

**«ТАСДИҚЛАЙМАН»**

**Тадбиркор**

“ \_\_\_\_\_ ”

“ \_\_\_\_\_ ” \_\_\_\_\_ 2021й.

# **ТЕХНИК ИҚТИСОДИЙАСОСЛАР**



**АВТОТУР ХИЗМАТАЛАРИ ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ  
ЭТИШ ХАМДА ТАДБИРКОРЛИК ФАОЛИЯТИНИ  
ТАШКИЛ ЭТИШ ЛОЙИХАСИ**



**САМАРҚАНД-2021**

# ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРҲИ

---

## ЛОЙИҲА ТАШАББУСКОРИ:

Самарқанд вилояти, \_\_\_\_\_ истиқомат қилувчи Ўзбекистон Республикаси фуқароси «\_\_\_\_\_»

## ЛОЙИҲАНИ МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБААСИ:

**АТВ** «\_\_\_\_\_» банк Самарқанд вилоят филиали ҳамда ўз маблағлари ҳисобидан автотур хизмат фаолиятини йўлга қўйишни режалаштирган

## ЛОЙИҲАНИНГ АСОСИЙ МОЛИЯВИЙ КЎРСАТКИЧЛАРИ

- Лойиҳа суммаси: **150 000** Доллар
- Лойиҳада қатнашадиган шахсий маблағ: **00**фоиз ёки **0** доллар
- АТВ «\_\_\_\_\_» банккредити: **100,00**фоиз ёки **150 000**доллар
- Кредитловчи ташкилот: **АТВ «Асака»** банк, Самарқанд филиали
- Кредит фоизи: **10** фоиз
- Жамғарма компенсацияси **3** фоиз
- Лойиҳалаштириш муддати: **5** йил
- Имтиёзли муддат: **6** ой

Ўртача йиллик даромад: **317 011** АҚШ/долл

Фаолиятдан олинадиган йиллик ўртача соф фойда миқдори: **220 626** АҚШ/Долл

- Лойиҳанинг соф фойда ҳисобидан реал оқланиш муддати: **3** йил
- Лойиҳанинг ўртача рентабеллик даражаси: **6%**
- Яратиладиган ишчи ўринлари сони: **30**та

## ЛОЙИҲАДА КЎЗЛАНГАН АСОСИЙ МАҚСАД

Ушбу лойиҳанинг асосий мақсади Банк имтиёзли кредитларидан унумли фойдаланиш, юртимиз иқтисодий ривожига ҳисса қўшиш, бўш иш ўринларини яртиш, инвестиция маблағларини самарали ўзлаштириш мақсадида Самарқанд вилояти, Самарыанд шаҳри ҳудудида **10** иш ўрнига мўлжалланган тур хизматлар кўрсатиш фаолиятини ташкиллаштириш ва хизмат кўрсатишдан тушган тушумлар ҳисобидан кредитни қайтариб, тадбиркорлик фаолиятидан фойда кўришдан иборат. Лойиҳани амалга ошириш учун зарур бўлган маблағлар **АТВ** «\_\_\_\_\_» банки ҳисобидан амалга ошириши режалаштирилган бўлиб, қисқа муддатда рентабеллиги юқори бўлган, тез қопланадиган, замонавий ва самарали бизнес фаолиятини ташкил этиш режалаштирилган.

---

# БИЗНЕС ЛОЙИХАНИНГ ТАВСИФИ

---

## КИРИШ

Ўзбекистон президенти Шавкат Мирзиёев томонидан туризмни жадал ривожлантириш тўғрисидаги фармон бу соҳада жиддий ўзгаришлар бўлишига умид уйғотади.

Аmmo айрим кузатувчиларга кўра, шу вақтгача сайёҳлик соҳасини ривожлантириш борасида қабул қилинган ўнлаб қарорлар кутилган натижани бермаган.

Шу йилнинг 2 декабр куни чиқарилган Президент фармонида кўра, 27 хориж давлати фуқароларига ҳозиргача амалда бўлган кириш виза тартиби бир томонлама бекор қилинади.

Айни давлатлардан сайёҳлар Ўзбекистонга келиши учун онлайн хужжат тўлдириши ва бир ойлик сафар учун белгиланган 50 АҚШ доллари миқдоридан тўлов жорий этилади.

Хорижлик ва Ўзбекистон фуқароларига аэропортларда айри-айри назорат ўтиш нуқталари ташкил қилинади.

Туризм бизнеси билан шуғулланувчи операторлардан мажбурий валюта тўлови олиб ташланади.

Меҳмонхоналар эса хорижлик меҳмонлардан тушган валютанинг 25 фоизини давлатга сотади.

Янги фармонга кўра, "Ўзбектуризм" миллий компанияси тугатилади ва ўрнига ташкил топаётган Туризмни ривожлантириш қўмитасининг ваколатлари оширилади.

Энди туризм билан шуғулланувчиларга шаҳодатномалар ушбу ташкилот томонидан берилади.

Туристлик фирмалар ва йўлбошловчилар сайёҳлар томонидан Ўзбекистонда содир этилган жиноятлар учун жавобгарликка тортилмайди.

Ўзбекистонда туризм соҳасини ривожлантириш бўйича бунгача ҳам Вазирлар маҳкамаси, Олий мажлис қонунчилик палатасининг қарор ва Президентнинг ўнлаб фармонлари чиққан.

Ўнлаб мамлакатлар билан туризм соҳасида ҳамкорлик тўғрисида келишувлар имзоланган.

Бир неча вилоят учун туризм соҳасини ривожлантириш бўйича алоҳида дастур ишлаб чиқилган.

Эътиборли томони, Туризм соҳаси бўйича президент Ислон Каримов энг сўнгги бор 1999 йилда фармон чиқарган.

Ундан сўнг қабул қилинган барча қарорлар Вазирлар Маҳкамаси ёда Олий мажлисга тегишли.

Шавкат Мирзиёев президент лавозимига киришганидан кейин ушбу соҳа назоратини яна президент ўз тасарруфига олиши керак, деган тўхтамга келганга ўхшайди.

Мутахассислар кўплаб қарорларга қарамасдан Ўзбекистонда сайёҳлик бизнеси кўнгилдагидек ривожламаётганини айтишади.

Фаолияти тугатилган "Ўзбектуризм" миллий компанияси раиси Фаррух Ризаев 2013 йил Олий Мажлис Қонунчилик палатасида сўзлаган нутқида

туризмдан тушган даромад мамлакат ялпи ички маҳсулоти билан солиштирганда жуда камлигини айтган.

