

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ

” _____ ТУМАНИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

« _____ »

Ф.Х рахбари

“ _____ ” _____ 2021 йил

Асосий мақсади: ПАРРАНЧИЛИК ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИБ, МИЖОЗЛАРГА СИФАТЛИ ВА ҚУЛАЙ НАРХЛАРДА ТУЯҚУШ ГЎШТИ ЕТИШТИРИБ ЕТКАЗИБ БЕРИШ ВА МАХСУЛОТЛАРНИ 80-90%НИ ЭКСПОРТГА ЙЎНАЛТИРИШ, 5 НАФАРГАЧА ЯНГИ ИШ ЎРИНЛАРИ ЯРАТИШ МАҚСАДИДА РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ЛОЙИХАНИНГ




БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	“ _____ ” Ф.Х
Мулкчилик шакли:	Фермер хужалиги
Фаолият тури:	ПАРРАНДАЧИЛИК
Банк номи:	“ _____ БАНК” _____ филиали.
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	3 йил.
Лойиха киймати:	300 000 000сўм.
Шундан ўз маблағи:	50 000 000сўм.
Кредит маблағи:	250 000 000сўм.
Кредит муддати:	3 йил.
Кредит фоизи:	Йиллик 3%
Кредит имтиёзли даври:	12 ой.

” _____ -2021й.

« _____ » Ф.Х ТОМОНИДАН 3 ЙИЛ ДАВОМИДА АМАЛГА
ОШИРИЛИШИ РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН
ЕТИШТИРИШ-РЕЖАСИ.

№	НОМИ	ЕТИШТИРИШ ЖАРАЁНИ.
1	Туяқуш тухуми	 <p>St-Takla.org</p>
2	ЖЎЖАЛАРНИ СОТИБ ОЛИШ	
3	ОЗУҚА-ЕМ СОТИБ ОЛИШ	
4	ДИЗЕНФЕКЦИЯ ҚИЛИШ, ДОРИЛАШ, ЭМЛАТИШ	
5	МАХСУЛОТНИ ТАЙЁР БЎЛИШИ, ЕТИЛГАНЛИГИ	

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. Ф.Х хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар*
- 11. Пул оқимининг харакати*
- 12. Хулоса.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалиқ тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, ҳар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинadиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

2.КИРИШ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамаси Қарорлари асосида мамлакатимизда иқтисодиётнинг бугунги кунда ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантиришда ишбилармонлик муҳитини яхшилаш, хусусий мулкни ҳар томонлама ҳимоя қилиш, тадбиркорлик кенг имкониятлар бериш, маҳсулот ва хизматлар экспортни ривожлантириш, уларга имтиёзли кредитларни ажратиш юзасидан амалга оширилаётган ишлар янада йилдан-йилга фаоллашиб жадаллашиб бормоқда.

Бу эса кичик бизнес ва хусусий тадбиркорларга йилдан-йилга берилаётган кенг имкониятлар ва имтиёزلардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз зарур. Бунда ҳар бир тадбиркорлик субъектлари ўзларига юклатилган мажбуриятларини ҳам билиши лозим.

” _____ вилояти, _____ тумани иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, тадбиркорлар сонини йилдан-йилга ортиб боришида, уларга берилаётган улкан эътибор, ғамхурлик, бағрикенглик айниқса ёшларни тадбиркорлигини қўллаб-қувватлашда алоҳида эътибор берилиши, тажриба алмашишда хорижий мамлакатларга малака ошириш, маҳсулотларни экспорт қилишда имтиёзлар белгиланганлиги, шу билан бирга янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг айнан исботи деб баралла айта оламиз.

Ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёزلардан унумли фойдаланиш, Ф.Х томонидан мижозларга парранда маҳсулотлари етиштириб, сифатли ва қулай нархларда етказиб бериш орқали ушбу маҳсулотларга бўлган талабларини оз бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолда қондиришни, ўзимиз туғилиб ўсган мамлакатимиз иқтисодига янада гуллаб-яшнашига равнақига ҳисса қўшишликни олдимизга аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйганмиз.

