

УЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ

” _____
ШАХРИ

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

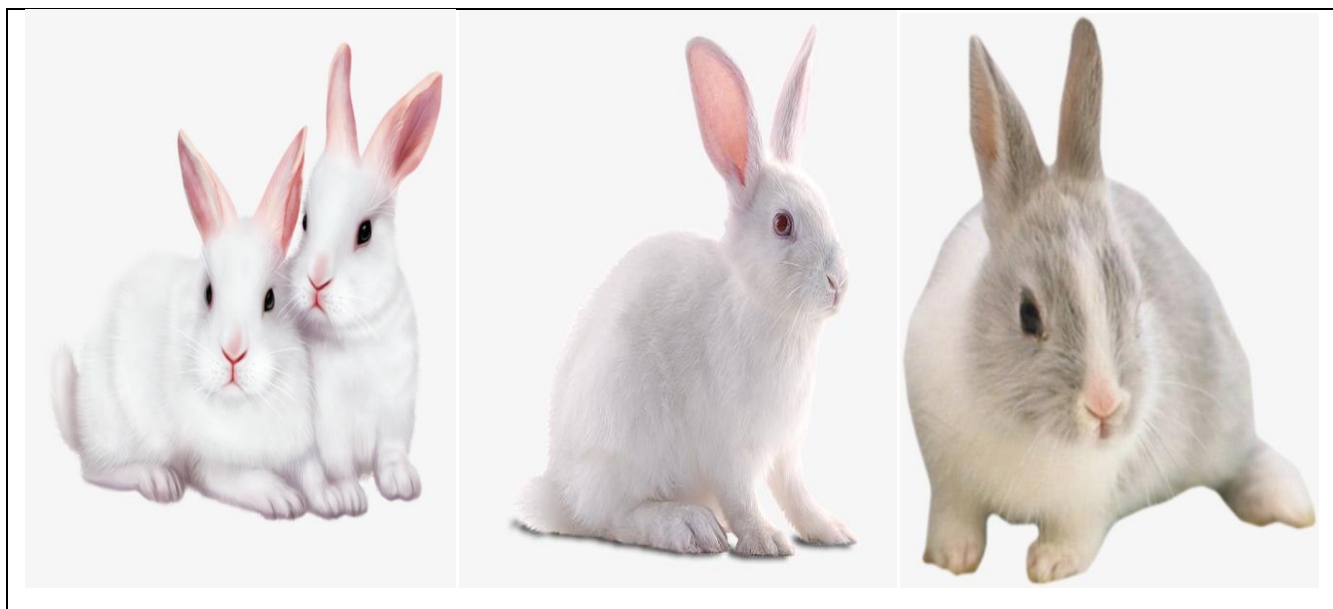
« _____ »

МЧЖ рахбари:

“ _____ ” _____ 2021 йил

Асосий мақсади: ҚУЁНЧИЛИК ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИБ, МИЖОЗЛАРГА СИФАТЛИ ВА ҚУЛАЙ НАРХЛАРДА ПАРХЕЗ ТАОМ УЧУН ҚУЁН ГЎШТИ ЕТИШТИРИБ ЕТКАЗИБ БЕРИШ ВА МАХСУЛОТЛАРНИ ЭКСПОРТГА ЙЎНАЛТИРИШ, 20 НАФАРГАЧА ЯНГИ ИШ ҶУМЛУШИНИ ЯРАТИШ МАҚСАДИДА РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ЛОЙИХАНИНГ

БИЗНЕС-РЕЖАСИ



Мазкур бизнес-режа эгаси:	« _____ » МЧЖ
Мулкчилик шакли:	ЖАМОА
Фаолият тури:	ҚУЁНЧИЛИК
Банк номи:	БАНК _____ филиали.
ЛОЙИХА МУДДАТИ:	2 йил.
Лойиха киймати:	460 000 000сўм.
Шундан ўз маблағи:	460 000 000сўм.
Кредит маблағи:	0сўм.

” _____ -2021й.

Мундарижа.

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. МЧЖ хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар*
- 11. Пул оқимининг харакати*
- 12. Хулоса.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

.МЧЖ ХАҚИДА МАЪЛУМОТ.

«_____»МЧЖ _____ вилояти, _____ шаҳар
Давлат хизматлари маркази томонидан 2018 йил «___» _____даги
№ _____-сонли реестр рақами билан давлат рўйхатдан ўтган.

Корхона раҳбари:

Корхона ҳисобчиси: _____

Корхонадаги ишчилар сони: 10 нафаргача (келгусида кўтарилиб боради)

Корхона тел

Корхона манзили: _____ вилояти, _____

Лойихани амалга ошириш жойи: _____ вилояти, _____
шаҳар, ҳудудида

Асосий фаолият тури: Қуёнчилик

Кўшимча фаолият тури: Фаолиятни кенгайтириш.

Банк реквизитлари: “ _____ банк” _____ филиали.