"2012 йилнинг биринчи ярим йиллигида Ўзбекистонда туризмдан тушган даромад ЯИМга нисбатан 1,5%дан ошмади, ваҳоланки бошқа мамлакатларда ушбу кўрсаткич ЯИМнинг 10 дан 45 фоизгачасини ташкил этади. Айни чоғда туристлар оқимининг асосий қисми мамлакатимизнинг бош туристик марказлари — Самарқанд, Бухоро ва Хива шаҳарларига тўғри келмоқда. Аммо, мамлакатимизнинг бир қатор истиқболли минтақалари инфратузилмасини тизимли ривожлантиришга етарлича эътибор қаратилмаган", деган Фаррух Ризаев.

Мутахассисларга кўра, Ўзбекистоннинг туризм соҳасидан оладиган даромади йилига ўртача 180 миллион АҚШ долларини ташкил қилади. Расмийлар ушбу соҳанинг режадагидек ривожланмаётганига "Туризм тўғрисидаги" қонуннинг талабларга жавоб бермаслигини рўқач қилишган.

"1999 йилда қабул қилинган «Туризм тўғрисида»ги Ўзбекистон Республикаси Қонуни қоидаларни янада такомиллаштириши талаб қилинади. Ҳозирги вақтда туристик фаолият талай миқдордаги ҳавола қилувчи нормаларни ўз ичига олган мазкур Қонундан ташқари тизимлаштириш ва кодификация қилиш талаб этиладиган 30 дан зиёд қонуности норматив-ҳуқуқий ҳужжат билан тартибга солинмоқда", деган фаолияти тугатилган "Ўзбектуризм" раиси Фаррух Ризаев.

Қонунга ўзгартиришлар киритиш кераклиги Олий Мажлис томонидан 2013 йилда чиқарилган қарорда айтиб ўтилган бўлса-да, бажарилмаган.

Кузатувчилар Ўзбекистонда туризм соҳасининг ривожланмаётгани сабабини мамлакатнинг ёпиқлиги ва ҳуқуқ-тартибот органларига керагидан ортиқ ваколат берилгани билан изоҳлашади.

Уларга кўра, сайёҳларга енгиллик яратиш тўғрисида бундан олдинги фармон ва қарорларда ҳам кўп айтилган, бироқ амалда бунинг тескариси бўлган.

Ўзбекистон Республикаси президенти Ислом Каримов томонидан 1995 йилнинг 3 июн кун чиқарилган "Буюк ипак йўлини қайта тиклашда ўзбекистон республикасининг иштирокини авж олдириш ва республикада халқаро туризмни ривожлантириш борасидаги чора-тадбирлар тўғрисида"ги фармонда ҳам хорижлик сайёҳлар учун соддалаштирилган тартибда чегарадан ўтиш жорий қилиш ҳақида айтилган.

Транзит сайёҳлар учун махсус божхона хоналари такил қилиш қайд этилган. Худди шу каби талабларни сўнгги бор 2016 йилнинг 2 декабрида Шавкат Мирзиёев томонидан чиқарилган фармонда ҳам кўриш мумкин.

Бироқ хорижлик сайёҳлар бошқалар билан биргаликда Ўзбекистон халқаро аэропорти ва темир йўл чегара ўтиш нуқталарида бир хил ноқулайликларга дуч келишади.

Мамлакат пойтахти Тошкентдаги ҳаво қўналғаси дунёдаги энг ёмон аэропортлари рўйхатида бир неча йилдан бери тушмай келади.

Ўзбек божхоначиларининг ҳаддан ташқари синчковлиги ва ҳар бир чет эллик фуқарога потенциал жиноятчи ёда террорист сифатида қараши кўп бора танқид қилинган.

Сайёҳларни экстремизмни тарғиб қилишда айбланиш ҳолатлари бўлгани учун кўплаб сайёҳлар Ўзбекистонга бормасликни афзал билиши айтилади.

2012 йили ҳамроҳи билан Ўзбекистоннинг тарихий шаҳарларини кўришга борган Қозоғистон фуқароси Ермек Қосмагамбетов Қозоғистонга қайтар чоғида ўзбек чегарачилари томонидан ноутбуки текширилади.

Сайёҳнинг компютеридан диний ўғитлар аксланган видеолар топган чегарачилар Ермекни қўлга олишади.

Ермек Қосмагамбетов "эктремизм, сепаратизм ва терроризм тарғиб қилувчи материаллар контрабандаси" айби билан 5 йиллик қамоқ жазосига ҳукм қилинган. Жанубий Кореядан транзит орқали Қозоғистонга учаётган қозоғистонлик Воҳиджон Ниёзов билан ҳам худди шу каби ҳолат рўй берган.

Диндор Воҳиджон Ниёзов ўзбек чегарачиларининг эътиборини унинг соқоли тортган бўлиши кераклигини айтган.

2016 йилнинг 23 июлидан яқинларининг хабарисиз Тошкент халқаро аэропортида ушланган Воҳиджонни ҳам "эктремизм, сепаратизм ва терроризм тарғиб қилувчи материаллар контрабандаси" билан гумон қилишган.

Воҳиджон Ниёзов Тошкент ҳибсхонасида 4 ой ўтиргач, 12 октябрда қабул қилинган амнистия туфайли озодликка чиқди.

Кузатувчиларга кўра, божхона, чегара ва ички ишлар ходимларининг аксар ҳолатларда асосиз, баъзида эса таъмағирлик йўлида иш тутишлари тубдан йўқ қилинмагунига қадар, қарор ва фармонлар Ўзбекистонда туризмнинг ҳақиқатдан ҳам ривожланиб кетишига сабаб бўлолмайди.

## **ЛОЙИХАНИНГ УМУМИЙ ШАРҲИ**

Тадбиркор “Пегас Тур Самарқанд” МЧЖ корхонаси Самарқанд шаҳри худудида туризм хизматларини кўрсатиш фаолиятини йўлга қўйиш, аҳолига ва туристларга сифатли транспорт хизматини ва янги иш ўринлари яратишдан иборат

Бизнес фаолиятини режалаштиришнинг энг асосий ютуғи шундан иборатки, тўғри ташкил этилган бизнес режа хар бир тадбиркор учун энг долзарб масала соҳага инвестиция қилиш жозибадорлигини изохлайди. Ушбу бизнес режа Аҳоли ва туристлар учун сифатли транспорт хизматини фаолиятини ва аҳоли ҳамда туристларни ушбу хизмат турига бўлган эҳтиёжини қисман қондириш ва вилоятимиз иқтисодиётига қисмат кўмаклашишни режалаштирган .

