

“ТАСДИКЛАЙМАН»
Ташаббускор
Сирлибоев Сирожиддин Алибобо ўғли
(имзо): _____
«__» _____ 2019 й.

БИЗНЕС РЕЖА

**Замонавий стоматология
марказини ташкил этиш ва
ривожлантириш лойиҳаси**

Самарқанд – 2019 й.

БИЗНЕС РЕЖАНИНГ ТАРКИБИЙ КИСМИ

1. ТАДБИРКОР ҲАҚИДА МАЪЛУМОТ ВА ЛОЙИҲАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРҲИ
2. КИРИШ
3. ЛОЙИҲАНИНГ УМУМИЙ ШАРҲИ
 - *ЛОЙИҲАНИНГ УСТУВОРЛИГИ ВА ФОЙДАСИ*
4. ЛОЙИҲАНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ
 - *СЕГМЕНТЛАРНИ АНИКЛАШ*
 - *РАКОБАТЧИЛАР ТАҲЛИЛИ*
 - *МАРКЕТИНГ МАЖМУИ «4-Р»*
 - *МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ*
 - *SWOT ТАҲЛИЛИ*
5. ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕСУРСЛАРИГА ЭҲТИЁЖИ
 - *ИШЧИ РЕСУРСЛАРГА ЭҲТИЁЖИ*
 - *ЛОЙИҲАНИНГ ЭНЕРГОРЕСУРСЛАРГА БЎЛГАН ЭҲТИЁЖИ*
 - *СОЛИҚЛАР ВА БОШҚА ЙИҒИМЛАР*
6. ЛОЙИҲАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ
 - *ЛОЙИҲАНИНГ УМУМИНВЕСТЦИОН ХАРАЖАТЛАРИ*
 - *ТАДБИРКОР ХАРАЖАТЛАРИ*
 - *СОТУВДАН ТУШГАН ТУШУМ ХАЖМИ*
 - *ИШЛАБ ЧИҚАРИЛГАН МАҲСУЛОТ ТАН НАРХИ*
 - *КОРХОНА ДАРОМАДЛАРИ*
7. ХУЛОСА
8. ОЛИНГАН КРЕДИТНИ КАЙТАРИШ ГРАФИГИ

ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРҲИ

Лойиҳанинг қисқача мазмуни:	<i>Замонавий стоматология марказини ташиқил этиши ва ривожлантириши ҳамда ушбу лойиҳада хориждан сўнги русумдаги замонавий тиббий ускуналар олиб кириши ва юқори сифатли хизматни ташиқил этиши режасалаштирилган.</i>
Лойиҳа ташаббускори:	<i>Сирлибоев Сирожиддин Алибобо ўғли</i>
Ташаббускор (Паспорт маълумотлари):	<i>Ташаббускор: 26.05.1991 йилда тугилган, Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар, Суғдиёна массиви 58-А уй 20-хонадонда истикомат қилувчи Ўзбекистон Республикаси фуқароси-Сирлибоев Сирожиддин Алибобо ўғли (паспорт серияси АА 8160017, 04.01.2015 йилда Самарқанд вилояти, Қўширобот туман ИИБ томонидан берилган)</i>
Корхонанинг юридик манзили:	<i>Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳри</i>
Лойиҳанинг умумий қиймати	500 000 000 сўм
Ўз маблағлари ҳисобидан 40%	200 000 000 сўм
Кредит маблағлари ҳисобидан 60%	300 000 000 сўм
Яратиладиган янги иш уринлари сони	14 та
Кредит шартлари:	
Кредит муддати	60 ой
Кредит фоизи	7 %
Имтиёз муддати	12 ой
Лойиҳанинг самарадорлик кўрсаткичлари	
Лойиҳанинг тула узини оқлаш муддати	60 ой
Соф жорий қиймат (NPV), сўмда	7 003 780 718
Ҳозирги қиймати (FCF), сўмда	200 000 000
Ҳозирги қиймати (TV), сўмда	200 000 000
Тўла оқлаш муддати (PP), йил	1,7
Дисконт оқлаш муддати (DPP), йил	1,6
Ички даромад даражаси (IRR), %	36,74%
Асосий фаолият кўрсаткичлари	
Соф пул оқими	9 262 500 000 сўм
Жамланган соф фойда	749 736 820 сўм
Лойиҳа рентабиллиги	8,09%

КИРИШ

Ўзбекистон давлати мустақилликка эришгач ўз олдига **“бозор иктисодиётига асосланган, очик ташқи сиёсатга эга бўлган кучли хукукий – демократик давлат ва фуқаролик жамияти барпо этиш”**дек олий мақсадни кўзлаб, ўзининг янги тараққиёт йўлини белгилаб олиб, ривожланган мамлакатлар қаторига қўшилиш борасида ижобий ишларни амалга оширмоқда.

Республикамизда сўнгги йилларда тадбиркорликка жуда катта эътибор қаратилмоқда. Бунинг яққол мисоли сифатида Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2017 йил 1 апрелдаги “Соғлиқни сақлашда хусусий секторни янада ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ-2863-сонли Президент қарори, 2017 йил 17 январдаги “Тадбиркорлик мақсадларида фойдаланиш учун давлат мулки объектларини сотишни жадаллаштириш ва унинг тартиб-таомилларини янада соддалаштириш чора тадбирлари тўғрисида”ги ПФ-4933-сонли, 2017 йил 19 июндаги ПФ-5087-сонли, 2015 йил 15 майдаги ПФ-4725-сонли, 2016 йил 5 октябрдаги ПФ-4848-сонли Президент фармонлари, 2017 йил 7 февралдаги ПҚ-4947-сонли Президент қарорлари, Вазирлар Маҳкамасининг 2017 йил 17 майдаги “Давлатга тегишли объектларни ва активларни хусусий мулк қилиб сотишга доир қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида”ги Вазирлар Маҳкамасининг 295-сонли қарори 2014 йил 6 октябрдаги 279-сонли, 2015 йил 7 октябрдаги 285-сонли қарорларини келтиришимиз мумкин.

