

**«ТАСДИҚЛАЙМАН»  
«HAUS WUNDERKIND»**

**»МЧЖрахбари  
Меликулова С.А**

«\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2019й.

# **ТЕХНИК ИҚТИСОДИЙАСОСЛАР**

САМАРҚАНД ВИЛОЯТИ, ТАЙЛОК ТУМАНИДА  
ХАТВ «ORIENTFINANSBANK» БАНКИНИНГ  
ИМТИЁЗЛИ КРЕДИТИ ҲИСОБИДАНСПОРТ, МУСИҚА  
ВА ЧЕТ ТИЛЛАРИ ЙЎНАЛИШЛАРИНИ ЎЗИДА  
МУЖАССАМ ЭТГАН ДАВЛАТ ВА ХУСУСИЙ  
ШЕРИКЧИЛИК АСОСИДА НОДАВЛАТ ТАЪЛИМ  
МУАССАСАСИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ ВА  
ТАДБИРКОРЛИК ФАОЛИЯТИНИ РИВОЖЛАНТИРИШ  
ПОЙИХАСИ

**САМАРҚАНД-2019**

## МУНДАРИЖА

<b>ТИЖОРАТ СИРИНИ ОШКОР ЭТМАСЛИК КЕЛИШУВИ .....</b>	<b>2</b>
<b>ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРХИ.....</b>	<b>3</b>
<b>БИЗНЕС ЛОЙИХАНИНГ ТАВСИФИ.....</b>	<b>4</b>
КИРИШ .....	4
ЛОЙИХАНИНГ УМУМИЙ ШАРХИ .....	5
ЛОЙИХАНИНГ СТРАТЕГИК МАЗМУНИ ВА МАҚСАДИ.....	7
ЛОЙИХА АСОСИГА ҚЎЙИЛГАН АСОСИЙ ПАРАМЕТРЛАР.....	7
ЛОЙИХА ТАШАББУСКОРИ ХАҚИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ.....	8
<b>ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИНИНГ ТАВСИФИ .....</b>	<b>9</b>
ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИ ШАРХИ.....	9
КОРХОНА ҚУВВАТЛАРИ.....	10
ИШЧИ КУЧИ РЕСУРЛАРИ ВА УЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ.....	12
ИШЧИЛАРГА ҚЎЙИЛАДИГАН ТАЛАБ ВА КАДРЛАР ДАСТУРИ.....	13
ЭНЕРГИЯ РЕСУРЛАРИ САРФИ.....	13
<b>ФАОЛИЯТНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ .....</b>	<b>14</b>
ТАЛАБ ВА ТАКЛИФ, НАРҲ ШАКЛЛАНИШ ОМИЛЛАРИ ТАҲЛИЛИ .....	14
SWOT (АЗИТ) ТАҲЛИЛИ .....	15
МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯСИ ВА ДАСТУРИ.....	15
<b>ЛОЙИХАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ .....</b>	<b>16</b>
УМУМИНВЕСТИЦИОН ХАРАЖАТЛАР ВА МОЛИЯЛАШ МАНБААЛАРИ.....	17
ХИЗМАТ КЎРСАТИШ РЕЖАСИ .....	20
ХОМ – АШЁ РЕСУРСЛАРИГА САРФ – ХАРАЖАТЛАРИ .....	21
ИШЧИ КУЧИГА САРФ ХАРАЖАТЛАРИ.....	23
ЭНЕРГИЯ РЕСУРСЛАРИГА САРФ ХАРАЖАТЛАРИ.....	24
АММОРТИЗАЦИЯ АЖРАТМАЛАРИ.....	25
ЯЛПИ ХАРАЖАТЛАРҲИСОБИ .....	26
КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ РЕЖАСИ .....	27
ДАРОМАДЛАР, ХАРАЖАТЛАР ВА ФОЙДА ҲИСОБИ.....	33
<b>ЭКОЛОГИК ТАЛАБ .....</b>	<b>34</b>
<b>ХУЛОСА .....</b>	<b>35</b>
<b>ИЛОВА .....</b>	<b>36</b>

## ТИЖОРАТ СИРИНИ ОШКОР ЭТМАСЛИК КЕЛИШУВИ

---

---

Ушбу хужжат «HAUS WUNDERKIND» НМТМ буюртмаси асосида тайёрланган бўлиб, йўлга қўйилиши режалаштириладиган лойиҳанинг молиявий – иқтисодий, ташкилий ва маркетинг таҳлилларини ўз ичига олади.

Ушбу хужжатда келтирилган маълумотлар, НМТМ раҳбарияти ва НМТМнинг келгусидаги иш фаолиятини ақс эттириб махфий характерга эга.

Ушбу хужжат «HAUS WUNDERKIND» НМТМнинг мулки ҳисобланади ва уни тасарруф этиш ундаги маълумотларни бошқа шахсларга ошкор этиш «HAUS WUNDERKIND» НМТМ раҳбари ихтиёридадир.

Ушбу хужжатда келтирилган маълумотларни «HAUS WUNDERKIND» НМТМ раҳбарининг ёзма розилигисиз тасарруф этиш, бошқа шахсларга сотиш ёки тақдим этиш, нусха қўчириш ёки ошкор этиш маън этилади.

Қуйида имзо чекувчилар юқоридаги талабларга розилик билдириб, ушбу хужжат ва унинг таркибини сир сақлаш, тарқатмаслик ва маълумот эгаси – «HAUS WUNDERKIND» НМТМ раҳбарининг илк талаби билан уни эгасига қайтаришни ўз зиммасига олади.

Ф.И.Ш \_\_\_\_\_ ИМЗО \_\_\_\_\_

м. ў.

Ф.И.Ш \_\_\_\_\_ ИМЗО \_\_\_\_\_

м. ў.

# ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРҲИ

---

## ЛОЙИҲА ТАШАББУСКОРИ:

Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар, Тайлок тумани, Беруний МФЙда руйхатга олинган «HAUS WUNDERKIND» НМТМ ва унинг раҳбари – Меликулова Садина Ахроровна

---

## ЛОЙИХАНИ МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБААСИ:

**ХАТВ «ORIENTFINANSBANK»** банк Самарқанд вилоят филиали томонидан тақдим этилаётган кредит.

## ЛОЙИҲА ИЖРОЧИСИНИНГ ЮРИДИК МАҚОМИ:

«HAUS WUNDERKIND» НМТМ

## НМТМнинг РЎЙХАТДАН ЎТГАН САНАСИ ВА ГУВОХНОМА РАҚАМИ:

08 февраль 2019 йил, Реестрдаги тартиб рақами № 683772, Гувоҳнома № 177953

Самарқанд вилояти Тайлок тумани давлат хизматлари маркази томонидан руйхатга олинган

## НМТМнинг ЮРИДИК МАНЗИЛИ:

Ўзбекистон Республикаси, Самарқанд вилояти, Тайлок тумани, Жумабозар МФЙ Хўжақишлоқ маҳалласи

## БАНК РЕКВИЗИТЛАРИ

Банк: **ХАТВ «ORIENTFINANSBANK»**, Самарқанд филиали

Х/р.: 2020800090125008001

Банк коди (МФО): 01 111

СТИР (ИНН): 306115524

## ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МОЛИЯВИЙ КЎРСАТКИЧЛАРИ

- Лойиҳа суммаси: **2 110 909 886 сўм**
- Лойиҳада қатнашадиган шахсий маблағ: **28,94,00** фоиз ёки **610 909 886 сўм**
- **ХАТВ «ORIENTFINANSBANK»** кредити: **71,06** фоиз ёки **1 500 000 000 сўм**
- Кредитловчи ташкилот: **ХАТВ «ORIENTFINANSBANK»**, Самарқанд филиали
- Кредит фоизи: **1** фоиз
- Лойиҳалаштириш муддати: **15** йил
- Имтиёзли муддат: **3** йил
- Ўртача йиллик даромад: **473 188 000 сўм**
- Фаолиятдан олинган йиллик ўртача соф фойда миқдори: **122 362 602 сўм**
- Лойиҳанинг соф фойда ҳисобидан реал оқланиш муддати: **10** йил
- Лойиҳанинг ўртача рентабеллик даражаси: **25,57%**
- Яратилган ишчи ўринлари сони: **16** та

# ЛОЙИҲАДА КЎЗЛАНГАН АСОСИЙ МАҚСАД

Ушбу лойиҳанинг асосий мақсади ажратилган ер майдонларидан унумли фойдаланиш, юртимиз иқтисодий ривожига ҳисса қўшиш, бўш иш ўринларини яртиш, инвестиция маблағларини самарали ўзлаштириш мақсадида Самарқанд вилояти, Тайлок туманидаги 75 ўринга мўлжалланган спорт, мусиқа ва чет тиллари йўналишларини мужассам этган хусусий мактабгача таълим муассасасифаолиятини ташкиллаштириш ва хизмат кўрсатишдан кредитни қайтариб, тадбиркорлик фаолиятдан фойда кўришдан иборат. Ташкиллаштириш орқали хўжалик фаолиятини кенгайтириш. Лойиҳани амалга ошириш учун зарур бўлган маблағлар **ХАТВ «ORIENTFINANSBANK»** ҳисобидан амалга ошириши режалаштирилган бўлиб, қисқа муддатда рентабеллиги юқори бўлган, тез қопланадиган, замонавий ва самарали бизнес фаолиятини ташкил этиш режалаштирилган.

## БИЗНЕС ЛОЙИҲАНИНГ ТАВСИФИ

---

### КИРИШ

Ўзбекистон Республикасида таълим соҳаси хусусан мактабгача таълим муассасалари камлиги ҳамда айрим маҳалла ва қишлоқларда эса умуман йўқлиги сабабли болалар таълимида камчиликлар ва болалар билим савияси саёз эканлиги кузатилаётган эди.