### **Лойиҳани амалга ошириш иккибосқичдан иборат.**

#### **1 БОСҚИЧ – Тайёргарлик ишларининг ташкил этилиши.**

**Вақт оралиғи:** 1-2- ойлар.

**Қилинадиган ишлар:** Лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ ва капитал ресурс манбаларини аниқлаш, лойиҳанинг иқтисодий ҳисоб китоблари, техник иқтисодий асоси ва бизнес режасини ишлаб чиқиш. Лойиҳа сметасини

аниқлаш. Сотиб олинадиган транспорт воситалари етказиб берувчи корхоналар, ташкилотлар (Республика худуди ва чет - эл)лик хамкорлар билан шартнома асосида сотиб олиш буйича шартномалар ва келишув баёнлари тузиш, ундан ташқари маҳаллий савдо ташкилотлари билан фаолият йўлга қўйилгандан кейин биринчи чорак учун зарур бўлганолди-сотти хамкорликлар буйича келишувлар олиб бориш. Банк молия муассасаларига ушбу лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ суммаси ва лойиҳа самарадорлигини асословчи ҳужжатлар билан белгиланган тартибда мурожаат этиш ва зарурий ҳолатда кредитни ўзлаштириш.

## **2 БОСҚИЧ: Қурилиш-монтаж ишлари ва инвестицияни ўзлаштириш.**

**Вақторалиғи:** 3-4- ойлар

**Қилинадиган ишлар:** Инвестицияни ўзлаштириб лойиҳада кўзда тутилган барча ишларни яқунлаш. Яъни бу босқичда аввало ташкил этилиши режалаштирилаётган тур хизматлар кўрсатиш авто транспорт воситалари соти олинади.

## **ЛОЙИҲАНИНГ СТРАТЕГИК МАЗМУНИ ВА МАҚСАДИ**

Лойиҳанинг асосий мазмуни Самарқанд вилояти Смарақанд шаҳрида автотур хизматлари фаолиятини ташкил этиб тадбиркорлик фаолиятидан фойда кўриш, шунингдек вилоят аҳолисининг ижтимоий жиҳатдан қўллаб – қувватлаб, янги иш ўринлари яратишдан иборат.

Стратегик жиҳатдан ташаббускор қўшимча иш ўринларини яратиб, маҳаллий аҳоли турмуш даражасини яхшилашни, автотур хизмат кўрсатиш фаолиятини йўлга қўйиб худуд инфратузилмаси ривожига ҳисса қўшишни, фаолиятни йўлга қўйиш натижасида юримишга ташриф буюрадиган меҳмонларга автотур хизматларини кўрсатиш хамада келадиан меҳмонларни вақтини чоғ ўтказишларига қўмаклашишни мақсад қилган.

Стратегик жиҳатдан ташаббускор ўз олдиға юқорида айтиб ўтилган барча мақсадларға эришишни, ва лойиҳа даврида (15 йил) тўлақонли тухтовсиз ишловчи автотур хизмат фаолиятини яратиш, ишчилар учун энг қулай ва ижтимоий жиҳатдан энг маъқул муҳитни яратишни ва меҳмонлар учун юқори сифатли, хаммабоп ва арзон хизматларни кўрсатишни мақсадқилиб қўяди. Ташаббускор бу мақсадларға эришиш орқали аҳолининг иш билан таъминланиши ва худуд ижтимоий ахволини ривожланишиға ўз хиссасини қўшиш ва шу муддат ичида

шаҳар, вилоят ва Республикада етакчи ўринлардан бирини эгаллашни, истиқболда корхонада ишчилар сонини кўпайтириб соҳанинг етакчиларидан бирига айланишни ва соҳага қўшимча инвестициялар олиб киришни режа қилган.

Келгусида Ташаббуқор олдига қўйган барча мақсадларга эришиб, келгуси беш йилликда Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳри ҳудудида етакчи хизмат кўрсатувчи корхона сифатида кўзга кўринган корхоналардан бирига айланиб олишни олдидаги истиқболли режалардан бири қилиб белгилайди.

### **ЛОЙИҲА АСОСИГА ҚЎЙИЛГАН АСОСИЙ ПАРАМЕТРЛАР**

Кредитга хариди режалаштирилган транспортлар умумий қиймати – 150 000 Долларни ташкил этади.

Фаолиятнинг мазмуни–Самарқанд вилояти **ХАТВ** «\_\_\_\_\_»банкнинг имтиёзли кредити ҳисобидан юртимизга келадиган меҳмонларга автотур хизмати кўрсатувчи корхона фаолиятини ташкил этиш ва тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш лойиҳаси.

Лойиҳа суммаси (киритиладиган инвестициялар ҳисобидан):150 000 Доллар.

Лойиҳа муддати – **5** йил. (Шундан 12 ой имтиёзли муддати)

Солиқ тўловлари амалга оширилгунга қадар бўлган соф фойда (ўрта ҳисобда) - **265 869** АҚШ/долл.

Ўрта ҳисобдаги йиллик соф фойда – **220 626** АҚШ/долл

Лойиҳанинг тўла қопланиш муддати – **3** йил.

#### **Лойиҳа самарадорлигининг интеграл кўрсаткичлари**

<b>Кўрсаткич</b>	<b>Мазмун</b>
Лойиҳанинг ялпи даромаддан ўзини оқлаш муддати	2 йил
Лойиҳанинг солиқлар тўлангунга қадар бўлган фойдадан оқланиш муддати	4 йил
Кредит кайтарилгандан кейинги соф фойдадан оқланиш муддати	2 йил
Ўртача рентабеллик даражаси (соф фойданинг харажатларга нисбати)	<b>75%</b>
Тўла оқланиш даври	3йил

Лойиҳанинг умумлашган «Монте – Карло» усулидаги таҳлили шуни кўрсатадики, хатто фаолият ривожининг пессимистик сценарийси барқарор кўрсаткичларга ҳамда ижобий прогнозларга эга. Яъни лойиҳанинг ўз ўзини оқлаш муддатининг лойиҳа давомийлиги билан тенглиги, соф фойда даражасининг

пессимистик прогнозларда (бошқаларга нисбатан паст нархлардаги таълимни назарда тутиб) юқорилиги, яъни ялпи даромадгага нисбатан **75** фоиз ортиқроқ эканлиги, нормал рентабеллик лойиҳани барқарор ва даромадли эканлиги асослайди.

Бундан ташқари, лойиҳанинг мавсумийлик характерга эга эканлиги ҳисобга олсак, бу иш хақи харажатларининг янада қисқариш имкониятлари мавжудлиги, ва лойиҳадаги инвестиция маблағидан бир эмас, бир неча маротаба самарали фойдаланиш имконияти мавжудлиги, инвестициянинг тўла кайтарилишининг рисклардан холи равишда кафолатланганлиги ва фаолиятни туристларга хизмат кўрсатиш орқали ўзини оқлаб, фойда келтирилишини, лойиҳанинг муваффақиятли бизнес фаолият эканлигини асослайди.

Бу эса ўз навбатида унинг самарали ва фойдали бизнес фаолият сифатида жозибадорлигини оширади.

