

“ТАСДИҚЛАЙМАН”
Тадбиркор: «Наргиза Чеварлари» Х/К
Рахбари: Мухаммадиева Наргиза
Мейликовна (имзо): _____

«__» _____ 2020 й.

БИЗНЕС РЕЖА

**Банк имтиёзли кредитлари
хисобидан тадбиркорлик
комплеси фаолиятини ташкил
этиш янги иш ўринлари яратиш
ва тадбиркорлик фаолиятини
ривожлантириш лойихаси**

САМАРҚАНД – 2020 й.

ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРХИ

Лойиҳанинг қисқача мазмуни:	<i>Банк имтиёзли кредитлари ҳисобидан тадбиркорлик комплекси фаолиятини ташкил этиши янги иш ўринлари яратиши ва тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириши лойиҳаси</i>	
Лойиҳа ташаббускори:	« Наргиза Чеварлари» Х/К	
МЧЖ раҳбари (Паспорт маълумотлари):	<i>Тадбиркор :21.03.1983 йилда тугилган, Самарканд вилояти, Пастдарғом туманида истиқомат қилувчи Ўзбекистон Республикаси фуқароси –Мухаммадиева Нагиза Мейликова (паспорт серияси АВ 9197905, 03.04.20118 йилда Самарканд вилояти Пастдарғом туман ИИБ томонидан берилган)</i>	
МЧЖ нинг рўйхатдан ўтган санаси	<i>Самарканд вилояти, Пастдарғом туман Ҳокимлиги тадбиркорлик субъектларини рўйхатдан ўтказиши Инспекцияси томонидан 2014-йил 19-март куни рўйхатга олиниб, Давлат реестрига № 958- сон билан киритилган ва давлат рўйхатидан ўтганлик тўғрисидаги 334-сонли гувоҳнома берилган</i>	
МЧЖ нинг фаолият манзили:	<i>Самарқанд вилояти,</i>	
Банк реквизитлари:		
Банк		
Ҳисоб рақами		
МФО		
СТИР	302 875 279	
Лойиҳа суммаси	1 200 000 000 сўм	
Кредит маблағлари ҳисобидан	79.15 %	950 000 000 сўм
Шахсий маблағи	20.85 %	250 000 000 сўм
Кредит шартлари:		
Кредит муддати	3 йил	
Кредитнинг йиллик фоиз ставкаси	15 %	
Кредитнинг имтиёзли муддати	6 ой	
Лойиҳанинг самарадорлик курсаткичлари		
Соф фойда	1 йилда – 1 934 908 640 сўм 2 йилда – 2 266 283 536 сўм 3 йилда – 2 606 226 066 сўм	
Лойиҳанинг соф рентабеллиги	68 %	
Лойиҳанинг тўла ўзини оқлаш муддати	2 йил	
Яратиладиган янги иш ўринлари сони	36 та	

КИРИШ

Ўзбекистон давлати мустақилликка эришгач ўз олдига *“бозор иқтисодиётига асосланган, очиқ ташқи сиёсатга эга бўлган кучли ҳуқуқий – демократик давлат ва фуқаролик жамияти барпо этиши”*дек олий мақсадни кўзлаб, ўзининг янги тараққиёт йўлини белгилаб олиб, ривожланган мамлакатлар қаторига қўшилиш борасида ижобий ишларни амалга оширмоқда.

Республикамизда сўнгги йилларда тадбиркорликка жуда катта эътибор қаратилмоқда. Бунинг яққол мисоли сифатида Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2017 йил 1 апрелдаги “Соғлиқни сақлашда хусусий секторни янада ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ-2863-сонли Президент қарори, 2017 йил 17 январдаги “Тадбиркорлик мақсадларида фойдаланиш учун давлат мулки объектларини сотишни жадаллаштириш ва унинг тартиб-таомилларини янада соддалаштириш чора тадбирлари тўғрисида”ги ПФ-4933-сонли, «Ўзбекистон Республикаси туризм салоҳиятини ривожлантириш учун қулай шароитлар яратиш бўйича қўшимча ташкилий чора-тадбирлар тўғрисида»ги 2018 йил 3 февралдаги ПФ-5326-сонли, “Кириш туризмни ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги 2018 йил 6 февралдаги ПҚ-3509-сонли, “Ички туризмни жадал ривожлантиришни таъминлаш чора-тадбирлари тўғрисида”ги қарор 2018 йил 7 февралдаги ПҚ-5326-сонли қарор ва фармонларини келтиришимиз мумкин.

