

# ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ ШАХРИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»  
ЯККА ТАРТИБДАГИ ТАДБИРКОР

“ ” 2021 йил

**Асосий мақсади:** «\_\_\_\_\_» Я.Т.Т (КЕЛГУСИДА ХУСУСИЙ КОРХОНА ТАШКИЛ ЭТГАН ХОЛДА) \_\_\_\_\_ ШАХАР “БАРКАМОЛ АВЛОД” МФЙ ХУДУДИДАН 36 СОТИХ БўШ ЕР МАЙДОНИГА АРХИТЕКТУРА-ҚУРИЛИШ ТАЛАБЛАРИГА МОС ЗАМОНАВИЙ ТИПДА БИНОНИ ҚУРИБ, МИЛЛИЙ ХУНАРМАНДЧИЛИК МАРКАЗИ ВА МАИШИЙ СЕРВИС КЎРСАТИШ ШАХОБЧАЛАРИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ, ЯНГИ 84 НАФАРГАЧА ИШ ЎРИНЛАРИ ЯРАТИШ ВА КЕЛГУСИДА ФАОЛИЯТНИ БОСҚИЧМА-БОСҚИЧ РИВОЖЛАНТИРИШ МАҚСАДИДА РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ЛОЙИХАНИНГ.

## БИЗНЕС-РЕЖАСИ



|                          |   |
|--------------------------|---|
| Мазкур бизнес-режа эгаси | «_____» Я.Т.Т   |
| Мулқчилик шакли          | ЯТТ   |
| Фаолият тури             | ХУНАРМАНДЧИЛИК МАХСУЛОТЛАРИ, САВДО ВА МАИШИЙ ХИЗМАТ КЎРСАТИШ. |
| Банк номи                | «ИПАК ЙЎЛИ БАНК» _____ ФИЛЛИАЛИ                               |
| Лойиха муддати:          | 5 йил.  |
| Лойиха киймати:          | 700 000 000сўм  |
| Шундан ўз маблағи:       | 200 000 000сўм  |
| Кредит маблағи           | 500 000 000сўм  |
| Кредит фоизи             | Йиллик 3%   |
| Кредит муддати           | 5 йил (60 ой)   |
| Кредитни имтиёзли даври  | 1 йил имтиёзли даври.   |

—1 2021 йил.

## ШАРХ

1. *Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
2. *Кириши*
- 3 *ЯТТ хақида маълумот.*
4. *Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
5. *Лойиханинг асосий мақсади.*
6. *Фаолият режаси*
7. *Лойиха қиймати*
8. *Молиялаштириши режаси*
9. *Иш режаси*
10. *Иқтисодий кўрсатгичлар*
11. *Пул оқимининг харакати*
12. *Хулоса*

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Фоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижасида фойдали тарафлари

# Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Махфийлигидан  
Меморандумидан

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар Я.Т.Т«\_\_\_\_\_» тижорат сири хисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш Я.Т.Т«\_\_\_\_\_» иштирокида амалга оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни Я.Т.Т«\_\_\_\_\_» розилигисиз ёки вакилисиз бошка шасхларга бу лойихани ўрганиш, кўчирма қилиш, ўзгартириш, ошкор қилиш ва бошқа шахсларга тарқатиши таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш учун қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

*Шунинг хисобига Бизнес режсанинг навбатдаги қисмларида жараёнлар ва маҳсулот (хизмат)га сарфланадиган харажатлар миқдори ва суммалари хамда жараёнидаги баъзи бир холатлар тўлиқ ёрититилмаган нархлар хам ўртacha нархларда кўрсатиб ўтилган. Ушибу лойихада маҳсулот турлари сони кўплиги сабабли хар бир фаолият тури қисқача ёритилган бўлиб, асосий харажат ва тушумлар жадваллар асосида кўрсатиб ўтилган, лойихани фаолият турлари бўйича мутахасисларини фикрлари аосида ишилаб чиқилган. Агар лойиха хар бир бўлим мукаммал бўлиши талаб этиладиган бўлса маълум бир вақт ичида қайта ишилаб тақдим этилади.*

Я.Т.Т \_\_\_\_\_  
имзо

## **2.Кириш.**

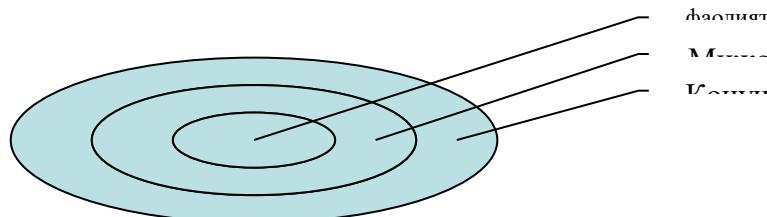
Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича хукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантириш, имтиёзли кредитларни ажратиш бўйича Президентимиз ва хукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва Қарорлар чиқарилиб белгилаб берилмоқда.

**2018 йилда “Фаол тадбиркорлик, инновацион гоялар ва технологияларни қўллаб-қувватлаш йили”** муносабати билан биз тадбиркорларга янада кенг имкониятлар ва имтиёзлар берилиб борилиши, улардан унумли фойдаланиш хамда хукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга харакат қилишимиз зарурлигини янада чукур англашимиз лозим.

Ушбу Фармон ва Қарорларни ижросини таъминлаш юзасидан шахар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, хар бир тадбиркорлик соҳасида фаолият олиб бораётган тадбиркорлик субъектлари сони ортиб бораётганлиги, янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва майший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг исботи деб айта оламиз.

**Тадбиркор** хукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёзлардан унумли фойдаланиш мақсадида **МИЛЛИЙ ХУНАРМАНДЧИЛИК МАРКАЗИ ВА МАИШИЙ СЕРВИС КЎРСАТИШ ШАХОБЧАЛАРИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ** орқали қўшимча янги иш ўринлари яратиш, ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини маълум даражада бўлсада имкониятлардан келиб чиқсан холда сифатли қондиришни олдига аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйган.

Лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз иқтисодиётини ривожланишига, ахолига ва тадбиркорлик субъектларига қулай нархларда, сифатли маҳсулотлар ва майший хизмат кўрсатиш ташкил этиш ва таъминлашга ўз хиссамизни қўшиш, келгусида ушбуларни амалга ошириш билан тадбиркорлик фаолиятини янада кенгайтириш ва ривожлантиришни режалаштирилмоқда.