## **ЛОЙИҲА ТАШАББУСКОРИ ХАҚИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ ЛОЙИҲАНИНГ АМАЛГА ОШИРИШ ГРАФИГИ**

**Ташаббускор** Хайдарова Саййора Эркиновна Самарқанд вилояти, Самарқанд Туманида истиқомат қилувчи, 1973-йил 1-февралда туғилган, Ўзбекистон Республикаси фуқароси Хайдарова Саййора Эркиновна (Паспорт серияси: АА4316787, 2014 йил 18-февралда Самарқанд вилояти, Самарқанд туман ИИБ томонидан берилган);

Асосий инвесторлар: **ХАТВ «\_\_\_\_\_» банки**

Туристларга транспорт хизмати коўрсатиш фаолиятига бўлган эътибор ва қизиқишни ҳисобга олиб, корхона томонидан бир йил мобайнида **150 000 АҚШ/долларлик** кредит маблағини ўзлаштиришни ўз олдига мақсадқилиб қўяди.

Туристларга транспорт хизмати коўрсатиш фаолиятини ривожлантириш учун мавжуд қулай шарт – шароитларни ҳисобга олиб, Ташаббускор томонидан Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳри ҳудудида туристларга транспорт хизмати коўрсатиш фаолиятини йўлга қўйиш режалаштирилди.



# ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИНИНГ ТАВСИФИ

## ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ЖАРАЁНИ ШАРХИ

Режалаштирилаётган тадбиркорлик фаолияти Самарқанд вилояти Самарқанд шаҳрда ташкил этиладиган корхона атрофи ободонлаштиришдан бошланади, яъни арча, чинор каби дарахт кўчатлари экилади.

## КОРҲОНА ҚУВВАТИ

Корхона 10 кишилик иш ўрнига мўлжалланган. Туристларга транспорт хизмати кўрсатиш жараёни узлуксиз давом эттирилган тарзда олиб борилади.

Бундан ташқари, атрофдаги кам таъминланаган фуқароларини иш билан таъминлаш ва ижтимоий шароитини ошириш.

### 4 - Жадвал. Бир ойлик хизмат кўрсатиш

АҚШ/Долл

100 % қувватда						
№	Номланиши	ойлик хизматлар сони				
		Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи	Жами сумма	
1	Автобус	комп	26	500	13 000	
2	Микроавтобус	комп	26	300	7 800	
Жами					20 800	
Қувватларнинг ишга туширилиши сўмда						
1 йилда	Нарх усиши - 0%	Қувват=			1,00	
№	Номланиши	йиллик хизматлар сони				
		Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи	Ойлик тушум	Жами йиллик тушум
1	Автобус	комп	312	500	13 000	156 000
2	Микроавтобус	комп	312	300	7 800	93 600
Жами хизмат кўрсатиш қиймати					249 600	
2йилда	Нарх усиши - 10%	Қувват=%			1,00	
№	Номланиши	йиллик хизматлар сони				
		Ўлчов бирлиги	Сони	Бир ойлик тўлови	Йиллик тўлови	Жами

1	Автобус	комп	343	550	14 300	188 760
2	Микроавтобус	комп	343	330	8 580	113 256
<b>Жами</b>						<b>302 016</b>
<b>3 йилда</b>		<b>Нарх усиши - 15%</b>		<b>Қувват=%</b>		<b>1,00</b>
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>йиллик хизматлар сони</b>				
		<b>Ўлчов бирлиги</b>	<b>Сони</b>	<b>Бир ойлик тўлови</b>	<b>Йиллик тўлови</b>	<b>Жами</b>
1	Автобус	комп	395	633	16 445	249 635
2	Микроавтобус	комп	395	380	9 867	149 781
<b>Жами</b>						<b>399 416</b>

### **ИШЧИ КУЧИ РЕСУРЛАРИ ВА УЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ**

Ушбу лойиҳанинг ишчи кучига ва ходимларга бўлган талаби 10 кишини ташкил қилади. Шундан маъмурият ходимларининг сони 3 тани ташкил қилиб, 3 та хайдовчи, 2та диспечер ва 20 тур агентдан иборат бўлади.

Маъмурий ходимлар таркиби корхона раҳбари, Юрист ва ҳисобчидан иборат бўлади.

Ишчи – хизматчи ходимлар таркиби эса 7 нафар ишчидан иборат бўлади.

Ишчиларнинг иш вақти 8 соатлик олти иш куни тартибида ташкил этилади, яъни эрталаб соат 9:00 дан кеч соат 17:00 гача (тушлик 13:00 дан 14:00 гача) иш вақти ҳисобланади.

### **ИШЧИЛАРГА ҚЎЙИЛАДИГАН ТАЛАБ ВА КАДРЛАР ДАСТУРИ**

Хизмат кўрсатиш жараени унумли бўлиши учун режалаштирилаётган фаолият малакали ишчи кучи ва билим талаб қилади. Шу сабабли, ишга олинадиган ходимларга қуйидаги талаблар қўйилади. Жумладан:

- 1. Маъмурият ходимларига қўйиладиган талаблар:** олий маълумот, мутахассисликнинг иш лавозими ва мажбуриятларига мослиги, айнан шу ёки шунга ухшаш соҳада камида икки йил давомида ишлаган бўлиши, виждонийлик ва одамийлик сифатлари талабга жавоб бериши керак.
- 2. Ишчи-хизматчи ходимларга қўйиладиган талаблар:** энг камида ўрта-маҳсус маълумотнинг мавжудлиги, соҳа ишини тушунган бўлиши ва шунга ўхшаш соҳада камида бир йил фаолият кўрсатган бўлиши керак.

Корхона томонидан кадрларни ўқитиш ва малакасини ошириш, уларнинг ижтимоий сиёсий фаровонлигини оширишга ҳам катта эътибор бериш режалаштирилган. Бунинг учун ўқув-малака амалиётлари, ёки ўхшаш фаолият

турида амалиёт ўташ (Ўзбекистон худудида ва чет-элда), малакали мутахассислар кўмагида тушунтириш ва ўқитиш ишларини ташкил қилиш, тадбиркорлик ва бошқарув амалиёти буйича малака ошириш ишларини ташкиллаштириш, ходимларни муносиб рағбатлантириб туриш каби ишлар режалаштирилган.

### **ЭНЕРГИЯ РЕСУРЛАРИ САРФИ**

Юқорида таъкидлаб ўтилганидек фаолияти йўлга қўйилиши мўлжалланаётган корхонада барча энерготаъминот тизимларига уланиш имконияти мавжуд ва қурилишлойиҳасида уларга тўлиқ уланиш кўзда тутилган.

