

# ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВИЛОЯТИ

## Намуна

«ТАСДИҚЛАЙМАН»

« \_\_\_\_\_ »

Ф.Х рахбари

“ \_\_\_\_ ” \_\_\_\_\_ 2021 йил

ВИЛОЯТИ, ПОП ЁКИ МИНГБУЛОҚ ТУМАНИДАГИ 50ГА БЎШ ЕР МАЙДОНИДА ҚИШЛОҚ ХЎЖАЛИГИ МАХСУЛОТЛАРИ, ҒАЛЛА, ШОЛИ, ДИҚҚАКЛИ ЭКИНЛАР (МОШ, ЛОВИЯ, НЎХОТ, ЕРЁНҒОҚ ВА Х.К) ХАМДА ГУРУНЧ ЕТИШТИРИШ МАҚСАДИДА ТОЖИКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ФУҚАРОСИ ТОМОНИДАН 2 656 000 000СЎМ (320 000АҚШДОЛЛ) МИҚДОРИДА ИНВЕСТИЦИЯ КИРИТИШ ЮЗАСИДА ИШЛАБ ЧИҚИЛГАН ҚИСҚАЧА

## БИЗНЕС-РЕЖАСИ



ЛОЙИХАЧИ	Ўзбекистон Республикаси фуқароси;	0 фоиз улуши
ХОРИЖИЙ ИНВЕСТОР	Тожикистон Республикаси фуқароси;	100 фоиз улуши

\_\_\_\_\_ -2021й.

**«ТАСДИҚЛАЙМАН»**

«\_\_\_\_\_»

Ф.Х рахбари

“\_\_\_\_\_” \_\_\_\_\_ 2018 йил




	Асосий махсулот	Қўшимча махсулот
Лойихадаги махсулот турлари	Сифатли, ғалла, шоли, мош, ловия, нўхот, ерёнғоқ ва олий навли қишлоқ хўжалиги махсулоти гурунч	Чорва хайвонлари кўпайтириш, мол, қўй гўшти ва мол сутини етиштириш

Лойихани амалга ошириш жойи:	_____ вилояти, _____ туманларидан (сув мавжуд ва шўрсиз тупрок) 50 га (эллик гектар) ер майдонида.		
------------------------------	--	--	--

Лойиха қиймати:	2 656 000 000сўм (320 000 АҚШ долл.)	<b>Шундан</b>	
		ўз маблағи	Инвестор маблағи
		0	2 656 000 000сўм (320 000АҚШдолл)

Маблағ тақсимоти			Сарфланиш муддати	
Бино ва иншоотни қуриш	415 000 000сўм (50 000АҚШ долл)	<b>Шундан</b>		2022йил
		ўз маблағи	Инвестор маблағи	
		0	50 000АҚШ долл	
Дастгоҳ, ускуна, жихозларни сотиб олиш учун	1 245 000 000сўм (150 000 АҚШ долл)	<b>Шундан</b>		2019-2021й
		ўз маблағи	Инвестор маблағи	
		0	150 000АҚШ долл	
Айланма маблағ учун	830 000 000сўм (100 000АҚШ долл.)	<b>Шундан</b>		2019-2021й
		ўз маблағи	Инвестор маблағи	
		0	100 000АҚШ долл	
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун	166 000 000сўм (20 000АҚШ долл)	<b>Шундан</b>		2019-2021й
		ўз маблағи	Инвестор маблағи	
		0	20 000АҚШ долл	

**ФАОЛИЯТНИ ТАШКИЛ ЭТИШ РЕЖАСИ.**

ХОМ-АШЁ	ДАСТГОХ	АСОСИЙ МАХСУЛОТ	ҚЎШИМЧА Махсулотлар
			
Уруглар ва кимёвий ва маҳаллий ўғитлар.	Замонавий тегирмон, хайдов машиналари, дорилаш ва бошқа ускуналари	Ғалла, шоли, мош, ловия, нўхот, ерёнғоқ ва Гурунч.	1)Похол, кепак. 2)Мол ва қўй гўшти, мол сути

--	--	--	--

**Ф.Х ТОМОНИДАН 3-4 ЙИЛ ДАВОМИДА АМАЛГА ОШИРИЛИШИ  
РЕЖАЛАШТИРИЛАЁТГАН  
ИШ-РЕЖАСИ.**

№	НОМИ	1-йилда	2- йилда	3- йилда	3 йилда
1	Тегишли хужжатларни расмийлаштириш, Ерга ишлов бериш ишлари ва бошқа боғлиқ харажатларга режалаштирилаётган маблағ.сўмда	100 000 000	100 000 000	250 000 000	<b>450 000 000</b>
2	Бино қуриш ишлари (молхона).сўмда	0	0	0	<b>0</b>
3	Дастгоҳ, ускуна ва жихозлар учун.сўмда	50 000 000	100 000 000	300 000 000	<b>450 000 000</b>
4	Уруглар ва кимёвий ўғитлар учун.сўмда	30 000 000	60 000 000	150 000 000	<b>240 000 000</b>
5	Яратилидиган янги иш ўринлари сони. Нафар	4нафар	4нафар	4нафар	<b>12 нафар</b>
6	Мош етиштириш.тн	20 тн	20 тн	20 тн	<b>60тн</b>
7	Ловия етиштириш.тн	40тн	40тн	40тн	<b>120тн</b>
8	Ерёнгоқ етиштириш.тн	40тн	40тн	40тн	<b>120тн</b>
9	Гурунч етиштириш.тн	39тн	117тн	195тн	<b>351тн</b>
10	Кепак етиштириш.тн	21тн	63тн	105тн	<b>189тн</b>
11	Похол (пресс).дона	3000дона	9000дона	15000дона	<b>27 000дона</b>
12	Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар.сўмда	55 000 000	72 000 000	130 000 000	<b>257 000 000</b>
13	Жами харажат. сўм/АҚШдолл.	249 000 000с/ 30 000АҚШдолл	332 000 000с/ 40 000АҚШдолл	830 000 000с/ 100 000АҚШдолл	<b>1 411 000 000с/ 170 000АҚШдол л.</b>

**4-йилда режалаштирилаётган иш режа.**

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи.сўмда	Суммаси
1	Бино ва қурилиш ишлари (молхона)	сўм	Х	Х	<b>500 000 000</b>
2	Зотли қорамолларни	Бош	100	5 000 000	<b>500 000 000</b>
3	Зотли хусори қўйлар	Бош	100	1 000 000	<b>100 000 000</b>
4	Қўшимча ва бошқа харажатлар	сўм	Х	Х	<b>145 000 000</b>

# ЛОЙИХАНИ ЯРАТИЛИШ ТАРИХИ

Мамлакатимизда тадбиркорлик соҳасига мамлакатимиз раҳбари ва ҳукуматимиз томонидан берилган инвесторлар учун кенг имконият ва имтиёзлар берилаётганлиги, энг асосийси ишонч берилаётганлигидир.

Мен Лутпиллаев Хабибулло ва Тожикистон фуқароси яъни “Инвестор” Раимқулов Абдубосит ҳамкорликда ушбу лойиҳани амалга оширишда, белгиланган имтиёз ва имкониятлардан самарали фойдаланиш билан бирга маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига (мижозлар) ушбу маҳсулотлар, асосий шоли экиб, сифатли ва олий навли гурунч етиштириш, қолаверса экин майдонидан чиққан (похол ва обжувоздан чиққан майда оқшоқ ва кепакларни) самарали йўналтириш мақсадида чорвачилик ташкил этган ҳолда сарфланиши режалаштирилмоқда.

Лойиҳа муддати **50га** (эллик гектар) ер майдонига **3 йилга** режалаштирилган бўлиб, жами босқичма-босқич **2 656 000 000 сўм (320 000 АҚШ долл.)** хорижий инвестор томонидан инвестиция киритиш кўзда тутилмоқда.

Ғалла, шоли, мош, ловия, нўхот, ерёнғоқ ва гурунч қишлоқ хўжалиги маҳсулотларига бўлган талабларини юқорилигини эътиборга олган ҳолда (белгиланган тартибда ер майдони ажратилгандан сўнг) фермер хўжалиги ташкил этиб, босқичма-босқич фаолиятни кенгайтиришни мақсад қилдик.