**Хар бир фаолият түридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориши, тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиши демакдир.**

### **3. Я.Т.Т ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.**

**Я.Т.Т «\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ шахар “ЯГОНА ДАРЧА МАРКАЗИ” томонидан \_\_\_\_\_ йил «\_\_\_\_\_» майдаги №\_\_\_\_\_ -сонли реестр рақами билан давлат рўйхатидан ўтган. (лойиха амалга ошиши натижасида якка тартибдаги тадбиркор фаолиятини **хусусий корхона** ташкил этган холда олиб боради.)**

**Манзили:** \_\_\_\_\_ шахар, Боғодод кўчаси, 29-уй.

**Лойихани амалга ошириш жойи:** \_\_\_\_\_ шахар  
“\_\_\_\_\_” МФЙ худудида

**Асосий фаолият тури:** Ёғочдан тайёрланган халқ ҳунармандчилиги махсулотлари.

**Кўшимча фаолият тури:** *Машиий хизмат курсатиши.*

**Хизмат курсатувчи банк** “\_\_\_\_\_ банк” \_\_\_\_\_

**X/P** \_\_\_\_\_ 1

**МФО:** \_\_\_\_\_

**ИНН:** \_\_\_\_\_

**Лойиха қиймати:** 700.000.000 сўм

**Ўз хисобидан:** 200.000.000 сўм

**Кредит хисобидан:** 500 000 000 сўм. 5 йилга, 1 йил имтиёзли даври.

#### **4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.**

**Лойиха раҳбари: «\_\_\_\_\_» Я.Т.Т**

**ФИШ:** \_\_\_\_\_.

Туғилган йили: \_\_\_\_\_  
Туғилган жойи: \_\_\_\_\_

Миллати: Ўзбек \_\_\_\_\_

Жинси: Эркак \_\_\_\_\_

Паспорт хақида малумот: \_\_\_\_\_

Партиявийлиги: Йўқ \_\_\_\_\_

Маълумоти: Ўрта-маҳсус \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

төл:  
Кайси чет тилларини билади: рус \_\_\_\_\_

#### **МЕҲНАТ ФАОЛИЯТИ**

2016 – x/b. «\_\_\_\_\_» Я.Т.Т

1-жадвал

| № | Ф.И.Ш | Лавозими | Маълумоти   | Иш стажи |           |
|---|-------|----------|-------------|----------|-----------|
|   |       |          |             | умумий   | Шу соҳада |
| 1 | _____ | ЯТТ      | Ўрта-маҳсус |          |           |

Молиявий мухит → Банк , хисоб системаси.

Лойиха валютаси → Миллий сум.

Изоҳ: Я.Т.Т иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, қўшимча ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга кўйиши, ушбу фаолиятдан олинадиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хокозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узликсизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

## **4.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.**

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Махкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар бериши хамда хусусий мулкни хар томонлама қўллаб-қувватлаш, хар бир соҳасини ривожлантириши, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариши, ахолига сифатли, қулагай, арzon нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиш сонини кўпайтириши, янги иш ўринлари яратиши алоҳида таъкидлаб ўтилган.

Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш борасида ҳукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмокда.

Шунга кўра йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулагай шарт-шароитлар ва имтиёзлардан X.К раҳбари унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини бошлиши ёки ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

### **4.1. Лойиҳанинг мақсади қўйидагиларда ўз аксини топган:**

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот ишлаб чиқарувчилар, хизмат кўрсатувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот ишлаб чиқариб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- ЯТТнинг молиявий стратегиясини яратиш хамда фаолиятидан кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом ашёларидан фойдаланиб ишлаб чиқариш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини хамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қараб жамиятнинг бошқарув тизимини хамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

## **4.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.**

### **4.2. X.К нинг вазифалари бўлиб қуидагилар ҳисобланади:**

- ✓ замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар яратиш, ишлаб чиқариш ва келтириб сотиш;
- ✓ янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулотлар сотиш хажмининг пропорционал равишида ошириб бориш;
- ✓ оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- ✓ комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш;
- ✓ ишлаб чиқариш ва четдан товарлар келтириш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арzonлаштириш;
- ✓ X.К мавқейини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишида ошириб бориш;

### **4.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:**

**2-жадвал**

| <b>Иқтисодий фойдалилик</b>            | <b>Ижтимоий фойдалилик</b>                                      |
|--|---|
| Даромад олиш                           | Маҳсулот бозорини тўлдириш                                      |
| Ижтимоий ва солиқ тўловлари            | ЯТТ ишлаб чиқариш<br>маҳсулотлари ва хизмат<br>реализация қилиш |
| Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи<br>бериш | Харидорлар талабини қондириш                                    |

### **4.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзаликлари:**

- Махаллий ва хорижий бозорларга ишлаб чиқарилган маҳсулотларни таклиф этиш;
- Ишлаб чиқариладиган маҳсулотлар ва кўрсатиладиган хизматлар наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиқсан ҳолда маҳсулот/хизмат асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- бошқарувда илгор технология ва дизайнерларнинг янги ижод намуналари қўлланиши орқали ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш;
- барча ишлаб чиқариладиган, хизмат кўрсатиладиган ва четдан олиб келтириладиган товарлар, маҳсулотлар савдоси тизимлаштирилган бўлиб, юқори рентабилликни таъминлайди;

## **5.БОЗОР ТАХЛИЛИ**

Хозирги вактда хар бир соҳа ривожланиши ва сифатли экспорт боп маҳсулотлар ишлаб чиқариш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш бозор талабини асосини ташкил қиласиди.

Махаллий ва хорижий ишлаб чиқарувчи ва хизмат кўрсатувчи тадбиркорлик субъектлари замонавий ишлабчикариш технологиялари асосида ташкил этиш ва ўзаро тажрибалар алмасиши давр талабидир.

ЯТТ хам ўз имкониятларидан ва иқтисодиётнинг талабларидан келиб чиқкан холда мижозларга маҳсулотларни ишлаб чиқариш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш орқали фаолиятни ривожлантиришни ташкил этишни йўлга қутиш режалаштирган.

Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши кўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда ушбу маҳсулот ва хизматларга мижозлар талаби борлигини аниқлашда бир қатор изланишларни олиб борган:

1. Бозор коньюктурасини системали тахлили;
2. Рақобатчиларни ахволи ва уларнинг қувватларини ўрганиш;
3. Фаолиятни харакат йўналишлари сиёсатини ўрганиш.