Хаттоки, Президентимиз ташаббуси билан давлатимизда ижтимоий сиёсатни кузлаб, йилларнинг алохида номланиши, “Инсон манфаатлари йил ” (1997 йил), ”Оила йили” (1998 йил), “Соғлом авлод йили” (1999 йил), “Аёллар йили” (2000 йил), “Она ва бола йили” (2001 йил), “Карияларни кадрлаш йили” (2002 йил), ”Обод маҳалла йили” (2003 йил), “Меҳр ва мурувват йили” (2004 йил), “Сихат саломатлик йили” (2005 йил), “Хомийлар ва шифокорлар йили” (2006 йил), ”Ижтимоий химоя йили” (2007 йил), “Ёшлар йили” (2008 йил), “Кишлоқ тараққиёти ва фаровонлиги йили” (2009 йил), “Баркамол авлод йили” (2010 йил), “Хусусий тадбиркорлик ва кичик бизнес йили” (2011 йил), «Халқ билан мулоқот ва инсон манфаатлари йили» (2017йил), 2018-йил «Фаол тадбиркорлик, инновацион ғоялар ва технологияларни қўллаб қувватлаш» ҳамда 2019-йил «Фаол инвестициялар ва ижтимоий ривожланиш йили» деб номланиши, йилларнинг алохида номланиши оркали махсус давлат дастурларини қабул қилиш ва амалга ошириш, мамлакатимизда, шу жумладан кишлоқларда мактаблар, лицейлар, коллежлар, йуллар, кишлоқ врачлик амбулаториялари қурилиши, аҳоли ни ичимлик суви, табиий газ, электр энергияси билан таъминлаш борасида олиб борилган ишларнинг нақадар тугри эканлигини тан олган Россия Федерацияси, Козогистон ва бошқа мамлакатларнинг бизнинг мамлакатимизда олиб борилаётган ижтимоий сиёсат тажрибасини биздан қуриб уз мамлакатларида қўллаётганлиги,

бу масалаларга якин йиллардан бошлаб эътибор берилаётганлиги ва иш олиб бораётганлиги бунинг яккол далилидир.

Дунёнинг купгина тараккий топган, бугунги кунда баркарор ривожланиб келаётган давлатлари тажрибаси шуни курсатмоқдаки, аввало, узининг хусусий мулкига эга булган шахс ва бундай шахслардан иборат булган тоифа бу бойликни янада купайтириш, асраб-авайлаш, узини ва оиласини бокиш, шу билан бирга, давлат ва жамият зиммасида булган купгина вазифаларни амалга оширишга уз хиссасини кушади. Энг мухими, уз юртида тинчлик ва осойишталикни саклаш хамда химоялаш учун астойдил жон куйдиради. Хусусий тиббиёт хам бошка барча сохалар каби айнан мулк эгаларига-тадбиркор ва ишбилармон инсонларга суянгандагина тараккий этади.

Энг мухими, Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.М.Мирзиёевнинг 2018 йил 7 июндаги ПҚ-3777-сонли “Хар бир оила тадбиркор” Қарори ва 2018 йил 27 июндаги ПФ-5466-сонли “Ёшлар келажагамиз” давлат дастури қабул қилиниши ёшларга жуда кенг имкониятлар очиб бермоқда. Бу дастур асосида имтиёзли равишда ёш тадбиркорларга банк кредитлари ажратиш, бандликни таъминлаш ва иш ўрни яратиш дастурни энг олий мақсади бўлиб ҳисобланади.

Бу амалга оширилаётган ишлар бир-бирини тулдириб, Ўзбекистон давлати мустакилликка эришгач уз олдига куйган олий мақсад яъни **“бозор иктисодиётига асосланган, очик ташиқи сиёсатга эга булган кучли ҳуқуқий – демократик давлат ва фуқаролик жамияти барпо этиши”** борасида узокни кузлаб ижтимоий сиёсатни амалга оширмоқда. Бу эса мамлакатимизнинг тинчлигини, осойишталигини, баркарорлигини ва тараккиётини таъминламоқда.

ЛОЙИХАНИНГ УМУМИЙ ШАРҲИ

Ушбу бўлимда лойиха хақидаги батафсил тўхталиб ўтилади. Жумладан, лойиханинг самарадорлиги, танланишининг асосий сабаблари ва параметрлари, кузланган мақсадлар асосланиб ташкилотчилар ва лойиханинг қискача мазмуни хақида маълумот берилади.

Самарқанд шаҳрида барпо этилиши режалаштирилаётган стоматология марказида тиш касалликларини даволаш, тишларни текшириш, протез тишлар ясаш каби амалиётлар амалга оширилади. Ушбу амалиётларига бўлган талаб юқорилиги туфайли тадбиркор бу фаолият билан шуғулланишни режалаштирмоқда. Марказда беморлар учун барча шарт-шароитлар яратилиб, яъни мутахассислар хоналари, муолажа хонаси, стерилизация блоки, лаборатория ташкил этишдан иборат. Тадбиркор томонидан бугунги кун талабларига жавоб берадиган, замонавий кўринишга эга бўлган тўлиқ жихозланган бинода стоматологик хизматларга булган талабни имкон қадар кондириш учун беморларни қабул қилиш ва хизмат турлари ва сифатини ошириш, сифатли хизмат кўрсатиш фаолиятини йулга куйиш учун ушбу лойиха ишлаб чиқилди.

Вилоятимиз ҳудудида стоматология марказларнинг кўплиги, халқимизга хизмат қилаётганлиги диққатга сазовор. Тадбиркорнинг мақсади стоматология марказлар билан шартнома асосида уларнинг ёрдамида фойдаланган ҳолда халқимизни бевосита соғлигини тиклашга қаратилган, яъни очилиши кўзда тутилаётган хусусий стоматология марказида фақат ва фақат беморлар даволанади.

Тадбиркор томонидан олиб борилган изланишлари натижасида қишлоқда яшовчи аҳоли асосан стоматологик ёрдам учун асосан туман маркази ёки Самарканд шаҳридаги стоматология муассаларга мурожат қилаётганлиги аниқланди. Бунинг натижасида аҳолимизнинг вақти ҳам маблағ ҳам кўп сарфланаётганлиги аниқланди. Агар стоматология маркази ишга туширилса, марказ атрофидаги аҳолининг вақтини ҳам маблағларини ҳам тежайди беморларга тўғри ташхис қўйилиб беморларни бошқа стоматология муассасаларига юборилиб ёрдамлашади. Мавжуд талаблардан келиб чиққан ҳолда замонавий талаб даражасидаги стоматология хизматларини давлатимизга ташкил этиш ва уни арзон нархларда беморларга таклиф қилиш, халқимизнинг манфаатларига хизмат қилади. Тадбиркор янгидан капитал таъмирдан чиқариб фойдаланишга топширилаётган замонавий қурилишдаги барча қулайликларга эга булган бинода хизмат кўрсатиш фаолияти билан шугулланишни ўз олдига мақсад қилиб қўйди.