**Жумладан:** 2019 йилда ушбу лойиҳани 1-босқичини амалга ошириш фаолиятни бошлаб, бу орқали халқимизга ва давлатимизга оз бўлсада ўз хиссамизни кўшиш ҳамда халқимиз турмиш тарзини яхшилашга ва буюджетимиз даромади кўпайишига эришилишини кўзда тутганмиз.

Шу билан бирга маҳаллий ва хорижий аҳоли ва тадбиркорлик субъектларига ушбу маҳсулотларни тез ва сифатли етказиб бериш орқали Ф.Х ички ва ташқи бозорларда ўз ўрнига эга бўлишига ҳамда белгиланган имконият ва имтиёзлардан унумли фойдаланиш мақсадида таклиф лойиҳасини ишлаб чиқдик.

Бошланишида сифатли қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари ғалла, шоли мош, ловия, нўхот, ерёнғоқ ва олий навли гурунч етиштириш ва келгусида ушбу етиштирилган маҳсулотлардан чиқадиган чиқиндиларни қайта ишлаб чорва хайвонлари учун озуқа-ем ишлаб чиқариш ва зотли чорва хайвонлари қорамол ва хусори кўйларни Тожикистон Республикасидан олиб келиб, кўпайтириш, аҳолига гўшт ва сут маҳсулотларни ҳам орзон нархларда етказиб бериш, шу билан бирга кўшимча янги иш ўринларини ташкил этиш режалаштирилган. Етиштирилган ушбу маҳсулотлардан дуккакли экинлар мош, ловия, Ерёнғоқ маҳсулотларини **100%** гача экспортга йўналтириш.

## *Мундарижа.*

- 1. Махфийлигини таъминлаш меморандуми*
- 2. Кириш*
- 3. Ф.Х хақида маълумот.*
- 4. Лойиха раҳбари хақида маълумот.*
- 5. Лойиханинг асосий мақсади.*
- 6. Фаолият режаси*
- 7. Лойиха қиймати*
- 8. Молиялаштириш режаси*
- 9. Иш режаси*
- 10. Иқтисодий кўрсаткичлар*
- 11. Пул оқимининг харакати*
- 12. Хулоса.*

## ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, раҳбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя, фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харакатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харакатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харакат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш

# Махфийлигини таъминлаш Меморандуми.

Махфийлигини таъминлаш  
Меморандуми

Ушбу «Бизнес-режа»да тақдим этилаётган барча маълумотлар «\_\_\_\_\_» **Ф.Х рахбари** \_\_\_\_\_нинг тижорат сири хисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш «\_\_\_\_\_» **Ф.Х рахбари** \_\_\_\_\_нинг иштирокида амалга оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни «\_\_\_\_\_» **Ф.Х рахбари** \_\_\_\_\_нинг розилигисиз ёки вакилисиз бошқа шахсларга бу лойихани ўрганиш, кўчирма қилиш, ўзгартириш, ошкор қилиш ва бошқа шахсларга тарқатиши таъқиқланади.

Агар ушбу «Бизнес-режа» маблағларни инвестиция қилиш учун қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

Шунинг хисобига бизнес-режани навбатдаги қисмларида махсулот этиштириши жараёнлари ва унга сарфланадиган харажатлар миқдори ва суммалари ҳамда жараёнидаги баъзи бир ҳолатлар тўлиқ ёритилмаган нархлар ҳам ўртача нархларда қўрсатиб ўтилган. Агар зарур ҳолларда этиштириши харажатлари (канкуляцияси) тақдим этиш Ф.Х рахбари томонидан тақдим этилади.

“ \_\_\_\_\_ ”

Ф.Х рахбари

\_\_\_\_\_ ИМЗО

## **2.КИРИШ.**

Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Маҳкамаси Қарорлари асосида мамлакатимизда иқтисодиётнинг бугунги кунда ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантиришда ишбилармонлик муҳитини яхшилаш, хусусий мулкни ҳар томонлама ҳимоя қилиш, тадбиркорлик кенг имкониятлар бериш, маҳсулот ва хизматлар экспортни ривожлантириш, уларга имтиёзли кредитларни ажратиш юзасидан амалга оширилаётган ишлар янада йилдан-йилга фаоллашиб жадаллашиб бормоқда.

Бу эса кичик бизнес ва хусусий тадбиркорларга йилдан-йилга берилаётган кенг имкониятлар ва имтиёزلардан унумли фойдаланиш ҳамда ҳукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга ҳаракат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз зарур. Бунда ҳар бир тадбиркорлик субъектлари ўзларига юклатилган мажбуриятларини ҳам билиши лозим.

\_\_\_\_\_ шаҳар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, тадбиркорлар сонини йилдан-йилга ортиб боришида, уларга берилаётган улкан эътибор, ғамхурлик, бағрикенглик айниқса ёшларни тадбиркорлигини қўллаб-қувватлашда алоҳида эътибор берилиши, тажриба алмашишда хорижий мамлакатларга малака ошириш, маҳсулотларни экспорт қилишда имтиёзлар белгиланганлиги, шу билан бирга янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг айнан исботи деб баралла айта оламиз.

Ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёزلардан унумли фойдаланиш, МЧЖ томонидан мижозларга сифатли трикотаж ва тикувчилик маҳсулотларини ҳамда мева ва сабзавотларни сақлаш хизмати етказиб бериш орқали ушбу маҳсулот/хизматларга бўлган талабларини оз бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолда қондиришни, ўзимиз туғилиб ўсган мамлакатимиз, шаҳримиз иқтисодига, унинг янада гуллаб-яшнашига, равнақига ҳисса қўшишликни олдимизга аниқ мақсад ва вазифа қилиб қўйганмиз.

## 2.1.КИРИШ

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали вилоятимиз(шахарда) куйидаги натижаларга эришилиши кутилмоқда.

1.Республикамизда (шахарда) трикотаж ва тикувчилик махсулотлари *ишлаб чиқариш ҳамда мева ва сабзавотларни музлаткичда сақлаш хизмати* фаолияти билан шуғулланувчи тадбиркорлик субъекти фаолияти ташкил этилади ва фаолият тури кенгайда. Соғлом рақобат вужудга келади ва махсулот сифати кўтарилиб нархларини орзонлаштиришга яъни қулай нархларда сотиш белгиланади.

2.Янги иш ўринлари яратилади. (ишсизлик даражаси камаяди ёки кўпайишини олди олинади)

3.Махаллий ва хорижий аҳолини ушбу махсулот/хизматга бўлган эҳтиёжи маълум даражада қондирилади.

4.Иқтисодиётни ўсишига хисса қўшилади.

5.Аҳолини турмиш (яшаш) тарзи яънада яхшиланади.

6.Махсулотни келгусида экспортга йўналтириш орқали МЧЖ даромади йилдан-йилга ошиб бораверади.

7. Махсулот ишлаб чиқаришдаги хом-ашёлари махаллий аҳоли ва тадбиркорлардан сотиб олиниши хисобига, ушбу аҳолини ва тадбиркорлик субъектини фаолиятини ривожланишига ёрдам берилишига. (агарда махсулот хом-ашёларини чет мамлакатлардан олиб кирилса, маблағ чет давлатлари корхоналарига чиқиб кетишига сабаб бўлади.) (баъзи холлар бундан мустасно)

8. Бошқа яхши, самарали натижаларга эришиш кутилмоқда.

*МЧЖ йилдан-йилга фаолиятини олиб бориш ва кенгайтириши ҳамда, самарали харакати натижасида ўз-ўзидан молиявий холати яхшиланади, бунда фаолият турларини ва махсулот/хизмат турларини кенгайтириши хисобига, янгидан-янги махсулот/хизматларни яратилиб, ишлаш чиқариш/хизмат кўрсатишини ташкил этилиши ва янги иш ўринлари сони ортиб боришга эришилади.*

*Бунинг учун (самарали натижага эришиш учун) хар бир тадбиркор ўз устида ишлаши, тадбиркорлик билим ва кўникмаларга эга бўлиши, доимий махсулот ва хизматларга бўлган талаб ва таклифларни ўрганиб бориши, сабрли ва харакатдан тўхтамайдиган, изланувчан, ташаббускор ва мустақил фикрлаш, тезкор қарор қабул қилиши, янгиликка доимо интилувчан бўлиши зарур деб биламан.*

**Хар бир тадбиркорлик фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш, тадбиркорлик субъектлари үчүн ривожланиш демакдир**



## Лойиха раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.

Лойиха раҳбари: “\_\_\_\_\_” Ф.Х раҳбари

ФИШ: \_\_\_\_\_

Туғилган йили:  
Туғилган жойи:

Миллати: Ўзбек \_

Жинси: Эркак

Паспорт ҳақида маълумот:

ИИБ томонидан йилда  
берилган

Партиявийлиги:

Маълумоти: Олий

тел: \_\_\_\_\_

Кайси чет тилларини билади:

### МЕХНАТ ФАОЛИЯТИ

2019 – “\_\_\_\_\_” Ф.Х раҳбари

1-Жадвал

№	Ф.И.Ш	Лавозими	Маълумоти	Иш стажи	
				умумий	Шу соҳада
1		Ф.Х раҳбари	Олий		

Молия мухит → Банк, ҳисоб системаси  
Лойиха валютаси → Миллий сўмда.