Хаттоки, Президентимиз ташаббуси билан давлатимизда ижтимоий сиёсатни кўзлаб, йилларнинг алоҳида номланиши, 2017-йил «Халқ билан мулоқот ва инсон манфаатлари йили», 2018-йил “Фаол тадбиркорлик, инновацион ғоялар ва технологияларни қўллаб қувватлаш йили” ҳамда 2019 йил “Фаол инвестициялар ва ижтимоий ривожланиш йили”деб номланиши, йилларнинг алоҳида номланиши орқали махсус давлат дастурларини қабул қилиш ва амалга ошириш, мамлакатимизда, шу жумладан қишлоқларда аҳолини тоза ичимлик суви, табиий газ, электр энергияси билан таъминлаш борасида олиб борилган ишларнинг нақадар туғри эканлигини тан олган Россия Федерацияси, Козогистон ва бошқа мамлакатларнинг бизнинг мамлакатимизда олиб борилаётган ижтимоий сиёсат тажрибасини биздан кўриб ўз мамлакатларида қўллаётганлиги, бу масалаларга

яқин йиллардан бошлаб эътибор берилаётганлиги ва иш олиб бораётганлиги бунинг яққол далилидир.

Дунёнинг кўпгина тараққий топган, бугунги кунда барқарор ривожланиб келаётган давлатлари тажрибаси шуни кўрсатмоқдаки, аввало, ўзининг хусусий мулкига эга бўлган шахс ва бундай шахслардан иборат булган тоифа бу бойликни янада кўпайтириш, асраб-авайлаш, узини ва оиласини боқиш, шу билан бирга, давлат ва жамият зиммасида булган кўпгина вазифаларни амалга оширишга уз хиссасини кушади. Энг мухими, уз юртида тинчлик ва осойишталикни саклаш ҳамда химоялаш учун астойдил жон куйдиради. Туристик хизматлар кўрсатиш фаолияти ҳам бошка барча сохалар каби айнан мулк эгаларига-тадбиркор ва ишбилармон инсонларга суянгандагина тараққий этади.



Энг мухими, бу амалга оширилаётган ишлар бир-бирини тулдириб, Ўзбекистон давлати мустакилликка эришгач ўз олдига қўйган олий мақсад яъни **“бозор иктисодиётига асосланган, очик ташки сиёсатга эга булган кучли ҳукукий –демократик давлат ва фукаролик жамияти барпо этиш”** борасида узокни кузлаб ижтимоий сиёсатни амалга оширмоқда. Бу эса мамлакатимизнинг тинчлигини, осойишталигини, барқарорлигини ва тараққиётини таъминламоқда.

ЛОЙИХАНИНГ УМУМИЙ ШАРХИ

Ушбу бўлимда лойиха хақида батафсил тўхталиб утилади. Жумладан, лойиханинг самарадорлиги, танланишининг асосий сабаблари ва параметрлари, кузланган мақсадлар асосланиб ташкилотчилар ва лойиханинг кискача мазмуни хақида маълумот берилади.

Ўзбекистон Республикасининг, хусусан Самарканд вилоятида хизмат кўрсатиш корхоналари кенг тус олиб, ривожланиб келаётган вилоятлардан биридир. Тадбиркор бозор талабини урганиб чиқиб, бугунги кунда давлатимизнинг хизмат кўрсатишга бўлган салоҳиятини ошириш ва аҳолига маиший хизмат кўрсатиш фаолиятини ривожлантиш бўйича олиб борилаётган ишларга ўз ҳиссасини қўшиш мақсадида бугунги кун талабларига жавоб берадиган аҳолига маиший хизматларини кўрсатиш фаолиятини ташкил этиш ва ушбу хизматга булган талабни имкон қадар қондириш учун хизмат турлари ва савдо ҳажмини ошириш, сифатли маиший хизматларини кўрсатиш фаолиятини йулга қуйиш учун ушбу лойиха ишлаб чиқилди.