Аммо, таълим соҳаси, хусусан мактабгача таълим муассасаларининг хусусийлаштириш ва ҳар бир маҳаллада ҳеч бўлмаганда битта мактабгача таълим муассасасифаолиятини ташкил этиш фаолиятига қаратилган эътибор натижаси ўларок кейинги 1-2 йил ичида соҳада туб ўзгаришлар рўй бера бошлади. Кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик соҳасини тубдан ислоҳ қилиш, ишлаб чиқариш қувватларини модернизациялаш ва қишлоқда фермер хўжаликлари негизида ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва ишлаб чиқаришни ҳамда хизмат кўрсатиш, таълим соҳасини мамлакатнинг барча ҳудудларида амалга оширилишини таъминлаш мақсадида Давлат раҳбари Шавкат Мирзиёев томонидан 2018-йил «Фаол тадбиркорлик, инновацион ғоялар ва технологияларни қўллаб-қувватлаш» йили ҳамда 2019 йил “Фаол инвестициялар ва ижтимоий ривожлантириш йили” деб номланишлари ва бу борада олиб борилган ишлар натижаси ўларок таълим соҳасига бўлган эътиборнинг кучайиши кузатилмоқда.

Жуда қисқа давр мобайнида мамлакатни жадал ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш, аҳоли учун муносиб ҳаёт шароитларини яратиш мақсадида жойларда ишларнинг ҳақиқий аҳолини ҳар томонлама ва чуқур ўрганиш, халқ билан бевосита мулоқот ўрнатишнинг сифат жиҳатидан янги ва самарали шаклларини жорий этиш, айниқса, мамлакатимизнинг барча туман ва шаҳарларини қамраб олган ҳолда жойларга чиқиб фуқароларни қабул қилиш бўйича кенг қамровли тадбирларни амалга оширишга қаратилган қатор давлат ва ҳудудий дастурлар қабул қилинди.

Жойларда аниқланган муаммо ва камчиликларни бартараф этиш мақсадида, шунингдек, фуқароларимизнинг талаб ва таклифларига биноан қисқа вақт ичида шаҳарларда — кўп қаватли, қишлоқ жойларда намунавий лойиҳалар асосида арзон

уйлар куриш, ичимлик сув, иссиқлик таъминоти, канализация тизимларини модернизация қилиш, шунингдек, тадбиркорлик фаолиятини жадал ривожлантиришни таъминлаш, хусусий мулкни ҳар томонлама муҳофаза қилиш ва ишбилармонлик муҳитини сифат жиҳатидан яхшилашга доир дастурлар қабул қилинди ва амалга оширилмоқда.

Давлат органлари фаолияти натижаларини баҳолашда улар томонидан амалга оширилаётган ишлар аҳолининг ҳаёт сифатини қанчалик яхшилаётганига ҳамда маҳалла ва туманларнинг (шаҳарларнинг) ижтимоий-иқтисодий ривожланишини янада жадаллаштиришга бўлган таъсири етарлича эътиборга олинмаяпти.

«HAUS WUNDERKIND» НМТМ ушбу лойиҳасида мактабгача таълим муассасаси фаолиятини ташкиллаштириб, мактабга билимга чанқоқ, ҳар томонлама етук ёш ўғил-қизларни етказиб бериш фаолиятини йўлга қўйиш ва ривожлантириш учун **1 500 000 000** сўм миқдорида инвестиция маблағини ўзлаштиришни кўзда тутган бўлиб, ушбу маблағлар бинолар куриш, бинони жихозлаш ва озиқ овқат махсулотлари, идора ашёлари сотиб олиш учун сарфланади. Эвазига эса рентабеллиги юқорибўлган, тез қопланадиган, замонавий ва самарали бизнес фаолиятини ташкил этиш режалаштирилган.

Хукуматнинг кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик негизида хизмат кўрсатиш соҳасини ислоҳ қилиш ва ривожлантиришга катъий киришганлиги, соҳанинг истиқболлари ва кўзланаётган режаларнинг амалга ошишини ҳисобга олиб ушбу лойиҳа молиявий жиҳатдан анча барқарор ва инвестициялар учун самарали дейиш мумкин. Шу сабабли ушбу соҳада иш фаолиятини бошлаётган тадбиркор хукуматнинг солиқ ва бошқа турдаги имтиёзлар билан тўлақонликўллаб-қувватлашига эришади.

## **ЛОЙИҲАНИНГ УМУМИЙ ШАРҲИ**

Жорий йилда мактабгача таълим муассасаларининг хусусийлаштириш ва ҳар бир маҳаллада ҳеч бўлмаганда битта мактабгача таълим муассасаси фаолиятини ташкил этишга бўлган талабни қондириш борасида қатор тадбирлар ва дастурлар ишлаб чиқилди. Бу борада кенг кўламли ишлар бутун Республика буйича олиб борилмоқда.

Кейинги йилларда таълимсоҳасида кенг кўламли ислохотлар ўтказилиб, салмоқли натижаларга эришилмоқда.

Бизнес фаолиятини режалаштиришнинг энг асосий ютуғи шундан иборатки, тўғри ташкил этилган бизнес режа ҳар бир тадбиркор учун энг долзарб масала соҳага инвестиция қилиш жозибадорлиги изохлайди. Ушбу бизнес режа мактабгача таълим муассасасида чет тили инглиз тили, спорт турлари футбол, кураш ва бошқа спорт турларига ўқитилиб, болалар вақтининг чоғ ўтиши ва билим даражасининг яхшиланишини таъминлайди. Бундан ташқари ушбу нодавлат мактабгача таълим муассасасининг ташкил этилиши ота-оналар учун ҳам бир қанча қулайликларни келтириб чиқаради, хусусан нодавлат мактабгача таълим муассасасининг яқинлиги, болаларнинг хизмат автобуси билан уйдан олиб кетилиши ва олиб келиб қўйилиши ва бошқа шу каби бир қанча қулайликлар мавжуд.

## Лойиҳани амалга ошириш иккибосқичдан иборат.

### 1 БОСҚИЧ – Тайёргарлик ишларининг ташкил этилиши.

**Вақт орилиғи:** 1-2- ойлар.

**Қилинадиган ишлар:** Лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ ва капитал ресурс манбаларини аниқлаш, лойиҳанинг иктисодий ҳисоб китоблари, техник иктисодий асоси ва бизнес режасини ишлаб чиқиш. Лойиҳа сметасини аниқлаш. Биноларни қуриш учун қурувчи-пудратчи корхоналар ва ишлаб чиқариш асбоб-ускуналарини етказиб берувчи ташкилотлар (Республика ҳудуди ва чет - эл) билан сотиб олиш буйича шартномалар ва келишув баёнлари тузиш, ундан ташқари маҳаллий савдо ташкилотлари билан фаолият йўлга қўйилгандан кейин биринчи чорак учун зарур бўлган олди-сотти хамкорликлар буйича келишувлар олиб бориш. Банк молия муассасаларига ушбу лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ суммаси ва лойиҳа самарадорлигини асословчи ҳужжатлар билан белгиланган тартибда мурожаат этиш ва зарурий ҳолатда кредитни ўзлаштириш.

### 2 БОСҚИЧ: Қурилиш-монтаж ишлари ва инвестицияни ўзлаштириш.

**Вақторалиғи:** 3-4- ойлар

**Қилинадиган ишлар:** Инвестицияни ўзлаштириб лойиҳада кўзда тутилган барча ишларни яқунлаш. Яъни бу босқичда аввало қурилиши режалаштирилаётган хусусий боғча биноси атрофи тозаланиб, ободонлаштирилади ва нодавлат мактабгача таълим муассасасининг биноси қурилади. Бино икки қаватдан иборат бўлиб, овқатланиш, ётоқхона, дарс ўтиладиган хоналар ва спорт залидан иборат бўлади. Хамда бинода озик-овқат маҳсулотларини сақловчи қўшимча омбор мавжуд бўлади. Бу бино Самарқанд вилоят Тайлок туман, Жумабозор МФЙ, Хўжа кишлоқ қишлоғи ҳудудида қурилиши режалаштирилган. Дарс ўтиладиган хоналар 3 та бўлиб ҳар бир гуруҳ 25 нафар болани ташкил этади.

## **ЛОЙИҲАНИНГ СТРАТЕГИК МАЗМУНИ ВА МАҚСАДИ**

Лойиҳанинг асосий мазмуни Самарқанд вилояти Тайлок туманида спорт, мусиқа ва чет тиллари йўналишларини ўзида мужассам этган хусусий мактабгача таълим муассасасини ташкил этиб тадбиркорлик фаолиятидан фойда кўриш, шунингдек туман аҳолисининг ижтимоий жиҳатдан қўллаб – қувватлаб, янги иш ўринлари яратишдан иборат.

Стратегик жиҳатдан НМТМ қўшимча иш ўринларини яратиб, маҳаллий аҳоли турмуш даражасини яхшилашни, хусусий мактабгача таълим муассасаси биноси атрофидаги ташландиқ ерларни ободонлаштириб, ҳудуд инфратузилмаси ривожига ҳисса қўшишни, ободонлаштириш натижасида экология яхшиланишига ҳам ҳисса қўшишни мақсадқилган.

Стратегик жиҳатдан НМТМ уз олдиға юқорида айтиб ўтилган барча мақсадларға эришишни, ва лойиҳа даврида (15 йил) тўлақонли тухтовсиз ишловчи мактабгача таълим муассасасини яратиш, ишчилар учун энг қулай ва ижтимоий жиҳатдан энг маъқул муҳитни яратишни ва ҳудуд аҳолиси учун юқори сифатли, хаммабоп ва арзон таълимни яратишни мақсадқилиб қўяди. НМТМ бу мақсадларға эришиш орқали болалар

билим савиясининг ва дунё қарашининг ривожланишига ўз хиссасини қўшиш ва шу муддат ичида шаҳар, вилоят ва Республикада етакчи ўринлардан бирини эгаллашни, истиқболда боғчага болалар сонини кўпайтириб соҳанинг етакчиларидан бирига айланишни ва соҳага қўшимча инвестициялар олиб киришни режа қилган.

