

**САМАРҚАНД ВИЛОЯТИ, САМАРҚАНД  
ШАҲАРДАДА**  
**ИМТИЁЗЛИ КРЕДИТИ ҲИСОБИДАН ХУСУСИЙ  
МАКТАБ МУАССАСАСИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ ВА**  
**ТАДБИРКОРЛИК ФАОЛИЯТИНИ  
РИВОЖЛАНТИРИШ ЛОЙИҲАСИ**



**САМАРҚАНД-2019**

# **МУНДАРИЖА**

<b>ТИЖОРАТ СИРИНИ ОШКОР ЭТМАСЛИК КЕЛИШУВИ .....</b>	<b>2</b>
<b>ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРХИ.....</b>	<b>3</b>
<b>БИЗНЕС ЛОЙИХАНИНГ ТАВСИФИ.....</b>	<b>4</b>
КИРИШ.....	4
ЛОЙИХАНИНГ УМУМИЙ ШАРХИ .....	5
ЛОЙИХАНИНГ СТРАТЕГИК МАЗМУНИ ВА МАҚСАДИ.....	7
ЛОЙИХА АСОСИГА ҚҮЙИЛГАН АСОСИЙ ПАРАМЕТРЛАР.....	7
ЛОЙИХА ТАШАББУСКОРИ ХАҚИДА ҚИСҚАЧА МАЪЛУМОТ.....	8
<b>ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИНИНГ ТАВСИФИ .....</b>	<b>9</b>
ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИ ШАРХИ .....	9
КОРХОНА ҚУВВАТЛАРИ.....	10
ИШЧИ КУЧИ РЕСУРЛАРИ ВА УЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ .....	12
ИШЧИЛАРГА ҚЎЙИЛАДИГАН ТАЛАБ ВА КАДРЛАР ДАСТУРИ.....	13
ЭНЕРГИЯ РЕСУРЛАРИ САРФИ.....	13
<b>ФАОЛИЯТНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ .....</b>	<b>14</b>
ТАЛАБ ВА ТАКЛИФ, НАРҲ ШАКЛЛАНИШ ОМИЛЛАРИ ТАҲЛИЛИ .....	14
SWOT (АЗИТ) ТАҲЛИЛИ .....	15
МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯСИ ВА ДАСТУРИ .....	15
<b>ЛОЙИХАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ .....</b>	<b>16</b>
УМУМИНВЕСТИЦИОН ХАРАЖАТЛАР ВА МОЛИЯЛАШ МАНБААЛАРИ .....	17
ХИЗМАТ КЎРСАТИШ РЕЖАСИ .....	20
ХОМ – АШЁ РЕСУРСЛАРИГА САРФ – ХАРАЖАТЛАРИ .....	21
ИШЧИ КУЧИГА САРФ ХАРАЖАТЛАРИ .....	23
ЭНЕРГИЯ РЕСУРСЛАРИГА САРФ ХАРАЖАТЛАРИ .....	24
АММОРТИЗАЦИЯ АЖРАТМАЛАРИ .....	25
ЯЛПИ ХАРАЖАТЛАРҲИСОБИ .....	26
КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ РЕЖАСИ .....	27
ДАРОМАДЛАР, ХАРАЖАТЛАР ВА ФОЙДА ҲИСОБИ .....	33
<b>ЭКОЛОГИК ТАЛАБ .....</b>	<b>34</b>
<b>ХУЛОСА .....</b>	<b>35</b>
<b>ИЛОВА .....</b>	<b>36</b>

## **ТИЖОРАТ СИРИНИ ОШКОР ЭТМАСЛИК КЕЛИШУВИ**

---

---

**Ушбу хужжатхусусий мактаб раҳбарияти буюртмаси асосида тайёрланган бўлиб, йўлга қўйилиши режалаштирилаётган лойиҳанинг молиявий – иқтисодий, ташкилий ва маркетинг таҳлилларини ўз ичига олади.**

**Ушбу хужжатда келтирилган маълумотлар, хусусий мактаб раҳбарияти ва хусусий мактабнинг келгусидаги иш фаолиятини акс эттириб махфий характерга эга.**

**Ушбу хужжат ҳусусий мактабнинг мулки ҳисобланади ва уни тасарруф этиш ундаги маълумотларни бошқа шахсларга ошкор этиш ҳусусий мактаб раҳбари ихтиёридадир.**

**Ушбу хужжатда келтирилган маълумотларни ҳусусий мактабраҳбарининг ёзма розилигисиз тасарруф этиш, бошқа шахсларга сотиш ёки тақдим этиш, нусха қўчириш ёки ошкор этиш маън этилади.**

**Қўйида имзо чекувчилар юқоридаги талабларга розилик билдириб, ушбу хужжат ва унинг таркибини сир сақлаш, тарқатмаслик ва маълумот эгаси – ҳусусий мактабраҳбарининг илк талаби билан уни эгасига қайтаришни ўз зиммасига олади.**

**Ф.И.Ш \_\_\_\_\_ имзо \_\_\_\_\_  
м. ў.**

**Ф.И.Ш \_\_\_\_\_ имзо \_\_\_\_\_  
м. ў.**

# ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРҲИ

## ЛОЙИХА ТАШАББУСКОРИ:

Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар Бойсун кўчаси 23-йда жойлашган Ўзбекистон мудофаасига кўмаклашувчи “Ватанпарвар” ташкилоти қошидагихусусий мактабдиректори – \_\_\_\_\_

## ЛОЙИХАНИ МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБААСИ:

«Ипак йўли банки»“Умар” филиали томонидан “Ёшлар келажагимиз” давлат дастури асосида тақдим этилаётган имтиёзликредит.

## ЛОЙИХА ИЖРОЧИСИННИНГ ЮРИДИК МАҚОМИ:

Ўзбекистон мудофаасига кўмаклашувчи “Ватанпарвар” ташкилоти қошида ташкил этилган хусусий мактаб

**ЎЗБЕКИСТОН МУДОФААСИГА КЎМАКЛАШУВЧИ  
“ВАТАНПАРВАР” ТАШКИЛОТИ ҚОШИДАГИ ХУСУСИЙ МАКТАБ  
РЎЙХАТДАН ЎТГАН САНАСИ ВА ГУВОХНОМА РАҶАМИ:**

«\_\_\_\_\_»«\_\_\_\_\_» 2019 йил, Реестрдаги тартиб рақами № \_\_\_\_\_,  
Гувохнома №\_\_\_\_\_

Самарқанд вилояти \_\_\_\_\_ давлат хизматлари маркази  
тomonидан рўйхаттага олинган

## ХУСУСИЙ МАКТАБНИНГ ЮРИДИК МАНЗИЛИ

Ўзбекистон Республикаси, Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар Бойсун кўчаси 23-й  
**БАНК РЕКВИЗИТЛАРИ**

Банк: «Ипак йўли»банк, “Умар” филиали

X/r.: \_\_\_\_\_

Банк коди (МФО): \_\_\_\_\_

СТИР (ИНН): \_\_\_\_\_

## ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ МОЛИЯВИЙ КЎРСАТКИЧЛАРИ

- Лойиҳа суммаси: 406 910 000 сўм
- Лойиҳада қатнашадиган шахсий маблағ: 1,7 фоиз ёки 6 910 000 сўм
- «Ипак йўли»банк, “Умар” филиали кредити: 98,3 фоиз ёки 400 000 000 сўм
- Кредитловчи ташкилот: «Ипак йўли»банк, “Умар” филиали
- Кредит фоизи: 7 фоиз
- Лойиҳалаштириш муддати: 1 йил**
- Имтиёзли муддат: 1 йил**
- Ўртacha йиллик даромад \_\_\_\_\_ сўм**
- Фаолиятдан олинадиган йиллик ўртacha соф фойда микдори: \_\_\_\_\_**
- Лойиҳанинг соф фойда хисобидан реал оқланиш муддати: 2 йил**
- Лойиҳанинг ўртacha рентабеллик даражаси: \_\_\_\_\_**
- Яратиладиган ишчи ўринлари сони: 16 та