Тадбиркор томонидан олиб борилган изланишлари натижасида халқимизнинг турмуш даражаси кундан-кунга ошиб бораётганлиги ва бунинг натижасида аҳолининг трикотаж маҳсулотлари, нон ва нон маҳсулотлари ва совуқхона хизмати соҳаси фаолиятига булган эҳтиёжининг кучайиб бораётгани аниқланган. Инсон ҳаётини трикотаж маҳсулотлари, нон ва нон маҳсулотлари ва совуқхона хизмати хизматларисиз тассаввур қилиш қийин. Мавжуд талабдан келиб чиққан ҳолда аҳолини талаби даражасидаги арзон нархларда трикотаж маҳсулотлари, нон ва нон маҳсулотлари ва совуқхона хизматларини кўрсатишни ташкил этиш.

Тажриба шуни курсатмоқдаки, ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш даражаси юқори булганлиги сабабли ва таъминотда узилиш булмаганлигидан доимий харидорларни сони кундан-кун ортиб бормоқда. Бозорнинг ички ҳудудида эгалланган мавқеини мустаҳкамлаш ва кенгайтириш мақсадида тадбиркор асосий эътиборни юқори сифатли маҳсулот ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш билан таъминлашга, ва ўз хизмат турини бошқа маҳсулот ишлаб чиқарувчи ва хизмат кўрсатувчи корхоналарга нисбатан пастрок устама баҳоларни куллаш эвазига

хизмат кўрсатиш баҳоларини тушириш ва бошқа шу каби омилларни узининг асосий вазифаларидан бири деб ҳисоблайди.



Тадбиркор трикотаж, нон ва нон маҳсулотлари ишлаб чиқариш ва совуқхона хизматини кўрсатиш фаолиятини ташкил этишда аҳолига биринчи навбатда керак бўладиган хизматларни ташкил этишни режалаштирган бўлиб мазкур комплексда трикотаж маҳсулотлари, нон ва нон маҳсулотларини ишлаб чиқариш ва совуқхона хизмати фаолиятларини ташкил этишни режалаштирган бўлиб Натижада тадбиркор томонидан янги иш ўринлар яратилиб, вилоятнинг ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш салоҳиятини оширишда ўз ҳиссасини қўшади.

Хизмат кўрсатиш турлари.

Корхона имтиёзли кредитлари ҳисобидан қурилиши режалаштирилган комплексда :

- Нон ва нон маҳсулотлари;
- Трикотаж маҳсулотлари.

- Совуқхона хизмати.

Лойихани амалга ошириш муддатлари.

Лойиха уч боскичда амалга оширилиши кузда тутилган:

1-БОСКИЧ

- Тайергарлик ишларининг ташкил этилиши

Килинадиган ишлар: Лойихани амалга ошириш учун кредит хужжатларини тайёрлаш, фаолиятни кенгайтириш ва ривожлантиришнинг иктисодий асоси хисобланган бизнес – режани ишлаб чиқиш ва банк кредитини узлаштириш учун зарурий булган бошқа тайергарлик ишларини амалга ошириш.

2 БОСКИЧ

- Инвестиция ва кредитни узлаштириш

Килинадиган ишлар: Банк томонидан ажратилган пул маблағларидан самарали фойдаланишни ташкил этиш ва ушбу маблағ хисобидан амалга оширилиши кузда тутилган ишларни тулик амалга ошириш. Режалаштирилаётган фаолиятни тулик ишга туширилиши учун барча имкониятларни яратиш.

3 БОСКИЧ

- Нормал иш фаолиятининг йўлга қўйилиши

Килинадиган ишлар: Тулик тижорат фаолиятини йўлга қўйилиши ва кредит маблағларини қайтариш учун узлуксиз хизмат кўрсатиш фаолияти билан шуғулланиб, саксон тўрт ой давомида кредит маблағларидан тулик кутилиш



ЛОЙИХАНИНГ МАРКЕТИНГ ТАХЛИЛИ

Ишлаб чиқариш ва хизмат кўрсатиш фаолиятини ташкил этилиши аҳолининг ушбу маҳсулот ва хизмат турларига бўлган талабини нисбатан қондириш ва ҳудуд аҳолисини ижтимоий аҳволини ошириш ва аҳолини янги иш ўринлари билан таъминлашдан иборат:

Тадбиркор томонидан олиб борилган маркетинг изланишлари натижасида аҳолининг ушбу маҳсулот ва хизмат турига бўлган эҳтиёж даражаси кундан-кунга ошиб бораётганлиги ва бунинг натижасида мазкур хизмат турларига булган талаб ошиб бораётганлиги, бугунги кунда ушбу хизмат турларига булган талаб юкори эканлиги аникланди ва тадбиркор мавжуд талабдан келиб чиккан холда аҳолини талаби даражасидаги хизмат кўрсатишни ташкил этиш ва уни арзон нархларда истеъмолчиларга етказиб беришни ўз олдига мақсад қилиб қуйди.

БОЗОР ТАЛАБИ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида аҳолига маҳсулот ва хизматлардан фойдаланишга булган қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу хизматга эҳтиёж ва талабнинг юкори булиши ҳудуддаги ижтимоий аҳволнинг яхшиланиб бориши ва аҳоли даромадларининг ўсишига боғлиқ булиб, бугунги кунда арзон нархли ва сифатли хизмат кўрсатишга аҳолида талаб катта.

Потенциал талабга қуйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:

1) Бозорда таклифнинг талабдан кам булиши (хизмат кўрсатиш дефицити) – яъни таклифнинг ҳаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кутарилишига, аҳолининг дефицитга айланган маҳсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.

2) Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истеъмол товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб булади.

3) Ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий мухитнинг барқарорлиги потенциал талабга тугри мутаносиб равишда таъсир қилади.

4) Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тугри муносиб равишда таъсир курсатиши мумкин.

5) Юкоридаги омилларга ухшаш яна куплаб сиёсий ахвол, иктисодий танглик ва мафкуравий узгаришлар, уруш ва форс – мажор холатлар, технологик узгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг узгаришига уз таъсирини утказиши мумкин.

SWOT TAХЛИЛИ

Жадвал № 1. Ишлаб чиқариш фаолиятига таъсир этувчи омиллар таҳлили

Афзалликлар (Strengths)	Заифликлар (Weaknesses)
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Нархнинг нисбатан пастлиги. ✓ Мақсад аниқлиги ва мақсад сари интилувчанлик ✓ Кредит фоизларининг нисбатан солиштирма пастлиги ва кредит имтиёзларининг мавжудлиги ✓ Ракобатбардошлилик ✓ Ривожланиб бораётган инфратузилмаларга яқинлик. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Ташқи омилларга таъсирчанлик ✓ Истеъмолчилар ва харидорлар ишончини ва хизмат кўрсатиш куникмасини шакллантиришда юзага келадиган кийинчиликлар ✓ Дастлабки босқичда бозорнинг каттик ракобатига таъсирчанлик
Имкониятлар (Opportunities)	Тусиклар (Treats)
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Нарх эгилувчанлигидан (камайтириш ва купайтириш потенциали мавжудлигидан) фойдаланиш ва. х.к. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Юзага келиши мумкин булган гирром ракобат ✓ Дастлабки вақтда бозорга чиқиш ва хизмат кўрсатишни ташкил этишда юзага келадиган кийинчиликлар.

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ РЕСУРСЛАРИГА ЭҲТИЁЖ

ЛОЙИҲАНИНГ ИШЧИ РЕСУРСЛАРИ ЭҲТИЁЖИ

Ушбу лойиҳанинг ишчи кучига ва ходимларга бўлган талаби 36 кишини ташкил қилади. Иш тартиби эрталаб соат 9:00 дан кеч соат 21:00 гача (тушлик

13:00 дан 14 :00 гача), иш вакти ҳисобида бўлади. Ишчи кучи учун тўланадиган иш ҳаки бир ойда 36 кишига 32 600 000 сўмни ташкил қилади.