**Изоҳ:** Ф.Х иш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши, талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши натижасида иш фаолиятини узлуксизлигини таъминлашга ва махсулотларни сифатли етиштириб етказиб беришга эришиши мумкин..

## ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

*Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармонлари, Қарорлари ва Вазирлар Маҳкамасининг қарорларида тадбиркорлик субъектларига кенг имконият ва имтиёзлар бериш ҳамда хусусий мулкни ҳар томонлама қўллаб-қувватлаш, ҳар бир соҳасини ривожлантириш, экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, аҳолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулот ва хизматларни кўрсатиш сонини кўпайтириш, янги иш ўринлари яратиш алоҳида таъкидлаб ўтилган.*

*Шу билан бирга тадбиркорлик фаолиятларини яхшилаш. қўллаб-қувватлаш ва уларга қулай ишбилармонлик муҳитини шарт-шароитларни яратиш борасида ҳукуматнинг Дастурлари ва вазифалари белгиланмоқда.*

*Шунга асосан йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига белгиланган имтиёз ва енгилликлар сони ортиб борилмоқда.*

Ушбу лойиҳани амалга ошириш орқали тадбиркорлик субъектларига берилган қулай шарт-шароитлар ва имтиёزلардан Ф.Х раҳбари унумли фойдаланиши, амалдаги қонунлар асосида иш фаолиятини ташкил этиш, бошлаш, ривожлантириши учун асосли омил бўлиб хизмат қилмоқда.

### **5.1. Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:**

- Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
- Маҳсулот етиштирувчилар талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан маҳсулот етиштириб сотиш ҳажмини истиқболлаш;
- Ф.Х нинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятдан (етиштириш, сақлаш, қайта ишлаш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
- Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом-ашёларидан фойдаланиб етиштириш ҳажмини кенгайтириш;
- Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
- Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қарабнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

## 5.1. ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МАҚСАД ВА ВАЗИФАСИ.

### 5.2. Ф.Хнинг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:

- замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, экспортбоп маҳсулотлар етиштириш/хизмат кўрсатиш, қайта ишлаш, яратиш ва келтириб сотиш;
- янги сегмент харидорларини жалб қилиш ҳамда маҳсулот/хизматлар сотиш ҳажмининг пропорционал равишда ошириб бориш;
- оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соҳа мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
- комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан товар маҳсулотларини ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқариш;
- Етиштириш/хизмат кўрсатиш, қайта ишлаш, етиштириш ва четдан товарлар келтириш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига маҳсулот сотиш нархини арзонлаштириш;
- Ф.Х.мавқейини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

### 5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:

#### 4-ЖАДВАЛ

Иқтисодий фойдалилик	Ижтимоий фойдалилик
Даромад олиш	Маҳсулот/хизмат бозорини тўлдириш
Ижтимоий ва солиқ тўловлари	Ф.Х маҳсулотлари/хизмат кўрсатишни реализация қилиш
Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш	Харидорлар талабини қондириш

### 5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:

- Маҳаллий ва хорижий бозорларга етиштирилган, ишлаб чиқарилган ва кадокланган маҳсулотларни, хизматларни таклиф этиш;
- Етиштириладиган маҳсулотларнинг/хизматларнинг наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот/хизмат асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
- бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод намуналари қўлланиши орқали етиштириш/хизмат кўрсатиш самарадорлигини ошириш;
- барча етиштириладиган, ишлаб чиқариладиган ва четдан олиб келтириладиган товарлар, маҳсулотлар савдоси тизимлаштирилган бўлиб, юқори рентабилликни таъминлайди;

## 6.БОЗОР ТАХЛИЛИ.

Хозирги вақтда ҳар бир соҳа ривожланиши ва сифатли экспорт боп маҳсулотлар ишлаб чиқариш, хизматлар кўрсатиш, маҳсулотларни қайта ишлаш, маҳсулот етиштириш ва кенг турдаги хизматлар кўрсатиш бозор талабини асосини ташкил қилади.

Маҳаллий ва хорижий ишлаб чиқарувчи ва хизмат кўрсатувчи тадбиркорлик субъектлари замонавий ишлаб чиқариш/хизмат кўрсатиш технологиялари асосида ташкил этиш ва ўзаро тажрибалар алмашиш давр талабидир.

Ф.Х ҳам ўз имкониятларидан ва иқтисодиётнинг талабларидан келиб чиққан ҳолда миқозларга қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштиришни ташкил этиш ва босқичма-босқич кенгайтириш орқали фаолиятни ривожлантиришни йўлга қўйишни режалаштирган.

Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши кўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда ушбу маҳсулот/хизматларга миқозлар талаби борлигини аниқлашда бир қатор изланишларни олиб борган:

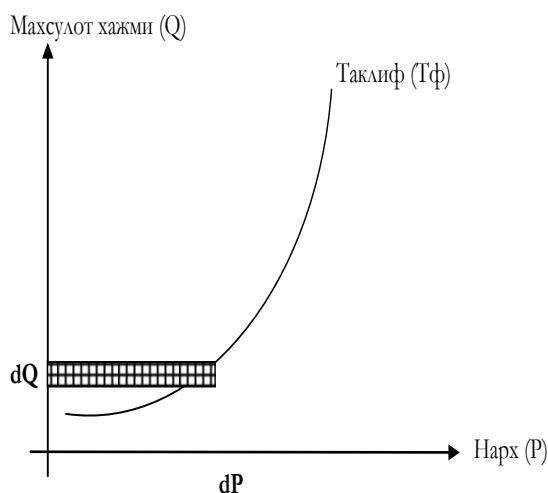
1. Бозор конъюктурасини системали тахлили;
2. Рақобатчиларни аҳоли ва уларнинг қувватларини ўрганиш;
3. Фаолиятни ҳаракат йўналишлари сиёсатини ўрганиш.

Режалаштирилган маблағларни сарфлаш орқали қўйидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

1. Кўпчиликка манзур бўладиган қулай нархларда, сифатли маҳсулотларини етиштириш, етказиб бериш, хизматлар кўрсатиш;
2. Реклама асосида аҳолига, фирма, ташкилот ва муассасаларга ушбу маҳсулотлар тўғрисида хабардор қилиш ҳамда маҳсулотларни сотиб олишларида ва хизматлардан фойдаланишларида шартномалар тузиш ва буюртмачиларни талабларини тўлақонли қондириш;
3. Миқозларни талабларини қондириш уларга Ф.Х томонидан бир қатор имтиёзлар ва рағбатлантириш бериб бориш.
4. Ф.Х маҳсулот ва хизматлари брендлари, белгилари ва буклатлар тайёрлатиб миқозларга етказиш:

Ф.Х томонидан бозордаги талаб ва таклифларни ўрганиш, миқозларни сифатли маҳсулотларга бўлган эҳтиёжларини аниқлаш, тахлил қилиш ва ўрганиб бориш орқали тадбиркорлик фаолиятини ривожланишга олиб келиши ҳеч кимга сир эмас.

## 6.1.БОЗОР ТАХЛИЛИ.



### Шартли белгилар:

$Q$  – Бозорга олиб чиқилган махсулот

$P$  – Сотилган махсулот нархи

$T_b$  – махсулотга бўлган потенциал талаб

$T_f$  – махсулотнинг потенциал таклифи

$O$  – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати (нарх ва махсулот миқдорининг оптимал кесилиш нуктаси)

### ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг ушбу махсулотларига бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу махсулотлар эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамадан республика миқёсида йиллик қатта потенциал талаб мавжуд эмаслиги.