## **ЛОЙИХАДА КЎЗЛАНГАН АСОСИЙ МАҚСАД**

Ушбу лойиҳанинг асосий мақсади ажратилган биносидан унумли фойдаланиш, юртимиз иқтисодий ривожига ҳисса қўшиш, бўш иш ўринларини ятиш, инвестиция маблағларини самарали ўзлаштириш мақсадида Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар Бойсун кўчаси 23 уйдаги100 ўринга муллажангандан хусусий мактаб муассасасифаолиятини ташкиллаштиришва хизмат кўрсатишдан кредитни қайтариб, тадбиркорлик фаолиятидан фойда кўришдан иборат. Ташкиллаштириш орқали хўжалик фаолиятини кенгайтириш. Лойиҳани амалга ошириш учун зарур бўлганмаблағлар «**Ипак йўли**»банк, “Умар ”филиалиҳисобидан амалга ошириши режалаштирилган бўлиб, қисқа муддатда рентабеллиги юқори бўлган, тез қопланадиган, замонавий ва самарали бизнес фаолиятини ташкил этиш режалаштирилган.

### **БИЗНЕС ЛОЙИҲАНИНГ ТАВСИФИ**

#### **КИРИШ**

Ўзбекистон Республикасида таълимсоҳаси хусусан замонавий, турли йўналишдаги хусусий мактабмуассасалари камлиги ҳамда айрим махалла ва қишлоқларда эса умуман йўқлиги сабабли болалар таълимида камчиликлар ва болалар билим савияси саёз эканлиги кузатилаётган эди.

Аммо, таълимсоҳаси, хусусан хусусий мактаб муассасаларининг хусусийлаштириш ва хар бир махаллада хеч бўлмагандан битта хусусий мактаб муассасасифаолиятини ташкил этиш фаолиятига қаратилган эътибор натижаси ўларок кейинги 1-2 йил ичида соҳада туб ўзгаришлар рўй бера бошлади. Кичик бизнес ва хусусий тадбиркорликоҳасини тубдан ислоҳқилиш, ишлаб чиқаришқувватларини модернизациялаш ва қишлоқда фермер хужаликлари негизида ишлаб чиқаришни ташкил этиш ва ишлаб чиқаришни ҳамда хизмат кўрсатиш, таълимсоҳасини мамлакатнинг барча худудларида амалга оширилишини таъминлаш мақсадида Давлат раҳбари Ш.М.Мирзиёев томонидан 2018-йилнинг «Фаол тадбиркорлик, инновацион ғоялар ва технологияларни қўллаб-қувватлаш» и ҳамда 2019-йилнинг «Фаол инвестиция ва ижтимоий ривожланиш” йиллари деб номланиши ва бу борада олиб борилган ишлар натижаси ўлароқ таълимсоҳасига бўлган эътиборнинг кучайиши кузатилмоқда.

Жуда қисқа давр мобайнида мамлакатни жадал ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш, ахоли учун муносиб ҳаёт шароитларини яратиш мақсадида жойларда ишларнинг ҳақиқий аҳволини ҳар томонлама ва чуқур ўрганиш, ҳалқ билан бевосита мулоқот ўрнатишнинг сифат жиҳатидан янги ва самарали шаклларини жорий этиш, айниқса, мамлакатимизнинг барча туман ва шаҳарларини қамраб олган ҳолда жойларга чиқиб фуқароларни қабул қилиш бўйича кенг қамровли тадбирларни амалга оширишга қаратилган қатор давлат ва худудий дастурлар қабул қилинди.

Жойларда аниқланган муаммо ва камчиликларни бартараф этиш мақсадида, шунингдек, фуқароларимизнинг талаб ва таклифларига биноан қисқа вақт ичида шаҳарларда — кўп қаватли, қишлоқ жойларда намунавий лойиҳалар асосида арzon уйлар қуриш, ичимлик сув, иссиқлик таъминоти, канализация тизимларини модернизация қилиш, шунингдек, тадбиркорлик фаолиятини жадал ривожлантиришни

таъминлаш, хусусий мулкни ҳар томонлама муҳофаза қилиш ва ишбилармонлик муҳитини сифат жиҳатидан яхшилашга доир дастурлар қабул қилинди ва амалга оширилмоқда.

Давлат органлари фаолияти натижаларини баҳолашда улар томонидан амалга оширилаётган ишлар аҳолининг ҳаёт сифатини қанчалик яхшилаётганига ҳамда маҳалла ва туманларнинг (шаҳарларнинг) ижтимоий-иқтисодий ривожланишини янада жадаллаштиришга бўлган таъсири етарлича эътиборга олинмаяпти.

Ушбу лойиҳасида хусусий мактаб муассасаси фаолиятини ташкиллаштириб, мактабга билимга чанқоқ, ҳар тамонлама етук ёш ўғил-қизларни етказиб бериш фаолиятини йўлга кўйиш ва ривожлантириш учун **406 910 000** сўм миқдорида инвестиция маблағини ўзлаштиришни кўзда тутган бўлиб, ушбу маблағларбинолар қуриш, бинони жихозлаш ва озиқ овқат маҳсулотлари, идора ашёлари сотиб олиш учун сарфланади. Эвазига эса рентабеллиги юқорибўлган, тез қопланадиган, замонавий ва самарали бизнес фаолиятини ташкил этиш режалаштирилган.

Хукуматнинг кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик негизида хизмат кўрсатиши соҳасинислоҳқилиш ва ривожлантиришга катъий киришганлиги, соҳанингистиқболлари ва кўзланаётган режаларнинг амалга ошишини ҳисобга олиб ушбу лойиҳа молиявий жиҳатдан анча барқарор ва инвестициялар учун самарали дейиши мумкин. Шу сабабли ушбу соҳада иш фаолиятини бошлаётган тадбиркор хукуматнинг солиқ ва бошқа турдаги имтиёзлар билан тўлақонлиқуллаб-куватлашига эришади.

## **ЛОЙИҲАНИНГ УМУМИЙ ШАРХИ**

Жорий йилда хусусий мактаб муассасани ишга туширилиб ва шу билан бирга ҳар бир маҳаллада хеч бўлмагандан битта хусусий мактаб муассасаси фаолиятини ташкил этишга бўлган талабни қондириш борасида қатор тадбирлар ва дастурлар ишлаб чиқилади. Бу борада кенг кўламли ишлар бутун Республика буйича олиб борилмоқда.

Кейинги йилларда таълимсоҳасида кенг кўламлиислоҳотлар ўтказилиб, салмоқли натижаларга эришилмоқда.

Бизнес фаолиятини режалаштиришнинг энг асосий ютуғи шундан иборатки, тўғри ташкил этилган бизнес режа ҳар бир тадбиркор учун энг долзарб масала соҳага инвестиция қилиш жозибадорлиги изохлайди. Ушбу бизнес режа хусусий мактаб муассасасида чет тили инглиз тили, ҳарбий қуниқмалар, каратэ, футбол, кураш ва бошқа спорт турлари ва билим даражасининг яхшиланишини таъминлайди.