Таҷриба шуни курсатмоқдаки, беморларга хизмат курсатиш даражаси юқори бўлишига қарамасдан таъминотда узилиш булмасида беморларнинг сони кундан-кун ортиб бормоқда. Шаҳар ҳудудида эгалланган мавқеини Вилоят, Республика миқёсида мустаҳкамлаш ва кенгайтириш мақсадида тадбиркор асосий эътиборни юқори сифатли хизмат кўрсатиш ва баҳоларини тушириш ҳамда бошқа шу каби омилларни ўзининг асосий вазифаларидан бири деб ҳисоблайди.

Лойиха Республика иқтисодий ривожлантириш талабларига жавоб беради.

-Ишлаб чиқариш даражасини қўпайтириш, тизимли ишлаб чиқаришни кенгайтириш;

-Ички бозор талабларини қондириш;

-Аҳолини қўшимча иш ўринлари билан таъминлаш, иш шароитларини яхшилаш, аҳоли даромад қобилиятини қўпайтириш;

Лойиха амалга оширилиши натижасида аҳолини иш билан таъминлаш, экспортни ривожлантириш, хунармандчилик тармоқларини янада кенгайтиришг эришилади.

Жадвал № 1

	Мижозлар	Талаблар	Бизнинг маҳсулотимиз
Бугун	Шаҳар аҳолиси	Сифатли хизмат кўрсатиш	Стоматология хизмати
Келгусида	Вилоят аҳолиси	Сифатли хизмат кўрсатиш	Стоматология хизмати

Лойиханинг устуворлиги ва фойдаси

- Стоматология фаолиятини ривожлантириш
- Янги иш ўринларини яратиш
- Хорижий харидорларнинг мавжудлиги

Табдиркор ўз малака ва тажрибасидан келиб чиққан ҳолда аҳоли талабларига жавоб берадиган хизмат кўрсатиш ва ушбу хизматга булган талабни имкон қадар кондириш учун хизмат кўрсатиш хажмини ошириш, сифатли хизмат кўрсатишни йўлга қўйиш учун ушбу лойиха ишлаб чиқилди.

Лойиха жами қиймати **500 000 000** сўмга тенг бўлиб, қурилиш ва замонавий жиҳозлаш ҳамда барча замонавий шароитларни яратишни кузда тутди.

ЛОЙИХАНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ

Тишлар доимий назорат ва таъмирга муҳтож бўлади. Шуларни инобатга олган ҳолда айтиш мумкинки, стоматология соҳасида бизнес доимо талабга бой ва даромадли иш бўлади. Бугунги кунда стоматология соҳаси жадал суръатларда ривожланиб келмоқда. Кўплаб стоматология клиникалари очилмоқда, шунга қарамай, кўп миқдорлар кўпроқ пул тўлашга тўғри келса-да хусусий стоматология хизматга мурожаат қилишмоқда. Стоматология клиникасини очиш мураккаб ва масъулиятли ишлардан бўлиб, у кўп масала ва саволларга ечим излашга чорлайди. Айнан мана шу босқичда кўп хатоларга йўл қўйилади. Стоматология клиникасини очишда яхши жой танлай олиш, мутахассислар ёрдамидан фойдаланиш, миқдорлар учун янги ва талабга бой хизмат турларини кўрсатишни йўлга қўйиш, хизматлар нархини тўғри белгилаш, рухсатнома олиш каби бир қатор ишларни бажариш зарур. Стоматология клиникасини очиш учун биринчи ўринда фаолият учун мос бино қидириш керак. Бусиз лицензия олиб бўлмайди, лицензия айнан бино ва унинг ичидаги ускуналарга берилади. Бинони сотиб олиш ёки ижарага олиш мумкин. Ижара эвазига бино олиш харажатлар миқдорини камайтиради, лекин бинони сотиб олсангиз, зўр иш бўларди.

Стоматология клиникасини муваффақиятли қилувчи омиллардан бири бу ходимни тўғри танлай билиш. Ахир миқдорлар яхши шифокор хизматидан фойдаланиш учун шаҳарнинг нариги бурчагига боришга ҳам тайёр бўлади. Айнан стоматолог ҳузурига дўстлар, танишлар, қариндошлар тавсияси бўйича борилади.

Юқорида айтиб ўтилганидек, стоматология очиш учун лицензия олиш керак, унинг учун клиника аниқ рўйхатда кўрсатилган асбоб-ускуналар билан жиҳозланиши зарур. Биринчи ўринда давлат санитария эпидемиология назорати марказининг ўрнатган нормативларини ўрганиб чиқиш зарур. Ўрнатилган ускуналар тегишли хужжатларга эга бўлиши, клиника жойлашуви эса техник инвентаризациялаш бюроси режасига мувофиқ бўлиши зарур. Бундан ташқари

бинонинг ўлчамларига оид нормативлар билан ҳам танишиб чиқиш зарур. Агар клиника катта бўлса, мижозларга қулайлик туғдириш мақсадида кутиш зали ва ҳожатхонага жой тайёрласа бўлади.

Маълумки хизмат кўрсатиш фаолиятининг муваффақиятли амалга ошиши кўп жihatдан аҳолига аниқ ташхис қўйиш ва шу орқали сифатли муолажа хизматларини кўрсатиш билан чамбарчас боғлиқдир.

Тадбиркор томонидан олиб борилган маркетинг изланишлари натижасида халкимизнинг турмуш даражаси кундан-кунга ошиб бораётганлиги ва республикамиз аҳолисининг сўнгги пайтларда ўз соғлигига эътиборли бўлаётганлиги, бугунги кунда ушбу стоматология хизматига талаб юкори эканлиги аникланди ва тадбиркор мавжуд талабдан келиб чиккан холда аҳолини талаби даражасидаги хизматларни ташкил этиш ва уни арзон нархларда хизмат кўрсатишни уз олдига мақсад килиб куйди.