#### Потенциал талабга қўидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам бўлиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг ҳаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.

- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истъмоқ товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.

- Ўринбосар махсулотлар таклифининг ортиши ва нархининг пасайиши – бу омилнинг таъсири айти махсулотни ўринбосар товарларнинг қамлиги сабабидан унчалик сезиларли эмас.

- Айти ёки турдош махсулотлар импортининг ортиши – таъсири сезиларли эмас ва Ўзбекистондаги олиб борилаётган сиёсат импорт тайёр махсулотлар сони ва миқдорини камайтиришга йуналтирилган

- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри муносабат равишда таъсир қилади.

- Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри муносабат равишда таъсир қўрсатиши мумкин.

- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна қўлаб сиёсий аҳвол, иқтисодий танглик ва мафқуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

## 7. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ

№	Кўрсатгич номи	Кўрсатгичлар маълумоти
1	Лойиханинг йуналиши	Жавоб бериши кутилмокда.
2	Сохани етишмаслиги	Етишмовчилик даражаси ўртача 70-80 фоиз. (худуд бўйича)
3	Нархи	Нархи Рақобатчилар нархидан ўртача 10-50%га камайтиришни режалаштириш.
4	Сифатлилик даражаси	Давлат стандартига жавоб беради. (O`z DST)
5	Сарфланган маблағни қоплаш	Мижозларга сифатли махсулотларини етиштириб етказиб бериш, сотиш, хизматлар кўрсатиш орқали улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб.
6	Мижозларга сифатли ва қулай нархларда қишлоқ хўжалиги махсулотларини етиштириб етказиб бериш орқали улардан олинадиган фойдани фаолиятни ривожлантиришга йўналтириш мақсадида қилинадиган сарфлар харажатларини қўйидагича режалаштирилган.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Бинони қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ. - <b>415 000 000сўм (50 000АҚШ долл)</b> <b>(инвестор хисобидан)</b></li> <li>2. Дастгохлар, асбоб ускуналар ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - <b>1 245 000 000сўм (150 000АҚШ долл)</b> <b>(инвестор хисобидан)</b></li> <li>3. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ - <b>830 000 000сўм (100 000АҚШ долл)</b> <b>(инвестор хисобидан)</b></li> <li>4. Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ - <b>166 000 000сўм (20 000АҚШ долл)</b> <b>(инвестор хисобидан)</b></li> </ol> <p style="text-align: right;"><b>Жами – 2 656 000 000 сўм</b> <b>(320 000 АҚШ долл)</b> <b>(инвестор хисобидан)</b></p>

### Асосий мажбуриятлари:

Тақдим этилаётган лойиханинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

Ушбу лойиханинг амалга оширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириши ва тартибга солиш.

## 7.1. ФАОЛИЯТ РЕЖАСИ.

6-жадвал

№	Номи	Нархи.сўм
1	Бинони қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ	415 000 000сўм (50 000АҚШ долл) (инвестор исобидан)
2	Дастгоҳ, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш, ўрнатиш учун режалаштирилган маблағ	1 245 000 000сўм (150 000АҚШ долл) (инвестор исобидан)
3	Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ	830 000 000сўм (100 000АҚШ долл) (инвестор исобидан)
4	Бошқа ва қўшимча кўзда тутилмаган харажатларга учун	415 000 000сўм (50 000АҚШ долл) (инвестор исобидан)
	<b>Жами</b>	<b>2 656 000 000сўм</b> (320 000АҚШ долл) (инвестор исобидан)

Ф.Хга белгиланган тартибда тумандан 50га ер майдони лойиха учун ажратилгандан сўнг, 2019 йилнинг 4-чораги якуни бўйича 1-босқич, 2020 йил 2-чорагида 2-босқич фаолиятни 2 босқичда амалга оширилиши режалаштирилган.

7-жадвал

Номи	Ўлчов бирлиги	И/ч бошлаш даври
Бинони қуриш ва қурилиш, жихозлаш ишларини бошлаш ва якунлаш даври		__ ойда (__ кун давомида), 2019-2020 йил
Дастгоҳлар, ускуналарни сотиб олиш, ўрнатиш даври	Дона.комлект	__ ойда (__ кун давомида), 2019-2020 йил
Махсулотлар етиштириш ва хизматлар кўрсатиш даври	Тн, кг, сўм	_ ойда ( __ кун давомида), 2019-2020йил

Ф.Х махсулот хом-ашёларни ва дастгоҳ, асбоб ускуналарни тегишли тартибда қуйидаги корхона ва ташкилотлардан белгиланган тартибда шартнома асосида сотиб олишни режалаштирган ( Хорижий ва маҳаллий корхоналар)

- 1) \_\_\_\_\_
- 2) \_\_\_\_\_
- 3) \_\_\_\_\_

## 7.2.МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ

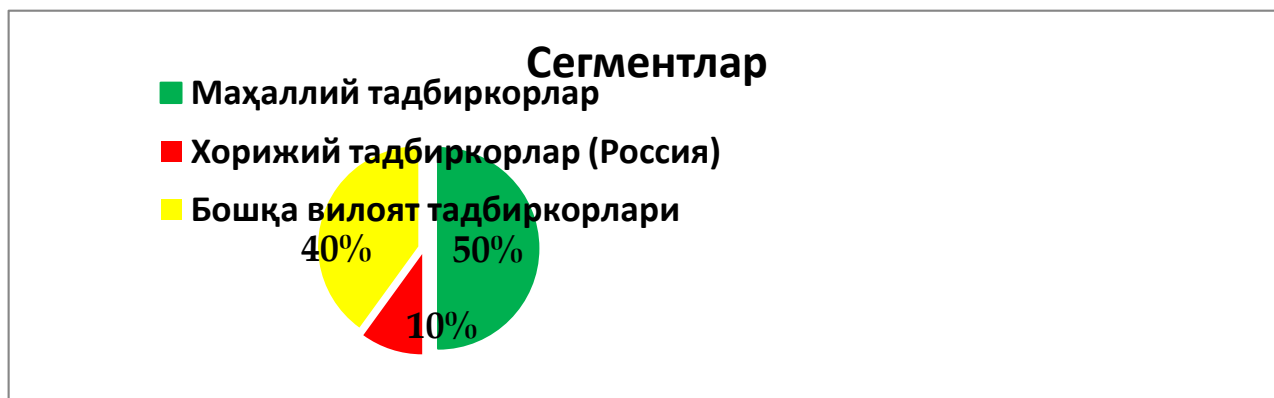
\_\_\_\_\_ вилояти, туман худудида, қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштириш, қайта ишлаш имконият ва шароитлар яхшилиги, бу эса етиштирилиши режалаштирилаётган маҳсулотларни сифатли етиштириш имкониятини бериб, мижозларнинг маҳсулот/хизматга бўлган талабларининг ортиради.

Бу эса борган сари мижозлар сони юқори ва доимий бўлаётганлиги ҳамда худудда ушбу фаолият билан шуғулланувчи тадбиркор фермерлар етарли даражада кўп бўлмаганлиги ёки сифатли маҳсулотлар етиштирувчилар (экспортёрлар) ва хизмат кўрсатувчилар камлиги сабабли ушбу фаолиятини ташкил этишни тақозо этмоқда.