Ф.Х ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

«_____» Ф.Х _____ вилояти, _____ тумани
Давлат хизматлари маркази томонидан 20__ йил «__» _____даги
№ _____-сонли реестр рақами билан давлат рўйхатдан ўтган.

Банк реквизитлари : _____

Х/Р _____, МФО: _____, ИНН: _____)

Ф.Х раҳбари: _____

Ф.Х ҳисобчиси: _____

Ф.Х ишчилар сони: 5 нафаргача (келгусида)

Ф.Х тел _____

Лойихани амалга ошириш жойи: _____ вилояти, _____ тумани,

Асосий фаолият тури: Паррандачилик

Лойихадаги фаолият тури: Паррандачиликни ривожлантириш

Банк реквизитлари: “ _____ банк” _____ филиали.

Х/Р миллий валютада сўмда. _____

Х/Р АҚШ валютада долларда. _____

МФО: _____

ИНН: _____

Лойиха қиймати: 300 000 000 сўм (300 млн.сўм)

Шундан ўз маблағи: 50 000 000сўм.

Кредит маблағи: 250 000 000сўм.

Кредит муддати: 3 йил.

4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.

Лойиха раҳбари: “_____” Ф.Х раҳбари

ФИШ: _____

Туғилган йили: _____ йил

Туғилган жойи: _____ шаҳри

Миллати: Ўзбек _

Жинси: Эркак

Паспорт ҳақида маълумот: _____ вилояти, _____ шаҳар ИИБ
томонидан _____ йилда
берилган «___» _____

Партиявийлиги:

Маълумоти: Ўрта махсус

тел: _____

Кайси чет тилларини билади: рус

МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

2019 – х/в. -

1-Жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1					

Молия мухит → Банк, ҳисоб системаси

Лойиха валютаси → Миллий сўмда.

Изоҳ: Ф.Х иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши натижасида иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга ва махсулотларни сифатли етиштириб етказиб беришга эришиши мумкин..

5. ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар бериш ҳамда хусусий мулкни ҳар томонлама қўллаб-қувватлаш, ҳар бир соҳасини ривожлантириш, экспортбон маҳсулотлар ишлаб чиқариш, аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиш сонини кўпайтириш, янги иш ўринлари яратиш алоҳида таъкидлаб ўтилган.

Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш. қўллаб-қувватлаш ва уларга қулай ишбилармонлик муҳитини шарт-шароитларни яратиш борасида ҳукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмоқда.

Шунга асосан йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёз ва енгилликлар сони ортиб борилмоқда.

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулай шарт-шароитлар ва имтиёزلардан Ф.Х раҳбари унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш, бошлаш, ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

5.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот етиштирувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот етиштириб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- Ф.Х нинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятдан (етиштириш, сақлаш, қайта ишлаш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом-ашёларидан фойдаланиб етиштириш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қарабнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

6.БОЗОР ТАХЛИЛИ

Хозирги вақтда ҳар бир соҳа ривожланиши ва сифатли экспорт боп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, қайта ишлаш. етиштириш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш бозор талабини асосини ташкил қилади.

Маҳаллий ва хорижий ишлаб чиқарувчи ва хизмат кўрсатувчи тадбиркорлик субъектлари замонавий ишлаб чиқариш технологиялари асосида ташкил этиш ва ўзаро тажрибалар алмашиш давр талабидир.

Ф.Х хам ўз имкониятларидан ва иқтисодиётнинг талабларидан келиб чиққан ҳолда аҳолига парранда маҳсулотлари етиштиришни ташкил этиш ва кенгайтириш орқали фаолиятни ривожлантиришни йўлга қўйиш режалаштирган.

Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши кўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда ушбу маҳсулотларга мижозлар талаби борлигини аниқлашда бир қатор изланишларни олиб борган:

1. Бозор конъюктурасини системали тахлили;
2. Рақобатчиларни ахволи ва уларнинг қувватларини ўрганиш;
3. Фаолиятни ҳаракат йўналишлари сиёсатини ўрганиш.