Бундан ташқари, ушбу хусусий мактаб муассасасининг ташкил этилиши отаоналар учун хам бир қанча қулайликларни келтириб чиқаради, хусусанхусусий мактаб муассасасининг яқинлиги, болаларнинг хизмат автобуси билан уйидан олиб кетилиши ва олиб келиб қўйилиши ва бошқа шу каби бир қанча қулайликлар мавжуд.

## **Лойиҳани амалга ошириш иккибосқичдан иборат.**

### **1 БОСҚИЧ – Тайёргарлик ишларининг ташкил этилиши.**

**Вақт оралиғи:** 1-2- ойлар.

**Килинадиган ишлар:** Лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ ва капитал ресурс манбаларини аниқлаш, лойиҳанинг иктиносидий ҳисоб китоблари, техник иктиносидий асоси ва бизнес режасини ишлаб чикиш. Лойиҳа сметасини аниқлаш.

Ишлаб чиқариш асбоб-ускуналарини етказиб берувчи ташкилотлар (Республика худуди ва чет - эл) билан сотиб олиш буйича шартномалар ва келишув баёнлари тузиш, ундан ташқари маҳаллий савдо ташкилотлари билан фаолият йўлга қўйилгандан кейин биринчи чорак учун зарур бўлганолди-сотти хамкорликлар буйича келишувлар олиб бориш. Банк молия муассасаларига ушбу лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ суммаси ва лойиҳа самарадорлигини асословчи хужжатлар билан белгиланган тартибда мурожаат этиш ва зарурий ҳолатда кредитни ўзлаштириш.

### **2 БОСҚИЧ: Қурилиш-монтаж ишлари ва инвестицияни ўзлаштириш.**

**Вақторалиғи:** 3-4- ойлар

**Килинадиган ишлар:** Инвестицияни ўзлаштириб лойиҳада кўзда тутилган барча ишларни якунлаш. Яъни бу босқичда аввало бинони таъмирлаш ва хусусий мактаб биноси атрофи тозаланиб, ободонлаштирилади. Бино 4 хонадан иборат бўлибовқатланиш, дарс ўтиладиган хоналардан иборат бўлади. Бу бино Самарқанд шаҳар Бойсун кўчаси 23 уйда жойлашган Ўзбекистон мудофаасига кўмаклашувчи “Ватанпарвар” ташкилоти қошида хусусий мактаб очилиши режалаштирилган. Дарс ўтиладиган хоналар 4 та бўлиб, шундан иккитаси 1-4 синфгача болалар, биттаси 5-9 синфгача болалари ва битти 10-11 синфгача болалари, яъни ҳар бир синфда 25 нафар болани ўқитиш режалаштирилган.

## **ЛОЙИҲАНИНГ СТРАТЕГИК МАЗМУНИ ВА МАҚСАДИ**

Лойиҳанинг асосий мазмуни Самарқанд вилояти Самарқанд шаҳарда ҳарбий кўнишка ва чет тиллари йўналишларини ўзида мужассам этган хусусий мактаб муассасасини ташкил этиб тадбиркорлик фаолиятидан фойда кўриш, шунингдек шаҳараҳолисининг ижтимоий жиҳатданқўллаб – қувватлаб, янги иш ўринлари яратишдан иборат.

Стратегик жиҳатдан хусусий мактабкўшимча иш ўринларини яратиб, маҳаллий аҳоли турмуш даражасини яхшилашни, хусусий мактаб муассасаси биноси атрофидаги ерларни ободонлаштириб, худуд инфратузилмаси ривожига ҳисса қўшишни, ободонлаштириш натижасида экология яхшиланишига ҳам ҳисса қўшишни мақсадқилган.

Стратегик жиҳатдан хусусий мактабуз олдига юқорида айтиб ўтилган барча мақсадларга эришишни, ва лойиҳа даврида тўлақонли тухтовсиз ишловчи хусусий мактаб муассасасини яратиш, ишчилар учун энг қулай ва ижтимоий жиҳатдан энг маъқул мухитни яратишни ва худуд аҳолиси учун юқори сифатли, хаммабоп ва арzon таълимни яратишни мақсадқилиб қўяди.

Хусусий мактаббу мақсадларга эришиш оркали болалар билим савиясининг ва дунё қарашининг ривожланишига ўз хиссасини қўшиш ва шу муддат ичидаги шаҳар, вилоят ва Республикада етакчи ўринлардан бирини эгаллашни, истиқболда

мактабболалар сонини кўпайтириб соҳанинг етакчиларидан бирига айланишни ва соҳага қўшимча инвестициялар олиб киришни режа қилган.

Келгусида хусусий мактаболдига қўйган барча мақсадларга эришиб, келгуси уч йилликда Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳархусусий мактаб муассасаси сифатида кўзга кўринган корхоналардан бирига айланиб олишниолидаги истиқболли режалардан бири қилиб белгилайди.

## ЛОЙИХА АСОСИГА ҚЎЙИЛГАН АСОСИЙ ПАРАМЕТРЛАР

Кредитга хариди режалаштирилган маҳсулот умумий қиймати – 400 000 000 сўм.

Фаолиятнинг мазмуни – Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар «**Ипак йўли**»банк “Умар” филиалининг имтиёзли кредити ҳисобидан хусусий мактаб муассасасини ташкил этиш ва тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш лойихаси.

Лойиха суммаси (киритиладиган инвестициялар ҳисобидан): 400 000 000 сўм

Лойиха муддати – 3 йил. (Шундан 1 йил имтиёзли муддати)

## ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИНИНГ ТАВСИФИ

### ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ЖАРАЁНИ ШАРХИ

Режалаштирилаётган тадбиркорлик фаолияти Самарқанд вилояти, Самарқанд шаҳар Бойсун кучаси 23 ўйатрофини ободонлаштиришдан бошланади, яъни арча, чинор каби дараҳт кўчатлари экилади.

Нодавлат хусусий мактаб муассасаси биноси 4 та укув хоналаридан иборат

Бундан ташқариота-оналар учун кутиш хонаси хам ажратилиши режалаштирилган.

Нодавлат хусусий мактаб муассасасида ўқувчилар қўшимча харбий куникима, кураш, каратэ, инглиз ва рус тиллари дарсларини хам ўрганишлари мумкин бўлади.

Шу билан бирга, нодавлат хусусий мактаб муассасаси ташкил этишда раҳбарият томонидан кам таъминланган ва ёш оиласарга имтиёзлар беришни ўз олдига мақсад қилиб қўйди.

Нодавлат хусусий мактаб муассасаси 100 ўринга мўлжалланган бўлиб, шундан 10 ўринни кам таъминланган ва ёш оиласар фарзандлари учун ажратилади ва уларга бир ойлик тўлов суммаси сезиларли даражада пасайтиришни ўзининг асосий мақсадларидан бири деб ҳисблайди.

### КОРХОНА ҚУВВАТИ

Нодавлат хусусий мактаб муассасаси 100 ўринга мўлжалланган. Болаларнинг ўкув жараёни узлуксиз давом эттирилган тарзда олиб борилади.

Бундан ташқари, кам таъминланган ва ёш оиласар фарзандлари учун имтиёзли ўринлар сони 10 тани ташкил этилган бўлиб, бир ойлик тўлов суммаси эса 650 000 сўмни ташкил этади. Қолган ўқувчилар эса бир ой учун 1050 000 сўмдан тўлов амалга оширилишини режалаштирилган.