Келгусида НМТМ олдига қўйган барча мақсадларга эришиб, келгуси беш йилликда Самарқанд вилояти, Тайлок туманида нодавлат мактабгача таълим муассасаси сифатида кўзга кўринган корхоналардан бирига айланиб олишни олдидаги истиқболли режалардан бири қилиб белгилайди.

## ЛОЙИҲА АСОСИГА ҚЎЙИЛГАН АСОСИЙ ПАРАМЕТРЛАР

Кредитга хариди режалаштирилган маҳсулот умумий қиймати – 1 500 000 000сўм.

Фаолиятнинг мазмуни–Самарқанд вилояти **XATB «ORIENTFINANSBANK»**нинг имтиёзли кредити ҳисобидан спорт ва чет тиллари йўналишларини ўзида мужассам этган хусусий мактабгача таълим муассасасини ташкил этиш ва тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш лойиҳаси.

Лойиҳа суммаси (киритиладиган инвестициялар ҳисобидан):2 110 909 886сўм.

Лойиҳа муддати – **15** йил. (Шундан **3**йил имтиёзли муддати)

Солиқ тўловлари амалга оширилгунга қадар бўлган соф фойда (ўрта ҳисобда) - **146 565 897**сўм.

Ўрта ҳисобдаги йиллик соф фойда – **122 362 602** сўм

Лойиҳанинг тўла қопланиш муддати – **10** йил.

### Лойиҳа самарадорлигининг интеграл кўрсаткичлари

Кўрсаткич	Мазмун
Лойиҳанинг ялпи даромаддан ўзини оқлаш муддати	5 йил
Лойиҳанинг солиқлар тўлангунга қадар бўлган фойдадан оқланиш муддати	7 йил
Кредит кайтарилгандан кейинги соф фойдадан оқланиш муддати	10 йил
Ўртача рентабеллик даражаси (соф фойданинг харажатларга нисбати)	25,57 %
Тўла оқланиш даври	10 йил

Лойиҳанинг умумлашган «Монте – Карло» усулидаги таҳлили шуни кўрсатадики, хатто фаолият ривожининг пессимистик сценарийси барқароркўрсаткичларга ҳамда ижобий прогнозларга эга. Яъни лойиҳанинг ўз ўзини оқлаш муддатининг лойиҳа давомийлиги билан тенглиги, соф фойда даражасининг пессимистик прогнозларда (бошқаларга нисбатан паст нарҳлардаги таълимни назарда тутиб) юқорилиги, яъни ялпи даромадгага нисбатан 25,57фоиз ортиқроқ эканлиги, нормал рентабеллик лойиҳани барқарор ва даромадли эканлиги асослайди.

Бундан ташқари, лойиҳанинг мавсумийлик характерга эга эканлиги ҳисобга олсак, бу иш хақи харажатларининг янада қисқариш имкониятлари мавжудлиги, ва лойиҳадаги инвестиция маблағидан бир эмас, бир неча маротаба самарали фойдаланиш имконияти мавжудлиги, инвестициянинг тўла кайтарилишининг рисклардан холи равишда кафолатланганлиги ва фаолиятни болаларни мактаб ёшига етганга қадар бошланғич ўқитилиши орқали ўзини оқлаб, фойда келтирилишини, лойиҳанинг муваффақиятли бизнес фаолият эканлигини асослайди.



Бу эса ўз навбатида унинг самарали ва фойдали бизнес фаолият сифатида жозибаторлигини оширади.

## ЛОЙИҲА ТАШАББУСКОРИ ХАҚИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ ЛОЙИҲАНИНГ АМАЛГА ОШИРИШ ГРАФИГИ

«HAUS WUNDERKIND» НМТМ2019 йил 8феврал (Реестрдаги тартиб рақами № 683772 Гувоҳнома №177953) да Самарқанд вилояти, Тайлок туман Давлат хизматлари маркази томонидан рўйхатга олинган.

МЧЖнинг таъсисчилари:

1. Самарқанд вилояти, Тайлок туман, Жумабозор маҳалласида истиқомат қилувчи, 1989-йил 22-майда туғилган, Ўзбекистон Республикаси фуқароси Меликулова Садина Ахроровна (Паспорт серияси: АА1652572, 2013 йил 30 майда Самарқанд вилояти, Тайлок туман ИИБ томонидан берилган);

Асосий инвесторлар: **ХАТВ «ORIENTFINANSBANK» банк ҳамда таъсисчи.**

Нодавлат таълим муассасасига бўлган эътибор ва қизиқишни ҳисобга олиб, корхона томонидан бир йил мобайнида **1 500 000 000** сўмлик кредит маблағини ўзлаштиришни ўз олдига мақсад қилиб қўяди.

Нодавлат таълим муассасасини ривожлантириш учун мавжуд қулай шарт – шароитларни ҳисобга олиб, «HAUS WUNDERKIND» НМТМ раҳбарияти томонидан Самарқанд вилояти, Тайлок туманида давлат хусусий шерикчилик асосида нодавлат таълим муассасасини қуришни режалаштирилди.

## ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИНИНГ ТАВСИФИ

### ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИ ШАРҲИ

Режалаштирилаётган тадбиркорлик фаолияти Самарқанд вилояти Тайлок тумани Жумабозор МФЙ атрофи ободонлаштиришдан бошланади, яъни арча, чинор каби дарахт кўчатлари экилади.

Нодавлат таълим муассасаси биноси 2 қават қилиб қурилади. Биринчи қаватда ошхона, спорт зали ҳамда 1-гуруҳ тарбияланувчилар учун хоналар қурилиши режалаштирилган бўлиб, иккинчи қаватда эса фаоллар зали ва 3-гуруҳ тарбияланувчилар учун хоналар ҳамда ётоқхона қурилади.

Бундан ташқари, 1-қаватда ота-оналар учун кутиш хонаси ҳам ажратилиши режалаштирилган.

Нодавлат таълим муассасасида тарбияланувчилар қўшимча Енгил атлетика, Қул жанги, инглиз ва рус тиллари дарсларини ҳам ўрганишлари мумкин бўлади.

Шу билан бирга, корхона раҳбарини нодавлат мактабгача таълим муассасасини ташкил этишда кам таъминланган ва ёш оилаларга имтиёзлар беришни ўз олдига мақсад қилиб қўйди.

Нодавлат таълим муассасаси 75 ўринга мўлжалланган бўлиб, шундан 12 та ўринни кам таъминланган ва ёш оилалар фарзандлари учун ажратилади ва уларга бир ойлик тўлов суммаси сезиларли даражада пасайтиришни ўзининг асосий мақсадларидан бири деб ҳисоблайди.

## КОРҲОНА ҚУВВАТИ

Нодавлат таълим муассасаси 75 ўринга мўлжалланган. Мактабгача тайёрлаш жараёни узлуксиз давом эттирилган тарзда олиб борилади.

Бундан ташқари, кам таъминланган ва ёш оилалар фарзандлари учун имтиёзли ўринлар сони 12тани ташкил этилган бўлиб, бир ойлик тўлов суммаси эса 179 000 сўмни ташкил этади. Қолган тарбияланувчилар эса бир ой учун 610 000 сўмдан тўлов амалга оширилишини режалаштирилган.

### 4 - Жадвал. Биройлик таълим бериш қуввати сўмда

<b>100 % қувватда</b>					
№	Номланиши	ойликНТМда тарбияланадиган болалар сони			
		Ўлчов	Сони	Бир ойлик тўлови	Жами сумма
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	киши	12	179 000	2 148 000
2	Тарбияланувчилар	киши	38	610 000	23 180 000
3	Енгил атлетика тўгараги	киши	10	80 000	800 000
4	Қул жангитўгараги	киши	20	120 000	2 400 000
5	Инглиз тили тўгараги	киши	30	100 000	3 000 000
6	Рус тили тўгараги	киши	30	100 000	3 000 000
7	Муסיқа тўгараги	киши	10	80 000	800 000
<b>Жами</b>					<b>34 328 000</b>

<b>Қувватларнинг ишга туширилиши</b>						
1 йилда	Нарх усиши - 0%		Қувват=		95 %	
№	Номланиши	йилликНТМда тарбияланадиган болалар сони				
		Ўлчов	Сони	Бир ойлик тўлови	Йиллик тўлови	Жами
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	киши	11	179 000	2 148 000	23 628 000
2	Тарбияланувчилар	киши	36	610 000	7 320 000	263 520 000
3	Енгил атлетика тўгараги	киши	10	80 000	960 000	9 600 000
4	Қул жанги тўгараги	киши	20	120 000	1 440 000	28 800 000
5	Инглиз тили тўгараги	киши	30	100 000	1 200 000	36 000 000
6	Рус тили тўгараги	киши	30	100 000	1 200 000	36 000 000
7	Муסיқа тўгараги	киши	10	80 000	960 000	9 600 000

<b>Жами</b>						<b>407 148 000</b>
<b>2 йилда</b>	<b>Нарх усиши - 10%</b>			<b>Қувват</b>	<b>100%</b>	
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>йиллик НТМда тарбияланадиган болалар сони</b>				
		<b>Ўлчов бирли ги</b>	<b>Сони</b>	<b>Бир ойлик тўлови</b>	<b>Йиллик тўлови</b>	<b>Жами</b>
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	киши	12	197 000	2 364 000	28 368 000
2	Тарбияланувчилар	киши	38	670 000	8 040 000	305 520 000
3	Енгил атлетика тўгараги	киши	10	90 000	1 080 000	10 800 000
4	Қул жанги тўгараги	киши	20	140 000	1 680 000	33 600 000
5	Инглиз тили тўгараги	киши	30	110 000	1 320 000	39 600 000
6	Рус тили тўгараги	киши	30	110 000	1 320 000	39 600 000
7	Муסיқа тўгараги	киши	10	90 000	1 080 000	10 800 000
<b>Жами ишлаб чиқариш қиймати</b>						<b>468 288 000</b>

<b>3 йилда</b>	<b>Нарх усиши - 16%</b>			<b>Қувват=</b>	<b>100%</b>	
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>йиллик НТМда тарбияланадиган болалар сони</b>				
		<b>Ўлчов бирли ги</b>	<b>Сони</b>	<b>Бир ойлик тўлови</b>	<b>Йиллик тўлови</b>	<b>Жами</b>
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	Киши	12	229 000	2 748 000	32 976 000
2	Тарбияланувчилар	Киши	38	777 000	9 324 000	354 312 000
3	Енгил атлека тўгараги	Киши	10	105 000	1 260 000	12 600 000
4	Қул жанги тўгараги	Киши	20	162 000	1 944 000	38 880 000
5	Инглиз тили тўгараги	Киши	30	128 000	1 536 000	46 080 000
6	Рус тили тўгараги	Киши	30	128 000	1 536 000	46 080 000
7	Муסיқа тўгараги)	Киши	10	105 000	1 320 000	13 200 000
<b>Жами</b>						<b>544 128 000</b>

### **ИШЧИ КУЧИ РЕСУРЛАРИ ВА УЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ**

Ушбу лойиҳанинг ишчи кучига ва ходимларга бўлган талаби 18 кишини ташкил қилади. Шундан маъмурият ходимларининг сони 2 тани ташкил қилиб, қолган 14 киши ишчи хизматчилардан иборат бўлади.