Маблағларни сарфлаш орқали қўйидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

1. Кўпчиликка манзур бўладиган қулай нархларда, сифатли тикувчилик маҳсулотлари сотиши орқали етказиб бериш;

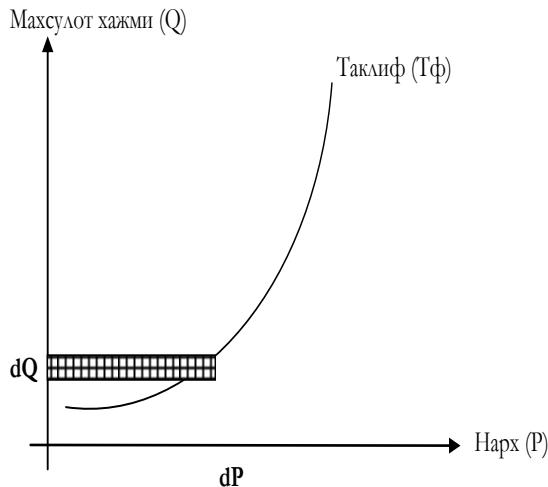
2. Реклама асосида фирма, ташкилот ва муассасаларга ушбу маҳсулотлар ва хизматлар тўғрисида хабардор қилиш хамда маҳсулотларни сотиб олишларида ва хизматлардан фойдаланишларида шартномалар тузиш ва буюртмачиларни талабларини тўлақонли қондириш;

3. Мижозларни талабларини қондириш уларга ЯТТ томонидан имтиёзлар ва рағбатлантириш.

4. ЯТТ хизматлари брендлари, белгилари ва буклатлар тайёрлатиб мижозларга етказиш:

Талаб ва таклифларни ўрганиш, мижозларни сифатли маҳсулот ва хизматларга бўлган талабларини доимий ўрганиб бориш орқали тадбиркорлик фаолиятини ривожланишга олиб келиши хеч кимга сир эмас.

## 5.БОЗОР ТАХЛИЛИ.



### Шартли белгилар:

$Q$  – Бозорга олиб чиқилган махсулот

$P$  – Сотилган махсулот нархи

$Tб$  – махсулотга бўлган потенциал талаб

$Tф$  – махсулотнинг потенциал таклифи

$O$  – Талаб ва таклифининг оптимал холати  
(нарх ва махсулот микдорининг оптимал  
кесишув нуқтаси)

### ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида ахолининг ушбу махсулот ва хизматларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу махсулот ва хизматларга эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамасдан республика миқиёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

#### Потенциал талабга куйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказади:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам булиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескитн кутарилишига, ахолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид килишга интилиши ошишига олиб келади.
- Ахоли турмуш даражаси – яъни ахоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмол товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий ахволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб булади.
- Ўринбосар махсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айни махсулотни уринбосар товарларнинг камлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.
- Айни ёки турдош махсулотлар импортининг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиёсат импорт тайёр махсулотлар сони ва микдорини камайтиришга йуналтирилган.
- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий химоянинг яхшиланиши ва ижтимоий мухитнинг баркарорлиги потенциал талабга тугри мутаносиб равишда таъсир килади.
- Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тугри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.
- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий ахвол, иқтисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор холатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий оғатлар хам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

Талаб ва таклифларни ўрганиши, мижсолларни сифатли махсулот ва хизматларга бўлган талабларини доимий ўрганиб бориши орқали тадбиркорни ривожланишига олиб келиши хеч кимга сир эмас.

## 6. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ

| № | Кўрсатгич номи   | Кўрсатгичлар маълумоти   |
|---|--|--|
| 1 | Лойиханинг йуналиши  | Жавоб бериши кутилмокда.   |
| 2 | Соҳани етишмаслиги   | Етишмовчилик даражаси ўртача 70-80 фоиз. (худуд бўйича)  |
| 3 | Нархи  | Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-15 % га камайтиришни режалаштириш.   |
| 4 | Сифатлилик даражаси  | Давлат стандартига жавоб бериши кутилмокда.  |
| 5 | Сарфланган маблағни қоплаш   | Мижозларга сифатли хунармандчилик махсулотлари ишлаб чиқариб етказиб бериш ва кенг турдаги майиший хизматлра кўрсатиш орқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.  |
| 6 | Мижозларга сифатли ва қулай нархларда, хунармандчилик махсулотлари ишлаб чиқариш, кенг турдаги майиший хизматлар кўрсатиш орқали улардан олинадиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилган. | <p>1. Бино куриш ва жихозлаш учун режалаштирилаётган маблағ<br/> <b>- 300 000 000сўм (кредит хисобидан)</b></p> <p>2. Дастгохлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ<br/> <b>- 200 000 000сўм (кредит хисобидан)</b></p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ<br/> <b>- 150 000 000сўм (ўз хисобидан)</b></p> <p>4. Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ<br/> <b>- 50 000 000 сўм (ўз хисобидан)</b></p> <p><b>Жами – 700 000 000сўм</b></p> |

### Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориши, молия-хужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиши.

Ушибу лойиханинг амалга олиширилишини доимий назоратини олиб бориши, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиши.

## 6.ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ.

4-жадвал

| № | Номи  | Нархи.сўм                            |
|---|---|--------------------------------------|
| 1 | Бино қуриш ва жихозлаш учун режалаштирилаётган маблағ   | 300 000 000сўм<br>(кредит хисобидан) |
| 2 | Ишлаб чиқариш дастгох, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш учун режалаштирилган маблағ | 200 000 000сўм<br>(кредит хисобидан) |
| 3 | Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ   | 150 000 000 сўм<br>(ўз хисобидан)    |
| 4 | Бошқа ва қўшимча кўзда тутилмаган харажатларга учун   | 50 000 000сўм<br>(ўз маблағидан)     |
|   | <b>Жами</b>   | <b>700 000 000сўм</b>                |

ЯТТга кредит маблағи хисоб рақамига ўтказиб берилган кундан бошлаб, белгиланган тартибда \_\_\_ кун мобайнида, бинони капитал таъмирлаб, жихозлаб фаолиятни бошлишни режалаштирган.

5-жадвал

| Номи  | Ўлчов бирлиги | И/ч бошлиш даври                        |
|---|---------------|---|
| Бинони тўлиқ битказиб фойдаланиш даври          |               | — ойда (___ кун давомида), 2018-2019йил |
| Ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатишни бошлиш даври | дона, сўм     | — ойда (___ кун давомида), 2019 йил     |

ЯТТ дастгох, асбоб ускуналарни ва махсулот хом-ашёларни тегишли тартибда қуийдаги чет эл корхона ва ташкилотлардан хамда махаллий тадбиркорлардан белгиланган тартибда шартнома асосида сотиб олишни режалаштирган.

- 1) \_\_\_\_\_
- 2) \_\_\_\_\_
- 3) \_\_\_\_\_

Гаров таъминоти сифатида.