Маблағларни сарфлаш орқали қўйидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

1. Кўпчиликка манзур бўладиган қулай нархларда, сифатли маҳсулотларини етиштириб, қайта ишлаб ва ишлаб чиқариб етказиб бериш;
2. Реклама асосида аҳолига, фирма, ташкилот ва муассасаларга ушбу маҳсулотлар тўғрисида хабардор қилиш ҳамда маҳсулотларни сотиб олишларида ва хизматлардан фойдаланишларида шартномалар тузиш ва буюртмачиларни талабларини тўлақонли қондириш;
3. Мижозларни талабларини қондириш уларга Ф.Х томонидан бир қатор имтиёзлар ва рағбатлантириш бериб бориш.
4. Ф.Х маҳсулот ва хизматлари брендлари, белгилари ва буклатлар тайёрлатиб мижозларга етказиш:

Ф.Х томонидан бозордаги талаб ва таклифларни ўрганиш, мижозларни сифатли маҳсулотларга бўлган эҳтиёжларини аниқлаш, тахлил қилиш ва ўрганиб бориш орқали тадбиркорлик фаолиятини ривожланишга олиб келиши ҳеч кимга сир эмас.

7. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмоқда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 80-95 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-30%га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб беради. (O`z DST)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Мижозларга сифатли парранда махсулотларини етиштириб етказиб бериш, сотиш орқали улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Мижозларга сифатли ва қулай нархларда парранда махсулотлари (туяқуш гўшти) етиштириб етказиб бериш орқали улардан олинадиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилган.	<p>1. Бино ва иншоотлар қуриш учун қурилиш ишларига режалаштирилаётган маблағ - 80 000 000сўм (ўз хисобидан,)</p> <p>2. Дастгоҳлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 100 000 000сўм (100млн.сўм кредит хисобидан)</p> <p>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 100 000 000сўм (100млн.сўм кредит)</p> <p>4. Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 20 000 000 сўм (ўз хисобидан)</p> <p>Жами – 300 000 000 сўм</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга оширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

7.1.SWOT ТАҲЛИЛ

9-жадвал

<p>S- Кучли томонлари</p> <ul style="list-style-type: none"> - Шу фаолият билан танишиб чиққанлиги++ -бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - маҳсулотга бўлган талабнинг юқорилиги, мавжудлиги++ - Зарурий маблағнинг 50% миқдордагиси мавжудлиги++ 	<p>W- Кучсиз томонлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли брендга эга эмаслиги++ - Ф.Х маҳсулот етиштиришни янги бошлаши ++ 	<p>Кучли томонлар 4та</p> <p>Кучсиз томонлар 2та</p>
		S> W
		<p>++ S 4та</p> <p>++ W 2 та</p>
		++S> ++W
<p>O - Имкониятлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++ - фаолият турини янги бошлаш ва кенгайтиришда ҳужжатларни соддалаштирилганлиги++ - Маҳсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар++ - Банк кредитлари ва бўш ер майдонларини олишда энгилликлар++ 	<p>T–Тўсиқлар</p> <ul style="list-style-type: none"> - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++ - Харид қобилятининг номуайянлиги++ - Комунал соҳадаги ва табиат ходисалари, муаммолар юзага келганда++ 	<p>Имкониятлар 4 та</p> <p>Тўсиқлар 3 та</p>
		O>T
		<p>++ O 4та</p> <p>++ T 3та</p>
		++O> ++T

Ф.Х томонидан доимий ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганиб бориш, Натижасида маҳаллий аҳолини ушбу маҳсулотларга бўлган талаб юқорилиги сабабли, лойиҳанинг бошланғич 10%гача ўзимизнинг аҳолига, 20% бошқа вилоятларга ва 70% маҳсулотлари экспортга қаратилганлиги тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 2тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа зарур эканлигини исботламоқда.