Маъмурий ходимлар таркиби корхона раҳбари, ҳисобчидан иборат бўлади.

Ишчи – хизматчи ходимлар таркиби эса 14 нафар ишчи, 3 нафар тарбиячи, 3 нафар энага, 1 нафар инглиз тили ўқитувчиси, 1 нафар рус тили ўқитувчиси, 1 нафаренгил атлетика мураббийси, 1 нафар Кул жанги мураббийси, 1 нафар мусиқа ўқитувчиси, 1 нафар болалар шифокори, 1 нафар ошпаз, 1 нафар фаррош ва 2 нафар қоровуллардан иборат бўлади.

Ишчиларнинг иш вақти 10 соатлик олти иш куни тартибида ташкил этилади, яъни эрталаб соат 8:00 дан кеч соат 18:00 гача (тушлик 13:00 дан 14:00 гача) иш вақти ҳисобланади.

(Қаранг: ҳисоб-китоби Молиявий бўлим, 13- жадвал)

## **ИШЧИЛАРГА ҚЎЙИЛАДИГАН ТАЛАБ ВА КАДРЛАР ДАСТУРИ**

Таълим бериш жараёни сифатли бўлиши учун режалаштирилаётган фаолият малакали ишчи кучи ва билим талаб қилади. Шу сабабли, ишга олинадиган ходимларга қуйидаги талаблар қўйилади. Жумладан:

- 1. Маъмурият ходимларига қўйиладиган талаблар:** олий маълумот, мутахассисликнинг иш лавозими ва мажбуриятларига мослиги, айнан шу ёки шунга ухшаш соҳада камида икки йил давомида ишлаган бўлиши, виждонийлик ва одамийлик сифатлари талабга жавоб бериши керак.
- 2. Ишчи-хизматчи ходимларга қўйиладиган талаблар:** энг камида ўрта-маҳсус маълумотнинг мавжудлиги, соҳа ишини тушунган бўлиши ва шунга ўхшаш соҳада камида бир йил фаолият кўрсатган бўлиши керак.

Булардан ташқари, тартиб-интизом, ростгуйлик, инсоф ва ҳаққонийлик, маҳаллий халқ анъаналари ва удумлари билан танишлик, биттадан ортиқ тилни билишлиги каби сифатларга ҳам алоҳида эътибор қаратилади.

Корхона томонидан кадрларни ўқитиш ва малакасини ошириш, уларнинг ижтимоий сиёсий фаровонлигини оширишга ҳам катта эътибор бериш режалаштирилган. Бунинг учун ўқув-малака амалиётлари, айни ёки ўхшаш фаолият турида амалиёт ўташ (Ўзбекистон ҳудудида ва чет-элда), малакали мутахассислар кўмагида тушунтириш ва ўқитиш ишларини ташкил қилиш, тадбиркорлик ва бошқарув амалиёти бўйича малака ошириш ишларини ташкиллаштириш, ходимларни муносиб рағбатлантириб туриш каби ишлар режалаштирилган.

## **ЭНЕРГИЯ РЕСУРЛАРИ САРФИ**

Юқорида таъкидлаб ўтилганидек қурилиши мўлжалланаётган корхона учун ажратилган ерда барча энерготаъминот тизимларига уланиш имконияти мавжуд ва қурилишлойихасида уларга тўлиқ уланиш кўзда тутилган.

Электроэнергия сарфи асосан биноларни ёритиш учун сарфланади. Шу сабабдан корхонанинг кунлик электроэнергия ресурсларига бўлган талаби 2,2 кВт ва йиллик сарф миқдори 686,4 кВт.ни ташкил этади.

Электроэнергия таъминоти учун тўловларни амалга ошириш ойма-ой олиб борилади. (Қаранг: 14- жадвал)

## ФАОЛИЯТНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ

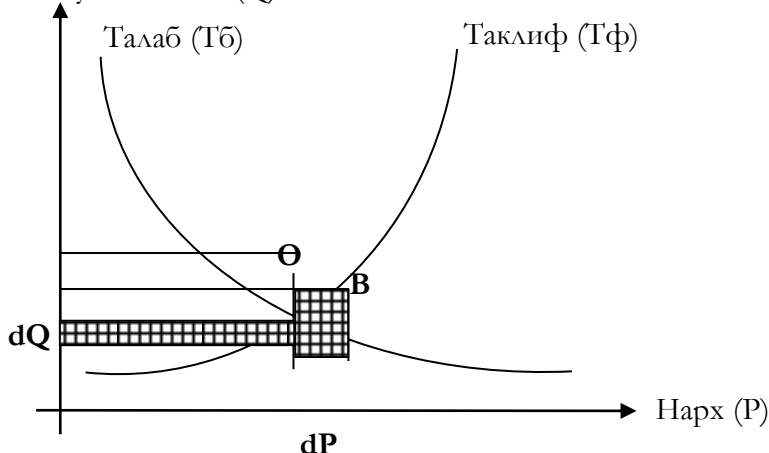
### ТАЛАБ ВА ТАКЛИФ, НАРҲ ШАКЛЛАНИШ ОМИЛЛАРИ ТАҲЛИЛИ

НТМ маънавийбозордаги талаб таклифдан кўпроқ бўлиб, бунга йил давомида таълим сифати тўлиқ реализацияси ва ички бозордаги нарҳларнинг меъёрий нарҳлардан анча юқорилиги далил бўла олади.

Соҳанинг кейинги ун йиллик ичидаги ривожланиши таклиф сонининг кескин ортишига ва аҳолини эҳтиёжини қондирилишига эришилаётган бўлганлигига қарамадан ушбу сифатли таълимгабўлган талаб кундан-кунга ўсиб бормокда.

#### Талаб ва таклиф мутаносиблиги.

Маҳсулот ҳажми ( $Q$ )



#### Шартли белгилар:

$Q$  – Бозорга олиб чиқилган маҳсулот

$P$  – Сотилган маҳсулот нарҳи

$T_b$  – маҳсулотга бўлган потенциал талаб

$T_f$  – маҳсулотнинг потенциал таклифи

$O$  – Талаб ва таклифнинг оптимал ҳолати (нарҳ ва маҳсулот миқдорининг оптимал кесилиш нуқтаси)

$B$  – бугунги кундаги ички бозордаги юқори нарҳ ва маҳсулот миқдорининг камлигини изоҳловчи нуқта

$dQ$  – етишимайтган маҳсулот миқдори

$dP$  – оширилган нарҳ

### ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолининг сифатли таълимгабўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу хизматга эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамадан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд.

#### Потенциал талабга қуйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

- Бозорда таклифнинг талабдан кам бўлиши (маҳсулот дефицити) – яъни таклифнинг ҳаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган маҳсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.

- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истеъмол товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.

- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий мухитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қилади.

- Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.

- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий аҳвол, иктисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва

глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

## SWOT (АЗИТ) ТАҲЛИЛИ

5 – жадвал.

Афзалликлар (Strengths)	Заифликлар (Weaknesses)
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Янги замонавий технология.</li> <li>2. Нарх ва таннархнинг нисбатан пастлиги.</li> <li>3. Мақсад аниқлиги ва мақсад сари интилувчанлик</li> <li>4. Юқори сифат</li> <li>5. Кредит фоизларининг нисбатан солиштирма пастлиги ва солиқ имтиёзларининг мавжудлиги</li> <li>6. Рақобатбардошлилик</li> <li>7. Ривожланиб бораётган инфратузилмаларга яқинлик.</li> <li>8. Ва. х. к.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ташқи омилларга таъсирчанлик, махсулот яроқлилиқ муддатининг озлиги</li> <li>2. Дастлабки босқичларда хорижий валюталар курсининг ишлаб чиқариш ва савдо – фаолиятига таъсири.</li> <li>3. Истеъмолчилар ва харидорлар ишончини ва ишлаб чиқариш кўникмасини шакллантиришда юзага келадиган яийинчиликлар</li> <li>4. Дастлабки босқичда бозорнинг яаттия раёобатига таъсирчанлик</li> <li>5. Об хаво шароитлари ва хосил холатига боғлиқлик. Ва. х. к.</li> </ol>
Имкониятлар (Opportunities)	Тусиклар (Treats)
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Четдан қўшимча инвестициялар киритиш имкони мавжудлиги</li> <li>2. Ўз савдо шахобчаларини очиб, улар орқали махсулот сотишни йўлга қўйиш имкони мавжудлиги</li> <li>3. Нарх эгилувчанлигидан (камайтириш ва кўпайтириш потенциали мавжудлигидан) фойдаланиш</li> <li>4. Ва. х.к.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Юзага келиши мумкин бўлганғирром рақобат</li> <li>2. Дастлабки вақтда бозорга чиқиш ва махсулотни сотиш ишларини ташкил этишда юзага келадиган қийинчиликлар.</li> <li>3. Ва. х. к..</li> </ol>

## МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯСИ ВА ДАСТУРИ

Ушбу бўлимда ҳудудий бозорларда ва бошка ҳудудларда НМТМ фаолиятини ташкил этиш масалалари кўриб чиқилади.