Етиштирилиши режалаштирилаётган ушбу қишлоқ хўжалиги маҳсулотларининг ғалла, шоли ва гурунч 100% маҳаллий аҳолига, мош, ловия, ерёнғоқ 100% экспортга йўналтириш мақсадида, дунёнинг бир қатор давлатларининг тажрибаларини ўрганиш билан бирга уларни маҳсулотга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб борилди. Бу эса лойихадаги фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказади.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

### СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ (экспорт бўйича)



*Режа.*

- а) Маҳаллий аҳоли ва тадбиркорлар 0%
- б) Хорижий тадбиркорлар 100% (Россия, Украина ва бошқа давлатлар)
- в) Бошқа вилоят аҳолиси ва тадбиркорлик субъектлари 0%

*Рақобатчилар таҳлили.*

8-жадвал

№	Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи. сўм	Ишлаб чиқариш қуввати
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				



## 7.3.МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4P”

9-жадвал

<b>Product- Маҳсулот</b> Сифатли, кишлоқ хўжалиги маҳсулотлари (ғалла, шоли, мош, ловия, нўхот, ерёнғоқ ва гурунч)	<b>Price- Нарх</b> Нарх кўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
<b>Place- Жой</b> Бизнес худуд–Ф.Х _____ вилояти, _____ туманида, фаолиятни амалга оширади. Ушбу манзилда, маҳсулот етиштириш ҳамда Кўшни давлатларга ва Чет эл давлатларга ҳамда Ўзбекистон бўйлаб етказиб бериш учун шароитлар ва имконияти мавжуд	<b>Promotion-Харакатланиш</b> Ф.Х ўз пештахта, афишалар, ОАВ орқали реклама, расмий веб сайтлар, кўргазма, ярмаркаларда иштирок этиш ва реклама тармоғлари орқали ҳамда маҳсулотларни ишлаб чиқариб сотишда имтиёз ва бонислар бериш орқали ҳам мижозларни ўзига жалб этади.

### МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

10-жадвал

№	Мазмуни	Сегмент 1 (Импортёрлар)	Сегмент 2 (Худудий тадбиркорлар)	Сегмент 3 (Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)
1	<i>Истеъмолчиларнинг тавсифи</i>	Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб чиқарувчилари	Худудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар	Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари
2	Истеъмол ҳажми (ғалла, шоли ва гурунчдан ташқари)	100 %	0 %	0 %
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	Чет ва кўшни давлатларига	_____ вилояти	Вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Юқори	Паст	Паст
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Орзоннарх, Сифатлилик	Орзон нарх, Сифатлилик	Орзоннарх, Сифатлилик

## 7.4.SWOT ТАҲЛИЛ

*11-жадвал*

<p><b>S- Кучли томонлари</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Шу фаолият билан танишиб чиққанлиги++</li> <li>➤ Бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган + - маҳсулотга бўлган талабнинг юқорилиги, мавжудлиги++</li> <li>➤ Зарурий маблағни Инвестор томонидан 100% миқдордагиси мавжудлиги++</li> </ul>	<p><b>W- Кучсиз томонлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Кучли брендга эга эмаслиги++</li> <li>➤ Корхона маҳсулот ишлаб чиқаришни янги амалга оширишни бошлаши ++</li> </ul>	<p><b>Кучли томонлар</b> 4та</p> <p><b>Кучсиз томонлар</b> 2та</p> <hr/> <p><b>S&gt; W</b></p> <hr/> <p><b>++ S</b> 4та</p> <p><b>++ W</b> 2 та</p> <hr/> <p><b>++S&gt; ++W</b></p>
<p><b>O – Имкониятлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++</li> <li>➤ фаолият турини янги бошлаш ва кенгайтиришда ҳужжатларни соддалаштирилганлиги++</li> <li>➤ Маҳсулотларни экспорт қилишдаги энгилликлар++</li> <li>➤ Имтиёзли банк кредитлари ва бўш ер майдонларини олишда энгилликлар++</li> </ul>	<p><b>T–Тўсиқлар</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++</li> <li>➤ Харид қобилиятининг номуайянлиги++</li> <li>➤ Комунал соҳадаги ва табиат ходисалари, муаммолар юзага келганда++</li> </ul>	<p><b>Имкониятлар</b> 4 та</p> <p><b>Тўсиқлар</b> 3 та</p> <hr/> <p><b>O&gt;T</b></p> <hr/> <p><b>++ O</b> 4та</p> <p><b>++ T</b> 3та</p> <hr/> <p><b>++O&gt; ++T</b></p>

*Ф.Х томонидан доимий ички ва ташқи бозор эҳтиёжи ўрганиб бориш, Натижасида маҳаллий ва хорижий миқозларни ушбу маҳсулотларга бўлган талаб юқорилиги сабабли, лойиҳанинг бошланғич бази ыр маҳсулотлари 100%гача ўзимизнинг аҳолига ва 100% маҳсулотлари экспортга қаратилганлиги тўлалигича ўзини қоплаши кутилмоқда. Лойиҳанинг кучли томонлари 4 тани кучсиз томони эса 2тани, Имкониятлари 4 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа зарур эканлигини исботламоқда.*

*Шунингдек, Ф.Х ушбу лойиҳани амалга оширишга эришгач 2019 йил 4-чорак охиридан бошлаб бир қатор босқичма-босқич маҳсулот ишлаб чиқариш турини амалга оширишни режалаштирилган ва бу 2019-2020 йиллар давомида фаолиятни 1 ва 2 босқичида, бинони қуриш, жиҳозлаш, дастгоҳни олиб келиб ўрнатиб, кенг турдаги маҳсулотни ишлаб чиқаришни бошлаш кўзда тутилган ва 2020 йил 2 чорагидан тўлиқ қувват билан ишга тушурилиши кўзда тутилган.*

**Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти(мош) етиштириш  
1-йилда РЕЖАСИ. (10га ерга)**

**ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

12-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1кунга ва 1ойга тўғри келиши		1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
			1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	
1	Мош	тн	0.05	1.6	20
	<b>жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.05</b>	<b>1.6</b>	<b>20</b>

*Изоҳ: 1 га ер майдонига ўртача 2тн (2-3тн)хосил олса бўлади. Бунинг учун 15кг (15-25 кг) уруғ сепилади..*

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ. (экспортга)**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тн нинг нархи ўртача **3 825 000сўм**)

13-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	0.05	1.6	20
		сўм	212 500	6 375 000	76 500 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.05</b>	<b>1.6</b>	<b>20</b>
		<b>сўм</b>	<b>212 500</b>	<b>6 375 000</b>	<b>76 500 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **3 100 000сўм**)

14-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	0.05	1.6	20
		сўм	172 222	5 166 667	62 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.05</b>	<b>1.6</b>	<b>20</b>
		<b>сўм</b>	<b>172 222</b>	<b>5 166 667</b>	<b>62 000 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

15-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	212 500	6 375 000	76 500 000
2	Харажати	сўм	172 222	5 166 667	62 000 000
	<b>Кутилаётган ялли даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>16 111</b>	<b>483 333</b>	<b>14 500 000</b>

## ЕТИШТИРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;

- ✚ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- ✚ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, етиштириш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- ✚ Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- ✚ Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, махсулот етиштириш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- ✚ Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп махсулотлар етиштириш, қайта ишлаш, ишлаб чиқариш ва махсулот турларини (асартименти) кўпайтириб бориш;
- ✚ бошқалар

## МОШНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.



**Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти(ЛОВИЯ) етиштириш  
1-йилда РЕЖАСИ. (10га ерга)**

**ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

16-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1кунга ва 1ойга тўғри келиши		1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
			1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	
1	Ловия	тн	0.1	3.3	40
	<b>жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.1</b>	<b>3.3</b>	<b>40</b>

*Изоҳ: 1 га ер майдонидан ўртача 4тн (3-5тн)хосил олса бўлади. Бунинг учун 110кг (100-130 кг) уруз сепилади..*

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ. (экспортга)**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тн нинг нархи ўртача **5 100 000сўм**)

17-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	0.1	3.3	40
		сўм	566 667	17 000 000	204 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.1</b>	<b>3.3</b>	<b>40</b>
		<b>сўм</b>	<b>566 667</b>	<b>17 000 000</b>	<b>204 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **3 000 000сўм**)

18-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	0.1	3.3	40
		сўм	333 333	10 000 000	120 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.1</b>	<b>3.3</b>	<b>40</b>
		<b>сўм</b>	<b>333 333</b>	<b>10 000 000</b>	<b>120 000 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

19-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	566 667	17 000 000	204 000 000
2	Харажати	сўм	333 333	10 000 000	120 000 000
	<b>Кутилаётган ялли даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>233 333</b>	<b>7 000 000</b>	<b>84 000 000</b>

## **ЕТИШТИРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- ✚ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- ✚ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, етиштириш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- ✚ Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- ✚ Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, махсулот етиштириш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- ✚ Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп махсулотлар етиштириш, қайта ишлаш, ишлаб чиқариш ва махсулот турларини (асартименти) кўпайтириб бориш;
- ✚ бошқалар

## **ЛОВИЯНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**

**Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти(ЕРЁНҒОҚ) етиштириш  
1-йилда РЕЖАСИ. (10га ерга)**

**ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

20-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1кунга ва 1ойга тўғри келиши		1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
			1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	
1	Ерёнғоқ	тн	0.1	3.3	40
	<b>жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.1</b>	<b>3.3</b>	<b>40</b>