Жадвал № 2. Штат жадвали

№	Лавозими	Сони	Урта ҳисобда ойлик маош	Жами бир ойлик харажат	Жами биринчи йиллик
1.	Раҳбар	1	2 000 000	2 000 000	24000000
2.	Ҳисобчи	1	1 800 000	1 800 000	21600000
3.	Тикувчилар	20	1 300 000	26 000 000	312000000
4.	Нонвой хона ишчилари	10	1 300 000	13 000 000	156000000
5	Совуқхона ишчилари	3	1 300 000	3 900 000	46800000
6	Қоровул	1	1 000 000	1 000 000	12000000
	Жами	36	7 700 000	46 700 000	560 400 000

Изоҳ: Ишчи ходимларни иш ҳаки қорхонани молиявий ҳолатидан келиб чикиб, ўзгариб туради. Ушбу ҳолат тадбиркор томонидан амалга оширилади.

ЛОЙИХАНИНГ ЭНЕРГИЯ РЕСУРСЛАРИГА БЎЛГАН ТАЛАБИ

Корхона биниси барча коммунал тармоқларга уланган бўлиб, барча шароитлар мавжуд. Бундан ташқари ушбу корхона шаҳар инфратузилмасига яқин жойлашган ва барча турдаги транспортлар қатнови йўлга қўйилган. Бунда электр энергияси, табиий газ ва сув харажатлари ўртача ойлик **2 132 000** сўмни ташкил қилади.

Жадвал № 3. Коммунал Харажатлар

№	Номланиши	Сони	Сумма	1 ой	1-йил
1.	Эл.энергия	650	1560	1 014 000	12168000
2.	Газ таъминоти	650	1000	650 000	7800000
3.	Сув таъминоти	390	1200	468 000	5616000
	Жами			2 132 000	25 584 000

СОЛИҚЛАР ВА БОШҚА ЙИҒИМЛАР

Лойихага солиқ туловлари асосан икки турда булиб, бири ишчилар иш ҳақидан солиқ туловлари ва иккинчиси тадбиркорлик фаолияти билан шугулланганлик учун ягона солиқ туловидан иборат. Барча солиқ туловларининг ҳисоби қуйидаги жадвалга келтирилган.

Жадвал № 8. Солиқ тўловлари

№	Номланиши	1 йил	2 йил (10% ўсиш)	3 йил (15% ўсиш)
1.	Иш ҳақидан 12 % ажратма	67 248 000	73972800	85068720
2.	Ягона солиқ 4 % ажратма	114903360	132138864	151959694
	ЖАМИ:	182 151 360	206 111 664	237 028 414

ЛОЙИХАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ

ЛОЙИХАНИНГ УМУМИНВЕСТЦИОН ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 2. Умуминвестицион харажатлар

№	Номланиши	Ул.бир.	Сони	Нархи	Жами киймати
1.	Қурилиш ва пардозлаш ишлари	Комп	1	518 550 000	518 550 000
2	Папоқ тўқиш ускунаси	Комп	1	68 000 000	68 000 000

3	Тўғри чок ускунаси	Комп	15	3 000 000	45 000 000
4	Пресловчи дазмол ускунаси	Комп	4	12 000 000	48 000 000
5	Пишириш печи	Комп	2	30 000 000	60 000 000
6	Қоригич ускунаси	Комп	1	20 000 000	20 000 000
7	Қолиплар	Комп	150	3 000	450 000
8	Қўшимча нонвойхона ускуналари	Комп	1	30 000 000	30 000 000
9	Совукхона қурилиши ва ускуналари	Комп	1	350 000 000	350 000 000
10	Ўқув маркази хоналарини жихозлаш	Комп	1	60000000	60 000 000
Жами инвестицион харажат					1 200 000 000

МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБААЛАРИ

Жадвал № 3. Лойиха харажатларининг молиялаштириш манбаалари

№	Номланиши	Жами харажат	Кредит хисобидан		Ўз маблағи хисобидан	
			%	сум	%	0
1.	Қурилиш ва пардозлаш ишлари	518 550 000	%	361550000	%	157 000 000
2	Папоқ тўқиш ускунаси	68 000 000	%	68 000 000	%	
3	Тўғри чок ускунаси	45 000 000	%		%	45 000 000
4	Пресловчи дазмол ускунаси	48 000 000	%		%	48 000 000
5	Пишириш печи	60 000 000	%	60 000 000	%	
6	Қоригич ускунаси	20 000 000	%	20 000 000	%	
7	Қолиплар	450 000	%	450 000	%	