НМТМнинг мувафаккиятли ташкил этилиши учун корхона фойдасига салбий таъсир кўрсатмасдан имкон қадар дисконт нархлар ва чегирмалар таклиф этиш (агар харид микдори юқори бўлса) режалаштирилган.

Унданташқари корхона раҳбари нодавлаттаълим муассасасини ташкил этишда кам таъминланган ва ёш оилаларга имтиёзлар беришни ўз олдига мақсад қилиб қўйди. Нодавлат таълим муассасаси 75 ўринга мўлжалланган бўлиб, шундан 12 ўринни кам таъминланган ва ёш оилалар фарзандлари учун ажратиб уларга фарзандининг бир ойлик

тўлов суммасини қолган 62 нафар тарбияланувчиларнинг бир ойлик тўлов суммасига нисбатан сезиларли даражада пасайтиришни ўзининг асосий мақсадларидан бири деб ҳисоблайди.

## **ЛОЙИҲАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ**

### **8-жадвал. Лойиҳатўғрисидақисқача маълумот**

Лойиҳанинг номланиши	<b>Самарқанд вилояти, Тайлок туманида ХАТВ «ORIENTFINANSBANK» банкнинг кредитдан фойдаланиб Спорт, муסיқа ва чет тиллари йўналишларини ўзида мужассам этган нодавлаттаълим муассасаси фаолиятини ташкил этиш лойиҳаси</b>
Лойиҳа суммаси	2 110 909 886сўм
Лойиҳа иштирок этадиган шахсий инвестиция	610 909 886 сўм
Лойиҳада катнашадиган кредит микдори	1 500 000 000 сўм
Лойиҳада режалаштирилаётган Ўртача йиллик соф фойда	122 362 602 сўм
Лойиҳа муддати	15 йил
Лойиҳанинг реал оқланиш муддати	10 йил
Лойиҳани режалаштириш санаси	2019 йилнинг сентябр оyi
Лойиҳа ташаббускори	<b>« HAUS WUNDERKIND» НМТМ</b>
Лойиҳа ташаббускорининг манзили:	Ўзбекистон Республикаси, Самарқанд вилояти, Тайлок тумани, Жумабозор, Хўжақишлоқ махалласи
Лойиҳа ташаббускорининг телефон рақами	+998 98 273-64-74



## УМУМИНВЕСТИЦИОН ХАРАЖАТЛАР ВА МОЛИЯЛАШ МАНБААЛАРИ

### Жадвал № 9. Кредит маблағларининг сарфланиши ва молиявий харажатлар

<b>А. Кредит ҳисобига харид қилинаётган махсулот</b>					
<b>№</b>	<b>Махсулот номи</b>	<b>Ишлаб чиқарувчи ташкilot, моделли</b>	<b>Сони (дона)</b>	<b>Режалаштири- лаётган харид нархи (сўм)</b>	<b>Жами қийматсўмда</b>
1	Бино қурилиш ишлари	Х	Комп	1 156 870 417	1 375 382 396
2	Пардозлаш ишлари	Х	Комп	70 000 000	70 000 000
3	Ободонлаштириш ишлари	Х	Комп	52 313 017	52 313 017
<b>Жами :</b>					<b>1 279 183 434</b>
<b>Жихозлаш харажатлари</b>					
1	Мебел (болалар учун шкафчалар)	Дона	50	1 000 000	50 000 000
2	Доска	Дона	2	2 000000	4 000 000
3	Кроват 2 қаватли	Дона	25	2 000000	50 000 000
4	Тумбочка (шкафча)	Дона	50	500000	25 000 000
5	Стол ва стул (ўқув машғулотлари учун) 2 кишилик	Комп	25	1 000000	25 000 000
6	Стол ва стул (кутиш зали ва ходимлар хонасига)	Комп	20	1 000000	20 000 000
7	Стол ва стул (Овқатланиш учун)	Комп	12	1 400000	16 800 000
8	Кичик совуткич (Холодильник )	Дона	3	7000000	21 000 000
9	Катта совуткич	Дона	1	12000000	12 000 000
10	Кондиционер Артел	Дона	2	3000000	6 000 000



11	Телевизор	Дона	3	2000000	6 000 000
12	Газ плита	Комп	3	6 000000	18 000 000
13	Гилам	Дона	10	2000000	20 000 000
<b>Жами :</b>					<b>310 316 566</b>
<b>Муассаса учун керакли анжомлархаражатлари</b>					
1	Бадий гимнастика спорт элементлари	Комп	10	1 000000	10 000 000
2	Кул жанги спорт элементлари	Комп	12	600000	7 200 000
3	Муסיқа анжомлари	Комп	10	700000	7 000 000
4	Пианино	Дона	1	8000000	16 000 000
5	Спорт матлари	Дона	20	200000	4 000 000
6	Махсус гилам спорт зали учун	Дона	1	6000000	6 000 000
7	Бадий гимнастика нарвони	Дона	2	1 000000	2 000 000
8	Бадий гимнастика махсус стул	Дона	20	100000	2 000 000
9	Бадий гимнастика форма	Дона	10	300000	3 000 000
10	Кул жанги спорт форма	Дона	12	300000	3 600 000
<b>Жами :</b>					<b>60 500 000</b>
<b>В. Кредитнинг гаров таъминоти</b>					
<b>Кредит суммаси</b>		<b>1 500 000 000</b>		<b>Гаров таъминоти суммаси</b>	<b>3 203 212 000</b>
<b>Гаров характеристикаси</b>				Жами қиймати (сум)	Гаровга қуйилаётган қиймат (минг сум)
<b>Мулк тури</b>	<b>Мулк эгаси</b>	<b>%</b>			
«Машхра Мунира чевара» ХК тегишли биноси	Раупов Кахрамон Ибрагимович	100 %		3 203 212 000	3 203 212 000
<b>ЖАМИ</b>		<b>100 %</b>		<b>3 203 212 000</b>	<b>3 203 212 000</b>
<b>С. Кредит гаров таъминотини суғурталаш</b>					
<b>Суғурталаш характеристикаси</b>		<b>Йиллик суғурта тўлови</b>	<b>Суғурталанаётган сумма</b>	<b>Суғурта мукофоти</b>	
		<b>0,87%</b>	3 203 212 000	27 867 944	
<b>Д. Инвестицион фаолият олди молиявий харажатлари</b>					
<b>Молиявий харажат тури</b>		<b>%</b>	<b>Сум</b>		
Руйхатга олиш тўлови (нотариус)		0,15%	2 475 000		
Суғурта мукофоти		Биринчи йил	27 867 944		
Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари		0,15%	2 475 000		
Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар		0,34%	5 610 000		
Ўз маблағи ҳисобидан бино қурилиш, жихозлаш ва муассаса учун керакли анжомлар харажатлари		X	511 572 056		

<b>ЖАМИ</b>	<b>X</b>	<b>550 000 000</b>
-------------	----------	--------------------

**Жадвал № 10. Умуминвестицион харажатлар ва молиялаштириш манбаалари**

<b>А. Лойиҳанинг умумий қиймати</b>			
<b>№</b>	<b>Кўрсаткичларнинг номланиши</b>	<b>Маҳаллий валюта (сўм)</b>	<b>Хиссаси (%)</b>
1	Бино қурилиш ишлари, пардозлаш ва ободонлаштириш ишлари	1 129 183 434	77,53
2	Жихозлаш харажатлари	310 316 566	18,81
3	Муассаса учун керакли анжомлар харажатлари	60 500 000	3,66
<b>ЖАМИ</b>		<b>1 500 000 000</b>	<b>100 %</b>
4	Руйхатга олиш тўлови (нотариус)	2 475 000	0,15
5	Суғурта мукофоти	27 867 944	
6	Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари	2 475 000	0,15
7	Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	5 610 000	0,34
8	Ўз маблағи ҳисобидан бино қурилиш, пардозлаш ва ободонлаштириш ишларига қилинган харажатлар	572 481 942	
<b>ЖАМИ</b>		<b>610 909 886</b>	<b>%</b>
<b>ЖАМИ ЛОЙИҲАНИНГ БОШЛАНГИЧ ҚИЙМАТИ</b>		<b>2 110 909 886</b>	<b>%</b>
<b>В. Молиялаштириш манбаалари</b>			
<b>№</b>	<b>Кўрсаткичларнинг номланиши</b>	<b>Шахсий маблағ иштироки</b>	<b>кредит иштироки</b>
1	Қурилиш таъмирлаш ишлари	572 481 942	1 129 183 434
2	Жихозлаш харажатлари	0	310 316 566
3	Муассаса учун керакли анжомлар харажатлари	0	60 500 000
4	Руйхатга олиш тўлови (нотариус)	2 475 000	0,0
5	Суғурта мукофоти	27 867 944	0,0
6	Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари	2 475 000	0,0

7	Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	5 610 000	
<b>ЖАМИ:</b>		<b>610 909 886</b>	<b>1 500 000 000</b>
<b>ФОИЗЛАРДА:</b>		<b>28,94%</b>	<b>71,06 %</b>
<b>С. Жами молиялаштириш ва манбаалар</b>			
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>Сўм</b>	<b>%</b>
1	Шахсий маблағ иштироки	610 909 886	28,94%
2	Кредити қиймати иштироки	1 500 000 000	71,06%
<b>ЖАМИ:</b>		<b>2 210 909 886</b>	<b>100,0%</b>