Электроэнергия сарфи асосан биноларни ёритиш учун сарфланади. Шу сабабдан корхонанинг кунлик электроэнергия ресурсларига бўлган талаби 25 кВт ва йиллик сарф миқдори 9 125 кВт.ни ташкил этади.

Электроэнергия таъминоти учун тўловларни амалга ошириш ойма-ой олиб борилади.

### **ФАОЛИЯТНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ**

---

#### **ТАЛАБ ВА ТАКЛИФ, НАРҲ ШАКЛЛАНИШ ОМИЛЛАРИ ТАҲЛИЛИ**

Ташаббускор бозордаги талаб таклифдан кўпроқ бўлиб, бунга йил давомида хизмат сифати тўлиқ реализацияси ва ички бозордаги нархларнинг меъёрий нархлардан анча юқорилиги далил бўла олади.

Соҳанинг кейинги ун йиллик ичидаги ривожланиши таклиф сонининг кескин ортишига ва аҳолини эҳтиёжини қондирилишига эришилаётган бўлганлигига қарамадан ушбу сифатли хизматга бўлган талаб кундан-кунга ўсиб бормоқда.

#### **ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЪСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР**

Потенциал талаб сифатида аҳоли ва туристларанинг сифатли хизматга бўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу хизматга эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамадан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд.

#### **Потенциал талабга қуйидаги омиллар ўз таъсирини ўтказди:**

- Бозорда таклифнинг талабдан кам бўлиши (маҳсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган маҳсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.

- Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истеъмол товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий аҳволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.

▪ Ижтимоий сиёсат – ижтимоий химоянинг яхшиланиши ва ижтимоий мухитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри муносиб равишда таъсир қилади.

▪ Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки тушуши потенциал талабга тўғри муносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.

▪ Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий ахвол, иктисодий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор ҳолатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий офатлар ҳам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

### SWOT (АЗИТ) ТАҲЛИЛИ

5 – жадвал.

Афзалликлар (Strengths)	Заифликлар (Weaknesses)
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Янги замонавий технология.</li> <li>2. Нарҳ ва таннарҳнинг нисбатан пастлиги.</li> <li>3. Мақсад аниқлиги ва мақсад сари интилувчанлик</li> <li>4. Юқори сифат</li> <li>5. Кредит фоизларининг нисбатан солиштирма пастлиги ва солиқ имтиёзларининг мавжудлиги</li> <li>6. Рақобатбардошлилик</li> <li>7. Ривожланиб бораётган инфратузилмаларга яқинлик.</li> <li>8. Ва. х. к.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ташқи омилларга таъсирчанлик, маҳсулот ярқилик муддатининг озлиги</li> <li>2. Дастлабки босқичларда хорижий валюталар курсининг ишлаб чиқариш ва савдо – фаолиятига таъсири.</li> <li>3. Истеъмолчилар ва харидорлар ишончини ва ишлаб чиқариш кўникмасини шакллантиришда юзага келадиган яийинчиликлар</li> <li>4. Дастлабки босқичда бозорнинг яаттия раяобатига таъсирчанлик</li> <li>5. Об ҳаво шароитлари ва ҳосил ҳолатига боғлиқлик. Ва. х. к.</li> </ol>
Имкониятлар (Opportunities)	Тусиклар (Treats)
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Четдан кўшимча инвестициялар киритиш имкони мавжудлиги</li> <li>2. Ўз савдо шаҳобчаларини очиб, улар орқали маҳсулот сотишни йўлга қўйиш имкони мавжудлиги</li> <li>3. Нарҳ эгилувчанлигидан (камайтириш ва кўпайтириш потенциали мавжудлигидан) фойдаланиш</li> <li>4. Ва. х.к.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Юзага келиши мумкин бўлганфирром рақобат</li> <li>2. Дастлабки вақтда бозорга чиқиш ва маҳсулотни сотиш ишларини ташкил этишда юзага келадиган қийинчиликлар.</li> <li>3. Ва. х. к..</li> </ol>

## МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯСИ ВА ДАСТУРИ

Ушбу бўлимда ҳудудий бозорларда ва бошка ҳудудларда туристик транспорт хизмати фаолиятини ташкил этиш масалалари кўриб чиқилади.

Атво тур хизмати фаолиятини мувафаккиятли ташкил этилиши учун корхона фойдасига салбий таъсир кўрсатмасдан имкон қадар дисконт нархлар ва чегирмалар таклиф этиш (агар харид миқдори юқори бўлса) режалаштирилган.

## ЛОЙИХАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ

### 8-жадвал. Лойиҳатўғрисидақисқача маълумот

Лойиҳанинг номланиши	Самарқанд вилояти ХАТВ «_____» банкининг кредитдан фойдаланиб туристларга транспорт хизмати фаолиятини ташкил этиш лойиҳаси
Лойиҳа суммаси	150 000 АҚШ/Доллари
Лойиҳа иштирок этадиган шахсий инвестиция	
Лойиҳада катнашадиган кредит миқдори	150 000 АҚШ/Доллари
Лойиҳада режалаштирилаётган Ўртача йиллик соф фойда	<b>220 626</b> АҚШ/Долл
Лойиҳа муддати	5 йил
Лойиҳанинг реал оқланиш муддати	3 йил
Лойиҳани режалаштириш санаси	2019 йилнинг тўртинчи чораги
Лойиҳа ташаббускори	<b>Хайдарова Сайёра Эркиновна</b>
Лойиҳа ташаббускорининг манзили:	Ўзбекистон Республикаси, Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар
Лойиҳа ташаббускорининг телефон рақами	

## УМУМИНВЕСТИЦИОН ХАРАЖАТЛАР ВА МОЛИЯЛАШ МАНБААЛАРИ

Жадвал № 9. Маблағларнинг сарфланиши ва молиявий харажатлар.

А. Кредит ҳисобига харид қилинаётган маҳсулот					
№	Маҳсулот номи	Ўлч.бир.	Сони (дона)	Режалаштири- лаётган харид нархи (АҚШ/Долл)	Жами қиймат АҚШ/Долл
1	Автобус	дона	1	95 000	95 000