**4 - Жадвал. Биройлик таълим бериш қуввати сўмда**

100 % қувватда					
№	Номланиши	Ойлик ХУСУСИЙ МАКТАБда тарбияланадиган болалар сони			
		Ўлчов бирги	Сони	Бир ойлик тўлови	Жами сумма бир ойда
1	Укувчилар (имтиёзли)	киши	10	650 000	6 500 000
2	Укувчилар	киши	90	1 050 000	94 500 000
3	Харбий куникмалар дарси	киши	40	120 000	4 800 000
4	Кураш тўгараги (Кўшимча)	киши	20	100 000	2 000 000
5	Инглиз тили тўгараги (Кўшимча)	киши	30	80 000	2 400 000
6	Рус тили тўгараги (Кўшимча)	киши	70	60 000	4 200 000
7	10-11синф хайдовчилик курслари	киши	25	60 000	1 500 000
<b>Жами</b>				<b>115 900 000</b>	

**Қувватларнинг ишга туширилиши**

**Сўмда**

1 йилда	Нарҳ усиши - 0%	Қувват=			95 %	
№	Номланиши	ЙилликХУСУСИЙ МАКТАБда тарбияланадиган болалар сони				<b>Жами</b>
		Ўлчов бирлиги	Сони	Бир ойлик тўлови	Йиллик тўлови	
1	Укувчилар (имтиёзли)	киши	10	650 000	7 800 000	78 000 000
2	Укувчилар	киши	90	1 050 000	12 600 000	1 134 000 000
3	10-11 синф хайдовчилик курси	киши	25	60 000	720 000	18 000 000
4	Кураш тўгараги (Кўшимча)	киши	20	100 000	2 000 000	40 000 000
5	Инглиз тили тўгараги (Кўшимча)	киши	30	80 000	960 000	28 800 000
6	Рус тили тўгараги (Кўшимча)	киши	70	60 000	960 000	67 200 000
7	Харбий куникмалар	киши	20	60 000	720 000	14 400 000
<b>Жами</b>				<b>1 380 400 000</b>		

						сүмда
2 йилда	Нарх усиши - 10%		Қувват		100%	
№	Номланиши	йилликХУСУСИЙ МАКТАБда тарбияланадиган болалар сони				
		Үлчов бирли ги	Сони	Бир ойлик тўлови	Йиллик тўлови	Жами
1	укувчилар (имтиёзли)	киши	10	715 000	8 580 000	85 800 000
2	укувчилар	киши	90	1 155 000	13 860 000	1 247 400 000
3	10-11 синф хайдовчилик курси	киши	30	66 000	792 000	23 760 000
4	Кураш тўгараги (Кўшимча)	киши	25	110 000	1 320 000	33 000 000
5	Инглиз тили тўгараги (Кўшимча)	киши	30	88 000	1 056 000	31 680 000
6	Рус тили тўгараги (Кўшимча)	киши	70	88 000	1 056 000	73 920 000
7	Харбий куникмалар	киши	40	66 000	792 000	31 680 000
Жами ишлаб чиқариш қиймати						<b>1 527 240 000</b>

3 йилда	Нарх усиши - 16%		Қувват=		100%	
№	Номланиши	йилликХУСУСИЙ МАКТАБда тарбияланадиган болалар сони				
		Үлчов бирли ги	Сони	Бир ойлик тўлови	Йиллик тўлови	Жами
1	Укувчилар (имтиёзли)	Киши	10	830 000	9 960 000	99 600 000
2	Укувчилар	Киши	90	1 340 000	16 080000	1 447 200 000
3	10-11 синф хайдовчилик курси	Киши	40	77 000	924 000	36 960 000
4	Кураш тўгараги (Кўшимча)	Киши	25	128 000	1 536 000	38 400 000
5	Инглиз тили тўгараги (Кўшимча)	Киши	30	102 000	1 224 000	36 720 000
6	Рус тили тўгараги (Кўшимча)	Киши	70	102 000	1 224 000	85 680 000
7	Хайрбий куникмалар	Киши	30	77 000	924 000	27 720 000
Жами					<b>1 772 280 000</b>	

## ИШЧИ КУЧИ РЕСУРЛАРИ ВА УЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ

Ушбу лойиҳанинг ишчи кучига ва ходимларга бўлган талаби 16 кишини ташкил қиласиди. Шундан маъмурият ходимларининг сони 2 тани ташкил қилиб, қолган 14 киши ишчилик тувшилар ва ишчи хизматчилардан иборат бўлади.

Маъмурий ходимлар таркиби бу корхона раҳбари ва хисобчиidan иборат бўлади.

Ўқитувчилар ва ишчи – хизматчи ходимлар таркиби эса жами 14 нафардан иборат бўлиб, яъни 2 нафар 1-4 синф ўқитувчиси, 1 нафар 5-9 синф ўқитувчиси, 1 нафар 10-11 синф ўқитувчиси, 2 нафар инглиз тили ўқитувчиси, 2 нафаррус тили ўқитувчиси, 1 нафар компьютер ўқитувчиси, 1 нафархарбий куникма мураббийси, 1 нафаркураш мураббийси, 1 нафархайдовчилик курси ўқитувчиси, 1 нафар болалар шифокори, 1 нафар фаррошларданиборат бўлади.

Ишчиларнинг иш вақти 10 соатлик иш куни тартибида ташкил этилади, яъни эрталаб соат 8:00 дан кеч соат 18:00 гача (тушлик 13:00 дан 14:00 гача) иш вақти хисобланади.

(Каранг: хисоб-китоби Молиявий бўлум, 13- жадвал)

**ИШЧИЛАРГА КҮЙИЛАДИГАН ТАЛАБ ВА ҚАЛРЛАР ДАСТУРИ**

Таълим бериш жараёни сифатли бўлиши учун режалаштирилаётган фаолият малакали ишчи кучи ва билим талаб қиласиди. Шу сабабли, ишга олинадиган ходимларга қуидаги талаблар қўйилади. Жумладан:

- 1. Маъмурият ходимларига қўйиладиган талаблар:** олий маълумот, мутахассисликнинг иш лавозими ва мажбуриятларига мослиги, айнан шу ёки шунга ухшаш соҳада камида икки йил давомида ишлаган бўлиши, виждонийлик ва одамийлик сифатлари талабга жавоб бериши керак.
  - 2. Ишчи-хизматчи ходимларга қўйиладиган талаблар:** энг камида ўртамаксус маълумотнинг мавжудлиги, соҳа ишини тушунган бўлиши ва шунга ўхшаш соҳада камида бир йил фаолият кўрсатган бўлиши керак.

Булардан ташқари, тартиб-интизом, ростгуйлик, инсоф ва хакконийлик, махаллий халк анъаналари ва удумлари билан танишлиқ, биттадан ортиқ тилни билишлiği каби сифатларга ҳам алоҳида эътибор қаратилади.

Корхона томонидан кадрларни ўқитиш ва малакасини ошириш, уларнинг ижтимоий сиёсий фаровонлигини оширишга хам катта эътибор бериш режалаштирилган. Бунинг учун ўкув-малака амалиётлари, айни ёки ўхшаш фаолият турида амалиёт ўташ (Ўзбекистон худудида ва чет-элда), малакали мутахассислар кўмагида тушунтириш ва ўқитиш ишларини ташкил қилиш, тадбиркорлик ва бошкарув амалиёти буйича малака ошириш ишларини ташкиллаштириш, ходимларни муносиб рағбатлантириб туриш каби ишлар режалаштирилган.

## ЭНЕРГИЯ РЕСУРЛАРИ САРФИ

Юқорида таъкидлаб ўтилганидек таъмирланиши мўлжалланаётган корхона учун ажратилган бино барча энерготаъминот тизимларига уланиш имконияти мавжуд.