## КОРХОНА ДАРОМАДИ РЕЖАСИ

**Жадвал № 11. Махсулот сотиш ва ялпи тушум режаси**

<b>Махсулот сотишдан тушган тушум прогнози</b>					
<b>№</b>	<b>Махсулот номи</b>	<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>Сони</b>	<b>Йилликтулови</b>	<b>Жами</b>
<b>1 йилда</b>					
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	Киши	11	2 148 000	23 628 000
2	Тарбияланувчилар	Киши	36	7 320 000	263 520 000
3	Енгил атлетика тўғараги	Киши	10	960 000	9 600 000
4	Кўл жанги	Киши	20	1 440 000	28 800 000
5	Инглиз тили тўғараги	Киши	30	1 200 000	36 000 000
6	Рус тили тўғараги	Киши	30	1 200 000	36 000 000
7	Муסיқа тўғараги	Киши	10	960 000	9 600 000
<b>Жами</b>					<b>407 148 000</b>
<b>2 йилда</b>					
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	Киши	12	2 364 000	28 368 000
2	Тарбияланувчилар	Киши	38	8 040 000	305 520 000
3	Бадий гимнастика тўғараги	Киши	10	1 080 000	10 800 000
4	Кўл жанги	Киши	20	1 680 000	33 600 000
5	Инглиз тили тўғараги	Киши	30	1 320 000	39 600 000
6	Рус тили тўғараги	Киши	30	1 320 000	39 600 000
7	Муסיқа тўғараги	Киши	10	1 080 000	10 800 000
<b>Жами</b>					<b>468 288 000</b>
<b>3 йилда</b>					
1	Тарбияланувчилар	киши	12	2 748 000	32 976 000

	(имтиёзли)				
2	Тарбияланувчилар	киши	38	9 324 000	354 312 000
3	Бадий гимнастика тўгараги	киши	10	1 260 000	12 600 000
4	Кўл жанги	Киши	20	1 944 000	38 880 000
5	Инглиз тили тўгараги	Киши	30	1 536 000	46 080 000
6	Рус тили тўгараги	Киши	30	1 536 000	46 080 000
7	Муסיқа тўгараги	Киши	10	1 320 000	13 200 000
<b>Жами</b>					<b>544 128 000</b>

## ХОМ – АШЁ РЕСУРСЛАРИ САРФ – ХАРАЖАТЛАРИ

**Жадвал № 12. Хом – ашё хариди учун йиллик САРФ - ХАРАЖАТЛАР**

<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда) (50 киши ҳисобидан)</b>							
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				Сони	суммаси	Сони	Суммаси
1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти харажатлари	сўм	350 000	X	9 100 000	X	109 200 000
2	Дори дармон харажатлари	сўм	7 000	X	182 000	X	2 184 000
3	Кундалик хўжалик эҳтиёжи моллари харажатлари	сўм	7 000	X	182 000	X	2 184 000
4	Канцелярия харажатлари	сўм	10 000	X	260 000	X	3 120 000
<b>Жами:</b>							<b>116 688 000</b>
1-йил	<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (95 % қувватда)</b>						
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				сон	суммаси	Сони	Суммаси
1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти харажатлари	сўм	332 500	X	8 645 000	X	103 740 000
2	Дори дармон	сўм	6 650	X	172 900	X	2 074 800

	харажатлари						
3	Кундалик хўжалик эҳтиёжи моллари харажатлари	сўм	6 650	X	172 900	X	2 074 800
4	Канцелярия харажатлари	сўм	9 500	X	247 000	X	2 964 000
<b>Жами:</b>							<b>110 853 600</b>
<b>2-йил</b>	<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда, нарх ўсиши 10%)</b>						
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				сони	Суммаси	Сони	Суммаси
1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти харажатлари	сўм	365 750	X	9 509 500	X	114 140 000
2	Дори дармон харажатлари	сўм	7 315	X	190 190	X	2 282 280
3	Кундалик хўжалик эҳтиёжи моллари харажатлари	сўм	7 315	X	190 190	X	2 282 280
4	Канцелярия харажатлари	сўм	10 450	X	271 700	X	3 260 400
<b>Жами:</b>							<b>121 964 960</b>
<b>3-йил</b>	<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда, нарх ўсиши 16%)</b>						
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				сони	суммаси	сони	Суммаси
1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти	сўм	424 270	X	11 031 020	X	132 372 240

	харажатлари						
2	Дори дармон харажатлари	сўм	8 485	X	220 610	X	2 647 320
3	Кунд. хўжалик эҳтиёжи мол харажатлари	сўм	8 485	X	220 610	X	2 647 320
4	Канцелярия харажатлари	сўм	12 122	X	315 172	X	3 782 064
<b>Жами:</b>							<b>141 448 944</b>

## ИШЧИ КУЧИ САРФ ХАРАЖАТЛАРИ

**Жадвал № 13. Штатлар жадвали ва йиллик иш хақи фонди**

	Лавозими	Со ни	Ойлик иш хақи	Умумий иш хақи	Йиллик иш хақи (12 ой)	12 % иш хақидан ажратма
<b>1.1. МАЪМУРИЯТ</b>						
1	Корхона раҳбари	1	1 100 000	1 100 000	13 200 000	1 584 000
2	Ҳисобчи	1	1 000 000	1 000 000	12 000 000	1 440 000
<b>Маъмурият жами:</b>		<b>2</b>	<b>x</b>	<b>2 100 000</b>	<b>25 200 000</b>	<b>3 024 000</b>
<b>1.2. ИШЧИ ХИЗМАТЧИЛАР</b>						
1	Енгил атлетика мураббийи	1	700 000	700 000	8 400 000	1 008 000
2	Кул жанги мураббийи	1	800 000	800 000	9 600 000	1 152 000
3	Муסיқа ўқитувчиси	1	700 000	700 000	8 400 000	1 008 000
4	Инглиз тили ўқитувчиси	1	800 000	800 000	9 600 000	1 152 000
5	Рус тили ўқитувчиси	1	800 000	800 000	9 600 000	1 152 000
6	Болалар шифокори	1	600 000	600 000	7 200 000	864 000
7	Тарбиячи	2	650 000	1 300 000	15 600 000	1 872 000
8	Энага	2	650 000	1 300 000	15 600 000	1 872 000
9	Ошпаз	1	600 000	600 000	7 200 000	864 000
10	Фаррош	1	500 000	500 000	6 000 000	720 000
11	Қоровул	2	500 000	1 000 000	12 000 000	1 440 000
<b>Ишчи хизматчилар жами:</b>		<b>14</b>	<b>x</b>	<b>9 100 000</b>	<b>109 200 000</b>	<b>13 104 000</b>
<b>ХАММАСИ:</b>		<b>16</b>		<b>11 200 000</b>	<b>134 400 000</b>	<b>16 128 000</b>

**Жадвал № 13а. Иш хақи фондининг йилдан йилга ўсиб бориши**

№	Номланиши	1 йил	2 йил	3 йил
1	Маъмурият иш хақи	25 200 000	27 720 000	32 155 200
2	Маъмурият иш хақидан 12 % ажратма	3 024 000	3 326 400	3 858 624
3	Ишчи хизматчилар иш хақи	109 200 000	120 120 000	139 339 200
4	Ишчи хизматчилар иш хақидан 12 % ажратма	13 104 000	14 414 400	16 720 704
5	<b>Жами ишхақи ХАРАЖАТЛАРИ</b>	<b>134 400 000</b>	<b>147 840 000</b>	<b>171 494 400</b>
6	<b>Жами 12 % ажратмалар</b>	<b>16 128 000</b>	<b>17 740 800</b>	<b>20 579 328</b>
<b>ЖАМИ ИШ ХАҚИ ХАРАЖАТЛАРИ</b>		<b>150 528 000</b>	<b>155 971 000</b>	<b>180 926 592</b>

### ЭНЕРГИЯ РЕСУРСЛАРИ САРФ ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 14. Коммунал харажатлар

Энергия ресурсларига бўлган талаб							
№	Номланиши	Ўл.бир	Кун-лик сарф	Ойлик сарф	Йиллик сарф	Бир бирлик нархи (сўм)	Йиллик сарф қиймати (сўм)
<b>Биринчи йилда</b>							
1	Электроэнергияси	квт/соат	2,2	57,2	686,4	250	171 600
2	Табиий газ	м.куб	1,6	41,6	499,2	320	159 744
3	Иссиқлик энергияси	м. куб	0	0	0	0	0
4	Ичимлик суви	м.куб	10	260,0	3120,0	60	187 200
5	Оқова	м.куб	5	130,0	1560,0	60	93 600
<b>Жами йиллик сарф</b>							<b>612 144</b>
<b>Иккинчи йилда</b>							
1	Электроэнергияси	квт/соат	2,2	57,2	686,4	280	192 192
2	Табиий газ	м.куб	1,6	41,6	499,2	358,4	178 913
3	Иссиқлик энергияси	м. куб	0	0	0	0	0
4	Ичимлик суви	м. куб	10	260,0	3120,0	67,2	209 664
5	Оқова	м.куб	5	130,0	1560,0	67,2	104 832
<b>Жами йиллик сарф</b>							<b>685 601</b>
<b>Учинчи йилда</b>							

1	Электроэнергияси	квт/соат	2,2	57,2	686,4	324,8	222 943
2	Табиий газ	м.куб	1,6	41,6	499,2	415,7	207 517
3	Иссиқлик энергияси	м. куб	0	0	0	0	0
4	Ичимлик суви	м. куб	10	260,0	3120,0	77,9	243 048
5	Оқова	м.куб	5	130,0	1560,0	77,9	121 524
<b>Жами йиллик сарф</b>							<b>795 032</b>
<b>Жами уч йиллик сарф</b>							<b>2 092 777</b>

## АММОРТИЗАЦИЯ АЖРАТМАЛАРИ

Жадвал № 15. Амортизация ажратмалари ҳисоби

Амортизация объекти	Объект қиймати минг сўм	Амортизация ставкаси	1 йил	2 йил	3 йил
Янги харид қилинаётган агрегатлар	24 900	10%	22 410	20 169	18 152
<b>Жами асосий воситалар аккумуляцияси</b>	<b>X</b>	<b>x</b>	<b>22 410</b>	<b>20 169</b>	<b>18 152</b>
Ишлаб чиқариш даври олди молиявий харажатлари	4 958	10%	4 462	4 016	3 614
<b>Жами молиявий харажатларнинг аккумулятив амортизацияси</b>	<b>x</b>	<b>x</b>			
<b>Жами амортизация ажратмалари</b>	<b>x</b>	<b>x</b>	<b>4 462</b>	<b>4 016</b>	<b>3 614</b>
<b>Жами амортизация ажратмалари аккумуляцияси</b>	<b>x</b>	<b>x</b>	<b>26 872</b>	<b>24 185</b>	<b>21 766</b>