2	Микроавтобус	дона	1	55 000	55 000
<b>Жами :</b>					<b>150 000</b>
<b>В. Кредитнинг гаров таъминоти</b>					
<b>Кредит суммаси</b>			<b>150 000</b>	<b>Гаров таъминоти суммаси</b>	<b>243 941</b>
<b>Гаров характеристикаси</b>				<b>Жами қиймати (АҚШ/Долл)</b>	<b>Гаровга куйилаётган қиймат (АҚШ/Долл)</b>
<b>Мулк тури</b>	<b>Мулк эгаси</b>	<b>%</b>			
Бурхонова Санталатга қаршли Ишлаб чиқариш ва савдо дўкони биноси		100%		243 941	243 941
<b>ЖАМИ</b>		<b>1</b>		<b>243 941</b>	<b>243 941</b>
<b>С. Кредит гаров таъминотини суғурталаш</b>					
<b>Суғурталаш характеристикаси</b>			<b>Йиллик суғурта тўлови</b>	<b>Суғурталанаётган сумма</b>	<b>Суғурта мукофоти</b>
			<b>0,87</b>	243 941	243 941
<b>Д. Инвестицион фаолият олди молиявий харажатлари</b>					
<b>Молиявий харажат тури</b>			<b>%</b>	<b>АҚШ/Долл</b>	
Руйхатга олиш тўлови (нотариус)			%	600	
Суғурта мукофоти			%	1 200	
Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари			%	200	
Кўзда тutilмаган бошқа харажатлар			%	600	
<b>ЖАМИ</b>			<b>X</b>	<b>2 600</b>	

**Жадвал № 10. Умуминвестицион харажатлар ва молиялаштириш манбаалари**

<b>А. Лойиҳанинг умумий қиймати</b>			
<b>№</b>	<b>Кўрсаткичларнинг номланиши</b>	<b>Маҳаллий валюта (АҚШ/Долл)</b>	<b>Хиссаси (%)</b>
1	Транспорт воситалари	150 000	100
<b>ЖАМИ</b>		<b>150 000</b>	100
4	Руйхатга олиш тўлови (нотариус)	600	
5	Суғурта мукофоти	1 200	
6	Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари	200	
7	Кўзда тutilмаган бошқа харажатлар	600	
<b>ЖАМИ</b>		<b>2 600</b>	<b>0.43</b>
<b>ЖАМИ ЛОЙИХАНИНГ БОШЛАНҒИЧ ҚИЙМАТИ</b>		<b>152 600</b>	<b>100</b>
<b>В. Молиялаштириш манбаалари</b>			

№	Кўрсаткичларнинг номланиши	Шахсий маблағ иштироки	кредит иштироки
1	Транспорт воситалари		150 000
4	Руйхатга олиш тўлови (нотариус)	600	0
5	Суғурта мукофоти	1 200	0
6	Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари	200	0
7	Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	600	0
<b>ЖАМИ:</b>		<b>2 600</b>	<b>150 000</b>
<b>ФОИЗЛАРДА:</b>		<b>0</b>	<b>0</b>
<b>С. Жами молиялаштириш ва манбаалар</b>			
№	Номланиши	(АҚШ/Долл)	%
1	Шахсий маблағ иштироки	2 600	
2	Кредити қиймати иштироки	150 000	
<b>ЖАМИ:</b>		<b>152 600</b>	<b>100</b>

### КОРХОНА ДАРОМАДИ РЕЖАСИ

#### Жадвал № 11. Ишлаб чиқариш ва ялпи тушум режаси

Хизмат кўрсатишдан тушган тушум прогнози					
№	Махсулот номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Йиллик тўлови	Жами
<b>1 йилда</b>					
1	Автобус	комп	312	500	156 000
2	Микроавтобус	комп	312	300	93 600
<b>Жами</b>					<b>249 600</b>
<b>2 йилда</b>					
1	Автобус	комп	343	550	188 760
2	Микроавтобус	комп	343	330	113 256
<b>Жами</b>					<b>302 016</b>
<b>3 йилда</b>					
1	Автобус	комп	395	633	249 635
	Микроавтобус	комп	395	380	149 781
<b>Жами</b>					<b>399 416</b>

## ХОМ – АШЁ РЕСУРСЛАРИ САРФ – ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 12. САРФ – ХАРАЖАТЛАР

АҚШдоллари

<b>Ишлаб чиқариш хом-ашё харажатлари</b>							
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				Сони	суммаси	Сони	суммаси
1	Йоқилғи сарфи	АҚШ/долл	120	3120	0.68	37 440	25 459
<b>Жами:</b>							<b>25 459</b>
1-йил		<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100 % қувватда)</b>					
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				соли	суммаси	Сони	Суммаси
1	Йоқилғи сарфи	АҚШ/долл	120	3120	0.68	37 440	25 459
<b>Жами:</b>							<b>25 459</b>
2-йил		<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда, нарх ўсиши 10%)</b>					
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				соли	суммаси	Сони	Суммаси
1	Йоқилғи сарфи	АҚШ/долл	132	3432	0,75	41184	30 806
<b>Жами:</b>							<b>30 806</b>
3-йил		<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда, нарх ўсиши 15%)</b>					
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				соли	суммаси	соли	Суммаси
1	Йоқилғи сарфи	АҚШ/долл	145	3 775	0,86	45 302	39 073
<b>Жами:</b>							<b>39 073</b>

## ИШЧИ КУЧИ САРФ ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 13. Штатлар жадвали ва йиллик иш ҳақи фонди

	Лавозими	Сони	Ойлик иш ҳақи	Умумий иш ҳақи	Йиллик иш ҳақи (12 ой)	12 % иш ҳақидан даромад солиғи
<b>1.1. МАЪМУРИЯТ</b>						
1	Корхона раҳбари	1	150	150	1 800	216
2	Юрист	1	130	130	1 560	187,2
3	Ҳисобчи	1	140	140	1 680	201,6
<b>Маъмурият жами:</b>		<b>3</b>	<b>420</b>	<b>420</b>	<b>5040</b>	<b>604,8</b>



1.2. ИШЧИ ХИЗМАТЧИЛАР						
1	Хайдовчи	3	100	300	3600	432
2	Диспечер	2	100	200	2400	288
3	Тур агент	2	120	240	2880	346
<b>Ишчи хизматчилар жами:</b>		<b>7</b>	<b>320</b>	<b>740</b>	<b>8880</b>	<b>1065,6</b>
<b>ХАММАСИ:</b>		<b>10</b>	<b>740</b>	<b>1160</b>	<b>13920</b>	<b>1670,4</b>

Жадвал № 13а. Иш хақи фондининг йилдан йилга ўсиб бориши

№	Номланиши	1 йил	2 йил	3 йил
1	Маъмурият иш хақи	605	665	765
2	Маъмурият иш хақидан 12 % ажратма	8 880	9768	11233
3	Ишчи хизматчилар иш хақи	1 066	1172	1348
4	Ишчи хизматчилар иш хақидан 12 % ажратма	605	665	765
5	<b>Жами ишхақи харажатлари</b>	<b>13 920</b>	<b>15312</b>	<b>17609</b>
6	<b>Жами 12 % ажратмалар</b>	<b>1 670</b>	<b>1837</b>	<b>2113</b>
<b>ЖАМИ ИШ ХАҚИ ХАРАЖАТЛАРИ</b>		<b>15 590</b>	<b>17 149</b>	<b>19 722</b>

