

ЮК ТАШИШ ВА АВТОТРАСПОРТ ХИЗМАТИНИ КЎРСАТИШ ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ.

МАЗМУНИ: «NORIN FAYZ» МЧЖ НАМАНГАН ВИЛОЯТИ, НОРИН ТУМАНИ ХУДУДИДАГИ ЮК ТАШИШИ ВА АВТОТРАСПОРТ ХИЗМАТИНИ КЎРСАТИШ ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ, МАХАЛЛИЙ ВА ХОРИЖИЙ МИЖОЗЛАРГА СИФАТЛИ ХИЗМАТЛАР КЎРСАТИШ, ЯНГИ ИШ ЎРИНЛАРИ ЯРАТИШ МАҚСАДИДА РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ЛОЙИХАНИНГ ҚИСКАЧА

ТЕХНИК ИҚТИСОДИЙ АСОСЛАРИ

--	--

Мазкур ТИА эгаси:	«NORIN FAYZ» МЧЖ
Мулкчилик шакли:	ЖАМОА
Фаолият тури:	ЮК ТАШИШ ВА АВТОТРАСПОРТ ХИЗМАТИ
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	10 йил.
Лойиха киймати:	40 500 000 000сўм (5 000 000 АҚШ долл.)
Инвестор маблағи:	40 500 000 000сўм (5 000 000 АҚШ долл.)

ЮК ТАШИШИ ВА ТРАНСПОРТ ХИЗМАТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.

1-жадвал

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 50-60 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 5-20 % га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб бериши кутилмоқда. (Тегишли идораларни талабларига мос равишда)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	МЧЖ ХИЗМАТ КЎРСАТИШ орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	МЧЖ юкташиш ва транспорт хизматини ташкил этиш, келгусида улардан олинадиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфлар харажатларини кўйидагича режалаштирилмоқда.	<p>1. Бино-иншоот (автогараж)сотиб олиш, қайта таъмирлаш ва қўшимча бино-иншоотлар куриш учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ - 8 100 000 000сўм (1 000 000АҚШ долл)</p> <p>2. Дастгох, ускуналар сотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ - 24 300 000 000сўм (3 000 000 АҚШ долл) (20та(390млн.сўмдан) МАН юк машинаси, 200та(102млн.сўмдан) ласетти енгил автомасинаси сотиб олишга)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йуналтириши режалаштирилаётган маблағ - 4 050 000 000 сўм (500 000 АҚШ долл)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 4 050 000 000сўм (500 000 АҚШ долл)</p> <p style="text-align: center;">Жами – 40 500 000 000сўм (5 000 000АҚШ долл.)</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.

Наманган вилояти, Норин туманида, Юк ташиши хизмат ва тарнпорт хизмат кўрсатиш корхона ва фирмалар сони камлиги, ушбу хизмат турига борган сари мижозларнинг ортиб бораётганлиги, сифатли хизмат кўрсатишни ички ва ташки бозорларда ҳам талабларнинг юқорилиги сабабли фаолиятни ташкил этиш мақсадга мувофиқлигини аниқлатади.

Транспорт хизмати кўрсатишни аввало ички бозорда, колевенса ташки бозорларга хизмат кўрсатиш экспортини янада ривожлантириш мақсадида, дунёнинг ривожланган давлатларнинг хизматга бўлган талаб ва эhtiёжлари доимий ўрганиб бориш фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли тасирини ўтказди.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ

- а) Махаллий аҳоли ва тадбиркорлар _____%*
- б) Хорижий аҳоли ва тадбиркорлар _____%*
- в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари _____%*

Рақобатчилар таҳлили

2-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи	Хизмат кўрсатиш қуввати

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ “4P”

3-жадвал

Product- Маҳсулот Сифатли, транспорт хизмати	Price- Нарх Нарх қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
Place- Жой Бизнес ҳудуд–МЧЖ Наманган вилояти Норин тумани ҳудудида фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан Қўшни давлатларга ва Чет давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд	Promotion-Харакатланиш МЧЖ ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали ҳамда маҳсулотларни етиштириб сотишда имтиёз ва бонислар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

4-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Ҳудудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Ҳудудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (Режа)			
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет давлатлар	Наманган вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Паст	Юқори	Ўрта
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик

SWOT TAҲЛИЛ

5-жадвал

<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан танишганлиги ва тажриба ортирганлиги ++ - бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - хизматларга бўлган талабнинг мавжудлиги ++ - Барча зарурий шароитлар ва ишчи кучини мавжудлиги ++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли брендга эга эмаслиги ++ - Режалаштирилган фаолият турларини амалга ошириш ++ - Ушбу МЧЖ хизматларга билан ички бозорларга кириб бормаганлиги ++ 	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 3та</p>
		<p>S > W</p>
		<p>++ S 2та</p> <p>++ W 1 та</p>
		<p>++S > ++W</p>
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Чиқарилаётган Қарор ва Фармонларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши ++ - махсулот турини кенгайтириш ++ - Махсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар ++ - Банк кредитларини олишда энгилликлар ++ 	<p>T-Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилиятининг номуайянлиги ++ - Комунал соҳадаги муаммолар юзага келганда ++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		<p>O > T</p>
		<p>++ O 2та</p> <p>++ T 1та</p>
		<p>++O > ++T</p>