МАРКЕТИНГ МАЖМУИ «4P»

Жадвал №2

<i>Produkt-Махсулот</i> Сифатли хизмат кўрсатиш	<i>Price-нарх</i> Нарх ҚўЙИШ тамойили харидорларнинг талабидан Келиб чикиб белгиланади.
<i>Place-Жой</i> Бизнес худуд-корхона Самарқанд шаҳрида хизмат кўрсатиш фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан вилоят буйлаб хизмат кўрсатиш имконияти мавжуд.	Promotion -Ҳаракатланиш Тадбиркор ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва Ўзбекистон савдо-саноат палатасининг расмий веб сайтидан ва «Yellowpegas» каталогли журналларидан ҳамда ижтимоий тармоқлар орқали мижозни ўзига жалб этади.

БОЗОР ТАЛАБИ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида худуддаги аҳолининг ушбу хизматларга булган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу хизматларга эҳтиёж ва талабнинг юкори булиши худуддаги ижтимоий ахволнинг яхшиланиб бориши ва беморларнинг ишончига боғлиқ булиб, бугунги кунда арзон нархли ва сифатли хизматларга аҳолида талаб катта.

Потенциал талабга куйидаги омиллар уз таъсирини утказди:

1) Худудда таклифнинг талабдан кам булиши (хизмат кўрсатиш дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кутарилишига, мижозларнинг дефицитга айланган хизматга эътибори ва харид килишга интилиши ошишига олиб келади.

2) Беморлар оқими даражаси – яъни беморлар оқимининг ошиб бориши хизмат харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча камайиши потенциал талабнинг камайишига сабаб булади.

3) Ижтимоий сиёсат – ижтимоий химоянинг яхшиланиши ва ижтимоий мухитнинг барқарорлиги потенциал талабга тугри мутаносиб равишда таъсир килади.

4) Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тугри мутаносиб равишда таъсир курсатиши мумкин.

5) Юкоридаги омилларга ухшаш яна куплаб сиёсий ахвол, иктисодий танглик ва мафкуравий узгаришлар, уруш ва форс – мажор холатлар, технологик узгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг узгаришига уз таъсирини утказиши мумкин.

РАҚОБАТБАРДОШЛИКЛАРНИ ТАҲЛИЛ ҚИЛИШ ВА РАҚОБАТ СИЁСАТИНИ АНИҚЛАШ

Бугунги кунда Самарқанд вилоятида 100 дан ортиқ хусусий стоматология марказлар фаолият юритиб келмоқда. Корхонанинг асосий рақобатчилари куйидагилар ҳисобланади:

- «SAM STOMA LUX» стоматология маркази;
- «SADAF DENTAL» стоматология маркази;
- «REGINA DENTA» стоматология маркази;
- «IDIBOY DENTA SERVIS» стоматология маркази;
- «STOMA XILOL» стоматология маркази;
- «MASUDXON SMILE DENT» стоматология маркази;
- «WALNUT TREE» стоматология маркази;
- «DOCTOR DJURAYEV» стоматология маркази;
- Самарқанд вилоят стоматология поликлиникаси;
- ва бошқа тиббий марказлар.

Корхонанинг рақобатбардошлигини ошириш учун нархларни нисбатан пасайтириш, сифатли хизмат кўрсатиш, беморларнинг ҳар қандай талабига жавоб берадиган стоматология маркази фаолиятини ташкил этиш, замонавий диагностика ускуналари орқали беморларни даволашни режалаштирган.

Рақобатчилар таҳлили

Жадвал № 3

Рақобатчилар номи	Давлат номи	Нархи	Хизмат кўрсатиш қуввати
Вилоятимиздаги ушбу фаолият билан шугулланувчи тадбирокрлар	Ўзбекистон	Урта	Йиллик 500,0-600,0 млн.сўм

SWOT TAHLILI

Жадвал № 4. Хизмат кўрсатиш фаолиятига таъсир этувчи омиллар таҳлили

Афзалликлар (Strengths)	Заифликлар (Weaknesses)
<ul style="list-style-type: none">✓ Мақсад аниқлиги ва мақсад сари интилувчанлик✓ Солиқ имтиёзларининг мавжудлиги✓ Ракобатбардошлилик✓ Ривожланиб бораётган инфратузилмаларга яқинлик.✓ Кредит фоизларининг пастлиги	<ul style="list-style-type: none">✓ Ташки омилларга таъсирчанлик✓ Мижозлар ишончини ва хизмат кўрсатиш куникмасини шакллантиришда юзага келадиган кийинчиликлар
Имкониятлар (Opportunities)	Тусиклар (Treats)
<ul style="list-style-type: none">✓ Четдан қушимча инвестициялар киритиш имкони мавжудлиги✓ Марказнинг қулай инфратузилмада жойлашганлиги✓ Мутахассисларни жалб этиш (Республикамиздаги юқори малакали мутахассисларни амалиётларда иштирок этиши ва. ҳ.к.	<ul style="list-style-type: none">✓ Юзага келиши мумкин булган ғирром ракобат✓ Ва. Х. к..

КОРХОНАНИНГ ТАШХИС УСКУНАЛАРИ



Томография замонавий стоматологиянинг энг катта ютуғидир, беморнинг аҳволини баҳолашда тасодифий ва ноаниқликларни бартараф қилади. 3Д компьютер томографияси инсон ички органларининг уч ўлчовли тасвирларини олиш ва ўрганилаётган объектнинг уч ўлчовли моделини яратиш имконини беради.



Ортопантомограф уч жойлашишни аниқлаш лазер билан жиҳозланган, ажойиб тасвир сифати, фойдаланиш қулайлиги ва тез ва самарали тиббий кўриқдан иборат. Қисқа вақт ичида даволашни режалаштириш ва ишга киришиш учун ёрдам беради.



Дентал рентген аппарати тиш касалликларида ташхис кўйиш ва даволанишни баҳолаш учун қўлланилади. Бундай деворга ўрнатилган қурилма тиш шифокори учун ишончли ва қулай ёрдамчи ва айти пайтда бемор учун хавфсиздир.



Радиовизиограф махсус матритсада сақланган ва компьютер экранига ўтказиладиган расмларни суратга олиш имконини берувчи рақамли рентгенли диагностика қурилмаси, улар муваффақиятли таҳлил қилиниши мумкин. Ушбу таҳлил асосида тиш шифокори тишларни даволашнинг мақбул тактикасини танлаши мумкин.