8	Кўшимча нонвойхона ускуналари	30 000 000	%	30 000 000	%	
9	Совуқхона қурилиши ва ускуналари	350 000 000	%	350 000 000	%	
10	Ўқув маркази хоналарини жихозлаш	60 000 000	%	60 000 000	%	
Жами			%	950 000 000	%	250 000 000
Ялпи инвестицион харажат						1 200 000 000
Харажатларни молиявий манбаалари						
Кредит маблағлари ҳисобидан хариди режалаштирилган мулк				79.15%	800 000 000	
Ўз маблағи ҳисобидан				20.85 %	250 000 000	

Жадвал № 4. Лойиҳа олди молиявий харажатлари

№	Номланиши	Ҳисоб базаси (сум)	Ҳисоб нормаси (% ҳисобида)	Харажат суммаси (сум)
1.	Гаров таъминоти сугуртаси	1 200 000 000	%	2 000 000
2.	Хужжатларни расмийлаштириш учун нотариус туловлари	1 200 000 000	%	1 000 000
3.	Бизнес режани тайёрлаш харажатлари	1 200 000 000	%	2 000 000
Жами лойиҳа олди молиявий харажатлари				5 000 000

Лойиҳа олди молиявий харажатлари тадбиркорнинг шахсий маблағлари асосида амалга оширилади.

ЛОЙИҲА КЎРСАТГИЧЛАРИ

Жадвал № 5. Лойиҳанинг бир йиллик хизмат кўрсатиш режаси

№	Хизмат кўрсатиш номи	Ўлчов бирлиги	1 кунлик	1 ойлик	1 йиллик
1.	Пайпоқ	Дона	300	7800	93 600
2.	Футболка	Дона	100	2600	31 200
3.	Болалар трикотаж кийимлари	Дона	40	1040	12 480

4.	Аёллар трикотаж кийими	Дона	20	520	6 240
5.	Майка	Дона	150	3900	46 800
6.	Трусы	Дона	100	2600	31 200
7.	Парда	Дона	0	5	60
8.	Мактаб формаси	Комп	2	52	624
9.	Нон	Дона	1 500	39000	468 000
10.	Пишириклар	Дона	15	390	4 680
11.	Печенье	Кг	30	780	9 360
12.	Фатир	Дона	40	1040	12 480
13.					
14.	Сомса	Дона	80	2080	24 960
15.	Булочка	Дона	500	13000	156 000
16.	Торт	Дона	5	130	1 560
17.	Ўқув курси инглиз тили	Киши		75	900
18.	Ўқув курси рус тили	Киши		75	900
Жами:					901 044

Корхона хорижий ҳамда маҳаллий меҳмонлар йўловчи ташиш хизматларини кўрсатишни режалаштириб, ушбу хизмат кўрсатишнинг 40% ни экспорт қилиш назарда тутилган.

Жадвал № 10.

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Мик-дори	Нархи	Жами
1	Рангли мато	Метр	2	5000	10 000
2	Ип	калава	0.5	1000	500
3	Бўёқ	кг	0.10	10 000	1000
4	Ёрдамчи маҳсулот			1000	1000

	Жами				12 500
--	-------------	--	--	--	---------------

Корхона томонидан ишлаб чиқараладиган дона аёллар кийими учун хом-ашё 2 метр рангли мато, 1 дона калава ип махсулотлари зарур ҳисобланади. 1 йилда корхона томонидан ишлаб чиқариш 80 % қувватда 2 йил 100 % қувватда ва 3 йил 100 % қувватда ишлаб чиқариш мулжалланган. Корхона томонидан трикотаж махсулотлари ишлаб чиқариш ускунасининг технологик жараёни буйича кунига дона трикотаж махсулотлари ишлаб чиқарилади чиқарилади.

Жадвал №.