Мчж томонидан ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада бир маҳаллий аҳоли ва қўшни давлатларда хизматга бўлган талабнинг юқорилиги аниқланди. Лойиҳанинг келгусида 50%гача хизмат кўрсатиши шаҳарлараро, вилоятлар ва республикалараро (қўшни давлатларга) хизмат кўрсатиши экспортга қаратилганлиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши қутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа долзарб эканлигини исботлайди.

Шунингдек, Мчж ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2018-2028 йил учун бир қатор босқичма-босқич қўшимча фаолият турларини ҳам амалга оширишни режалаштирилган ва бу 2018 йил фаолиятни 1-босқичини бошлаш режалаштирилган.

МЧЖ томонидан Юк машинасида хизмат кўрсатиш РЕЖАСИ. (1-йилда)

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

(1 ойда 1 та Юк машинаси хизмат кўрсатиш ўртача харажат нархи 5 000 000 сўм)

6-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм
1	МАН юк машинаси	дона	20 та		
2	Хизмат кўрсатиш	сўм	4 166 667	100 000 000	1 200 000 000
	жами	дона	20та		
		сўм	4 166 667	100 000 000	1 200 000 000

Изох: Хозирда ушбу хизмат турида бозор нархи 1 ойга ўртача 1 юк машинаси 20 000 000сўмлик хизмат кўрсатса, МЧЖ томонидан 1 юк машинасига харажатлари запчастлари ёнилгиси, комунал тўловлар, ишчи кучи ва қўшимча харажатлари билан ўртача 1 ойга 5 000 000сўмни ташкил этиш кўзда тутилмоқда.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача хизматдан тушум.

(1 ойда 1 та юк машинаси хизмат кўрсатиш ўртача нархи.сўмда 20 000 000 сўм)

7-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Юк машинаси	дона	20та		
	Тушум	сўм	16 666 667	400 000 000	4 800 000 000
	Жами	сўм	16 666 667	400 000 000	4 800 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда

8-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Тушум	сўм	16 666 667	400 000 000	4 800 000 000
2	Харажати	сўм	4 166 667	100 000 000	1 200 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	12 500 000	300 000 000	3 600 000 000

9-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Харажат нархи.сўмда 1ойда	Хизмат нархи. 1ойда	Жами тушум сумма йил (20 та машина) охирига
1	Юк машинаси	дона	1	5 000 000 (4000.0-7000.0)	20 000 000 (18000.0-25000.0)	4 800 000 000
	Жами:					4 800 000 000

МЧЖ томонидан Енгил (Ласетти) автомашинасида хизмат кўрсатиш РЕЖАСИ. (1-йилда)

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

(1 ойда 1 та автомашинаси хизмат кўрсатиш ўртача харажат нархи 1 000 000 сўм)

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори дона/сўм	1 ойда ўртача миқдори дона/сўм	1 йилда ўртача миқдори дона/сўм
1	Енгил авмашинаси	дона	200 та		
2	Хизмат кўрсатиш	сўм	8 333 333	200 000 000	2 400 000 000
	жами	дона	20та		
		сўм	8 333 333	200 000 000	2 400 000 000

Изох: Хозирда ушбу хизмат турида бозор нархи 1 ойга ўртача 1та машинаси 1 800 000сўмлик хизмат кўрсатса, МЧЖ томонидан 1та енгил машинасига харажатлари запчастлари, муноал тўловлар, ишчи кучи ва қўшимча харажатлари билан ўртача 1 ойга 1 000 000сўмни ташкил этиш кўзда тутилмоқда (ёнгилдан ташкари).

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача хизматдан тушум.

(1 ойда 1 та енгил машинаси хизмат кўрсатиш ўртача нархи.сўмда 1 800 000 сўм)

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Авмашинаси	дона	200та		
	Тушум	сўм	15 000 000	360 000 000	4 320 000 000
	Жами	сўм	15 000 000	360 000 000	4 320 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (24 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Тушум	сўм	15 000 000	360 000 000	4 320 000 000
2	Харажати	сўм	8 333 333	200 000 000	2 400 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	6 666 667	160 000 000	1 920 000 000

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Харажат нархи.сўмда 1ойда	Хизмат нархи. 1ойда	Жами тушум сумма йил (200 та машина) охирига
1	Машинаси	дона	1	1 000 000 (800.0-1200.0)	1 800 000 (1800.0-2500.0)	4 320 000 000
	Жами:					4 320 000 000

ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

14-жадвал

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Инвестор	Жами	
Ер					
Бино ва иншоотлар Бино-иншоот сотиб олиш, қайта таъмирлаш ва қўшимча бинолар қуриш учун			12 150 000 000	12 150 000 000	12 150 000 000
Материаллар ва жихозлар Дастгохлар, жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш учун			24 300 000 000	24 300 000 000	24 300 000 000
<i>Йул кира харажатлари учун</i> <i>Айланма капитал</i>			4 050 000 000	4 050 000 000	4 050 000 000
<i>Қўшимча ва Бошка харажларга</i>			4 050 000 000	4 050 000 000	4 050 000 000
Инвестор томонидан жами				40 500 000 000	40 500 000 000
ХАММАСИ					40 500 000 000 (5 000 000АҚШ долл.)

Кўшимча маълумотлар:

УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

15- жадвал

№	<i>Номи</i>	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси				
1	МАН Юк машинасида хизмат кўрсатиш РЕЖАСИ.			
	Савдодан тушум	сўм	400 000 000	4 800 000 000
	Харажати	сўм	100 000 000	1 200 000 000
	Ялпи даромад	сўм	300 000 000	3 600 000 000
2	ЛАСЕТТИ енгил ав машинасида хизмат кўрсатиш РЕЖАСИ.			
	Савдодан тушум	сўм	360 000 000	4 320 000 000
	Харажати	сўм	200 000 000	2 400 000 000
	Ялпи даромад	сўм	160 000 000	1 920 000 000
3	Умумий тушум ва харажатлар.			
	Савдодан тушум	сўм	760 000 000	9 120 000 000
	Харажати	сўм	300 000 000	3 600 000 000
	Ялпи даромад	сўм	460 000 000	5 520 000 000

Изоҳ: МЧЖ фаолият олиб бориш жараёнидаги хизмат кўрсатиш миқдори, харажатлари ва хизмат кўрсатишда тушум нархлари ўртача нархларда кўрсатиб ўтилган. Фаолият давомида ва миждозларни талаб ва таклифлари асосида хизмат турларини кўрсатиш босқичма-босқич қўшилиб боради.

ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАКАТИ.

МЧЖ нинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг
харакатини кўриб ўтамиз:

16-жадвал

№	Номи	1-ойда	1-йилда.сўм 12 ой
1	Тушум	760 000 000	9 120 000 000
2	Харажати	300 000 000	3 600 000 000
	Ялпи даромад	460 000 000	5 520 000 000

Эслатма : Ойдан –ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча миқдорлар махсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиши қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инобатга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда қутилмоқда.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм ҳисобида)

17-жадвал

№	Кўрсаткичлар НОМИ	1-ойда	1-йилда. сўм
1	Тушум	760 000 000	9 120 000 000
2	Харажати	300 000 000	3 600 000 000
3	Ялпи даромад	460 000 000	5 520 000 000
4	Даромад солиғи 5%	38 000 000	456 000 000
4	Инвестор улуши	-	-
5	Инвестор фоизи 4.8%	162 000 000сўм (20 000АҚШ долл).	1 944 000 000сўм (240 000АҚШ долл).
6	Кўшимча ва кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	60 000 000	120 000 000
	Соф фойда	200 000 000сўм (24 691 АҚШ долл)	3 000 000 000сўм (370 370 АҚШ долл)

Изоҳ: *Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, коммунал тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши, махсулотларни сақлаш ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режалаштирилмоқда.*

МЧЖ томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган даромад ТАХЛИЛИ.

18-жадвал

Кўрсаткичлар номи	МЧЖ 50% даромад олгандаги ўртача 1 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 75% даромад олгандаги ўртача 1 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда	МЧЖ 100% даромад олгандаги ўртача 1 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўмда
Кутилаётган Соф фойдаси	1 500 000 000сўм (185 185 АҚШ долл)	2 250 000 000сўм (277 778 АҚШ долл)	3 000 000 000сўм (370 370 АҚШ долл)

Изоҳ: Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини 50%-100% ташкил этиш режаси, бу таҳлилдан мақсад МЧЖ томонидан фаолиятини бошлаб олиниши, ушбу фаолиятдан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган дастгоҳ, ускуналар, сотиб олиш, олиб келиш нархлари, хизмат кўрсатиш билан боғлиқ жараёнлардаги харажатлар ўзгариши ва хизмат кўрсатишдан тушумларни доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инобатга олган ҳолда кутиладиган фойдани 3 хил кўринишда таҳлил қилинди ва кўрсатиб ўтилди.

Изоҳ: Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши.

- Нархлари асоссиз юқори бўлганда.
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда.
- Энг кам иш ҳақи ошганда.
- Маҳсулот хом-ашёлари танқис бўлганда.
- Бошқалар.



Фойда олиши

Зарар куриши