Ултрасоник аппарати суюқлик этказиб бериш учун икки қисмини ва иккита контейнерни (40 дақиқа давомли ишлашга) улаш имконини беради, бу айниқса, периодонтал касалликларни турли бурчаклар ва бурмалар гум чўнтақларини қайта ишлашда ишлатилади.



ЛЕД оптикеси билан ултратовушли жарроҳлик тизими ултратовуш осилаторининг ноёб дизайни туфайли суюқ оператсияси учун турли хил ривожланган хусусиятларга эга.

ИШЛАБ ЧИКАРИШ РЕСУРСЛАРИГА ЭХТИЁЖ

ИШЧИ РЕСУРСЛАРИ ЭХТИЁЖИ

Ушбу лойиханинг ишчи кучига ва ходимларга бўлган талаби 14 кишини ташкил қилади. Шундан 4 таси коллеж битирувчилари кўзда тутилган. Ишчиларининг иш вақти 8 соатлик иш куни тартибида ташкил этилиб, эрталаб соат 9:00 дан кеч соат 18:00 гача (тушлик 13:00 дан 14 : 00 гача) (кундузги ва кечги алмашилишлар мавжуд).

Иш хаки бир ойда 9 125 400 сумни ташкил қилади. (*Каранг: Жадвал №5*)

ИШЧИЛАРГА ҚЎЙИЛАДИГАН ТАЛАБ ВА КАДРЛАР ДАСТУРИ

Таълим бериш жараёни сифатли бўлиши учун режалаштирилаётган фаолият малакали ишчи кучи ва билим талаб қилади. Шу сабабли, ишга олинадиган ходимларга қуйидаги талаблар қўйилади. Жумладан:

- 1. Маъмурият ходимларига қўйиладиган талаблар:** олий маълумот, мутахассисликнинг иш лавозими ва мажбуриятларига мослиги, айнан шу ёки шунга ухшаш соҳада камида икки йил давомида ишлаган бўлиши, виждонийлик ва одамийлик сифатлари талабга жавоб бериши керак.
- 2. Ишчи-хизматчи ходимларга қўйиладиган талаблар:** энг камида ўрта-махсус маълумотнинг мавжудлиги, соҳа ишини тушунган бўлиши ва шунга ўхшаш соҳада камида бир йил фаолият кўрсатган бўлиши керак.

Булардан ташқари, тартиб-интизом, ростгуйлик, инсоф ва ҳаққонийлик, маҳаллий халқ анъаналари ва удумлари билан танишлик, биттадан ортиқ тилни билишлиги каби сифатларга ҳам алоҳида эътибор қаратилади.

Корхона томонидан кадрларни ўқитиш ва малакасини ошириш, уларнинг ижтимоий сиёсий фаровонлигини оширишга ҳам катта эътибор бериш режалаштирилган. Бунинг учун ўқув-малака амалиётлари, айни ёки ўхшаш фаолият турида амалиёт ўташ (Ўзбекистон худудида ва чет-элда), малакали мутахассислар кўмагида тушунтириш ва ўқитиш ишларини ташкил қилиш, тадбиркорлик ва бошқарув амалиёти буйича малака ошириш ишларини ташкиллаштириш, ходимларни муносиб рағбатлантириб туриш каби ишлар режалаштирилган.

ЛОЙИХАНИНГ ЭНЕРГОРЕСУРСЛАРИГА БЎЛГАН ТАЛАБИ

Самарқанд вилояти Самарқанд шаҳрида барча коммунал тармоқларга уланган бўлиб, барча шароитлар мавжуд. Бундан ташқари ушбу клиника туман марказида жойлашган ва барча турдаги транспортлар ва болалар катнови йўлга қўйилган. Бунда электр энергияси, газ, сув ва коммунал харажатлари уртача ойлик **3 502 500** сўмни ташкил қилади.

СОЛИКЛАР ВА БОШКА ЙИГИМЛАР

Лойихага асосан солиқ тўловлари икки турда бўлиб, бири ишчилар иш ҳақидан солиқ тўловлари ва иккинчиси тадбиркорлик фаолияти билан шуғулланганлик учун ягона солиқ тўловидан иборат. Барча солиқ тўловларининг ҳисоби молиявий бўлимда келтирилган.

ЛОЙИХАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ

ЛОЙИХАНИНГ УМУМИНВЕСТИЦИОН ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 5. Умуминвестицион харажатлар (лойиха сметаси)

№	Номланиши	Ул.бир	Сони	Нархи	Жами қиймати
<i>Кредит маблағлари ҳисобидан</i>					
1.	Автоклаф ускунаси	Дона	1	18 000 000	18 000 000
2.	Стоматология ўриндиғи	Дона	3	36 000 000	108 000 000
3.	Рентген ускунаси	Дона	1	45 000 000	45 000 000
4.	Ултралайт лампаси	Дона	3	5 000 000	15 000 000
5.	Фотоаппарат ускунаси	Дона	1	6 000 000	6 000 000
6.	Видеограф ускунаси	Дона	1	15 000 000	15 000 000
7.	Компютер	Дона	1	6 000 000	6 000 000
8.	Оптика	Дона	1	5 000 000	5 000 000
9.	Кофирдам ускунаси	Дона	3	1 000 000	3 000 000
10.	Апекс локатори	Дона	3	5 000 000	15 000 000
11.	Ўруғлик лампаси	Дона	3	2 000 000	6 000 000
12.	Эндомотор ускунаси	Дона	3	6 000 000	18 000 000
13.	Бошқа асбоб-ускуналар	Комп.	1	40 000 000	40 000 000
Жами:					300 000 000
<i>Шахсий маблағлари ҳисобидан</i>					
14.	Қурилиш ишлари харажатлари	Комп.	1	170 000 000	170 000 000
15.	Кўзда тутилмаган харажатлар	Комп.	1	30 000 000	30 000 000
Жами:					200 000 000
Жами инвестицион харажатлар:					500 000 000

Лойиханинг асосий харажатлари стоматология марказини қурилиш ишлари ва ускуналар сотиб олинishi, жихозлаш оркали халқимизга сифатли хизмат кўрсатишига қаратилган.

МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБАЛАРИ

Жадвал № 6. Лойиха харажатларининг молиялаштириш манбаалари

№	Номланиши	Жами харажат	Кредит маблағлари ҳисобидан		Шахсий маблағ ҳисобидан	
			%	Суммаси	%	Суммаси
1.	Автоклаф ускунаси	18 000 000	100%	18 000 000	0%	0
2.	Стоматология ўриндиғи	108 000 000	100%	108 000 000	0%	0
3.	Рентген ускунаси	45 000 000	100%	45 000 000	0%	0
4.	Ултралайт лампаси	15 000 000	100%	15 000 000	0%	0
5.	Фотоаппарат ускунаси	6 000 000	100%	6 000 000	0%	0
6.	Видеограф ускунаси	15 000 000	100%	15 000 000	0%	0
7.	Компютер	6 000 000	100%	6 000 000	0%	0
8.	Оптика	5 000 000	100%	5 000 000	0%	0
9.	Кофирдам ускунаси	3 000 000	100%	3 000 000	0%	0
10.	Апекс локатори	15 000 000	100%	15 000 000	0%	0
11.	Ўруғлик лампаси	6 000 000	100%	6 000 000	0%	0
12.	Эндомотор ускунаси	18 000 000	100%	18 000 000	0%	0
13.	Бошқа асбоб-ускуналар	40 000 000	100%	40 000 000	0%	0
14.	Қурилиш ишлари харажатлари	170 000 000	0%	0	100%	170 000 000
15.	Кўзда тутилмаган харажатлар	30 000 000	0%	0	100%	30 000 000
	Жами	500 000 000	60%	300 000 000	40%	200 000 000
<i>Ялли инвестицион харажат</i>						500 000 000
<i>Харажатларни молиявий манбаалари</i>						
<i>Кредит маблағлари ҳисобидан хариди режаслаштирилган мулк</i>					60%	300 000 000
<i>Шахсий маблағ ҳисобидан хариди режаслаштирилган мулк</i>					40%	200 000 000

Ушбу лойихани амалга оширишда ташаббускор ўз маблағларидан **200,0 млн.** сўм ҳамда тижорат банкларнинг имтиёзли кредитлари ҳисобидан **300,0 млн.** сўм пул маблағлари сарфланишини режаслаштирган.

ЛОЙИХА ОЛДИ ҲАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 7. Лойиҳа олди молиявий ҳаражатлари

№	Номланиши	Ҳисоб базаси (сўм)	Ҳисоб нормаси (% ҳисобида)	Ҳаражат суммаси
1	Хужжатларни расмийлаштириш учун нотариус тўловлари	300 000 000	1%	3 000 000
2	Бизнес режани тайёрлаш ҳаражатлари	500 000 000	0,1%	500 000
Жами лойиҳа олди молиявий ҳаражатлари				3 500 000

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ТУРЛАРИ

Стоматология поликлиникаси негизда стоматологик марказ ташкил этиб, қуйидаги хизматлар амалга оширилади.

- Стоматологик даволаш хизматлари;
- Тиш протезларини ясаш хизматлари.

Ушбу марказда хизмат кўрсатиш ўртача нархи қуйидагича белгиланади:

Стоматологик даволаш хизматларининг ўртача нархи	25 000 сўм
Тиш протезларини ясаш хизматларининг ўртача нархи	100 000 сўм

Изоҳ: Хизмат нархлари аҳолининг талаблари асосида мақбул нархларда келтирилган.

КОРХОНАНИНГ ЙИЛЛИК ХИЗМАТ КЎРСАТИШ РЕЖАСИ

№	Хизмат кўрсатиш номи	Ўл. бир.	1 кунда кўрсатиладиган хизмат миқдори	1 ойда кўрсатиладиган хизмат миқдори	1 йилда кўрсатиладиган хизмат миқдори
1	Стоматологик даволаш хизматлари	бемор	50	1300	15 600
2	Тиш протезларини ясаш хизматлари	бемор	10	260	3 120

Ташаббускор аҳолининг ушбу хизмат турига бўлган талаби ҳамда Самарқанд шаҳар аҳолиси сонини ва уларнинг талабларини инобатга олиб, стоматология марказига ўртача кунлик 150 киши ташириф буюриши назарда тутилган.

КОРХОНА ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 10. Бир йиллик стоматология маркази харажатлари

№	Номланиши	Харажатлар суммаси
1	Тиббий дори-дармонлари сотиб олиш харажатлари	144 000 000
2	Маиший буюм ва воситалардаги харажатлар	36 000 000
3	Кундалик хўжалик эҳтиёжи моллари харажатлари	62 000 000
4	Концелярия харажатлари	68 000 000
5	Интернет харажатлари (Wi-Fi)	6 200 000
6	Электр энергия (20150 кВт/соат)	20 150 000
7	Газ харажатлари (9350 куб.метр)	9 350 000
8	Сув ва сув оқова харажатлари (4650 куб.метр)	4 650 000
9	Чиқинди харажатлари	1 200 000
	ЖАМИ:	351 550 000

Стоматология маркази учун бир йил давомида 351 550 000 сўм харажат қилиши кузатилмоқда.

Жадвал № 11. Штат жадвали (1-йилни ташкил этади)

№	Лавозими	Сони	Битта штат ойлик маоши	Жами бир ойлик маош	Жами 1-йил ойлик маош
1	Бош шифокор	1	1 400 000	1 400 000	16 800 000
2	Ҳисобчи	1	1 200 000	1 200 000	14 400 000
3	Хўжалик ишлари мудир	1	1 200 000	1 200 000	14 400 000
4	Тиш шифокор	3	1 000 000	3 000 000	36 000 000
5	Протез тиш ясаш устаси (техник)	2	900 000	1 800 000	21 600 000
6	Шифокорлар	2	1 000 000	2 000 000	24 000 000
7	Ҳамшира (регистратура)	1	800 000	800 000	9 600 000
8	Ҳамшира	2	800 000	1 600 000	19 200 000
10	Тозабон (санитар)	1	600 000	600 000	7 200 000
	ЖАМИ	14		13 600 000	163 200 000

Тиббий марказда 14 та ходим ишлайди ва уларга бир ойда 13 600 000 сўм бир йилда эса 163 200 000 сўм иш ҳақи берилади.

Жадвал № 12. Кредит маблағларини қайтариш.

<i>Номланиши</i>	<i>2020</i>	<i>2021</i>	<i>2022</i>	<i>2023</i>	<i>2024</i>
Асосий қисмидан	0	75 000 000	75 000 000	75 000 000	75 000 000
Фоиздан	21 000 000	18 593 750	13 343 750	8 093 750	2 843 750
Кредит туловларини қайтариш	21 000 000	93 593 750	88 343 750	83 093 750	77 843 750

Олинган кредит маблағлари 2024 йилда тўлиқ тўланади.