### ЭНЕРГИЯ РЕСУРСЛАРИ САРФ ХАРАЖАТЛАРИ

Жадвал № 14. Коммунал харажатлар

Энергия ресурсларига бўлган талаб(сўм)							
№	Номланиши	Ўл.бир	Кунлик сарф	Ойлик сарф	Йиллик сарф	Бир бирлик нархи	Йиллик сарф қиймати
<b>Биринчи йилда</b>							
1	Электр энергияси	кВт/соат	25	750	9 000	0,16	1 440
2	Табиий газ	м.куб	5	150	1 800	0,1	180
3	Ичимлик суви	м.куб	5	150	1 800	0,1	180
4	Оқова	м.куб	5	150	1 800	0,06	108
<b>Жами йиллик сарф</b>							<b>1 908</b>

Иккинчи йилда							
1	Электрэнергияси	кВт/соат	28	825	9 900	0,168	1 663
2	Табиий газ	м.куб	6	180	2 160	0,105	227
3	Ичимлик суви	м. куб	6	165	1 980	0,105	208
4	Оқова	м.куб	6	165	1 980	0,063	125
<b>Жами йиллик сарф</b>							<b>2 223</b>
Учинчи йилда							
1	Электрэнергияси	кВт/соат	32	949	11 385	0,1848	2 104
2	Табиий газ	м.куб	7	207	2 484	0,1155	287
4	Ичимлик суви	м. куб	6	190	2 277	0,1155	263
5	Оқова	м.куб	6	190	2 277	0,0693	158
<b>Жами йиллик сарф</b>							<b>2 812</b>
<b>Жами уч йиллик сарф</b>							<b>6 942</b>

### ЯЛПИ ХАРАЖАТЛАРҲИСОБИ

Жадвал № 16. Ялпи ишлаб чиқариш харажатлари (таннарх калькуляцияси)

Лойиха даврининг жами харажатлари (таннарх калькуляцияси)			
Харажат турлари	1 йил	2 йил	3 йил
<i>Кувватларнинг ўзлаштирилиши</i>	<i>100%</i>	<i>100%</i>	<i>100%</i>
Хом ашё харажатлари	25 459	30 806	39073
Коммунал харажатлар	1 908	2 223	2 812
Иш хақи харажатлари	13 920	15312	17609
<b>Жами харажатлар</b>	<b>41 287</b>	<b>48 340</b>	<b>59 494</b>

### КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ РЕЖАСИ

Жадвал № 17. Кредитнинг қайтарилиш графиги

Кредитни қайтариш графиги АҚШ/Долл							
<b>Кредит суммаси</b>						<b>400 000</b>	
<b>Кредитлаш муддати (йил)</b>						<b>5</b>	
<b>Кредитнинг имтиёзли муддати (ой)</b>						<b>6</b>	
<b>Кредит фоизи (фоиз)</b>						<b>6%</b>	
<b>Кредитни олинishi режалаштирилаётган сана</b>							
1	150 000	0	750	750	150 000		

2	150 000	0	750	750	150 000
3	150 000	0	750	750	150 000
4	150 000	0	750	750	150 000
5	150 000	0	750	750	150 000
6	150 000	0	750	750	150 000
7	150 000	0	750	750	150 000
8	150 000	0	750	750	150 000
9	150 000	0	750	750	150 000
10	150 000	0	750	750	150 000
11	150 000	0	750	750	150 000
12	150 000	0	750	750	150 000
13	150 000	3125	750	3875	146 875
14	146 875	3125	734	3859	143 750
15	143 750	3125	719	3844	140 625
16	140 625	3125	703	3828	137 500
17	137 500	3125	688	3813	134 375
18	134 375	3125	672	3797	131 250
19	131 250	3125	656	3781	128 125
20	128 125	3125	641	3766	125 000
21	125 000	3125	625	3750	121 875
22	121 875	3125	609	3734	118 750
23	118 750	3125	594	3719	115 625
24	115 625	3125	578	3703	112 500
25	112 500	3125	563	3688	109 375
26	109 375	3125	547	3672	106 250
27	106 250	3125	531	3656	103 125
28	103 125	3125	516	3641	100 000
29	100 000	3125	500	3625	96 875
30	96 875	3125	484	3609	93 750
31	93 750	3125	469	3594	90 625
32	90 625	3125	453	3578	87 500
33	87 500	3125	438	3563	84 375
34	84 375	3125	422	3547	81 250
35	81 250	3125	406	3531	78 125
36	78 125	3125	391	3516	75 000
37	75 000	3125	375	3500	71 875
38	71 875	3125	359	3484	68 750
39	68 750	3125	344	3469	65 625
40	65 625	3125	328	3453	62 500
41	62 500	3125	313	3438	59 375
42	59 375	3125	297	3422	56 250
43	56 250	3125	281	3406	53 125
44	53 125	3125	266	3391	50 000
45	50 000	3125	250	3375	46 875
46	46 875	3125	234	3359	43 750
47	43 750	3125	219	3344	40 625

48	40 625	3125	203	3328	37 500
49	37 500	3125	188	3313	34 375
50	34 375	3125	172	3297	31 250
51	31 250	3125	156	3281	28 125
52	28 125	3125	141	3266	25 000
53	25 000	3125	125	3250	21 875
54	21 875	3125	109	3234	18 750
55	18 750	3125	94	3219	15 625
56	15 625	3125	78	3203	12 500
57	12 500	3125	63	3188	9 375
58	9 375	3125	47	3172	6 250
59	6 250	3125	31	3156	3 125
60	3 125	3125	16	3141	0

**Жадвал № Тадбиркорликни кўллаб қувватлаш жамғармаси компенсацияси**

1	150 000	0	625		150 000
2	150 000	0	625		150 000
3	150 000	0	625		150 000
4	150 000	0	625		150 000
5	150 000	0	625		150 000
6	150 000	0	625		150 000
7	150 000	0	625		150 000
8	150 000	0	625		150 000
9	150 000	0	625		150 000
10	150 000	0	625		150 000
11	150 000	0	625		150 000
12	150 000	0	625		150 000
13	150 000	3125	625		146 875
14	146 875	3125	612		143 750
15	143 750	3125	599		140 625
16	140 625	3125	586		137 500
17	137 500	3125	573		134 375
18	134 375	3125	560		131 250
19	131 250	3125	547		128 125
20	128 125	3125	534		125 000
21	125 000	3125	521		121 875
22	121 875	3125	508		118 750
23	118 750	3125	495		115 625
24	115 625	3125	482		112 500
25	112 500	3125	469		109 375
26	109 375	3125	456		106 250
27	106 250	3125	443		103 125
28	103 125	3125	430		100 000
29	100 000	3125	417		96 875
30	96 875	3125	404		93 750
31	93 750	3125	391		90 625