## ЯЛПИ ХАРАЖАТЛАРҲИСОБИ

Жадвал № 16. Ялпи ишлаб чиқариш харажатлари (таннарх калькуляцияси)

Лойиҳа даврининг жами харажатлари (таннарх калькуляцияси)			
Харажат турлари	1 йил	2 йил	3 йил
<i>Қувватларнинг ўзлаштирилиши</i>	<i>95%</i>	<i>100%</i>	<i>100%</i>
Хом ашё харажатлари	110 853 600	121 964 960	141 448 944
Коммунал харажатлар	612 144	685 601	795 032



Иш хақи харажатлари	134 400 000	147 840 000	171 494 400
Ишчи-ходимларининг иш хақидан ижтимоий тўлов ажратмалари	16 128 000	17 740 800	20 579 328
Амортизация ажратмалари	26 872 200	24 185 000	21 766 300
<b>Жами харажатлар</b>	<b>288 865 944</b>	<b>312 416 361</b>	<b>356 084 004</b>

## КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ РЕЖАСИ

Жадвал № 17. Кредитнинг қайтарилиш графиги

Кредитни қайтариш графиги (сўм)	
Кредит суммаси	1 500 000 000
Кредитлаш муддати (йил)	15
Кредитнинг имтиёзли муддати (ой)	36
Кредит фоизи (фоиз)	1%
Кредитни олинishi режалаштирилаётган сана	

1	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
2	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
3	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
4	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
5	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
6	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
7	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
8	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
9	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
10	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
11	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
12	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
13	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
14	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
15	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
16	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
17	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
18	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
19	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
20	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
21	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
22	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
23	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000

24	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
25	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
26	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
27	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
28	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
29	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
30	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
31	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
32	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
33	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
34	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
35	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
36	1 500 000 000	0	1250000	1250000	1 500 000 000
37	1 500 000 000	10416667	1250000	11666667	1 489 583 333
38	1 489 583 333	10416667	1241319	11657986	1 479 166 667
39	1 479 166 667	10416667	1232639	11649306	1 468 750 000
40	1 468 750 000	10416667	1223958	11640625	1 458 333 333
41	1 458 333 333	10416667	1215278	11631944	1 447 916 667
42	1 447 916 667	10416667	1206597	11623264	1 437 500 000
43	1 437 500 000	10416667	1197917	11614583	1 427 083 333
44	1 427 083 333	10416667	1189236	11605903	1 416 666 667
45	1 416 666 667	10416667	1180556	11597222	1 406 250 000
46	1 406 250 000	10416667	1171875	11588542	1 395 833 333
47	1 395 833 333	10416667	1163194	11579861	1 385 416 667
48	1 385 416 667	10416667	1154514	11571181	1 375 000 000
49	1 375 000 000	10416667	1145833	11562500	1 364 583 333
50	1 364 583 333	10416667	1137153	11553819	1 354 166 667
51	1 354 166 667	10416667	1128472	11545139	1 343 750 000
52	1 343 750 000	10416667	1119792	11536458	1 333 333 333
53	1 333 333 333	10416667	1111111	11527778	1 322 916 667
54	1 322 916 667	10416667	1102431	11519097	1 312 500 000
55	1 312 500 000	10416667	1093750	11510417	1 302 083 333
56	1 302 083 333	10416667	1085069	11501736	1 291 666 667
57	1 291 666 667	10416667	1076389	11493056	1 281 250 000
58	1 281 250 000	10416667	1067708	11484375	1 270 833 333
59	1 270 833 333	10416667	1059028	11475694	1 260 416 667
60	1 260 416 667	10416667	1050347	11467014	1 250 000 000
61	1 250 000 000	10416667	1041667	11458333	1 239 583 333
62	1 239 583 333	10416667	1032986	11449653	1 229 166 667
63	1 229 166 667	10416667	1024306	11440972	1 218 750 000
64	1 218 750 000	10416667	1015625	11432292	1 208 333 333
65	1 208 333 333	10416667	1006944	11423611	1 197 916 667
66	1 197 916 667	10416667	998264	11414931	1 187 500 000
67	1 187 500 000	10416667	989583	11406250	1 177 083 333
68	1 177 083 333	10416667	980903	11397569	1 166 666 667
69	1 166 666 667	10416667	972222	11388889	1 156 250 000
70	1 156 250 000	10416667	963542	11380208	1 145 833 333
71	1 145 833 333	10416667	954861	11371528	1 135 416 667
72	1 135 416 667	10416667	946181	11362847	1 125 000 000
73	1 125 000 000	10416667	937500	11354167	1 114 583 333
74	1 114 583 333	10416667	928819	11345486	1 104 166 667
75	1 104 166 667	10416667	920139	11336806	1 093 750 000
76	1 093 750 000	10416667	911458	11328125	1 083 333 333

77	1 083 333 333	10416667	902778	11319444	1 072 916 667
78	1 072 916 667	10416667	894097	11310764	1 062 500 000
79	1 062 500 000	10416667	885417	11302083	1 052 083 333
80	1 052 083 333	10416667	876736	11293403	1 041 666 667
81	1 041 666 667	10416667	868056	11284722	1 031 250 000
82	1 031 250 000	10416667	859375	11276042	1 020 833 333
83	1 020 833 333	10416667	850694	11267361	1 010 416 667
84	1 010 416 667	10416667	842014	11258681	1 000 000 000
85	1 000 000 000	10416667	833333	11250000	989 583 333
86	989 583 333	10416667	824653	11241319	979 166 667
87	979 166 667	10416667	815972	11232639	968 750 000
88	968 750 000	10416667	807292	11223958	958 333 333
89	958 333 333	10416667	798611	11215278	947 916 667
90	947 916 667	10416667	789931	11206597	937 500 000
91	937 500 000	10416667	781250	11197917	927 083 333
92	927 083 333	10416667	772569	11189236	916 666 667
93	916 666 667	10416667	763889	11180556	906 250 000
94	906 250 000	10416667	755208	11171875	895 833 333
95	895 833 333	10416667	746528	11163194	885 416 667
96	885 416 667	10416667	737847	11154514	875 000 000
97	875 000 000	10416667	729167	11145833	864 583 333
98	864 583 333	10416667	720486	11137153	854 166 667
99	854 166 667	10416667	711806	11128472	843 750 000
100	843 750 000	10416667	703125	11119792	833 333 333
101	833 333 333	10416667	694444	11111111	822 916 667
102	822 916 667	10416667	685764	11102431	812 500 000
103	812 500 000	10416667	677083	11093750	802 083 333
104	802 083 333	10416667	668403	11085069	791 666 667
105	791 666 667	10416667	659722	11076389	781 250 000
106	781 250 000	10416667	651042	11067708	770 833 333
107	770 833 333	10416667	642361	11059028	760 416 667
108	760 416 667	10416667	633681	11050347	750 000 000
109	750 000 000	10416667	625000	11041667	739 583 333
110	739 583 333	10416667	616319	11032986	729 166 667
111	729 166 667	10416667	607639	11024306	718 750 000
112	718 750 000	10416667	598958	11015625	708 333 333
113	708 333 333	10416667	590278	11006944	697 916 667
114	697 916 667	10416667	581597	10998264	687 500 000
115	687 500 000	10416667	572917	10989583	677 083 333
116	677 083 333	10416667	564236	10980903	666 666 667
117	666 666 667	10416667	555556	10972222	656 250 000
118	656 250 000	10416667	546875	10963542	645 833 333
119	645 833 333	10416667	538194	10954861	635 416 667
120	635 416 667	10416667	529514	10946181	625 000 000
121	625 000 000	10416667	520833	10937500	614 583 333
122	614 583 333	10416667	512153	10928819	604 166 667
123	604 166 667	10416667	503472	10920139	593 750 000
124	593 750 000	10416667	494792	10911458	583 333 333
125	583 333 333	10416667	486111	10902778	572 916 667
126	572 916 667	10416667	477431	10894097	562 500 000
127	562 500 000	10416667	468750	10885417	552 083 333
128	552 083 333	10416667	460069	10876736	541 666 667
129	541 666 667	10416667	451389	10868056	531 250 000

130	531 250 000	10416667	442708	10859375	520 833 333
131	520 833 333	10416667	434028	10850694	510 416 667
132	510 416 667	10416667	425347	10842014	500 000 000
133	500 000 000	10416667	416667	10833333	489 583 333
134	489 583 333	10416667	407986	10824653	479 166 667
135	479 166 667	10416667	399306	10815972	468 750 000
136	468 750 000	10416667	390625	10807292	458 333 333
137	458 333 333	10416667	381944	10798611	447 916 667
138	447 916 667	10416667	373264	10789931	437 500 000
139	437 500 000	10416667	364583	10781250	427 083 333
140	427 083 333	10416667	355903	10772569	416 666 667
141	416 666 667	10416667	347222	10763889	406 250 000
142	406 250 000	10416667	338542	10755208	395 833 333
143	395 833 333	10416667	329861	10746528	385 416 667
144	385 416 667	10416667	321181	10737847	375 000 000
145	375 000 000	10416667	312500	10729167	364 583 333
146	364 583 333	10416667	303819	10720486	354 166 667
147	354 166 667	10416667	295139	10711806	343 750 000
148	343 750 000	10416667	286458	10703125	333 333 333
149	333 333 333	10416667	277778	10694444	322 916 667
150	322 916 667	10416667	269097	10685764	312 500 000
151	312 500 000	10416667	260417	10677083	302 083 333
152	302 083 333	10416667	251736	10668403	291 666 667
153	291 666 667	10416667	243056	10659722	281 250 000
154	281 250 000	10416667	234375	10651042	270 833 333
155	270 833 333	10416667	225694	10642361	260 416 667
156	260 416 667	10416667	217014	10633681	250 000 000
157	250 000 000	10416667	208333	10625000	239 583 333
158	239 583 333	10416667	199653	10616319	229 166 667
159	229 166 667	10416667	190972	10607639	218 750 000
160	218 750 000	10416667	182292	10598958	208 333 333
161	208 333 333	10416667	173611	10590278	197 916 667
162	197 916 667	10416667	164931	10581597	187 500 000
163	187 500 000	10416667	156250	10572917	177 083 333
164	177 083 333	10416667	147569	10564236	166 666 667
165	166 666 667	10416667	138889	10555556	156 250 000
166	156 250 000	10416667	130208	10546875	145 833 333
167	145 833 333	10416667	121528	10538194	135 416 667
168	135 416 667	10416667	112847	10529514	125 000 000
169	125 000 000	10416667	104167	10520833	114 583 333
170	114 583 333	10416667	95486	10512153	104 166 667
171	104 166 667	10416667	86806	10503472	93 750 000
172	93 750 000	10416667	78125	10494792	83 333 333
173	83 333 333	10416667	69444	10486111	72 916 667
174	72 916 667	10416667	60764	10477431	62 500 000
175	62 500 000	10416667	52083	10468750	52 083 333
176	52 083 333	10416667	43403	10460069	41 666 667
177	41 666 667	10416667	34722	10451389	31 250 000
178	31 250 000	10416667	26042	10442708	20 833 333
179	20 833 333	10416667	17361	10434028	10 416 667
180	10 416 667	10416667	8681	10425347	0