АМОРТИЗАЦИЯ АЖРАТМАЛАРИ

Жадвал № 13. Амортизация ажратмалари ҳисоби

Амортизация объекти	Объект қиймати сўм	Амортизация ставкаси	1 йил	2 йил	3 йил	4йил
Янги харид қилинаётган агрегатлар	300 000 000	10%	270 000 000	243 000 000	218 700 000	196 830 000
<i>Жами асосий воситалар аккумуляцияси</i>	<i>X</i>	<i>x</i>	<i>270 000 000</i>	<i>243 000 000</i>	<i>218 700 000</i>	<i>196 830 000</i>
Хизмат кўрсатиш даври олди молиявий харажатлари	5 000 000	10%	4 500 000	4 050 000	3 645 000	3 280 500
<i>Жами молиявий харажатларнинг аккумулятив амортизацияси</i>	<i>x</i>	<i>x</i>				
Жами амортизация ажратмалари	x	x	30 500 000	27 450 000	24 705 000	22 234 500
<i>Жами амортизация ажратмалари аккумуляцияси</i>	<i>x</i>	<i>x</i>	<i>274 500 000</i>	<i>247 050 000</i>	<i>222 345 000</i>	<i>200 110 500</i>

КЛИНИКА ДАРОМАДЛАРИ

Жадвал № 14. Марказнинг 1-йиллик хизмат кўрсатишданр тушган тушуми

№	Хизмат кўрсатиш турлари	Хизмат нархи	Беморлар сони (йиллик)	Хизмат кўсатишдан тушган сумма
1.	Стоматология хизматлари	25 000	15 600	390 000 000
2.	Диагностика хизматлари	100 000	3 120	312 000 000
	Жами			702 000 000

Ташаббускор томонидан стоматология маркази фаолиятини йўлга қўйилиши натижасида сифатли ва арзон нархларда хизмат кўрсатиб, бир йилда 702,0 млн. сўмдан ортиқ тушум қилиниши кўзланган.

Лойиҳанинг самарадорлик кўрсаткичларини ҳисоблаш учун ўртача дисконт ставкаси 15% асосида ҳисоблаб чиқилган.

Жадвал № 15. Лойиҳанинг молиявий кўрсаткичлари

Кўрсаткичлар	Қиймати
Инвестицион кўрсаткичлар	
Инвестицион сумма, сўмда	500 000 000
Ўз маблағлари асосида, сўмда	200 000 000
Кредит маблағлари асосида, сўмда	300 000 000
Соф жорий қиймат (NPV), сўмда	4 892 219 485
Ҳозирги қиймати (FCF), сўмда	1 850 000 000
Ҳозирги қиймати (TV), сўмда	3 042 219 485
Тўла оқлаш муддати (PP), йил	5,5
Дисконт оқлаш муддати (DPP), йил	5,4
Ички даромад даражаси (IRR), %	53,73%
Асосий фаолият кўрсаткичлари	
Соф пул оқими	7 406 100 000
Жамланган соф фойда	780 845 705
Хизмат кўрсатиш рентабиллиги	10,54%
Лойиҳанинг ўртача қиймати	23,68%

МОЛИЯВИЙ ҲИСОБОТ

Жадвал № 16. Соф тушум ва соф фойда (сум)

№	Номланиши	1- йил	2- йил	3-йил	4-йил	5-йил
1.	Хизматлардан тушган тушумлар	702 000 000	807 300 000	842 400 000	877 500 000	877 500 000
2.	Тиббий марказ харажатлари	351 550 000	386 705 000	404 282 500	421 860 000	439 437 500
3.	Маош харажатлари	163 200 000	179 520 000	187 680 000	195 840 000	204 000 000
4.	Реклама харажатлари	4 500 000	4 950 000	5 175 000	5 400 000	5 625 000
5.	Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	7 020 000	8 073 000	8 424 000	8 775 000	8 775 000
6.	Иш ҳақидан ажратма 12%	19 584 000	21 542 400	22 521 600	23 500 800	24 480 000
7.	Ягона солиқ тўлови 4%	28 080 000	32 292 000	33 696 000	35 100 000	35 100 000
8.	Ялпи даромад	128 066 000	174 217 600	180 620 900	187 024 200	160 082 500
9.	ЕБИТДА	128 066 000	174 217 600	180 620 900	187 024 200	160 082 500
10.	Амортизация харажатлари	40 000 000	40 000 000	40 000 000	40 000 000	40 000 000
11.	ЕБИТ	88 066 000	134 217 600	140 620 900	147 024 200	120 082 500
12.	Кредит тўловлари	21 000 000	93 593 750	88 343 750	83 093 750	77 843 750
13.	Солиқга қадар тушган даромад	67 066 000	40 623 850	52 277 150	63 930 450	42 238 750
14.	Фойда солиғи 12%	8 047 920	4 874 862	6 273 258	7 671 654	5 068 650
15.	Сой фойда	59 018 080	35 748 988	46 003 892	56 258 796	37 170 100
16.	Соф рентабеллик	8,41%	4,43%	5,46%	6,41%	4,24%

Корхона хизмат кўрсатиш фаолиятини амалга ошириши беш давомида давомида **234 199 856** сўм соф фойда қилишни режалаштирган, бу режалар энг кам даромад ва энг кўп харажат тахминлари асосида хисобланган бўлиб, корхона амалда янада кўпроқ соф фойда кўришни режалаштирган.

ХУЛОСА

Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2016 йил 5 октябрдаги ПФ-4848-сон “Тадбиркорлик фаолиятинининг жадал ривожланишини таъминлашга, хусусий мулкни ҳар томонлама ҳимоя қилишга ва ишбилармонлик муҳитини сифат жиҳатидан яхшилашга доир қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида”ги Фармонининг амалга оширилиши мамлакат иқтисодиётини барқарор ривожлантиришнинг асосий омили сифатида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш йўлидаги маъмурий ғовлар ва сунъий тўсиқларни бартараф этиш юзасидан Ўзбекистон Республикасининг Биринчи Президенти томонидан белгиланган йўлнинг узвийлиги ва изчиллигини таъминлаш имконини беради.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2017 йил 7 апрелдаги ПҚ-2863 сон “Соғлиқни сақлаш соҳасида хусусий секторни янада ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги қарори соғлиқни сақлаш соҳасида хусусий секторини ривожлантиришга ҳар томонлама кўмаклашиш, хусусий тиббий муассаларнинг аҳолига сифатли хизмат кўрсатиши учун зарур шарт-шароитлар яратиш мақсадида қабул қилинди.