*Изоҳ: 1 га ер майдонидан ўртача 4тн (3-5тн)хосил олса бўлади. Бунинг учун 30кг (30-50 кг) уруз сепилади..*

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ. (экспортга)**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тн нинг нархи ўртача **11 900 000сўм**)

21-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	0.1	3.3	40
		сўм	1 322 222	39 666 667	476 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.1</b>	<b>3.3</b>	<b>40</b>
		<b>сўм</b>	<b>1 322 222</b>	<b>39 666 667</b>	<b>476 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **3 000 000сўм**)

22-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	0.1	3.3	40
		сўм	388 889	11 666 667	140 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.1</b>	<b>3.3</b>	<b>40</b>
		<b>сўм</b>	<b>388 889</b>	<b>11 666 667</b>	<b>140 000 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

23-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	1 322 222	39 666 667	476 000 000
2	Харажати	сўм	388 889	11 666 667	140 000 000
	<b>Кутилаётган ялли даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>933 333</b>	<b>28 000 000</b>	<b>336 000 000</b>

## **ЕТИШТИРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- ✚ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёزلардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- ✚ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, етиштириш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- ✚ Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- ✚ Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, маҳсулот етиштириш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- ✚ Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар етиштириш, қайта ишлаш, ишлаб чиқариш ва маҳсулот турларини (асартименти) кўпайтириб бориш;
- ✚ бошқалар

## **ЕРЁНҒОҚНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ  
КУТИЛМОҚДА.**

24- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
	<b>Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси</b>			
1	<b>Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти (мош) етиштириш РЕЖАСИ. 1 ЙИЛ (10га ерда, 20тн)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	6 375 000	76 500 000
	Харажати	сўм	5 166 667	62 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>483 333</b>	<b>14 500 000</b>
2	<b>Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти (ловия) етиштириш РЕЖАСИ. 1 ЙИЛ (10га ерда, 40тн)</b>			
	Савдодан тушум	Сўм	17 000 000	204 000 000
	Харажати	Сўм	10 000 000	120 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>Сўм</b>	<b>7 000 000</b>	<b>84 000 000</b>
3	<b>Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти (Ерёнғоқ) етиштириш РЕЖАСИ. 1 ЙИЛ (10га ерда, 40тн)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	39 666 667	476 000 000
	Харажати	сўм	11 666 667	140 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>28 000 000</b>	<b>336 000 000</b>
	<b>Умумий тушум ва харажатлар. жами 1 йилда.</b>			
	Савдодан тушум	сўм	63 041 667	756 500 000
	Харажати	сўм	26 833 333	322 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>36 208 333</b>	<b>434 500 000</b>

**Изох:** Ф.Х фаолият олиб бориш жараёнидаги маҳсулотларни етиштириш сони, харажатлари ва сотиш нархлари ўртача нархларда кўрсатиб ўтилган.

**Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти(гурунч) етиштириш  
1-йилда РЕЖАСИ. (10га ерга)**

**ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

25-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1кунга ва 1ойга тўғри келиши		1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
			1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	
1	Гурунч	тн	0.10	3.25	39
	<b>жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.10</b>	<b>3.25</b>	<b>39</b>

*Изох: 1 га ер майдонига ўртача 160кг (120-200кг) уруғ сепилади..*

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тн нинг нархи ўртача **8 000 000сўм**)

26-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	0.10	3.25	39
		сўм	866 667	26 000 000	312 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.10</b>	<b>3.25</b>	<b>39</b>
		<b>сўм</b>	<b>866 667</b>	<b>26 000 000</b>	<b>312 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **4 256 410сўм**)

27-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	0.10	3.25	39
		сўм	461 111	13 833 333	166 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.10</b>	<b>3.25</b>	<b>39</b>
		<b>сўм</b>	<b>461 111</b>	<b>13 833 333</b>	<b>166 000 000</b>

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

28-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	866 667	26 000 000	312 000 000
2	Харажати	сўм	461 111	13 833 333	166 000 000
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>405 556</b>	<b>12 166 667</b>	<b>146 000 000</b>

## **ЕТИШТИРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- ✚ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- ✚ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, етиштириш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- ✚ Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- ✚ Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, маҳсулот етиштириш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- ✚ Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп маҳсулотлар етиштириш, қайта ишлаш, ишлаб чиқариш ва маҳсулот турларини (асартименти) кўпайтириб бориш;
- ✚ бошқалар

## **ГУРУНЧНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти(гурунч) етиштириш  
2-йилда РЕЖАСИ. (30га ерга)**

**ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

29-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1кунга ва 1ойга тўғри келиши		1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
			1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	
1	Гурунч	тн	0.32	9.75	117
	<b>жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.32</b>	<b>9.75</b>	<b>117</b>

*Изоҳ: 1 га ер майдонига ўртача 160кг (120-200кг) уруғ сепилади..*

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тн нинг нархи ўртача **8 000 000сўм**)

30-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	0.32	9.75	117
		сўм	2 600 000	78 000 000	936 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.32</b>	<b>9.75</b>	<b>117</b>
		<b>сўм</b>	<b>2 600 000</b>	<b>78 000 000</b>	<b>936 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **4 256 410сўм**)

31-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	0.32	9.75	117
		сўм	1 383 333	41 499 997	497 999 970
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.32</b>	<b>9.75</b>	<b>117</b>
		<b>сўм</b>	<b>1 383 333</b>	<b>41 499 997</b>	<b>497 999 970</b>

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

32-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	2 600 000	78 000 000	936 000 000
2	Харажати	сўм	1 383 333	41 499 997	497 999 970
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>1 216 667</b>	<b>36 500 002</b>	<b>438 000 030</b>

## **ЕТИШТИРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- ✚ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- ✚ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, етиштириш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- ✚ Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- ✚ Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, махсулот етиштириш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- ✚ Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп махсулотлар етиштириш, қайта ишлаш, ишлаб чиқариш ва махсулот турларини (асартименти) кўпайтириб бориш;
- ✚ бошқалар

## **ГУРУНЧНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти (гурунч) етиштириш  
3-йилда РЕЖАСИ. (50га ерга)**

**ЕТИШТИРИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори.

33-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунга ва 1 ойда тўғри келиши		1 йилда ўртача миқдори тн/сўм. (1 марта)
			1 кунда ўртача миқдори тн/сўм.	1 ойда ўртача миқдори тн/сўм.	
1	Гурунч	тн	0.54	16.2	195
	<b>жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.54</b>	<b>16.2</b>	<b>195</b>

*Изоҳ: 1 га ер майдонига ўртача 160кг (120-200кг) уруғ сепилади..*

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ.**

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум.сўмда (1тн нинг нархи ўртача **8 000 000сўм**)

34-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум. сўмда	1 ойда ўртача тушум. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум. сўмда
1	Савдодан тушум	тн	0.54	16.2	195
		сўм	4 333 333	130 000 000	1 560 000 000
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.54</b>	<b>16.2</b>	<b>195</b>
		<b>сўм</b>	<b>4 333 333</b>	<b>130 000 000</b>	<b>1 560 000 000</b>

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда

(1 тнси харажати **4 256 410сўм**)

35-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача харажат. сўмда	1 ойда ўртача харажат. Сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача харажат. Сўмда (12 ой)
1	Харажати	тн	0.54	16.2	195
		сўм	2 305 555	69 166 662	829 999 950
	<b>Жами</b>	<b>тн</b>	<b>0.54</b>	<b>16.2</b>	<b>195</b>
		<b>сўм</b>	<b>2 305 555</b>	<b>69 166 662</b>	<b>829 999 950</b>

Кутилаётган тушум ва харажат.сўмда.