32	90 625	3125	378		87 500
33	87 500	3125	365		84 375
34	84 375	3125	352		81 250
35	81 250	3125	339		78 125
36	78 125	3125	326		75 000
37	75 000	3125	313		71 875
38	71 875	3125	299		68 750
39	68 750	3125	286		65 625
40	65 625	3125	273		62 500
41	62 500	3125	260		59 375
42	59 375	3125	247		56 250
43	56 250	3125	234		53 125
44	53 125	3125	221		50 000
45	50 000	3125	208		46 875
46	46 875	3125	195		43 750
47	43 750	3125	182		40 625
48	40 625	3125	169		37 500
49	37 500	3125	156		34 375
50	34 375	3125	143		31 250
51	31 250	3125	130		28 125
52	28 125	3125	117		25 000
53	25 000	3125	104		21 875
54	21 875	3125	91		18 750
55	18 750	3125	78		15 625
56	15 625	3125	65		12 500
57	12 500	3125	52		9 375
58	9 375	3125	39		6 250
59	6 250	3125	26		3 125
60	3 125	3125	13		0

## ДАРОМАДЛАР, ХАРАЖАТЛАР ВА ФОЙДА ҲИСОБИ

Жадвал № 19. Даромадлар ҳисоби

Даромадлар ва харажатлар бўйича ҳисобот					
Номланиши	1 йил	2 йил	3 йил	Жами	Ўртача
Соф тушум	249 600	302 016	399 416	951 032	317 011
Жами сарф харажатлар	41 287	48 340	59 494	149 121	49707
<b>Ялпи даромад</b>	<b>208 313</b>	<b>253 676</b>	<b>339 922</b>	<b>801 911</b>	<b>267 304</b>
<i>Ялпи рентабеллик(ялпи тушумга нисбатан)</i>	<b>83%</b>	<b>84%</b>	<b>85%</b>	<b>84%</b>	<b>84%</b>
Банк хизмати	500	550	605	1 655	552

Кўзда тутилмаган харажатлар (Транспорт, Суғурта, рискларни коплаш вах.к.)	800	880	968	2 648	883
<b>Жами кўшимча харажатлар</b>	<b>207 013</b>	<b>252 246</b>	<b>338 349</b>	<b>797 608</b>	<b>265 869</b>
<b>Жами фойда микдори</b>	<b>207 013</b>	<b>252 246</b>	<b>338 349</b>	<b>797 608</b>	<b>265 869</b>
Кредит бўйича тўловлар	9000	45469	43219	97688	32563
Ягона солиқ 4 %	9 984	12 081	15 977	38 041	12 680
<b>Соф фойда</b>	<b>188 029</b>	<b>194 696</b>	<b>279 154</b>	<b>661 879</b>	<b>220 626</b>
<b>Соф рентабеллик</b>	<b>75%</b>	<b>64%</b>	<b>70%</b>	<b>70%</b>	<b>70%</b>

## ЭКОЛОГИК ТАЛАБ

Экологик хавфсизлик нуқтаи назаридан ушбу лойиҳа атроф муҳитга катта зарар етказмайди.

Техник – экологик хавфсизлик ходимларнинг мунтазам ўқитилиб борилиши ва ҳар ой керакли инструктажлар олиб борилиб, иш жараёни хавфсизлиги устидан қатъий назорат ўрнатиш орқали таъминланади.

Бундан ташқари, лойиҳа белгиланган меъёрлар ва норматив меъёрий ҳужжатларга асосланган ҳолда, самарали тарзда, ўрнатилган тартибда иктисодий, молиявий, экологик, ва тижорат меъёрларига асосланган ҳужжатлар юритиб, Ўзбекистон Республикаси қонунларга зид бўлмаган фаолият асосида олиб борилади.

Янада хавфсизликни таъминлаш учун эко-экспертлар гуруҳини жалб қилиш, экологик экспертиза ва санитария гигиена ҳужжатларини олиб, Давлат Санитария Эпидемиология маркази маъсулларига тақдим этиб борилиши кўзда тутилган. Умуман олганда лойиҳа экология талабларига тўлақонли жавоб бериб, ушбу талабларда кўрсатилган классификация бўйича С гуруҳига мансуб деб топилди.

## ХУЛОСА

Даромадлилик ва самарадорлик таҳлили шуни кўрсатмоқдаги лойиҳа рентабеллик даражаси ялпи ҳисобда **75%** фоизни ташкил қилмоқда. Шу ўринда ялпи харажатларга нисбатан соф рентабеллик ўрта ҳисобда **70%** фоизни ташкил қилмоқда. Бундан ташқари лойиҳанинг реал қопланиш муддати ялпи фойда ҳисобидан уч йилни ташкил қилади. Реал қопланиш муддатининг лойиҳа давомийлик давридан пастлиги соҳанинг молиявий – иктисодий жозибadorлигидан хабар бериб турибди.

Таъкидлаб ўтилганидек юқори фойда нормалари лойиҳанинг барча турдаги инқирозлар ва рискларга чидамли эканлигини кўрсатмоқда. Ўндан ташқари ўртача олиниши мумкин бўлган **220 626 АҚШ/долл** фойда хўжалик мақсадлари ва

режаларини тўла амалга оширишга ва даромадни соҳани кенгайтириш ва бошқа фаолият турларини жорий этишга инвестиция қилиш имконини яратади.

Хулоса қилиб айтганда, юқоридаги маълумотларни ҳисобга олиб лойиҳа тижорий самарадор ва барқарор деб баҳоланади ва кредит маблағларини ўз вақтида қайтарилиши ва мўлжалланган мақсадлар ва стратегик режаларга эришиш имконини яратишга қодирлиги билан бу соҳага инвестиция киритиш лозимлигини кўрсатиб турибди.

Бу турдаги ишлаб чиқариш фаолиятини жорий этиш Ўзбекистон Республикасининг бугунги кундаги сиёсатига тўла мос келади ва ривожланиш, тараккий этиш учун кенг имкониятлар яратиб бериб, худуднинг иктисодий – ижтимоий ўсиши ва барқарорлигига ўз хиссасини кўшади.

Барча келтирилган маълумотлар ва ҳисоб – китобларни ўрганиб чиқиб

### **Ташаббускор** \_\_\_\_\_

туристларга транспорт хизмати фаолиятини ташкил этиш мақсадида **150 000** АҚШ/Долл миқдорида кредит олишга ва ўз маблағларини мазкур фаолиятга сарфлашга қарор қилади ва бу маблағларни мақсадли сарфланиши буйича мажбуриятларни ўз зиммасига олади.

Тадбиркор: “ \_\_\_\_\_ ” \_\_\_\_\_

Раҳбари: \_\_\_\_\_ . . . (имзо) \_\_\_\_\_ сана « \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2021 й.

м. ў.