- 1) \_\_\_\_\_
- 2) \_\_\_\_\_
- 3) \_\_\_\_\_

**Я.Т.Т (Х.К) ТОМОНИДАН ҚУЙИДАГИ**  
 махсулотлар ишлаб чиқариш ва хизматлар кўрсатиш фаолияти  
**РЕЖАСИ.**

**6-жадвал**

| <b>№</b>   | <b>Номи</b>                                    | <b>Махсулот ёки хизмат тури</b>                | <b>Ишлов-чилар сони</b> | <b>Айланма маблағ учун сўмда</b> | <b>Дасгоҳ ва жихозлар</b>     |
|--|--|--|-------------------------|----------------------------------|-------------------------------|
| <b>Бинони орқа тарифидаги жойга</b>                            |  |  |                         |                                  |                               |
| <b>1</b>   | Хунармандчилик махсулотлари ишлаб чиқариш цехи | Эшик дераза ва ёғоч махсулотлари ишлаб чиқариш | 15 нафаргача            | 20 000 000                       | Мавжуд ва қўшимча 15.000.000с |
| <b>1-қаватда жойлашиши режалаштирилаётган фаолият турлари.</b> |  |  |                         |                                  |                               |
| <b>1</b>   | Савдо дўкони                                   | Дори-дармон савдоси                            | 4 нафаргача             | 5 000 000                        | 10 000 000                    |
| <b>2</b>   | Савдо дўкони                                   | Озиқ-овқат махсулотлари                        | 3 нафаргача             | 5 000 000                        | 15 000 000                    |
| <b>3</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Аёллар гўзаллик салони сартарошлиқ             | 2 нафаргача             | 5 000 000                        | 10 000 000                    |
| <b>4</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Эркаклар сартараҳхонаси                        | 2 нафаргача             | 5 000 000                        | 10 000 000                    |
| <b>5</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Душ хизмат кўрсатиш                            | 1 нафаргача             | 5 000 000                        | 10 000 000                    |
| <b>6</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Маишӣ техникаларни таъмиrlаш хизмати           | 2 нафаргача             | 5 000 000                        | 5 000 000                     |
| <b>7</b>   | Ўқув курси                                     | Компьютер ўқув курси                           | 2 нафаргача             | 25 000 000                       | 10 000 000                    |
| <b>8</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Мой алмаштириш хизмати                         | 2 нафаргача             | 5 000 000                        | 5 000 000                     |
| <b>9</b>   | Нонвойхона                                     | Нон махсулотлари                               | 3 нафаргача             | 5 000 000                        | 5 000 000                     |
| <b>2-қаватда жойлашиши режалаштирилаётган фаолият турлари.</b> |  |  |                         |                                  |                               |
| <b>1</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Касаначилик                                    | 3 нафаргача             | 0                                | 10 000 000                    |
| <b>2</b>   | Тикувчилик                                     | Катталар ва болалар устки кийимлари            | 83 нафаргача            | 65 000 000                       | 95 000 000                    |
| <b>Жами</b>  |  |  | <b>83 нафаргача</b>     | <b>150.000.000сўм</b>            | <b>200.000.000</b>            |

# **ФАОЛИЯТ ТУРЛАРИНИНГ НАМУНАВИИ ФОТОСУРАТЛАРИ.**

**Эшик дераза ва ёғоч махсулотлари ишлаб чиқариш.**



**Мой алмаштириш хизмати.**



**Нон махсулотлари.**



## **Катталар ва болалар устки кийимлари.**



## **АЁЛЛАР ГЎЗАЛЛИК САЛОНИ.**



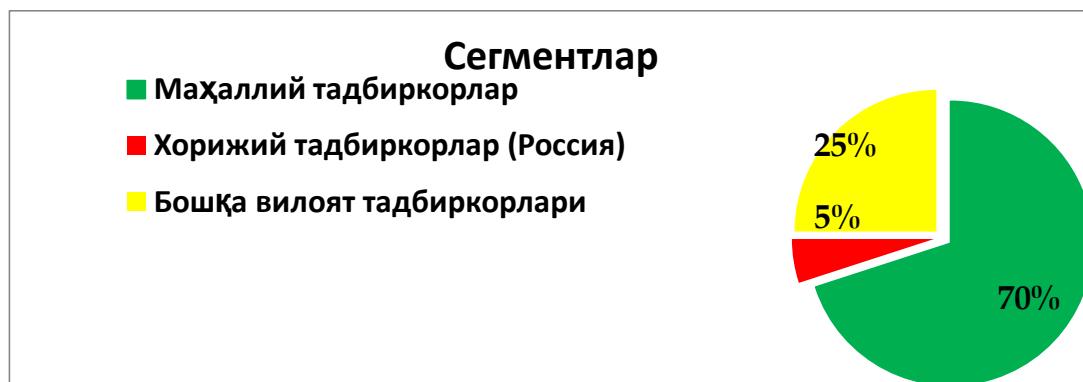
## **МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.**

шахрида хунармандчиллик махсулотлари ишлаб чиқариш ва маиший хизмат кўрсатиш корхона ва фирмалар сони борган сари кўпайиб бормоқда бу кўрсаткич албатта яхши, яъни ишлаб чиқарилган махсулотлар ва кўрсатиладиган хизматларга ички ва ташки бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги англатади хамда соғлом рақобатни вужудга келтириши билан бирга махсулот ва хизмат кўрсатиш нархларини мутадиллигини сақлаб туради. Орzonлашади.

Ишлаб чиқарилган махсулотлар ёки кўрсатиладиган хизматларнинг экспортга йўналтириш ва уни экспортини янада ривожлантириш мақсадида, дунёнинг ривожланган давлатларнинг махсулот ва хизматларга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказади.