36-жадвал

№	Номи	Ўлчов бирлиги	1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда	1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда (30 иш куни)	1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда (12ой)
1	Савдодан тушум	сўм	4 333 333	130 000 000	1 560 000 000
2	Харажати	сўм	2 305 555	69 166 662	829 999 950
	<b>Кутилаётган ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>2 027 778</b>	<b>60 833 337</b>	<b>730 000 050</b>

## **ЕТИШТИРИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

- ✚ Белгиланган тартибдаги қонун ҳужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш ҳамда тадбиркорлик фаолиятини олиб боришда ўз мажбуриятларини ҳам билиши зарур;
- ✚ Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, етиштириш, ишлаб чиқариш амалиётига жорий қилиш ва ҳамкорликни йўлга қуйиш;
- ✚ Малакали мутахассисларни жалб этиш, ишчи ходимларни доимий билим ва кўникмаларни шакиллантириб бориш, уларни малакасини ошириш, қайта тайёрлаш;
- ✚ Замонавий дастгоҳ ва ускуналардан унумли фойдаланиб, махсулот етиштириш, қайта ишлаш ва ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириш;
- ✚ Ички ва ташқи бозордаги талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, экспортбоп махсулотлар етиштириш, қайта ишлаш, ишлаб чиқариш ва махсулот турларини (асартименти) кўпайтириб бориш;
- ✚ бошқалар

## **ГУРУНЧНИНГ НАМУНАВИЙ ФОТОСУРАТИ.**



**УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ  
КУТИЛМОҚДА.**

37- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
<b>Тушум, харажат ва ялни даромадларни ўртача умумий суммаси</b>				
1	<b>Қишлоқ хўжалиги махсулоти (гурунч) етиштириш РЕЖАСИ. 1- ЙИЛ (10га ерда, 39тн)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	26 000 000	312 000 000
	Харажати	сўм	13 833 333	166 000 000
	<b>Ялни даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>12 166 667</b>	<b>146 000 000</b>
2	<b>Қишлоқ хўжалиги махсулоти (гурунч) етиштириш РЕЖАСИ. 2- ЙИЛ (30га ерда, 117тн)</b>			
	Савдодан тушум	Сўм	78 000 000	936 000 000
	Харажати	Сўм	41 499 997	497 999 970
	<b>Ялни даромад</b>	<b>Сўм</b>	<b>36 500 002</b>	<b>438 000 030</b>
3	<b>Қишлоқ хўжалиги махсулоти (гурунч) етиштириш РЕЖАСИ. 3- ЙИЛ (50га ерда, 195тн)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	130 000 000	1 560 000 000
	Харажати	сўм	69 166 662	829 999 950
	<b>Ялни даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>60 833 337</b>	<b>730 000 050</b>
<b>Умумий тушум ва харажатлар. жами 3 йилда.</b>				
	Савдодан тушум	сўм	234 000 000	2 808 000 000
	Харажати	сўм	124 499 992	1 493 999 904
	<b>Ялни даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>109 500 008</b>	<b>1 314 000 096</b>

**Изох:** Ф.Х фаолият олиб бориш жараёнидаги махсулотларни етиштириш сони, харажатлари ва сотиш нархлари ўртача нархларда кўрсатиб ўтилган.

**1 кг гурунч сотиш нархи ўртача 8000сўмдан.**

**1 кг гурунч харажат нархи ўртача 4 256 сўмдан.**

Ушбу етиштирилиши режалаштирилаётган қишлоқ хўжалиги махсулоти, гурунчни бозор шароитидан келиб чиққан холда нархлари белгиланади. Бунда ушбу етиштирилиши режалаштирилаётган гурунчларни келгусида **50%га** экспорт қилиш ҳам режалаштирилмоқда.



**УМУМИЙ ХАРАЖАТ ВА ТУШУМ ҚУЙИДАГИЧА БЎЛИШИ  
КУТИЛМОҚДА.**

38- жадвал

№	Номи	Бирлиги	Бир ойда ўртача сўм	1-йилда ўртача сўм (12 ой)
	<b>Тушум, харажат ва ялпи даромадларни ўртача умумий суммаси</b>			
1	<b>Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти (мош, ловия ва Ерёнғоқ) етиштириш жами РЕЖАСИ. 1 ЙИЛ (30га ерга)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	63 041 667	756 500 000
	Харажати	сўм	26 833 333	322 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>36 208 333</b>	<b>434 500 000</b>
2	<b>Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти (гурунч) етиштириш РЕЖАСИ. 1 ЙИЛ (20га ерда,)</b>			
	Савдодан тушум	Сўм	52 000 000	624 000 000
	Харажати	Сўм	27 666 667	332 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>Сўм</b>	<b>24 333 333</b>	<b>292 000 000</b>
3	<b>Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти етиштириш РЕЖАСИ. 3- ЙИЛ (50га ерга)</b>			
	Савдодан тушум	сўм	115 041 667	1 380 500 000
	Харажати	сўм	54 500 000	654 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>сўм</b>	<b>60 541 667</b>	<b>726 500 004</b>

**Қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштириш ва маҳсулотларни экспорт қилишда бир қатор маълумотларни тўплаш, аниқлаш мақсадида Мутахассислар қуйидагиларни билдиришди.**

**Мош** 1 га учун. Ер хайдаш, текислаш ва уруғ экиш учун 1 000 000 сўмдан 2 000 000 сўм гача пул сарф қилинади.

15 кг дан 25 кг гача уруғ сепилади. Май ойини ўрталаридан бошлаб июнь ойини ва июль ойларида экилади. Октябрь ойида ўриб олинади.

Ўриб олиш ва тозалаш учун 1 600 000 сўмдан 2 000 000 сўм гача пул маблағлари кетади. хосилдорлик. Бир гектарига 2000 кг дан 3000 кг гача олинади. экспорт нархи сифатига қараб 450 \$ дан 550 \$ гача.

ички бозор нархи 9000 сўм атрофида.

**Ловия** бир га ерни хайдаш, текислаш ва уруғ сепиш учун 1 500 000 сўмдан 2 500 000 сўм гача пул маблағлари кетади.

100 кг дан 130 кг гача уруғ сепилади. май ойини ўрталаридан бошлаб июнь ойини охиригача экилади.

хосилдорлик бир гектарига 3000 кг дан 5000 кг гача олинади.

сентябрь ва октябрь ойини охиригача йиғиб олинади. Йиғиб олиш учун хар бир гектарига 1 500 000 сўмдан 2000 000 сўмгача пул сарф қилинади.

экспорт нархи. бир тоннаси 550 \$ дан 650 \$ гача.

ички бозор нархи ўртача 6000 ва 8000 сўм.

**Ерёнғоқ** бир га майдонга, ер хайдаш, текислаш ва уруғ экиш учун ўртача 1 500 000 сўмдан 2 500 000 сўм гача маблағ сарфланади.

шу майдонга 30 кг дан 50 кг гача уруғ сепилади.

экиш вақти май ойини ўртасидан бошлаб июнь ойини охиригача экиш керак. йиғиб олиш вақти сентябрь ва октябрь ойини охиригача.

хосилдорлик 3 тн дан 5 тн гача бўлиши мумкин.

Йиғиб олиш учун бир гектарига 1 600 000 сўмдан 2 000 000 сўмгача пул маблағлари сарф қилинади. экспорт нархи бир тоннаси ўртача 1400 \$

дан 2000 \$ гача сифатига қараб. ички бозор нархи ўртача 8000 сўм

Ушбу ҳолатларда деярли бир хил харажат ва ҳаракат талаб этилади, яъни экиш жараёни тугаб бўлгандан сўнг сув етказиб бериш, ўғит сепиш ва барча зарарли хашоротларга қарши дорилаш лозим бўлади

## 9.ЛОЙИХА ҚИЙМАТИ.

39-жадвал.

Харажат моддалар	Лойихалаштириш манбалари				Жами
	Ўз маблағлари		Жалб қилинган маблағлар		
	МЧЖ	Жами	Инвестор	Жами	
<b>Ер</b> <i>Бино ва иншоотлар</i> Бино қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ			415 000 000сўм (50 000АҚШ долл)	415 000 000сўм (50 000АҚШ долл)	415 000 000сўм (50 000АҚШ долл)
<b>Материаллар ва жихозлар</b> Дастгохлар, жихозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун <i>Йул кира харажатлари учун</i> <i>Айланма капитал</i>			1 245 000 000сўм (150 000 АҚШ долл)	1 245 000 000сўм (150 000 АҚШ долл)	1 245 000 000сўм (150 000 АҚШ долл)
<i>Қўшимча ва Бошқа харажатларга</i>			830 000 000сўм (100 000АҚШ долл.)	830 000 000сўм (100 000АҚШ долл.)	830 000 000сўм (100 000АҚШ долл.)
<b>Инвестор маблағи жами</b>			166 000 000сўм (20 000АҚШ долл)	166 000 000сўм (20 000АҚШ долл)	166 000 000сўм (20 000АҚШ долл)
<b>ХАММАСИ</b>				2 656 000 000сўм (320 000 АҚШ долл.)	2 656 000 000сўм (320 000 АҚШ долл.)