**18-жадвал. Кредитнинг реал вақт оралиқлари ҳисоби бўйича қайтарилиши**

<b>Кредитнинг 15 йиллик вақт оралиқларида қайтарилиши ҳисоби</b>					
<b>Қайтариш муддати (ой сўнгига нисбатан)</b>	<b>Давр бошига кредит қолдиғи</b>	<b>Жами тўлов</b>	<b>Шундан</b>		<b>Давр охирига кредит қолдиғи</b>
			<b>Асосий қарз тўлови</b>	<b>Фоиз тўлови</b>	
Биринчи йилда	1 500 000 000	15 000 000	0	15 000 000	1 500 000 000
Иккинчи йилда	1 500 000 000	15 000 000	0	15 000 000	1 500 000 000
Учинчи йилда	1 500 000 000	15 000 000	0	15 000 000	1 500 000 000
Тўртинчи йилда	1 385 416 667	139427083	125 000 000	14427083	1 375 000 000
Бешинчи йилда	1 260 416 667	138177083	125 000 000	13177083	1 250 000 000
Олтинчи йилда	1 135 416 667	136927083	125 000 000	11927083	1 125 000 000
Еттинчи йилда	1 010 416 667	135677083	125 000 000	10677083	1 000 000 000
Саккизинчи йилда	885 416 667	134427083	125 000 000	9427083	875 000 000
Тўккизинчи йилда	760 416 667	133177083	125 000 000	8177083	750 000 000
Ўнинчи йилда	635 416 667	131927083	125 000 000	6927083	625 000 000
Ўн биринчи йилда	510 416 667	130677083	125 000 000	5677083	500 000 000
Ўн иккинчи йилда	385 416 667	129427083	125 000 000	4427083	375 000 000
Ўн учинчи йилда	260 416 667	128177083	125 000 000	3177083	250 000 000
Ўн тўртинчи йилда	135 416 667	126927083	125 000 000	1927083	125 000 000
Ўн бешинчи йилда	10 416 667	125677083	125 000 000	677083	0

<b>ЖАМИ 15 ЙИЛ ДАВОМИДА</b>	<b>1 590 625 000</b>	<b>1 500 000 000</b>	<b>90625000</b>	<b>0</b>
-----------------------------	----------------------	----------------------	-----------------	----------

## ДАРОМАДЛАР, ХАРАЖАТЛАР ВА ФОЙДА ҲИСОБИ

**Жадвал № 19. Даромадлар ҳисоби**

<b>Даромадлар ва харажатлар бўйича ҳисобот</b>					
<b>Номланиши</b>	<b>1 йил</b>	<b>2 йил</b>	<b>3 йил</b>	<b>Жами</b>	<b>Ўртача</b>
Соф тушум	407 148 000	468 288 000	544 128 000	1 419 564 000	473 188 000
Жами сарф харажатлар	288 865 944	312 416 361	356 084 004	957 366 309	319 122 103
<b>Ялли даромад</b>	<b>118 282 056</b>	<b>155 871 639</b>	<b>188 043 996</b>	<b>462 197 691</b>	<b>154 065 897</b>
<i>Ялли рентабеллик(ялли тушумга нисбатан)</i>	<b>29,05%</b>	<b>33,29%</b>	<b>34,56%</b>	<b>X</b>	<b>32,3%</b>
Банк хизмати	2 000 000	2 500 000	3 000 000	7 500 000	2 500 000
Кўзда тутилмаган харажатлар (Транспорт, Суғурта, рискларни коплаш вах.к.)	4000 000	5000 000	6 000 000	15 000 000	5 000 000
<b>Жами кўшимча харажатлар</b>	<b>6 000000</b>	<b>7 500000</b>	<b>9 000000</b>	<b>22 500000</b>	<b>7 500 000</b>
<b>Жами фойда микдори</b>	<b>112 282 056</b>	<b>148 371 639</b>	<b>179 043 996</b>	<b>439 697 691</b>	<b>146 565 897</b>
Кредит бўйича тўловлар	16 500 000	16 500 000	16 500 000	49500 000	16500 000
Ягона солиқ 5 %	5 914 103	7 793 582	9 402 200	23 109 885	7 703 295
<b>Соф фойда</b>	<b>89 867 953</b>	<b>124 078 057</b>	<b>153 141 796</b>	<b>367 087 806</b>	<b>122 362 602</b>

<b>Соф рентабеллик</b>	<b>22,07%</b>	<b>26,50%</b>	<b>28,14%</b>	<b>X</b>	<b>25,57%</b>
<b>Аккумулятив фойда</b>	<b>89 867 953</b>	<b>124 078 057</b>	<b>153 141 796</b>	<b>367 087 806</b>	<b>122 362 602</b>

## **ЭКОЛОГИК ТАЛАБ**

Экологик хавфсизлик нуқтаи назаридан ушбу лойиҳа атроф мухитга катта зарар етказмайди.

Техник – экологик хавфсизлик ходимларнинг мунтазам ўқитилиб борилиши ва ҳар ой керакли инструктажлар олиб борилиб, иш жараёни хавфсизлиги устидан қатъий назорат ўрнатиш орқали таъминланади.

Бундан ташқари, лойиҳа белгиланган меъёрлар ва норматив меъёрий ҳужжатларга асосланган ҳолда, самарали тарзда, ўрнатилган тартибда иктисодий, молиявий, экологик, ва тижорат меъёрларига асосланган ҳужжатлар юритиб, Ўзбекистон Республикаси қонунларга зид бўлмаган фаолият асосида олиб борилади.

Янада хавфсизликни таъминлаш учун эко-экспертлар гуруҳини жалб қилиш, экологик экспертиза ва санитария гигиена ҳужжатларини олиб, Давлат Санитария Эпидемиология марказимаъсулларига тақдим этиб борилиши кўзда тутилган. Умуман олганда лойиҳа экология талабларига тўлақонли жавоб бериб, ушбу талабларда кўрсатилган классификация буйича С гуруҳига мансуб деб топилди.

---

## ХУЛОСА

---

Даромадлилик ва самарадорлик таҳлили шуни кўрсатмоқдаги лойиҳа рентабеллик даражаси ялпи ҳисобда 31,5 фоизни ташкил қилмоқда. Шу ўринда ялпи харажатларга нисбатан соф рентабеллик ўрта ҳисобда 16,2 фоизни ташкил қилмоқда. Бундан ташқарилойиҳанинг реал қопланиш муддати ялпи фойда ҳисобидан ўн йилни ташкил қилади. Реал қопланиш муддатининг лойиҳа давомийлик давридан пастлиги соҳанинг молиявий – иктисодий жозибаторлигидан хабар бериб турибди.

Таъкидлаб ўтилганидек юқори фойда нормалари лойиҳанинг барча турдаги инқирозлар ва рискларга чидамли эканлигини кўрсатмоқда. Ўндан ташқари биринчи йилнинг ўзидаёқ олиниши мумкин бўлган **65 996 600 сўмлик** фойда хужалик мақсадлари ва режаларини тўла амалга оширишга ва даромадни соҳани кенгайтириш ва бошқа фаолият турларини жорий этишга инвестиция қилиш имконини яратади.

Хулоса қилиб айтганда, юқоридаги маълумотларни ҳисобга олиб лойиҳа тижорий самарадор ва барқарор деб баҳоланади ва кредит маблағларини ўз вақтида қайтарилиши ва мўлжалланган мақсадлар ва стратегик режаларга эришиш имконини яратишга қодирлиги билан бу соҳага инвестиция киритиш лозимлигини кўрсатиб турибди.

Бу турдаги ишлаб чиқариш фаолиятини жорий этиш Ўзбекистон Республикасининг бугунги кундаги сиёсатига тўла мос келади ва ривожланиш, тараккий этиш учун кенг имкониятлар яратиб бериб, худуднинг иктисодий – ижтимоий ўсиши ва барқарорлигига уз хиссасини кўшади.

Барча келтирилган маълумотлар ва ҳисоб – китобларни ўрганиб чиқиб «HAUS WUNDERKIND» НМТМ Тайлок туманида нодавлаттаълим муассасасини ташкил этиш мақсадида **1 500 000 000сўм** миқдоридакредит олишга қарор қилади



ва бу кредитни мақсадли сарфланиши буйича мажбуриятларни ўз зиммасига олади.

---

**«HAUS WUNDERKIND» HMTM**

**Раҳбари С.А.Меликулова (имзо) \_\_\_\_\_ сана «\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2019 й.**

---

**М. Ў.**