Натижада қўйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

### **СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ**



- a) Махаллий ахоли ва тадбиркорлар 70%
- б) Хорижий ахоли ва тадбиркорлар 5%
- в) Бошқа вилоят ахолиси ва тадбиркорлик субъектлари 25%

### **Рақобатчилар таҳлили**

**7-жадвал**

| №  | Рақобатчилар номи | Давлат номи | Нархи | Ишлаб чиқариш куввати |
|----|-------------------|-------------|-------|-----------------------|
| 1. |                   |             |       |                       |
| 2. |                   |             |       |                       |
| 3. |                   |             |       |                       |
| 4. |                   |             |       |                       |
| 5. |                   |             |       |                       |
| 6. |                   |             |       |                       |
| 7. |                   |             |       |                       |
| 8. |                   |             |       |                       |

## МАРКЕТИНГ МАЖМУИ “4Р”

8-жадвал

|   |   |
|---|---|
| <b>Product- Махсулот/хизмат</b><br>Сифатли, экспортбоп хунармандчилик махсулотлари ишлаб чиқариш ва маиший хизмат кўрсатиш  | <b>Price- Нарх</b><br>Нарх қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади  |
| <b>Place- Жой</b><br><b>Бизнес худуд – ЯТТ</b> (Корхона) шахар “Баркамол авлод” МФЙ худудида ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш фаолиятини амалга оширишни режалаштирган бўлиб ушбу манзилдан Кўшни давлатларга ва Чет давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд | <b>Promotion-Харакатланиш</b><br>Ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали ҳамда махсулотларни ишлаб чиқариб сотишда ва кўрсатиладиган хизматлардан бериладиган имтиёз ва бонислар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади. |

## МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

9-жадвал

| № | Мазмуни  | Сегмент 1<br>(Импортёрлар)                        | Сегмент 2<br>(Худудий тадбиркорлар)  | Сегмент 3<br>(Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)                          |
|---|--|---|--|---|
| 1 | Истеъмолчиларнинг тавсифи                                | Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари | Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар | Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари |
| 2 | Истеъмол ҳажми (Режа)                                    | 5 %   | 70 %   | 25 %  |
| 3 | Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви                    | Чет давлатлар                                     | _____ вилояти  | Вилоятлар   |
| 4 | Махсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги | Кўпаяди   | Кўпаяди  | Кўпаяди   |
| 5 | Махсулотни харид қилиш қобилияти                         | Паст  | Юқори  | Ўрта  |
| 6 | Махсулотни истеъмолчиларга жалб этиш                     | Орzonнарх, Сифатлилик                             | Орzon нарх, Сифатлилик   | Орzonнарх, Сифатлилик   |

## SWOT ТАҲЛИЛ

**10-жадвал**

|  |   |   |
|--|---|---|
| <b>S- Кучли томонлари</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Хунармандчилик фаолият билан шуғуланаётганлиги ва хизмат кўрсатиши билан танишиб чиққанлиги ++</li> <li>- бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган ++</li> <li>- маҳсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги++</li> <li>- Қисман зарурний дастгохлар ва маблағнинг мавжудлиги++</li> </ul>           | <b>W- Кучсиз томонлар</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли брендга эга эмаслиги++</li> <li>- Режалаштирилган фаолият кенгайтириб янгидан бошлиши++</li> <li>- ЯТТ (Х.К) маҳсулотлари билан ташқи бозорларга кириб бормаганлиги++</li> </ul> | <b>Кучли томонлар</b><br>4та<br><b>Кучсиз томонлар</b><br>3та<br><br><b>S&gt;W</b><br><br><b>++S</b><br>2та<br><b>++W</b><br>1 та<br><br><b>++S&gt; ++W</b> |
| <b>O - Имкониятлар</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Чиқарилаётган Қарор ва Фармонларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++</li> <li>- маҳсулот турини ва фаолиятини кенгайтириш ++</li> <li>- Махсулотларни экспорт қилишдаги енгилликлар++</li> <li>- Банк кредитларини. Бино ва ер майдонларини олишда енгилликлар++</li> </ul> | <b>T-Тўсиқлар</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++</li> <li>- Харид қобилиятининг номуайянлиги++</li> <li>- Комунал соҳадаги муаммолар ва фавқулотдаги вазиятлар юзага келганда++</li> </ul>               | <b>Имкониятлар</b><br>4 та<br><b>Тўсиқлар</b><br>3 та<br><br><b>O&gt;T</b><br><br><b>++O</b><br>2та<br><b>++T</b><br>1та<br><br><b>++O&gt; ++T</b>          |

**Я.Т.Т (Х.К) томонидан ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганилганда бир қатор давлатларда Ўзбекистонда ишлаб чиқарилган сифатли хунармандчилик маҳсулотларга бўлган талабнинг юқорилиги аниқланди. Лойиҳанинг фаолияти давомида босқичма-босқич 5% хунармандчилик маҳсулотлари экспортга қаратилганлиги келгусида 50%гача йўналтирилиши сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини қоплаши куттилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 3 тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа долзарб эканлигини исботлайди.**

**Шунингдек, Я.Т.Т(Х.К) ушбу лойиҳани амалга оширишига эришгач 2018-2022 йиллар учун бир қатор босқичма-босқич маҳсулот ва хизмат кўрсатиши турларини ишлаб чиқаришни амалга ошириши режалаштирилган ва бу 2018 йил 3-чорагидан фаолиятни янада кенгайтирилган холда фаолиятни 1-босқичини бошлиши режалаштирилган.**

**ЯТТ (Х.К) томонидан фаолият олиб боришидан кутилаётган түшүм РЕЖАСИ. (100%)**

**11-жадвал**

| N  | Номи   | Махсулот ёки хизмат тури                       | 1 кунда тушум     | 1 ойда тушум (24 иш куни) | 1 йилда тушум (12 ой) |
|--|--|--|-------------------|---------------------------|-----------------------|
| <b>Бинони орқа тарифидаги жойга</b>                            |  |  |                   |                           |                       |
| <b>1</b>   | Хунармандчилик махсулотлари ишлаб чыкариш цехи | Эшик дераза ва ёғоч махсулотлари ишлаб чыкариш | 833 333           | 20 000 000                | 240 000 000           |
| <b>1-қаватда жойлашиши режалаштирилаётган фаолият турлари.</b> |  |  |                   |                           |                       |
| <b>1</b>   | Савдо дўкони                                   | Дори-дармон савдоси                            | 625 000           | 15 000 000                | 150 000 000           |
| <b>2</b>   | Савдо дўкони                                   | Озиқ-овқат махсулотлари                        | 625 000           | 15 000 000                | 150 000 000           |
| <b>3</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Аёллар гўзаллик салони сартарошлик             | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>4</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Эркаклар сартарашибонаси                       | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>5</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Душ хизмат кўрсатиш                            | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>6</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Маишӣ техникаларни таъмиrlаш хизмати           | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>7</b>   | Ўқув курси                                     | Компьютер ўқув курси                           | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>8</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Мой алмаштириш хизмати                         | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>9</b>   | Нонвойхона                                     | Нон махсулотлари                               | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>2-қаватда жойлашиши режалаштирилаётган фаолият турлари.</b> |  |  |                   |                           |                       |
| <b>1</b>   | Хизмат кўрсатиш                                | Касаначилик                                    | 208 333           | 5 000 000                 | 60 000 000            |
| <b>2</b>   | Тикувчилик                                     | Катталар ва болалар устки кийимлари            | 4 166 667         | 100 000 000               | 1 200 000 000         |
|  | <b>Жами</b>                                    |  | <b>15 416 667</b> | <b>185 000 000</b>        | <b>2 220 000 000</b>  |