Электроэнергия сарфи асосан биноларни ёритиш учун сарфланади. Шу сабабдан корхонанинг кунлик электроэнергия ресурсларига бўлганталаби 3,2 кВт ва йиллик сарф миқдори 1168 кВт.ни ташкил этади.

Электроэнергия таъминоти учун тўловларни амалга ошириш ойма-ой олиб борилади.(Каранг: 14- жадвал)

# ФАОЛИЯТНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ

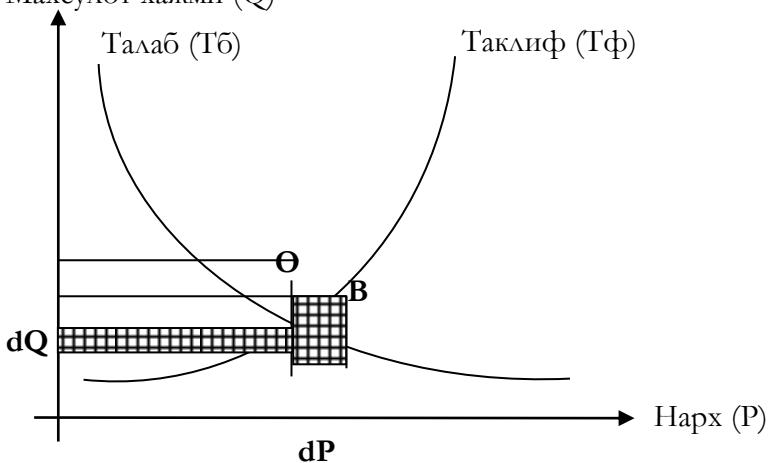
## ТАЛАБ ВА ТАКЛИФ, НАРҲ ШАКЛЛАНИШ ОМИЛЛАРИ ТАҲЛИЛИ

Хусусий мактабмаънавийбозордаги талаб таклифдан кўпроқ бўлиб, бунга йил давомида таълим сифати тўлиқ реализацияси ва ички бозордаги нарҳларнинг меъёрий нарҳлардан анча юқорилиги далил бўла олади.

Соҳанинг кейинги ун йиллик ичидағи ривожланиши таклиф сонининг кескин ортишига ва аҳолини эхтиёжини қондирилишига эришилаётган бўлганлигига қарамасдан ушбу сифатли таълимгабўлган талаб кундан-кунга ўсиб бормоқда.

## **Талаб ва таклиф мутаносиблиги.**

## Махсулот хажми (Q)



## Шартлы белгилар:

## *Q – Бозорға олиб чиқилган маҳсулот*

## P – Сотилган маҳсулот нафҳи

Тө – маҳсулотга бўлган потенциал талаб

## *Тұф – маңсұлоттың потенциал тақлиғи*

О – Талаб ва тақлифнинг оптимал ҳолат  
(нарҳ ва маҳсулот миқдорининг оптимал  
наминишни ишламиш).

Б – бүсүнги кундаги ички бозоридаги юкори нарх  
ва маҳсулот микдорининг камлигини изоҳловчи  
юнита.

$d\Omega$  – етими маётган махсузот мигдефи.

## ПОТЕНЦИАЛ ТАЛАБ ВА УНГА ТАЬСИР ЭТУВЧИ ОМИЛЛАР

Потенциал талаб сифатида ахолининг сифатли таълимгабўлган харид қобилияти билан таъминланган талабга айтилади. Ушбу хизматга эҳтиёж ва талабнинг юқори бўлишига қарамасдан республика миқёсида йиллик катта потенциал талаб мавжуд.

**Потенциал талабга қуидаги омиллар үз таъсирини үтказади:**

- Бозорда таклифнинг талабдан кам бўлиши (махсулот дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин қўтарилишига, аҳолининг дефицитга айланган махсулотга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади.
  - Аҳоли турмуш даражаси – яъни аҳоли турмуш даражасининг яхшиланиб бориши истеъмол товарлари харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва

аксинча турмуш даражаси ва ижтимоий ахволнинг ёмонлашуви потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади.

- Ижтимоий сиёсат – ижтимоий химоянинг яхшиланиши ва ижтимоий мухитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир қилади.
- Инфляция даражаси – инфляция ёки дефляция даражасининг кескин ошиши ёки турушни потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир кўрсатиши мумкин.
- Юқоридаги омилларга ўхшаш яна кўплаб сиёсий ахвол, иктисадий танглик ва мафкуравий ўзгаришлар, уруш ва форс – мажор холатлар, технологик ўзгаришлар ва глобаллашув ва интеграция жараёни, табиий оғатлар хам потенциал талабнинг ўзгаришига ўз таъсирини ўтказиши мумкин.

## SWOT (АЗИТ) ТАҲЛИЛИ

5 – жадвал.

<b>Афзалликлар (Strengths)</b>	<b>Заифликлар (Weaknesses)</b>
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Янги замонавий технология.</li> <li>2. Нарҳ ва таннарҳнинг нисбатан пастлиги.</li> <li>3. Мақсад аниклиги ва мақсад сари интилевчанлик</li> <li>4. Юқори сифат</li> <li>5. Кредит фоизларининг нисбатан солиштирма пастлиги ва солик имтиёзларининг мавжудлиги</li> <li>6. Рақобатбардошлилик</li> <li>7. Ривожланиб бораётган инфратузилмаларга яқинлик.</li> <li>8. Ва. х. к.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ташқи омилларга таъсирчанлик, махсулот яроқлилик муддатининг озлиги</li> <li>2. Дастребаки босқичларда хорижий валюталар курсининг ишлаб чиқариш ва савдо – фаолиятига таъсири.</li> <li>3. Истеъмолчилик ва харидорлар ишончини ва ишлаб чиқариш кўникмасини шакллантиришда юзага келадиган яйинчиликлар</li> <li>4. Дастребаки босқичда бозорнинг яаттия рапоратига таъсирчанлик</li> <li>5. Об хаво шароитлари ва хосил холатига боғликлек. Ва. х. к.</li> </ol>
<b>Имкониятлар (Opportunities)</b>	<b>Тусиклар (Treats)</b>
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Четдан қўшимча инвестициялар киритиши имкони мавжудлиги</li> <li>2. Ўз савдо шахобчаларини очиб, улар оркали махсулот сотишни йўлга кўйиш имкони мавжудлиги</li> <li>3. Нарҳ (камайтириш ва кўпайтириш потенциали фойдаланиш мавжудлигидан)</li> <li>4. Ва. х.к.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Юзага келиши мумкин бўлганғирром рақобат</li> <li>2. Дастребаки вақтда бозорга чиқиш ва махсулотни сотиш ишларини ташкил этишда юзага келадиган қийинчиликлар.</li> <li>3. Ва. х. к..</li> </ol>

## **МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯСИ ВА ДАСТУРИ**

Ушбу бўлимда ҳудудий бозорларда ва бошка ҳудудларда ХУСУСИЙ МАКТАБ фаолиятини ташкил этиш масалалари кўриб чиқилади.

ХУСУСИЙ МАКТАБнинг муваффақиятли ташкил этилиши учун корхона фойдасига салбий таъсир кўрсатмасдан имкон қадар дисконт нархлар ва чегирмалар таклиф этиш (агар харид миқдори юқори бўлса) режалаштирилган.

Унданташқари,ХУСУСИЙ МАКТАБ раҳбарихусусий мактаб муассасасини ташкил этишда кам таъминланган ва ёш оиласарга имтиёзлар беришни ўз олдига мақсад қилиб қўйди. Нодавлат Хусусий мактаб муассасаси 100 ўринга мўлжалланган бўлиб, шундан 10 ўринни кам таъминланган ва ёш оиласар фарзандлари учун ажратиб уларга фарзандининг бир ойлик тўлов суммасини қолган90 нафар ўқувчиларнинг бир ойлик тўлов суммасига нисбатан сезиларли даражада пасайтиришни ўзининг асосий мақсадларидан бири деб ҳисоблайди.