Шунингдек, Ф.Х ушбу лойиҳани амалга оширишга эришгач 2021 йилдан бошлаб бир қатор босқичма-босқич маҳсулот етиштириш турини кўпайтиришни ҳам амалга оширишни режалаштирилган ва бу 2021 йил давомида фаолиятни 1-босқичида, бинони қуриш, дастгоҳни олиб келиб ўрнатиб, бошлаш кўзда тутилган ва 2023 йилда тўлиқ қувват билан ишга тушурилиши кўзда тутилган.

**Парранда махсулоти (Туяқуш гўшти) етиштириш
1-йилда РЕЖАСИ. (10 бош жўжа)**

ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
1	Туяқуш гўшти	тн	X	0.08	1
	жами	тн	X	0.08	1

Изоҳ: 1 бош жўжа, 11-12 ой боқилади. 1 бош жўжа шунда 100-120кг гача семиради ва бунда туяқушларни тирик вазнида сотилишни режалаштирилган бўлиб, 1 кг тирик вазндаги туяқуш гўшти 80-100сўмгача бўлиши кутилмоқда. Бунда 10 бош туяқуш 1 йилда (1000кг)1тн бўлиши кўзда тутилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тннинг нархи ўртача **90 000 000сўм**)

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	X	0.08	1
		сўм	X	7 500 000	90 000 000
	Жами	тн	X	0.08	1
		сўм	X	7 500 000	90 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **40 000 000сўм**)

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	X	0.08	1
		сўм	X	3 333 333	40 000 000
	Жами	тн	X	0.08	1
		сўм	X	3 333 333	40 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	X	7 500 000	90 000 000
2	Харажати	сўм	X	3 333 333	40 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	X	4 166 667	50 000 000

**Парранда махсулоти (Туяқуш гўшти) етиштириш
2-йилда РЕЖАСИ. (20 бош жўжа)**

ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
1	Туяқуш гўшти	тн	X	0.16	2
	жами	тн	X	0.16	2

Изох: 1 бош жўжа, 11-12 ой боқилади. 1 бош жўжа шунда 100-120кг гача семиради ва бунда туяқушларни тирик вазнида сотилишини режалаштирилган бўлиб, 1 кг тирик вазндаги туяқуш гўшти 80-100сўмгача бўлиши кутилмоқда. Бунда 20 бош туяқуш 1 йилда (2000кг)2тн бўлиши кўзда тутилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тннинг нархи ўртача **90 000 000сўм**)

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	X	0.16	2
		сўм	X	15 000 000	180 000 000
	Жами	тн	X	0.16	2
		сўм	X	15 000 000	180 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **40 000 000сўм**)

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	X	0.16	1
		сўм	X	6 666 667	80 000 000
	Жами	тн	X	0.16	1
		сўм	X	6 666 667	80 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	X	15 000 000	180 000 000
2	Харажати	сўм	X	6 666 667	80 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	X	8 333 333	100 000 000

**Парранда махсулоти (Туяқуш гўшти) етиштириш
3-йилда РЕЖАСИ. (30 бош жўжа)**

ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
1	Туяқуш гўшти	тн	X	0.24	3
	жами	тн	X	0.24	3

Изох: 1 бош жўжа, 11-12 ой боқилади. 1 бош жўжа шунда 100-120кг гача семиради ва бунда туяқушларни тирик вазнида сотилишни режалаштирилган бўлиб, 1 кг тирик вазндаги туяқуш гўшти 80-100сўмгача бўлиши кутилмоқда. Бунда 30 бош туяқуш 3 йилда (3000кг)3тн бўлиши кўзда тутилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тннинг нархи ўртача **90 000 000сўм**)

19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	X	0.24	3
		сўм	X	22 500 000	270 000 000
	Жами	тн	X	0.24	3
		сўм	X	22 500 000	270 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **40 000 000сўм**)

20-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	X	0.24	3
		сўм	X	10 000 000	120 000 000
	Жами	тн	X	0.24	3
		сўм	X	10 000 000	120 000 000

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

21-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	X	22 500 000	270 000 000
2	Харажати	сўм	X	10 000 000	120 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	X	12 500 000	150 000 000

**УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ
КУТИЛМОҚДА.**

22- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси				
1	Парранда махсулоти (туяқуш гўшти) етиштириш РЕЖАСИ. 1- ЙИЛ (10 бош жўжа)			
	Савдодан тушум	сўм	7 500 000	90 000 000
	Харажати	сўм	3 333 333	40 000 000
	Ялпи даромад	сўм	4 166 667	50 000 000
2	Парранда махсулоти (туяқуш гўшти) етиштириш РЕЖАСИ. 2- ЙИЛ(20 бош жўжа)			
	Савдодан тушум	сўм	15 000 000	180 000 000
	Харажати	сўм	6 666 667	80 000 000
	Ялпи даромад	сўм	8 333 333	100 000 000
3	Парранда махсулоти (туяқуш тухуми) етиштириш РЕЖАСИ. 3- ЙИЛ(30 бош жўжа)			
	Савдодан тушум	сўм	22 500 000	270 000 000
	Харажати	сўм	10 000 000	120 000 000
	Ялпи даромад	сўм	12 500 000	150 000 000
Умумий тушум ва харажатлар. жами 3 йилда.				
	Савдодан тушум	сўм	45 000 000	540 000 000
	Харажати	сўм	20 000 000	240 000 000
	Ялпи даромад	сўм	25 000 000	300 000 000

Изох: Ф.Х фаолият олиб бориш жараёнидаги махсулотларни етиштириш сони, харажатлари ва сотиш нархлари ўртача нархларда кўрсатиб ўтилган.

1) 1-йилда 10 бош, 2-йилда 20бош, 3-йилда 30 бош, туяқуш жўжаларини боқиб,туяқуш гўшти, махсулотларини етиштиришни режалаштилган.

1 тн туяқушни гўшига тирик вазн билан сотиш нархи – 90 000 000сўм (бозор шароитидан келиб нархлар ўзгариши мумкин)

(1 кг гўштини тирик вазнда сотиш –90 000сўм)(харажати-40 000сўм)

1 бош туяқуш жўжасини боқиш учун ўртача 1 йил давомида кутилайётган харажатлар РЕЖАСИ.

23-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи.сўмда	Суммаси
1	Туяқуш жўжаси	Бош	1	1 600 000	1 600 000
2	Озуқа-ем	кг	278	4 500	1 250 000
3	Комунал тўловлар	сўм	X	X	150 000
4	Иш хақи	сўм	X	X	800 000
5	Солиқлар	сўм	X	X	200 000
	Жами				4 000 000

9.ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

24-жадвал.

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	Ф.Х	Жами	Хизмат кўрсатувчи банк	Жами	
Ер Бино ва иншоотлар Бино ва иншоотлар Бинони қурилиш ишларига учун режалаштирилаётган маблағ Материаллар ва жихозлар Дастгоҳлар, жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун <i>Йул кира харажатлари учун</i> <i>Айланма капитал</i>	30 000 000	30 000 000	50 000 000	50 000 000	80 000 000
Кўшимча ва Бошқа харажатларга	20 000 000	20 000 000	100 000 000	100 000 000	100 000 000
Кредит жами			100 000 000	100 000 000	100 000 000
ХАММАСИ		50 000 000		250 000 000	300 000 000

Кўшимча маълумотлар:

Гаров таъминоти:

10.МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

25-жадвал

Моддалар	Маҳаллий валюта.сўм	Жами	Струк тура (%)	Улуши (%)
Уз капитали хисобидан <i>Уз капитали хисобидан (келгусида босқисма-босқич)</i>	50 000 000	50 000 000	100%	16.7%
Жами		50 000 000	100%	16.7%
Кредитлар <i>Аҳолига сифатли парранда маҳсулоти (туяқуш гўшти) етиштириб етказиб беришига йўналитирилган маблағлар Бошқа ва кўшимча харажатларга</i>	250 000 000	250 000 000	100%	83.3%
ЖАМИ КРЕДИТЛАР		250 000 000	100%	83.3%
ХАММАСИ		300 000 000	100%	100%

11.Молиявий режаси.