**ЯТТ (Х.К) томонидан фаолият олиб боришидан кутилаётган  
харажат РЕЖАСИ. (хом-ашё, комунал тўловлар, иш хақи ва  
йўл харажатлар билан ўртacha 70%)**

**12-жадвал**

| N  | Номи   | Махсулот ёки хизмат тури                       | 1 кунда харажати | 1 ойда харажати (24 иш куни) | 1 йилда харажати (12 ой) |
|--|--|--|------------------|------------------------------|--------------------------|
| <b>Бинони орқа тарифидаги жойга</b>                            |  |  |                  |                              |                          |
| 1  | Хунармандчилик махсулотлари ишлаб чиқариш цехи | Эшик дераза ва ёғоч махсулотлари ишлаб чиқариш | 583 333          | 14 000 000                   | 168 000 000              |
| <b>1-қаватда жойлашиши режалаштирилаётган фаолият турлари.</b> |  |  |                  |                              |                          |
| 1  | Савдо дўкони                                   | Дори-дармон савдоси                            | 437 500          | 10 500 000                   | 126 000 000              |
| 2  | Савдо дўкони                                   | Озиқ-овқат махсулотлари                        | 437 500          | 10 500 000                   | 126 000 000              |
| 3  | Хизмат кўрсатиш                                | Аёллар гўзаллик салони сартарошлиқ             | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| 4  | Хизмат кўрсатиш                                | Эркаклар сартараҳонаси                         | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| 5  | Хизмат кўрсатиш                                | Душ хизмат кўрсатиш                            | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| 6  | Хизмат кўрсатиш                                | Маишӣ техникаларни таъмирлаш хизмати           | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| 7  | Ўқув курси                                     | Компьютер ўқув курси                           | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| 8  | Хизмат кўрсатиш                                | Мой алмаштириш хизмати                         | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| 9  | Нонвойхона                                     | Нон махсулотлари                               | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| <b>2-қаватда жойлашиши режалаштирилаётган фаолият турлари.</b> |  |  |                  |                              |                          |
| 1  | Хизмат кўрсатиш                                | Касаначилик                                    | 145 833          | 3 500 000                    | 42 000 000               |
| 2  | Тикувчилик                                     | Катталар ва болалар устки кийимлари            | 2 916 667        | 70 000 000                   | 840 000 000              |
|  | <b>Жами</b>                                    |  | <b>5 395 833</b> | <b>129 500 000</b>           | <b>1 554 000 000</b>     |

# УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚҮЙИДАГИЧА БЁЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

13- жадвал

| №  | <i>Номи</i>   | Бирлиги | Бир ойда ўртача сўм | 1-йилда ўртача сўм (12 ой) |
|--|---|---------|---------------------|----------------------------|
| <b>Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси</b> |   |         |                     |                            |
| 1  | <b>ФАОЛИЯТ ДАВОМИДА ТУШУМ ХАРАЖАТ ВА ЯЛПИ ДАРОМАД РЕЖАСИ. (А)<br/>(100% ТУШУМ, 70% ХАРАЖАТ, 30% ЯЛПИ ДАРОМАД)</b> |         |                     |                            |
|  | Савдодан тушум  | сўм     | 185 000 000         | 2 220 000 000              |
|  | Харажати  | сўм     | 129 500 000         | 1 554 000 000              |
|  | <b>Ялпи даромад</b>   | сўм     | <b>55 500 000</b>   | <b>666 000 000</b>         |
| 2  | <b>ФАОЛИЯТ ДАВОМИДА ТУШУМ ХАРАЖАТ ВА ЯЛПИ ДАРОМАД РЕЖАСИ.(Б)<br/>(100% ТУШУМ, 60% ХАРАЖАТ, 40% ЯЛПИ ДАРОМАД)</b>  |         |                     |                            |
|  | Савдодан тушум  | сўм     | 185 000 000         | 2 220 000 000              |
|  | Харажати  | сўм     | 111 000 000         | 1 332 000 000              |
|  | <b>Ялпи даромад</b>   | сўм     | <b>74 000 000</b>   | <b>888 000 000</b>         |
| 3  | <b>ФАОЛИЯТ ДАВОМИДА ТУШУМ ХАРАЖАТ ВА ЯЛПИ ДАРОМАД РЕЖАСИ. (В)<br/>(100% ТУШУМ, 50% ХАРАЖАТ, 50% ЯЛПИ ДАРОМАД)</b> |         |                     |                            |
|  | Савдодан тушум  | сўм     | 185 000 000         | 2 220 000 000              |
|  | Харажати  | сўм     | 92 500 000          | 1 110 000 000              |
|  | <b>Ялпи даромад</b>   | сўм     | <b>92 500 000</b>   | <b>1 110 000 000</b>       |
| 4  | <b>ФАОЛИЯТ ДАВОМИДА ТУШУМ ХАРАЖАТ ВА ЯЛПИ ДАРОМАД РЕЖАСИ.(Г)<br/>(100% ТУШУМ, 40% ХАРАЖАТ, 60% ЯЛПИ ДАРОМАД)</b>  |         |                     |                            |
|  | Савдодан тушум  | сўм     | 185 000 000         | 2 220 000 000              |
|  | Харажати  | сўм     | <b>74 000 000</b>   | <b>888 000 000</b>         |
|  | <b>Ялпи даромад</b>   | сўм     | 111 000 000         | 1 332 000 000              |
| 5  | <b>Умумий тушум ва харажатлар (12 ой) (Б)</b>   |         |                     |                            |
|  | Савдодан тушум  | сўм     | 185 000 000         | 2 220 000 000              |
|  | Харажати  | сўм     | 111 000 000         | 1 332 000 000              |
|  | <b>Ялпи даромад</b>   | сўм     | <b>74 000 000</b>   | <b>888 000 000</b>         |

**Изоҳ:** Ушбу фаолият турларини ташкил этиш ва олиб бориш жарёнида умумий кўрсатилган бўлиб, бази бир фаолият турларида даромад **20%ни** ташкил этса, бази бир фаолият турларида **60%ни** ташкил этади. Шунинг хисобига ишлаб чиқариш, савдо ва хизмат кўрсатиш йўналишида амалга оширишда мижозларнинг талаб ва таклифларига қараб, фаолият турлари ривожлантириб борилади. Шунингдек ўртача жами савдо тушуми ва харажатини 4 хил кўринишда кўрсатиб ўтилди ва (Б) (100% ТУШУМ, 60% ХАРАЖАТ, 40% ЯЛПИ ДАРОМАД) белгилашни режалаштирилмоқда.