Х/Р миллий валютада сўмда. _____

Х/Р АҚШ валютада долларда. _____

МФО: _____

ИНН: _____

Лойиха қиймати: 460 000 000 сўм (Тўрт юз олтмиш миллион сўм)

Шундан ўз маблағи: 460 000 000сўм.

Кредит маблағи: 0сўм.

4. Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.

Лойиха раҳбари: «_____» МЧЖ раҳбари

ФИШ:

Туғилган йили: _____ йил

Туғилган жойи: _____ шаҳри

Миллати: Ўзбек _

Жинси: Эркак

Паспорт ҳақида маълумот: _____ вилояти, _____
шаҳар ИИБ томонидан
_____ йилда берилган
«__» _____

Партиявийлиги:

Маълумоти:

тел: _____

Қайси чет тилларини билади:

МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

20__ – х/в. «_____» МЧЖ раҳбари

1-Жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1					

Молия муҳит → Банк, ҳисоб системаси
Лойиха валютаси → Миллий сўмда.

Изоҳ: МЧЖ иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши натижасида иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга ва маҳсулотларни сифатли етиштириб етказиб беришга эришиши мумкин..

5.ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар бериш ҳамда хусусий мулкни хар томонлама қўллаб-қувватлаш, хар бир соҳасини ривожлантириш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиш сонини кўпайтириш, янги иш ўринлари яратиш алоҳида таъкидлаб ўтилган.

Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш. қўллаб-қувватлаш ва уларга қулай ишбилармонлик муҳитини шарт-шароитларни яратиш борасида ҳукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмоқда.

Шунга асосан йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёз ва енгилликлар сони ортиб борилмоқда.

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулай шарт-шароитлар ва имтиёзлардан МЧЖ раҳбари унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш, бошлаш, ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

5.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот етиштирувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот етиштириб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- МЧЖнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятдан (етиштириш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом-ашёларидан фойдаланиб етиштириш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қарабнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

7. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмокда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 90-100 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-30%га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб беради. (O`z DST)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Мижозларга сифатли куёнчилик махсулотларини етиштириб етказиб бериш, сотиш орқали улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Мижозларга сифатли ва кулай нархларда куёнчилик махсулотлари (куён гўшти) етиштириб етказиб бериш орқали улардан олинадиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини кўйидагича режалаштирилган.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Бино қуриш учун қурилиш ишларига режалаштирилаётган маблағ - 100 000 000сўм (ўз хисобидан) 2. Дастгоҳлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 60 000 000сўм (ўз хисобидан) 3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - 250 000 000сўм (ўз хисобидан) (200млн.сўм куёнлар сотиб олишга, 50млн.сўм озуқа-ем сотиб олиш учун) 4. Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - 50 000 000 сўм (ўз хисобидан) <p>Жами – 460 000 000 сўм</p>

Асосий мажбуриятлари:

Такдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга оширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.

7.3.МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

7-жадвал

Product- Маҳсулот Сифатли, арзон, сифатли товук гўшти	Price- Нарх Нарх қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
Place- Жой Бизнес худуд–МЧЖ _____ вилояти, _____ шаҳар, худудда фаолиятни амалга оширади. Ушбу манзилда, маҳсулот етиштириш ҳамда Қўшни давлатларга ва Чет эл давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд	Promotion-Харакатланиш МЧЖ ўз пештахта, афишалар, ОАВ орқали реклама, расмий веб сайтлар, кўргазма, ярмаркаларда иштирок этиш ва реклама тармоғлари орқали ҳамда маҳсулотларни ишлаб чиқариб сотишда имтиёз ва бонислар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

8-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (келгусида30%гача)	10 %	50 %	40 %
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет ва қўшни давлатларига	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнингкамайтиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Паст	Юқори	Ўрта
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик

**Қуёнчилик (қуён) етиштириш
1-йилда РЕЖАСИ. (1000 бош қуён)**

ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

10-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Мавжуд сони	2.5 ойда ўртача миқдори бош/сўм	1 йилда ўртача миқдори бош/сўм
1	Қуён	бош	1000	6000	26 000
	Жами	бош	1000	6000	26 000

Изоҳ: 1 бош қуён ўртача 2-2.5 ойда (60-75 кунда) 4-7 бошгача болалайди ва 5 ой (300 кун) боқилади. 1 бош қуён сотиш нархи ўртача 100 000 -150 000сўмгача.

5 ойда 1.5кг-2кггача семиради. Бунда қуёнларни тирик вазда сотилиши режалаштирилган.

ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1бош сотиш нархи ўртача **100 000сўм**)

11-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	6 ойда ўртача тушум. сўмда	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	бош	5 000	10 000
		сўм	500 000 000	1 000 000 000
	Жами	бош	5 000	10 000
		сўм	500 000 000	1 000 000 000

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 дона харажати **11 625 000сўм**)

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	6 ойда ўртача тушум. сўмда	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Харажати	бош	5 000	10 000
		сўм	300 000 000	600 000 000
	Жами	бош	5 000	10 000
		сўм	300 000 000	600 000 000

Изоҳ: 1 бош қуён боласи 5 ой давомида 32 400сўмлик озиқа-ем харажат қилинади. 1кунга ўртача 300гр. 1кг озуқа-ем нархи 1800сўмга тўғри келади. Комунал, иш хақи ва йўлқира харажатлари билан ўртача 1 бош қуёнга 60 000 сўм харажат сарфланиши кўзда тутилмоқда

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	6 ойда ўртача тушум/харажат сўмда	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда
1	Савдодан тушум	сўм	500 000 000	1 000 000 000
2	Харажати	сўм	300 000 000	600 000 000
	Кутилаётган ялпи даромад	сўм	200 000 000	400 000 000

ЕТИШТИРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, етиштириш амалиётига жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, махсулот етиштиришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп махсулотлар етиштириш ва махсулот етиштириш турларини кўпайтириб бориш;
- бошқалар

ЗОТДОР ҚУЁНЛАР.



ҚУЁНЛАР БОЛАЛАР.



УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ КУТИЛМОҚДА.

14- жадвал

№	Номи	Бирлиги	6 ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
	Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси			
1	Қуёнчилик махсулоти (қуён) етиштириш РЕЖАСИ. 1- ЙИЛ (10 000бош қуён)			
	Савдодан тушум	сўм	500 000 000	1 000 000 000
	Харажати	сўм	300 000 000	600 000 000
	Ялпи даромад	сўм	200 000 000	400 000 000
2	Қуёнчилик махсулоти (қуён) етиштириш РЕЖАСИ. 1- ЙИЛ (10 000бош қуён)			
	Савдодан тушум	сўм	500 000 000	1 000 000 000
	Харажати	сўм	300 000 000	600 000 000
	Ялпи даромад	сўм	200 000 000	400 000 000
3	Умумий тушум ва харажатлар. жами 2 йилда.			
	Савдодан тушум	сўм	1 000 000 000	2 000 000 000
	Харажати	сўм	600 000 000	1 200 000 000
	Ялпи даромад	сўм	400 000 000	800 000 000

Изох: МЧЖ фаолият олиб бориш жараёнидаги махсулотларни етиштириш сони, харажатлари ва сотиш нархлари ўртача нархларда кўрсатиб ўтилган.

1) 1-йилда 25000 бош боқиб, 10 000бош қуён тайёр бўлса.

(1 бош қуён тирик вазнда сотиш –100 000сўм).).(харажати-60 000сўм)

Эслатма: МЧЖ томонидан хикол, велекан зотли 1донасини 200000сўмдан сотиб олиб, кўпайтириб, қуён болларин 5-бой боқиб сотишни режалаштирилган. Қуён болаларини қанча кўп боқилса, семириб, шунча гўшт миқдори кўпаяди ҳамда харажатлар ва тушум ҳам ўзгаради.

МЧЖ қуёнларни боқиб парваришлаб сотишдан олинган даромадлар хисобига қуён болаларини боқиб парвариш қилиб борилади.

Мижозларнинг талаб ва истакларини инобатга олган ҳолда қуён болаларини ҳам сотиш ҳам режалаштирилмоқда.

9.ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ

15-жадвал.

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Хизмат кўрсатувчи банк	Жами	
Ер					
Бино ва иншоотлар					
Бино ва иншоотлар Бинони қурилиш ишларига учун режалаштирилаётган маблағ	100 000 000	100 000 000			100 000 000
Материаллар ва жихозлар					
Дастгоҳлар, жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун	60 000 000	60 000 000			60 000 000
Йул кира харажатлари учун					
Айланма капитал	250 000 000	250 000 000			250 000 000
Қўшимча ва Бошқа харажатларга					
Кўшимча ва Бошқа харажатларга	50 000 000	50 000 000			50 000 000
Кредит жами					
ХАММАСИ		460 000 000			460 000 000

Қўшимча маълумотлар:

12.ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАКАТИ.

МЧЖнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларинининг
харакатини кўриб ўтамиз:

18-жадвал

№	Номи	6 ойда	1-йилда.сўм 12 ой	2- йилда.сўм 12 ой
1	Тушум	1 000 000 000	2 000 000 000	2 000 000 000
2	Харажати	600 000 000	1 200 000 000	1 200 000 000
	Ялпи даромад	400 000 000	800 000 000	800 000 000

Эслатма : Ойдан –ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча миқдорлар маҳсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиши қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инobatга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилмоқда.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм ҳисобида)

19-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	6 ойда	1-йилда.сўм 12 ой	2- йилда.сўм 12 ой
1	Тушум	1 000 000 000	2 000 000 000	2 000 000 000
2	Харажати	600 000 000	1 200 000 000	1 200 000 000
3	Ялпи даромад	400 000 000	800 000 000	800 000 000
4	Солиқ тўловлари 5%	50 000 000	100 000 000	100 000 000
5	Кўшимча ва кўзда тугилмаган харажатлар бошқа	50 000 000	100 000 000	100 000 000
	Соф фойда	300 000 000	600 000 000	600 000 000

***Изох:** Кўшимча ва кўзда тугилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, коммунал тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриши, маҳсулотларни сақлаш ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режалаштирилмоқда.*