Ташаббускор ушбу қарор орқали аҳолимизга сифатли тиббий хизматни кўрсатиш тадбиркорлик фаолиятини янада ривожлантириш ўз олдига мақсад қилиб қўйган. Агар ушбу технологияларни тиббий клиникада ўрнатилса яна қўшимча 30 та янги иш ўрни яратилади.

Клиниканинг даромадлилик ва самарадорлик тахлили шуни курсатмоқдаги лойиҳанинг биринчи йилдаги соф рентабеллик даражаси ялпи ҳисобда уртача **8,41 %** ни ташкил қилмоқда.

Хулоса қилиб айтганда, юқоридаги маълумотларни ҳисобга олиб лойиҳа тижорий самарадор, барқарор деб баҳоланади, аҳоли саломатлиги ва аҳолини иш билан таъминлаш даражаси ошади, бир канча оиланинг ижтимоий аҳоли яхшиланади ва фаолиятни амалга ошириш учун яъни клиника ишга тушиш учун имтиёзли кредит ажратилиши курсатиб турибди.

Бу турдаги фаолиятни жорий этиш Ўзбекистон Республикасининг бугунги кундаги сиёсатига тула мос келади ва ривожланиш, тараккий этиш учун кенг имкониятлар яратиб бериб, ҳудуднинг иқтисодий – ижтимоий усиши ва барқарорлигига ўз ҳиссасини кўшади.

Ташаббускор Сирлибоев С.А. (имзо) _____ «___» _____ 2019 й.

КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ РЕЖАСИ

Жадвал № 17. Кредитнинг қайтарилиш графиги

Кредитни қайтариш графиги (сўм)	
Кредит суммаси	300 000 000
Кредитлаш муддати (ой)	60
Кредитнинг имтиёзли муддати (ой)	12
Кредит фоизи (фоиз)	7%
Кредитни олинishi режалаштирилаётган сана	

Ойлар	Давр бошига кредит қолдиғи	Қайтариладиган кредит тани	Фоиз тўловлари (7%)	Жами тўлов	Давр охирига кредит қолдиғи
1	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
2	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
3	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
4	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
5	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
6	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
7	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
8	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
9	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
10	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
11	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
12	300 000 000		2 000 000	2 000 000	300 000 000
13	300 000 000	6 250 000	2 000 000	8 250 000	293 750 000
14	293 750 000	6 250 000	1 958 333	8 208 333	287 500 000
15	287 500 000	6 250 000	1 916 667	8 166 667	281 250 000
16	281 250 000	6 250 000	1 875 000	8 125 000	275 000 000

17	275 000 000	6 250 000	1 833 333	8 083 333	268 750 000
18	268 750 000	6 250 000	1 791 667	8 041 667	262 500 000
19	262 500 000	6 250 000	1 750 000	8 000 000	256 250 000
20	256 250 000	6 250 000	1 708 333	7 958 333	250 000 000
21	250 000 000	6 250 000	1 666 667	7 916 667	243 750 000
22	243 750 000	6 250 000	1 625 000	7 875 000	237 500 000
23	237 500 000	6 250 000	1 583 333	7 833 333	231 250 000
24	231 250 000	6 250 000	1 541 667	7 791 667	225 000 000
25	225 000 000	6 250 000	1 500 000	7 750 000	218 750 000
26	218 750 000	6 250 000	1 458 333	7 708 333	212 500 000
27	212 500 000	6 250 000	1 416 667	7 666 667	206 250 000
28	206 250 000	6 250 000	1 375 000	7 625 000	200 000 000
29	200 000 000	6 250 000	1 333 333	7 583 333	193 750 000
30	193 750 000	6 250 000	1 291 667	7 541 667	187 500 000
31	187 500 000	6 250 000	1 250 000	7 500 000	181 250 000
32	181 250 000	6 250 000	1 208 333	7 458 333	175 000 000
33	175 000 000	6 250 000	1 166 667	7 416 667	168 750 000
34	168 750 000	6 250 000	1 125 000	7 375 000	162 500 000
35	162 500 000	6 250 000	1 083 333	7 333 333	156 250 000
36	156 250 000	6 250 000	1 041 667	7 291 667	150 000 000
37	150 000 000	6 250 000	1 000 000	7 250 000	143 750 000
38	143 750 000	6 250 000	958 333	7 208 333	137 500 000
39	137 500 000	6 250 000	916 667	7 166 667	131 250 000
40	131 250 000	6 250 000	875 000	7 125 000	125 000 000
41	125 000 000	6 250 000	833 333	7 083 333	118 750 000
42	118 750 000	6 250 000	791 667	7 041 667	112 500 000
43	112 500 000	6 250 000	750 000	7 000 000	106 250 000
44	106 250 000	6 250 000	708 333	6 958 333	100 000 000

45	100 000 000	6 250 000	666 667	6 916 667	93 750 000
46	93 750 000	6 250 000	625 000	6 875 000	87 500 000
47	87 500 000	6 250 000	583 333	6 833 333	81 250 000
48	81 250 000	6 250 000	541 667	6 791 667	75 000 000
49	75 000 000	6 250 000	500 000	6 750 000	68 750 000
50	68 750 000	6 250 000	458 333	6 708 333	62 500 000
51	62 500 000	6 250 000	416 667	6 666 667	56 250 000
52	56 250 000	6 250 000	375 000	6 625 000	50 000 000
53	50 000 000	6 250 000	333 333	6 583 333	43 750 000
54	43 750 000	6 250 000	291 667	6 541 667	37 500 000
55	37 500 000	6 250 000	250 000	6 500 000	31 250 000
56	31 250 000	6 250 000	208 333	6 458 333	25 000 000
57	25 000 000	6 250 000	166 667	6 416 667	18 750 000
58	18 750 000	6 250 000	125 000	6 375 000	12 500 000
59	12 500 000	6 250 000	83 333	6 333 333	6 250 000
60	6 250 000	6 250 000	41 667	6 291 667	0
Жами:		300 000 000	73 000 000	373 000 000	