## 8. ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

**14-жадвал**

| Харажат моддалар  | Лойихалаштириш манбалари |                    |                         |      | Жами               |  |
|---|--------------------------|--------------------|-------------------------|------|--------------------|--|
|   | Үз маблағлари            |                    | Жалб қилинган маблағлар |      |                    |  |
|   | Я.Т.Т                    | Жами               | Банк                    | Жами |                    |  |
| <b>Ер</b><br><b>Бино ва инишоатлар</b><br>Бино ва инишоотлар<br>Курилиш ишларига<br>ва пардозлашга  | 50.000.000               | 50.000.000         |                         |      | 50.000.000         |  |
| <b>Материаллар ва жихозлар</b><br>Дастгохлар ва<br>керакли асбоб<br>ускуналар сотиб<br>олиш учун (мавжуд)<br><i>Йул кира</i><br><i>харажатлари</i> учун<br><i>Айланма капитал</i> | 165.000.000              | 165.000.000        |                         |      | 165.000.000        |  |
| <i>Кўшимча ва Бошка</i><br><i>харажсларга</i>   | 50.000.000               | 50.000.000         |                         |      | 50.000.000         |  |
| <b>Инвестор томонидан жами</b>  | 35.000.000               | 35.000.000         |                         |      | 35.000.000         |  |
| <b>ХАММАСИ</b>  |                          | <b>300.000.000</b> |                         |      | <b>300.000.000</b> |  |

Кўшимча

---



---



---



---

## 9. МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

15-жадвал

| Моддалар  | Махаллий валюта | Жами                              | Структура (%) | Улущи (%)    |
|---|-----------------|-----------------------------------|---------------|--------------|
| <b>Уз айланма капитали</b><br><i>Уз айланма капиталидан умумий харажатларга</i>   | 200.000.000     | 200.000.000<br><b>200.000.000</b> | 100%          | 28.5%        |
| <b>Жами</b>   |                 |                                   | <b>100%</b>   | <b>28.5%</b> |
| <b>Кредит ёки инвестор томонидан</b><br><i>Курилиш ва Замановий дастгох сотиб учун йуналтирилишии режалаштирган маблағлар</i> | 500.000.000     | 500.000.000<br><b>500.000.000</b> | 100%          | 71.5%        |
| <b>ЖАМИ</b>   |                 |                                   | <b>100%</b>   | <b>71.5%</b> |
| <b>ХАММАСИ</b>  |                 | <b>700.000.000 сўм</b>            | <b>100%</b>   | <b>100%</b>  |

## 10. Молиявий режаси.

16-жадвал

| Харажат турлари  | Умуний киймати (сўмда) | Инвестор ёки кредит хисобидан сўм) | Ўз хисобидан (сўмда) |
|--|------------------------|------------------------------------|----------------------|
| Курилиш, пардозлаш ишлари учун режалаштирилаётган маблаг                     | 300.000.000            | 300.000.000                        | 0                    |
| Дастгох ва ускуналар сотиб олиб келиб ўрнатиш учун режалаштирилаётган маблаг | 200.000.000            | 200.000.000                        | 0                    |
| Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ                                | 150.000.000            | -                                  | 150.000.000          |
| Бошқа ва қўшимча харажатлар учун   | 50.000.000             | -                                  | 50.000.000           |
| <b>Жами</b>  | <b>700.000.000</b>     | <b>500.000.000</b>                 | <b>200.000.000</b>   |

## 11. Пул оқимининг харакати.

ЯТТ (Х.К)нинг ўртача тахминий даромади пул маблағларининг харакатини кўриб ўтамиш:

17-жадвал

| <b>№</b> | <b>Номи</b>             | 1-ойда.<br>сўм        | 1-йилда.<br>сўм  | 2-йилда.<br>сўм    | 3-йилда.<br>сўм    | 4-йилда.<br>сўм  | 5-йилда.<br>сўм    |
|----------|-------------------------|-----------------------|------------------|--------------------|--------------------|------------------|--------------------|
| 1        | Тушум                   | 185 000<br>000        | 2 220 000<br>000 | 2 220 000<br>000   | 2 220 000<br>000   | 2 220 000<br>000 | 2 220 000<br>000   |
| 2        | Харажат                 | 111 000<br>000        | 1 332 000<br>000 | 1 332 000<br>000   | 1 332 000<br>000   | 1 332 000<br>000 | 1 332 000<br>000   |
|          | <b>Ялпи<br/>даромад</b> | <b>74 000<br/>000</b> | <b>888 000</b>   | <b>888 000 000</b> | <b>888 000 000</b> | <b>888 000</b>   | <b>888 000 000</b> |

Эслатма: Оидан—оига тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча мижозлар маҳсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиши қийин, ийл давомида яъни иши жараёни ўртача инобатга олинган хамда тушум, харажат ва фойда кутилади. (ишлаб чикарии жараёни тўлиқ бўлган тақдирда хам тайёр маҳсулотни сотиши жараёни мураккаб бўлиши мумкин шунинг хисобиган талаб ва таклифларга караб маҳсулотлар турлари ва нархлари ўзгариб туради.)

## Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм хисобида)

