сўмда)	Ўз ҳисобидан
Қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган	-	-	-
Тиббий дастгоҳлар сотиб олиб келиб ўрнатиш учун режалаштирилаётган	25 000 000	25 000 000	-
Стилизация жихоз ва дастгоҳлари учун	25 000 000	-	25 000 000
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	25 000 000	-	25 000 000
Бошқа ва қўшимча харажатлар учун	25 000 000	-	25 000 000
<b>Жами</b>	<b>100 000 000</b>	<b>25 000 000</b>	<b>75 000 000</b>



## Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм хисобида)

30-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда	2 йилда	3 йилда
1	Тушум	14 400 000	172 800 000	172 800 000	172 800 000
2	Умумий харажатлар	10 800 000	129 600 000	129 600 000	129 600 000
3	Ялпи даромад	<b>3 600 000</b>	<b>43 200 000</b>	<b>43 200 000</b>	<b>43 200 000</b>
4	Даромад солиқ тўлови		8 640 000	8 640 000	8 640 000
5	Иш хақи (3 киши)	<b>1 656 000</b>	<b>19 872 000</b>	<b>19 872 000</b>	<b>19 872 000</b>
6	Кредит тани	<b>X</b>	<b>5 000 000</b>	<b>10 000 000</b>	<b>10 000 000</b>
7	Кредит фоизи 4%	<b>X</b>	<b>958 333</b>	<b>616 667</b>	<b>216 667</b>
8	Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатлар	X	1 729 667	1 071 333	1 471 333
	<b>Соф фойда</b>	<b>361 111</b>	<b>7 000 000</b>	<b>3 000 000</b>	<b>3 000 000</b>

*Изох: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, қўшимча тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режаслаштирилган.*

### МЧЖ 3 ЙИЛ ДАВОМИДА ХИЗМАТ КўРСАТИШ ОРҚАЛИ КУТИЛАЁТГАН ФОЙДАНИ 50% ВА 100%

#### РЕЖАСИ

31-жадвал

МЧЖ 3 йил давомида режага асосан хизмат кўрсатиш ва савдо давомида 50 % кувват билан ишлангандаги кутилаётган фойда	МЧЖ 3 йил давомида режага асосан хизмат кўрсатиш ва савдо давомида 75% кувват билан ишлангандаги кутилаётган фойда	МЧЖ 3 йил давомида режага асосан хизмат кўрсатиш ва савдо давомида 100 % кувват билан ишлангандаги кутилаётган фойда
6 500 000сўм (25 000 000сўм Стоматология дастгохи)	9 750 000сўм (25 000 000сўм Стоматология дастгохи)	13 000 000сўм (25 000 000сўм Стоматология дастгохи)

*Изох: МЧЖ томонидан тиббий хизмат Стоматология хизматини кўрсатиши ва тиббий буюмлар сотишини режаслаштирилган бўлиб, бунда ушбу хизмат ва тиббий махсулотларга миқдорлар томонидан таклиф этиладиган хизмат ва тиббий махсулот турларини эътиборга олиши ўта муҳим хисобланади, шунинг учун фаолият давомида доимий талаб ва таклифларни (бозорни ўрганиши) мақсадга мувофиқ бўлади ҳамда келгусида босқичма-босқич бошқа турдаги тиббий хизматларни ҳам йўлга қўйиши зарурияти тўғрилиб боради.*



## **ХУЛОСА**

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёزلардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва уни қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Қарор ва Фармонларни ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўқув семинарлари, махсус курслар, тренинглар иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, МЧЖ фаолиятини янада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириши.

1. Келгусида янги лойихалар устида иш олиб бориш ва аҳолига кўшимча замонавий тиббий технологиялар асосида янги турдаги тиббий хизматларни кўрсатиш ташкил этиш, бошлаш;
2. Шаҳарда ишсиз ёш йигит ва қизларни (тиббийёт коллеж битирувчиларини) иш билан таъминлаш мақсадида кенг турдаги тиббий хизматлар кўрсатиш фаолиятларини режалаштириш ва ривожлантиришни йўлга қўйиш;

Вилоятимизда, \_\_\_\_\_ шахрида янги иш ўринлари яратиш ва шу билан бир қаторда аҳолига имкониятидан келиб чиққан ҳолда, МЧЖ томонидан келгусида сифатли кенг турдаги тиббий хизматлар кўрсатиш ва тиббий буюмларни сифатли ва арзон нархларда етказиб бериш мақсадида халқимизга оз бўлсада ўз ҳиссасини қўшиш кўзда тутилган.

**МЧЖ ҳисобчиси**

\_\_\_\_\_

*ИМЗО*