## **ЛОЙИҲАНИНГ МОЛИЯВИЙ АСОСЛАРИ**

### **8-жадвал. Лойиҳатўғрисидақисқача маълумот**

Лойиҳанинг номланиши	<b>Самарқанд вилояти, Самарқанд шахар Ипак Йули банкининг ажратадиган кредитидан фойдаланиб спорт, ҳарбий қуникма, хайдовчилик курси ва чет тиллари йўналишларини ўзида мужассам этган хусусий мактаб муассасаси фаолиятини ташкил этиш лойиҳаси</b>
Лойиҳа суммаси	406 910 000 сўм
Лойиҳа иштирок этадиган шахсий инвестиция	6 910 000 сўм
Лойиҳада катнашадиган кредит миқдори	400 000 000 сўм
Лойиҳада режалаштирилаётган Ўртacha йиллик соғ фойда	<b>38 350 000</b> сўм
Лойиҳа муддати	3 йил
Лойиҳанинг реал оқланиш муддати	2 йил
Лойиҳани режалаштириш санаси	2019йилнинг март-апрел ойлари
Лойиҳа ташаббускори	<b>«_____» ХУСУСИЙ МАКТАБ</b>
Лойиҳа ташаббускорининг манзили:	Ўзбекистон Республикаси, Самарқанд вилояти, Самарқандшахар Бойсун кучаси 23 уй
Лойиҳа ташаббускорининг телефон рақами	_____

# УМУМИНВЕСТИЦИОН ХАРАЖАТЛАР ВА МОЛИЯЛАШ МАНБААЛАРИ

## Жадвал № 9. Кредит маблағларининг сарфланиши ва молиявий харажатлар

<b>А. Кредит ҳисобига харид қилинаётган маҳсулот</b>					
<b>№</b>	<b>Маҳсулот номи</b>	<b>Ишлаб чиқарувчи ташкилот, модели</b>	<b>Сони (дона)</b>	<b>Режалаштирилаётган харид нархи (сўм)</b>	<b>Жами қийматсўмда</b>
1	Бинонитаъмирлаш ишлари	X	Комп	70 000 000	70 000 000
2	Пардозлаш ишлари	X	Комп	20 000 000	20 000 000
3	Ободонлаштириш ишлари	X	Комп	10 000 000	10 000 000
<b>Жами :</b>					<b>100 000 000</b>
<b>Жихозлаш харажатлари</b>					
1	Мебел уқитувчилар столи	Дона	7	2 000000	40 000 000
2	Доска	Дона	4	700000	2 800 000
3	Укув куроллари	Дона	1 000	5 000	50 000 000
4	Тумбочка (шкафча)	Дона	50	400000	20 000 000
5	Стол ва стул (ўқув машғулотлари учун) 2 кишилик	Комп	40	800000	32 000 000
6	Стол ва стул (кутиш зали ва ходимлар хонасига)	Комп	10	400000	4 000 000
7	Стол ва стул (Овқатланиш учун)	Комп	20	1 400000	28 000 000
8	Компьютерлар	комп	10	3 000 0000	30 000 000
9	Кичик совуткич (Холодильник )	Дона	1	7 000000	7 000 000
10	Катта совуткич	Дона	2	10 000000	20 000 000
11	Кондиционер Артел	Дона	7	4 457000	31 200 000
12	Телевизор	Дона	4	2 000000	8 000 000
13	Газ плита	Комп	3	6 000000	18 000 000
14	Гилам	дона	9	1 000 000	9 000 000
<b>Жами :</b>					<b>300 000 000</b>

В. Кредитнинг гаров таъминоти				
Кредит суммаси	400 000 000		Гаров таъминоти суммаси	500 000 000
Гаров характеристикаси				
Мулк тури	Мулк эгаси	%	Жами қиймати (сум)	Гаровга куйилаётган қиймат (минг сум)
Самарканд шаҳарда жойлашган савдо маркази биноси		100 %	250 000 000	300 000 000
Самарканд шаҳрида жойлашган укув биноси		100 %	150 000 000	200 000 000
<b>ЖАМИ</b>		<b>100 %</b>	<b>500 000 000</b>	<b>500 000 000</b>
С. Кредит гаров таъминотини суғурталаш				
Суғурталаш характеристикаси		Йиллик суғурта тўлови	Суғурталанаётган сумма	Суғурта мукофоти
		<b>0,87%</b>	<b>500 000 000</b>	4 350 000
Д. Инвестцион фаолият олди молиявий харажатлари				
Молиявий харажат тури	%	Сум		
Руйхатга олиш тўлови (нотариус)	0,15%	600 000		
Суғурта мукофоти	Биринчи йил	4 350 000		
Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари	0,15%	600 000		
Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	0,34%	1 360 000		
<b>ЖАМИ</b>	<b>X</b>	<b>6 910 000</b>		

#### Жадвал № 10. Умуминвестицион харажатлар ва молиялаштириш манбаалари

А. Лойиҳанинг умумий қиймати			
№	Кўрсаткичларнинг номланиши	Махаллий валюта (сўм)	Хиссаси (%)
1	Бино таъмирлаш ишлари, пардозлаш ва ободонлаштириш ишлари	100 000 000	25%
2	Жихозлаш харажатлари	300 000 000	75%
<b>ЖАМИ</b>		<b>400 000 000</b>	<b>100 %</b>
4	Руйхатга олиш тўлови (нотариус)	600 000	0,15%
5	Суғурта мукофоти	4 350 000	Биринчи йил
6	Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари	600 000	0,15%
7	Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	1 360 000	0,34%
<b>ЖАМИ</b>		<b>6 910 000</b>	<b>X</b>
<b>ЖАМИ ЛОЙИҲАНИНГ БОШЛАНГИЧ ҚИЙМАТИ</b>		<b>406 910 000</b>	<b>X</b>

## В. Молиялаштириш манбаалари

№	Кўрсаткичларнинг номланиши	Шахсий маблағ иштироқи	кредит иштироқи
1	Қурилиш таъмирлаш ишлари	0,0	100 000 000
2	Жихозлаш харажатлари	0	300 000 000
3	Муассаса учун керакли анжомлар харажатлари	0,0	0,0
4	Руйхатга олиш тўлови (нотариус)	600 000	0,0
5	Сугурта мукофоти	4 350 000	
6	Бизнес-режа ишлаб чиқиш харажатлари	600 000	0,0
7	Кўзда тутилмаган бошқа харажатлар	1 360 000	0,0
<b>ЖАМИ:</b>		<b>6 910 000</b>	<b>400 000 000</b>
<b>ФОИЗЛАРДА:</b>		<b>1.7 %</b>	<b>98,3%</b>
<b>С. Жами молиялаштириш ва манбаалар</b>			
№	Номланиши	Сўм	%
1	Шахсий маблағ иштироқи	<b>6 910 000</b>	<b>1.7 %</b>
2	Кредити қиймати иштироқи	<b>400 000 000</b>	<b>98.3 %</b>
<b>ЖАМИ:</b>		<b>406 910 000</b>	<b>100,0%</b>