18-жадвал

| <b>№</b> | <b>Номи</b>   | 1-ойда.<br>сўм        | 1-йилда.<br>сўм             | 2-йилда.<br>сўм             | 3-йилда.<br>сўм             | 4-йилда.<br>сўм             | 5-йилда.<br>сўм             |
|----------|---|-----------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|
| 1        | Тушум   | 185 000 000           | 2 220 000<br>000            | 2 220 000 000               | 2 220 000 000               | 2 220 000<br>000            | 2 220 000 000               |
| 2        | Харажат   | 111 000 000           | 1 332 000<br>000            | 1 332 000 000               | 1 332 000 000               | 1 332 000<br>000            | 1 332 000 000               |
| 3        | <b>Ялпи<br/>даромад</b>                               | <b>74 000 000</b>     | <b>888 000 000</b>          | <b>888 000 000</b>          | <b>888 000 000</b>          | <b>888 000 000</b>          | <b>888 000 000</b>          |
| 4        | Даромад<br>солиги 5 %                                 | <b>9 250 000</b>      | <b>111 000 000</b>          | <b>111 000 000</b>          | <b>111 000 000</b>          | <b>111 000 000</b>          | <b>111 000 000</b>          |
| 5        | Иш хақи   | Гарфик<br>асосида     | <b>180 000 000<br/>(30)</b> | <b>240 000 000<br/>(40)</b> | <b>300 000 000<br/>(50)</b> | <b>360 000 000<br/>(60)</b> | <b>500 000 000<br/>(80)</b> |
| 5        | Кредит тани   | -                     | -                           | <b>125 000 000</b>          | <b>125 000 000</b>          | <b>125 000 000</b>          | <b>125 000 000</b>          |
| 6        | Кредит<br>фоизи                                       | <b>1 250 000</b>      | <b>15 000 000</b>           | <b>15 000 000</b>           | <b>11 250 000</b>           | <b>7 500 000</b>            | <b>3 750 000</b>            |
| 7        | Күшимча ва<br>бошқа кўзда<br>тутилмаган<br>харажатлар | X                     | <b>82 000<br/>000</b>       | <b>47 000 000</b>           | <b>40 750 000</b>           | <b>34 500<br/>000</b>       | <b>48 250 000</b>           |
|          | Кутгилаётган<br>соф даромад                           | <b>25 000<br/>000</b> | <b>500 000<br/>000</b>      | <b>350 000 000</b>          | <b>300 000 000</b>          | <b>250 000<br/>000</b>      | <b>100 000 000</b>          |

Изоҳ: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчалиги, кўшимча тўловлар, табиий оғатлардан зарар кўриши ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режсалаштирилмоқда.

**ЯТТ (Х.К) 5 ЙИЛ ДАВОМИДА МАХСУЛОТЛАРНИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ  
САВДО ВА ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ОРҚАЛИ КУТИЛАЁТГАН  
ФОЙДАНИ 100% ВА 50%  
РЕЖАСИ**

**19-жадвал**

|   |   |
|---|---|
| Х.К 5 йил давомида режага асосан<br><b>ФАОЛИЯТИ</b> давомида 100%<br>кувват билан ишлангандаги<br>кутилаётган фойда | Х.К 5 йил давомида режага<br>асосан <b>ФАОЛИЯТИ</b> давомида<br>75% кувват билан<br>ишлангандаги кутилаётган<br>фойда |
| <b>1 500 000 000сўм</b>   | <b>1 125 000 000сўм</b>   |

**Изоҳ:** *X.К томонидан махсулотлар ишилаб чиқариши, савдо ва хизмат кўрсатишни режалаштирилган бўлиб, бунда ушибу махсулот ва хизматларга мижозлар томонидан таклиф этиладиган махсулот/хизмат турларини эътиборга олиши ўта мухим хисобланади, шунинг учун фаолият давомида доимий талаб ва таклифларни (бозорни ўрганиши) мақсадга мувофиқ бўлади ҳамда келгусида босқичма-босқич бошқа турдаги махсулот ва хизматларини хам кўрсатишни ўлга қўйши зарурияти тўғилиб боради.*

**ЯТТ (Х.К) 5 ЙИЛ ДАВОМИДА МАХСУЛОТЛАРНИ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ  
САВДО ВА ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ОРҚАЛИ КУТИЛАЁТГАН  
ФОЙДАНИ 100% ВА 50%  
РЕЖАСИ**

**20-жадвал**

|  |  |
|--|--|
| Х.К 5 йил давомида режага асосан<br><b>ФАОЛИЯТИ</b> давомида 50% кувват<br>билан ишлангандаги кутилаётган<br>фойда | Х.К 5 йил давомида режага асосан<br><b>ФАОЛИЯТИ</b> давомида 25%<br>кувват билан ишлангандаги<br>кутилаётган фойда |
| <b>750 000 000сўм</b>  | <b>375 000 000сўм</b>  |

**Изоҳ:** *X.К томонидан махсулотлар ишилаб чиқариши, савдо ва хизмат кўрсатишни режалаштирилган бўлиб, бунда ушибу махсулот ва хизматларга мижозлар томонидан таклиф этиладиган махсулот/хизмат турларини эътиборга олиши ўта мухим хисобланади, шунинг учун фаолият давомида доимий талаб ва таклифларни (бозорни ўрганиши) мақсадга мувофиқ бўлади ҳамда келгусида босқичма-босқич бошқа турдаги махсулот ва хизматларини хам кўрсатишни ўлга қўйши зарурияти тўғилиб боради.*

## **X У Л О С А.**

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, хукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиши хамда ўзи хам тадбиркорлик фаолиятида мажбуриятларини билиши асосий вазифадир.

Республикамиз худудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва уни қонуний манфаатларни химоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва қарорларни Вазирлар Махкамаси қарорларини ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш колаверса жойларда ўкув семинарлари, маҳсус курслар, тренинглар иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил хисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиқсан холда, ЯТТ хусусий корхона ташкил этган холда фаолиятини ташкил этиши, янада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиқсан холда режалаштириши лозим бўлади, келгусида янги лойихалар устида иш олиб бориш ва ахолига кўшимча замонавий мини технологиялар асосида янги турдаги хунарманчилик маҳсулотларини ишлаб чиқариш ва кенг турдаги майший хизматлар кўрсатишни кенгайтиришни ташкил этиш орқали шаҳардаги ишсиз ёш йигитларни (коллеж битирувчиларини) иш билан таъминлаш мақсадида фаолиятни босқичма-босқич ривожлантириб бориш сифатли кенг турдаги ушбу маҳсулотларини ишлаб чиқариш ва хизмалар кўрсатишда қулай нархларни белгилаш ва етказиб бериш мақсадида халқимизга оз бўлсада ўз хиссасини кўшиш кўзда тутилган.

\_\_\_\_\_ шахар, “Баркамол авлод” МФЙ худудидаги **36 сотих** бўш ер майдони ажратилиши натижасида ушбу фаолият турларини ташкил этиш учун бино-иншоотларни қуриб юқоридаги фаолиятни бошлаш ва хунарманчилик маҳсулотларни экспортини хам ривожлантириш кўзда тутилмоқда.

**(ушибу лойихага тегишли хужжатлар асослантириб илова қилинади)**

### **Илова варокда**

**Хусусий тадбиркор**

*имзо*

*ЯТТ томонидан ишлаб чиқарилаётган ва ишлаб чиқарилиши режсалаштирилаётган махсулотларни айрим турлари фотосуратлари.*



*Я.Т.Т томонидан ишлаб чиқарилаётган ва ишлаб чиқарилишии режсалаштирилаётган махсулотларни айрим турлари фотосуратлари*



*Я.Т.Т томонидан келгусида сотиб олиниши  
режалаширилаётган дастгохларнинг айрим  
турлари фотосуратлари.*