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Мик-дори	Нархи	Жами
1	Ун	Кг	0,2	2 500	500
2	Туз	Кг	0,05	2 500	125
3	Дрожа	Кг	0,02	2 500	50
4	Сув	Литр	0,1	100	10
5	Қўшимча махсулотлар	Кг	0,05	3 000	150
	Жами				835

Корхона томонидан бир дона нон ишлаб чиқариш учун Кетадиган хом-ашё харажатлари 1 дона нон ишлаб чиқариш учун 200 гр ун 0.05 гр туз 0.10 гр сув 0.025 гр дрожа ва ёрдамчи махсулотлар ишлатилиши режалаштирилган

Жадвал № .аҳолига кўрсатиладиган хизматлар режаси

Т/р	Махсулотноми	Улчов бирлиги	Ишлабчиқаришхажми			Сотилиши 1 ойда		
			1 кунда (дона)	1 ойда (дона)	1 йилда (дона)	Улчов бирлиги (дона)	Нархи	Жами сўммаси
1	Пайпоқ	Дона	300	7800	93 600	7800	3 000	23 400 000
2	Футболка	Дона	100	2600	31 200	2600	10 000	26 000 000
3	Болалар трикотаж кийимлари	Дона	40	1040	12 480	1040	12 500	13 000 000
4	Аёллар трикотаж кийими	Дона	20	520	6 240	520	36 000	18 720 000
5	Майка	Дона	150	3900	46 800	3900	7 200	28 080 000
6	Трусы	Дона	100	2600	31 200	2600	5 400	14 040 000
7	Парда	Дона	0	5	60	5	450 000	2 250 000
8	Мактаб	Комп	2	52	624	52	100 000	5 200 000

	формаси							
9	Нон	Дона	1 500	39000	468 000	39000	1 350	52 650 000
10	Пишириқлар	Дона	15	390	4 680	390	13 600	5 304 000
11	Печенье	Кг	30	780	9 360	780	11 900	9 282 000
12	Фатир	Дона	40	1040	12 480	1040	3 400	3 536 000
13	Сомса	Дона	80	2080	24 960	2080	1 500	3 120 000
14	Булочка	Дона	500	13000	156 000	13000	850	11 050 000
15	Торт	Дона	5	130	1 560	130	50 000	6 500 000
16	Ўқув курси инглиз тили	Киши		75	900	75	100 000	7 500 000
17	Ўқув курси рус тили	Киши		75	900	75	100 000	7 500 000
18	Совуқ хона	Кг		1 500	18000	1 500	1 500	2 250 000
Жами:								239 382 000

Корхона аҳолига кўрсатиладиган маиший хизматларини ўрта нархда хисобиланганда бир ойлик тушум **239 382 000** ни ташкил этади

КОРХОН ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № .Ишлаб чиқариш ва кўрсатиладиган хизмат таннархи харажати

Т/р	Махсулотноми	Улчов бирлиги	Ишлабчиқаришхажми			Сотилиши 1 ойда		
			1 кунда (дона)	1 ойда (дона)	1 йилда (дона)	Улчов бирлиги (дона)	Нархи	Жами сўммаси
1	Пайпоқ	Дона	300	7800	93 600	7800	800	6240000
2	Футболка	Дона	100	2600	31 200	2600	8 500	22100000
3	Болалар трикотаж кийимлари	Дона	40	1040	12 480	1040	10 500	10920000
4	Аёллар трикотаж кийими	Дона	20	520	6 240	520	20 000	10400000
5	Майка	Дона	150	3900	46 800	3900	4 000	15600000
6	Трусы	Дона	100	2600	31 200	2600	3 000	7800000
7	Парда	Дона	0	5	60	5	250 000	1250000
8	Мактаб формаси	Комп	2	52	624	52	65 000	3380000
9	Нон	Дона	1 500	39000	468 000	39000	750	29250000

10	Пишириклар	Дона	15	390	4 680	390	8 000	3120000
11	Печенье	Кг	30	780	9 360	780	7 000	5460000
12	Фатир	Дона	40	1040	12 480	1040	2 000	2080000
13	Сомса	Дона	80	2080	24 960	2080	1 000	2080000
14	Булочка	Дона	500	13000	156 000	13000	450	5850000
15	Торт	Дона	5	130	1 560	130	27 000	3510000
16	Ўқув курси инглиз тили	Киши		75	900	75	65 000	4875000
17	Ўқув курси рус тили	Киши		75	900	75	65 000	4875000
18	Совуқхона	Кг		1 500	18000	1 500	500	750000
Жами:								139 540 000