## КОРХОНА ДАРОМАДИ РЕЖАСИ

### Жадвал № 11. Махсулот сотиш ва ялпи тушум режаси

Махсулот сотишдан тушган тушум прогнози					
№	Махсулот номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Йилликтўл ови	Жами
<b>1 йилда</b>					
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	Киши	10	7 800 000	78000 000
2	Тарбияланувчилар	Киши	90	12 600 000	1 134 000 000
3	10-11 синф хайдовчилик курси	Киши	30	720 000	21 600 000
4	Кураш тўгараги (Қўшимча)	Киши	20	2 400 000	24 000 000
5	Инглиз тили тўгараги (Қўшимча)	Киши	30	960 000	28 800 000
6	Рус тили тўгараги (Қўшимча)	Киши	70	720 000	50 400 000
7	Харбий куникмалар	Киши	20	720 000	14 400 000
<b>Жами</b>					<b>1 351200 000</b>

**2 йилда**

1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	Киши	25	2 376 000	59 400 000
2	Тарбияланувчилар	Киши	75	6 732 000	504 900 000
3	Бадий гимнастика түгарааги (Қўшимча)	Киши	10	792 000	7 920 000
4	Каратэ түгарааги (Қўшимча)	Киши	12	1 320 000	15 840 000
5	Инглиз тили түгарааги (Қўшимча)	Киши	30	1 056 000	31 680 000
6	Рус тили түгарааги (Қўшимча)	Киши	20	1 056 000	21 120 000
7	Мусиқа түгарааги (Қўшимча)	Киши	10	792 000	7 920 000
<b>Жами</b>				<b>648 780 000</b>	
<b>3 йилда</b>					
1	Тарбияланувчилар (имтиёзли)	киши	25	2 760 000	69 000 000
2	Тарбияланувчилар	киши	75	7 812 000	585 900 000
3	Бадий гимнастика түгарааги (Қўшимча)	киши	10	924 000	9 240 000
4	Каратэ түгарааги (Қўшимча)	Киши	12	1 536 000	18 432 000
5	Инглиз тили түгарааги (Қўшимча)	Киши	30	1 224 000	36 720 000
6	Рус тили түгарааги (Қўшимча)	Киши	20	1 224 000	24 480 000
7	Мусиқа түгарааги (Қўшимча)	Киши	10	924 000	9 240 000
<b>Жами</b>				<b>753 012 000</b>	

**ХОМ – АШЁ РЕСУРСЛАРИ САРФ – ХАРАЖАТЛАРИ**

**Жадвал № 12. Хом – ашё хариди учун йиллик САРФ–ХАРАЖАТЛАР**

<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда) (100 киши ҳисобидан)</b>							
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>Үл/б</b>	<b>Бир кунлик сарфи</b>	<b>Бир ойлик сарфи</b>		<b>Бир йиллик сарфи</b>	
				<b>Сони</b>	<b>Суммаси</b>	<b>Сони</b>	<b>Суммаси</b>
1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти харажатлари	сўм	700 000	X	18 200 000	X	218400000
2	Дори дармон харажатлари	сўм	13 500	X	351 000	X	4 212 000
3	Кундалик хўжалик эҳтиёжи моллари харажатлари	сўм	13 500	X	351 000	X	4 212 000
4	Канцелярия харажатлари	сўм	30 000	X	780 000	X	9 360 000
<b>Жами:</b>						<b>227 292 000</b>	
<b>1-йил</b>	<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (95 % қувватда)</b>						
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>Үл/б</b>	<b>Бир кунлик сарфи</b>	<b>Бир ойлик сарфи</b>		<b>Бир йиллик сарфи</b>	
				<b>сони</b>	<b>Суммаси</b>	<b>Сони</b>	<b>Суммаси</b>
1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти харажатлари	сўм	665 000	X	17 290 000	X	207480000
2	Дори дармон харажатлари	сўм	12 825	X	333 450	X	4001400
3	Кундалик хўжалик эҳтиёжи моллари харажатлари	сўм	12 825	X	333 450	X	4 001400
4	Канцелярия харажатлари	сўм	28 500	X	741 000	X	8892000
<b>Жами:</b>						<b>224 374 800</b>	
<b>2-йил</b>	<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда, нарҳ ўсиши 10%)</b>						
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>Үл/б</b>	<b>Бир кунлик сарфи</b>	<b>Бир ойлик сарфи</b>		<b>Бир йиллик сарфи</b>	
				<b>сони</b>	<b>Суммаси</b>	<b>Сони</b>	<b>Суммаси</b>

1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти харажатлари	сўм	770 000	X	20 020 000	X	240 240 000
2	Дори дармон харажатлари	сўм	14 850	X	368 100	X	4633 200
3	Кундалик хўжалик эҳтиёжи моллари харажатлари	сўм	14 850	X	368 100	X	4 633200
4	Канцелярия харажатлари	сўм	33 000	X	858 000	X	10296000
<b>Жами:</b>							<b>259 802 400</b>
<b>3-йил</b>	<b>Тарбияланувчилар учун хом-ашё сарфи (100% қувватда, нарҳ ўсиши 16%)</b>						
№	Номланиши	Ўл/б	Бир кунлик сарфи	Бир ойлик сарфи		Бир йиллик сарфи	
				сони	суммаси	сони	Суммаси
1	Ошхона озиқ-овқат маҳсулотлари таъминоти харажатлари	сўм	893 200	X	23 223 200	X	278678400
2	Дори дармон харажатлари	сўм	17 226	X	447 876	X	5374512
3	Кунд. хўжалик эҳтиёжи мол харажатлари	сўм	17 226	X	447 876	X	5 374512
4	Канцелярия харажатлари	сўм	38 280	X	995 280	X	11943360
<b>Жами:</b>							<b>301 370 784</b>

### ИШЧИ КУЧИ САРФ ХАРАЖАТЛАРИ

#### Жадвал № 13. Штатлар жадвали ва йиллик иш хақи фонди

сўмда

	Лавозими	Сони	Ойлик иш хақи	Умумий иш хақи	Йиллик иш хақи (12 ой)	15 % иш хақидан ажратма
<b>1.1. МАЪМУРИЯТ</b>						
1	Корхона раҳбари	1	1 100 000	1 100 000	13 200000	1 980 000
2	Хисобчи	1	1 000 000	1 000 000	12 000000	1 800 000

<b>Маъмурият жами:</b>	<b>2</b>	<i>x</i>	<b>2 100 000</b>	<b>25 200 000</b>	<b>3 780 000</b>
<b>1.2. ИШЧИ ХИЗМАТЧИЛАР</b>					
<b>1</b>	Бадиий гимнастика мураббийи	1	700 000	700 000	8 400 000
<b>2</b>	Кураш мураббийи	1	800 000	800 000	9 600 000
<b>3</b>	Мусиқа ўқитувчиси	1	700 000	700 000	8 400 000
<b>4</b>	Инглиз тили ўқитувчиси	1	800 000	800 000	9 600 000
<b>5</b>	Рус тили ўқитувчиси	1	800 000	800 000	9 600 000
<b>6</b>	Болалар шифокори	1	600 000	600 000	7 200 000
<b>7</b>	Тарбиячи	4	650 000	2 600 000	31 200 000
<b>8</b>	Ошпаз	1	600 000	600 000	7 200 000
<b>9</b>	Фаррош	1	500 000	500 000	6 000 000
<b>10</b>	Қоровул	2	500 000	1000 000	12 000 000
<b>Ишчи хизматчилар жами:</b>		<b>14</b>	<i>x</i>	<b>9 100 000</b>	<b>109 200 000</b>
<b>ХАММАСИ:</b>		<b>16</b>		<b>11 200 000</b>	<b>134 400 000</b>
					<b>20 160 000</b>