Қўшимча маълумотлар:

---



---



---



---



---

## 10.МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.

40-жадвал

Моддалар	Махаллий валюта.сўм ва АҚШ долл.	Жами. Сўмда/АҚШ долл.	Структура (%)	Улуши (%)
<b>Уз капитали хисобидан</b> <i>Уз капитали хисобидан (келгусида)</i>			0%	0%
<b>Жами</b>			<b>0%</b>	<b>0%</b>
<b>Инвестор маблағи</b> <i>Хорижий ва махаллий миждозларга сифатли қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштириб етказиб беришга йўналитирилган маблағлар</i> <i>Бошқа ва қўшимча харажатларга</i>	2 656 000 000сўм (320 000 АҚШ долл.)	2 656 000 000с (320 000 АҚШ долл.)	100%	100%
<b>ЖАМИ инвестор маблағи</b>	2 656 000 000сўм (320 000 АҚШ долл.)	2 656 000 000с (320 000 АҚШ долл.)	<b>100%</b>	<b>100%</b>
<b>ХАММАСИ</b>		<b>2 656 000 000с (320 000 АҚШ долл.)</b>	<b>2 656 000 000 сўм (320 000 АҚШ долл.)</b>	<b>100%</b>

## 11.Молиявий режаси.

41-жадвал

Харажат турлари	Умумий қиймати (сўмда)	Инвестор хисобидан	Ўз хисобидан
Бинони қуриш ва қурилиш билан боғлиқ харажатлар учун	415 000 000сўм (50 000АҚШ долл)	415 000 000сўм (50 000АҚШ долл)	0
Дастгоҳ, ускуна ва жихозлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун режалаштирилаётган	1 245 000 000сўм (150 000 АҚШ долл)	1 245 000 000сўм (150 000 АҚШ долл)	0
Айланма маблағ учун режалаштирилаётган	830 000 000сўм (100 000АҚШ долл.)	830 000 000сўм (100 000АҚШ долл.)	0
Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар	166 000 000сўм (20 000АҚШ долл)	166 000 000сўм (20 000АҚШ долл)	0
<b>Жами</b>	<b>2 656 000 000сўм (320 000 АҚШ долл.)</b>	<b>2 656 000 000сўм (320 000 АҚШ долл.)</b>	<b>0</b>

## 12.ПУЛ ОҚИМИНИ ХАРАКАТИ.

Ф.Хнинг ўртача тахминий даромадининг пул маблағларинининг ҳаракатини кўриб ўтамиз:

42-жадвал

№	Номи	1 ойда	1 йилда. сўм (12ой)
1	Тушум	115 041 667	1 380 500 000
2	Харажати	54 500 000	654 000 000
	<b>Ялпи даромад</b>	<b>60 541 667</b>	<b>726 500 004</b>

Эслатма : Ойдан –ойга тушум ёки харажатлар ўзгариши мумкин, негаки олдиндан канча миқдорлар маҳсулотни сотиб олишлари мумкинлигини айтиш қийин, йил давомида яъни иш жараёни ўртача инobatга олинган ҳамда тушум, харажат ва фойда кутилмоқда.

Соф пул оқимлари тўғрисида маълумот (сўм ҳисобида)

43-жадвал

№	Кўрсаткичлар номи	1 ойда	1 йилда. сўм (12 ой)
1	Тушум	115 041 667	1 380 500 000
2	Харажати	54 500 000	654 000 000
3	Ялпи даромад	<b>60 541 667</b>	<b>726 500 004</b>
4	Даромад солиғи 4%	<b>4 601 667</b>	<b>55 220 000</b>
<b>Даромад солиғидан тўлаш муддатига имтиёз белгиланган бўлса корхонага юқоридаги солиқ суммаси ҳам даромадига киритилади.</b>			
5	Иш хақи	Харажатлар канкуляциясига киритилган	
6	Комунал тўлов	Харажатлар канкуляциясига киритилган	
7	Қўшимча ва бошқа харажатлар	5 940 000	71 280 004
	<b>Соф фойда</b>	<b>50 000 000</b>	<b>600 000 000</b>

Изоҳ: Қўшимча ва кўзда тутилмаган харажатларга, банк хизмати, бозор нарх-наво ўзгарувчанлиги, қўшимча коммунал тўловлар, табиий офатлардан зарар кўриш, маҳсулотларни сақлаш ва бошқа асосли сабаблар учун ажратиладиган жадвалдаги миқдорини режалаштирилмоқда.

# Ф.Х томонидан режалаштирилаётган фаолиятдан кутилаётган

## даромади тахлили.

44-жадвал

Кўрсаткичлар номи	Ф.Х 25% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўм/АҚШ доллда	Ф.Х 50% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўм/АҚШ доллда	Ф.Х 75% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўм/АҚШ доллда	Ф.Х 100% даромад олгандаги ўртача 3 йилдаги кутилаётган даромади ҳолати сўм/АҚШ доллда
Кутилаётган Соф фойдаси				

**Изох:** Юқорида кўрсатиб ўтилган яъни оладиган даромадини **25%-100%** ташкил этиш режаси, бу тахлилдан мақсад Ф.Х томонидан фаолиятини бошлаб олиниши, ушбу фаолиятдан тушумни пасайиши (кўтарилиши), кутилаётган режада кўрсатиб ўтилган махсулот етиштириш билан боғлиқ жараёнлардаги харажатлар ўзгариши ва махсулотларни сотишда тушумларни доимий ўзгариб туриши ва бошқа сабабларни инобатга олган ҳолда кутиладиган фойдани **4 хил** кўринишда таҳлил қилинди ва кўрсатиб ўтилди.

**Изох:** Юқоридаги кўрсатиб ўтилган нархлар ўзгарувчан бўлиши.

- Нархлари асосиз юқори бўлганда. (бозор вазияти)
- Савдо тушуми паст ёки юқори бўлганда.
- Энг кам иш ҳақи ошганда.
- Махсулот хом-ашёлари танқис бўлганда.
- Бошқалар.



Фойда олиши

Зарар куриши

## **12.ХУЛОСА.**

Хар бир тадбиркорлик субъектлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, тадбиркорликка оид хужжатларни юритилишини ўрганиши, доимий билим ва кўникмаларини мустахкамлаб бориши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, ҳукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикаимиз ҳудудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва унинг қонуний манфаатларни ҳимоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ҳукумат қарорларини ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш қолаверса жойларда ўқув семинарлари, махсус курслар, тренинглар иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун муҳим омил ҳисобланади. Ф.Х томонидан режалаштирилган лойихадаги фаолият ва махсулот турларини етиштиришни самарали ташкил этиш, фаолиятни белгиланган муддатларда бошлаш ва бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда кенгайтиришни амалга ошириш натижасида Ф.Хнинг молиявий ҳолати ва барқарорлигини таъминлаш, янги иш ўринларини яратиш ва кўпайтириб бориш ҳамда махсулотларни маҳаллий миқозларга етказиш ҳамда хорижий миқозларга экспорт қилиш мақсадида ишлаб чиқилган.

Махсулотларни етиштиришда фаолиятни иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириши муҳим рол ўйнайди. Бунда яъни янги лойихалар устида, изланиш, иш олиб бориш орқали Ф.Хни маъқияни кўтариб бориш билан бирга тумандаги ишсиз ёшларни иш билан таъминлашга кўмаклашишдир.

Ф.Х келгусида босқичма-босқич янги замонавий технологиялар (дастгоҳлар, ускуналар, жихозлар)ни белгиланган муддатларда амалиётга кенг жалб этиш ва сифатли кенг турдаги қишлоқ хўжалиги махсулотларини етиштириш натижасида олинадиган даромадларни самарали ишларга ишлатиб, ҳалқимизга ва давлатимизга муносиб хизмат қилиш орқали ўз ҳиссасини қўшиш кўзда тутилган ва мақсад қилинган.

**(ўшбу лойихага тегишли ҳужжатлар асослантириб илова қилинади)**

**Ф.Х ҳисобчиси**

\_\_\_\_\_

ИМЗО