26-жадвал

Харажат турлари	Умумий киймати (сўмда)	Кредит хисобидан	Ф.Х хисобидан
Бинони қуриш ва қурилиш билан боғлиқ харажатлар учун	80 000 000	50 000 000	30 000 000
Дастгоҳ, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун режалаштирилаётган	100 000 000	100 000 000	0
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган	100 000 000	100 000 000	0
Кўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар	20 000 000	0	20 000 000
Жами	300 000 000	250 000 000	50 000 000

12.ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАКАТИ.

Ф.Хнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларининг
харакатини кўриб ўтамиз:

27-жадвал

№	Номи	1-ойда	1-йилда.с 12 ой	2- йилда.с 12 ой	3- йилда.с 12 ой
1	Тушум	7 500 000	90 000 000	180 000 000	270 000 000
2	Харажати	3 333 333	40 000 000	80 000 000	120 000 000
	Ялпи даромад	4 166 667	50 000 000	100 000 000	150 000 000

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм хисобида)

28-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1-ойда	1-йилда. сўм	2-йилда. сўм	3-йилда. сўм
1	Тушум	7 500 000	90 000 000	180 000 000	270 000 000
2	Харажати	3 333 333	40 000 000	80 000 000	120 000 000
3	Ялпи даромад	4 166 667	50 000 000	100 000 000 (+40 000 000)	150 000 000
4	Солиқ	Харажатлар канкуляциясига киритилган (солиқ имтиёз қулланилган бўлса, даромадига кўшилади.)			
5	Иш хақи	Харажатлар канкуляциясига киритилган			
6	Комунал тўловлар	Харажатлар канкуляциясига киритилган			
7	Кредит тани	График асосида	-	125 000 000	125 000 000
8	Кредит фоизи7%	График асосида	7 500 000	5 781 250	2 031 250
9	Кўшимча ва кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	208 333	2 500 000	4 218 750	7 968 750
	Соф фойда	3 333 333	40 000 000	5 000 000	15 000 000

Изох: Кўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, комунал тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши, махсулотларни сақлаш ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режалаштирилмоқда.

12.ХУЛОСА.

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, тадбиркорликка оид хужжатларни юритилишини ўрганиши, доимий билим ва кўникмаларини мустахкамлаб бориши. оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз ҳудудда тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ҳукумат қарорларини ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўқув семинарлари, махсус курслар, тренинглар иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил ҳисобланади. Ф.Х томонидан режалаштирилган лойихадаги фаолият турини ташкил этиш, бошлаш ва кенгайтиришни амалга ошириш натижасида унинг молиявий ҳолати ва барқарорлигини таъминлаш, янги иш ўринларини яратиш ҳамда парҳезбop маҳсулотларни аввало маҳаллий миқозларга етказиш ҳамда 80-90% экспорт қилиш мақсадида ишлаб чиқилган.

Парранда маҳсулотлари етиштиришда фаолиятини яънада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириши муҳум рол ўйнайди. Бунда яъна янги лойихалар устида, изланиш, иш олиб бориш орқали Ф.Хни маъқияни кўтариб бориш билан бирга тумандаги ишсиз ёшларни иш билан таъминлашга кўмаклашишдир.

Ф.Х келгусида босқичма-босқич янги замонавий технологиялар (дастгоҳлар, ускуналар, жихозлар)ни белгиланган муддатларда амалиётга кенг жалб этиш ва сифатли парранда маҳсулотларни (туяқуш гўшти ва тухуми) етиштириш, қайта ишлаш ва озуқа-ем ишлаб чиқариш, хизматлар кўрсатиш натижасида олинadиган даромадларни самарали ишларга ишлатиб, халқимизга ва давлатимизга муносиб хизмат қилиш орқали ўз ҳиссамизни кўшиш кўзда тутилган.

(ўшбу лойихага тегишли ҳужжатлар асослантириб илова қилинади)

“ _____ ”

Ф.Х ҳисобчиси

ИМЗО