ЯЛПИ ХАРАЖАТЛАРҲИСОБИ

Жадвал № 16. Ялпи ишлаб чиқариш харажатлари (таннарх калькуляцияси)

Лойиха даврининг жами харажатлари (таннарх калькуляцияси)			
Харажат турлари	1 йил	2 йил	3 йил
<i>Кувватларнинг ўзлаштирилиши</i>	<i>100%</i>	<i>100%</i>	<i>100%</i>
Хом ашё харажатлари	139540000	153 494 000	176 518 100
Коммунал харажатлар	25 584 000	28 142 400	32 363 760
Иш хақи харажатлари	560 400 000	616 440 000	708 906 000
Ишчи-ходимларининг иш ҳақидан ижтимоий тўлов ажратмалари	67 248 000	73 972 800	85 068 720
Жами харажатлар	792 772 000	872 049 200	1 002 856 580

КОРХОНА ДАРОМАДЛАРИ

Жадвал № 12. Соф фойда.

Даромадлар ва харажатлар бўйича ҳисобот					
Номланиши	1 йил	2 йил	3 йил	Жами	Ўртача
Соф тушум	2 872 584 000	3 303 471 600	3 798 992 340	9 975 047 940	3 325 015 980
Жами сарф харажатлар	792 772 000	872 049 200	1 002 856 580	2 667 677 780	889 225 927
Ялпи даромад	2 079 812 000	2 431 422 400	2 796 135 760	7 307 370 160	2 435 790 053
<i>Ялпи рентабел- лик(ялпи тушумга нисбатан)</i>	<i>72%</i>	<i>74%</i>	<i>74%</i>	<i>73%</i>	<i>73%</i>
Банк хизмати	15 000 000	16 500 000	18 975 000	50 475 000	16 825 000

Кўзда тутилмаган харажатлар (Транспорт, Суғурта, рискларни коплаш вах.к.)	15 000 000	16 500 000	18 975 000	50 475 000	16 825 000
Жами қўшимча харажатлар	30 000 000	33 000 000	37 950 000	100 950 000	33 650 000
Жами фойда микдори	2 049 812 000	2 398 422 400	2 758 185 760	7 206 420 160	2 402 140 053
Ягона солиқ 4 %	114 903 360	132 138 864	151 959 694	399 001 918	133 000 639
Соф фойда	1 934 908 640	2 266 283 536	2 606 226 066	6 807 418 242	2 269 139 414
Соф рентабел-лик	67%	69%	69%	68%	68%

ХУЛОСА

Даромадлилик ва самарадорлик тахлили шуни курсатмоқдаги лойиханинг соф рентабеллик даражаси ялпи ҳисобда уртача **68%** ни ташкил қилмоқда.

Хулоса килиб айтганда, юқоридаги маълумотларни ҳисобга олиб лойиха тижорий самарадор ва барқарор деб баҳоланади ва кредит маблағларини уз вақтида қайтарилиши ва мулжалланган мақсадлар ва стратегик режаларга эришиш имконини яратишга қодирлиги билан бу соҳага инвестиция киритиш лозимлигини курсатиб турибди.



Бу турдаги фаолиятни жорий этиш Ўзбекистон Республикасининг бугунги кундаги сиёсатига тула мос келади ва ривожланиш, тараккий этиш учун кенг имкониятлар яратиб бериб, ёшларни иш билан таъминлашда, худуднинг иктисодий – ижтимоий ўсиши ва баркарорлигига ўз хиссасини кўшади.

Барча келтирилган маълумотлар ва ҳисоб – китобларни ўрганиб чикиб ташаббускор аҳолига ишлаб чиқаришва хизмат кўрсатиш фаолиятини кенгайтириш мақсадида ва фаолиятни ривожлантириш учун **950 000 000** сўм миқдоридаги кредитни ва **250 000 000** сўм ўз маблағларини узлаштиришга қарор қилади ва бу маблағларни мақсадли сарфланиши буйича мажбуриятларни ўз зиммасига олади.



Тадбиркор: “ Наргиза Чеварлари” Х/К

Рахбари: Мухаммадиева Н.М. (имзо) _____ сана «__» _____ 2020 й.

м.ў.