**Жадвал № 13а. Иш хақи фондининг йилдан йилга ўсиб бориши**

<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>1 йил</b>	<b>2 йил</b>	<b>3 йил</b>
1	Маъмурият иш хақи	25 200 000	27 720 000	32 155 200
2	Маъмурият иш хақидан 15 % ажратма	3 780 000	4 158 000	4 823 280
3	Ишчи хизматчилар иш хақи	109 200 000	131 040 000	157 248 000
4	Ишчи хизматчилар иш хақидан 15 % ажратма	16 380 000	19 656 000	23 587 200
5	<b>Жами ишхақиХАРАЖАТЛАРИ</b>	134 400 000	158 760 000	189 403 200
6	<b>Жами 15 % ажратмалар</b>	20 160 000	23 814 000	28 410 480
<b>ЖАМИ ИШ ХАҚИХАРАЖАТЛАРИ</b>		<b>154 560 000</b>	<b>182 574 000</b>	<b>217 813 680</b>

**ЭНЕРГИЯ РЕСУРСЛАРИ САРФ ХАРАЖАТЛАРИ**

**Жадвал № 14. Коммунал ҳаражатлар**

Энергия ресурсларига бўлган талаб							
<b>№</b>	<b>Номланиши</b>	<b>Ўл.бир</b>	<b>Кунлик сарф</b>	<b>Ойлик сарф</b>	<b>Йиллик сарф</b>	<b>Бир бирлик нархи (сўм)</b>	<b>Йиллик сарф қиймати (сўм)</b>
<b>Биринчи йилда</b>							
1	Электроэнергияси	квт/соат	7,2	187,2	2246,2	250	561 600,00

2	Табий газ	м.куб	5,6	145,6	1 747,20	320	559 104,00
3	Иссиқлик энергияси	м. куб	0	0	0	0	0
4	Ичимлик суви	м.куб	15	390,0	4680,0	60	280 800,00
5	Оқова	м.куб	10	260	3 120,00	60	187 200,00

**Жами йиллик сарф**

**1 588 704**

**Иккинчи йилда**

1	Электроэнергияси	квт/соат	7,2	187,2	2246,2	280	628 936,00
2	Табий газ	м.куб	5,6	145,6	1747,2	358,4	626 196,48
3	Иссиқлик энергияси	м. куб	0	0	0	0	0
4	Ичимлик суви	м. куб	15	390	4680	67,2	314 496,00
5	Оқова	м.куб	10	260	3120	67,2	209 664,00

**Жами йиллик сарф**

**1 779 292**

**Учинчи йилда**

1	Электроэнергияси	квт/соат	7,2	187,2	2246,2	324,8	729 566
2	Табий газ	м.куб	5,6	145,6	1747,2	415,744	726 388
3	Иссиқлик энергияси	м. куб	0	0	0	0	0
4	Ичимлик суви	м. куб	15	390	4680	77,952	364 815
5	Оқова	м.куб	10	260	3120	77,952	243 210

**Жами йиллик сарф**

**2 063 979**

**Жами уч йиллик сарф**

**5 431 976**

**ЯЛПИ ХАРАЖАТЛАРХИСОБИ**

**Жадвал № 16. Ялпи ишлаб чиқариш харажатлари (таннарх калькуляцияси)**

Лойиха даврининг жами харажатлари (таннарх калькуляцияси)			
Харажат турлари	1 йил	2 йил	3 йил
<i>Кувватларнинг ўзлаштирилиши</i>	<i>95%</i>	<i>100%</i>	<i>100%</i>
Хом ашё харажатлари	224378000	259 804000	301 370784
Коммунал харажатлар	1588704	1 779292	2 063979
Иш хақи харажатлари	134 400 000	158 760 000	189 403 200

Ишчи-ходимларининг иш хақидан ижтимоий тўлов ажратмалари	20 160 000	23 814 000	28 410 480
Аммортизация ажратмалари	26872200	24185000	21766300
<b>Жами харажатлар</b>	<b>407 398 904</b>	<b>468 342 292</b>	<b>543 014 743</b>

## КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ РЕЖАСИ

**Жадвал № 17. Кредитнинг қайтарилиш графиги**

Кредитни қайтариш графиги (сўм)	
<b>Кредит суммаси</b>	<b>2 827 601 226</b>
<b>Кредитлаш муддати (йил)</b>	<b>15</b>
<b>Кредитнинг имтиёзли муддати (ой)</b>	<b>36</b>
<b>Кредит фоизи (фоиз)</b>	<b>1%</b>
<b>Кредитни олиниши режалаштирилаётган сана</b>	

Ойлар	Давр бошига кредит қолдиги	Қайтариладиган кредит тани	% тўловлари (1 %)	Жами тўлов	Давр охирига кредит қолдиги
1	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
2	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
3	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
4	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
5	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
6	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
7	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
8	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
9	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
10	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
11	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
12	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
<b>Жами 1-йилда</b>			<b>28276012</b>	<b>28276012</b>	
13	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
14	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
15	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
16	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
17	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
18	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
19	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
20	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226

21	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
22	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
23	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
24	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
<b>Жами 2-йилда</b>			<b>28276012</b>	<b>28276012</b>	
25	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
26	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
27	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
28	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
29	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
30	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
31	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
32	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
33	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
34	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
35	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
36	2 827 601 226	0	2356334	2356334	2 827 601 226
<b>Жами 3-йилда</b>			<b>28276012</b>	<b>28276012</b>	
37	2 827 601 226	19636120	2356334	21992454	2 807 965 106
38	2 807 965 106	19636120	2339971	21976091	2 788 328 987
39	2 788 328 987	19636120	2323607	21959727	2 768 692 867
40	2 768 692 867	19636120	2307244	21943364	2 749 056 748
41	2 749 056 748	19636120	2290881	21927000	2 729 420 628
42	2 729 420 628	19636120	2274517	21910637	2 709 784 508
43	2 709 784 508	19636120	2258154	21894273	2 690 148 389
44	2 690 148 389	19636120	2241790	21877910	2 670 512 269
45	2 670 512 269	19636120	2225427	21861547	2 650 876 149
46	2 650 876 149	19636120	2209063	21845183	2 631 240 030
47	2 631 240 030	19636120	2192700	21828820	2 611 603 910
48	2 611 603 910	19636120	2176337	21812456	2 591 967 791
<b>Жами 4-йилда</b>			<b>27196026</b>	<b>262829461</b>	
49	2 591 967 791	19636120	2159973	21796093	2 572 331 671
50	2 572 331 671	19636120	2143610	21779729	2 552 695 551
51	2 552 695 551	19636120	2127246	21763366	2 533 059 432
52	2 533 059 432	19636120	2110883	21747002	2 513 423 312
53	2 513 423 312	19636120	2094519	21730639	2 493 787 192
54	2 493 787 192	19636120	2078156	21714276	2 474 151 073
55	2 474 151 073	19636120	2061793	21697912	2 454 514 953
56	2 454 514 953	19636120	2045429	21681549	2 434 878 834
57	2 434 878 834	19636120	2029066	21665185	2 415 242 714
58	2 415 242 714	19636120	2012702	21648822	2 395 606 594
59	2 395 606 594	19636120	1996339	21632458	2 375 970 475
60	2 375 970 475	19636120	1979975	21616095	2 356 334 355
<b>Жами 5-йилда</b>			<b>24839691</b>	<b>260473127</b>	

61	2 356 334 355	19636120	1963612	21599732	2 336 698 235
62	2 336 698 235	19636120	1947249	21583368	2 317 062 116
63	2 317 062 116	19636120	1930885	21567005	2 297 425 996
64	2 297 425 996	19636120	1914522	21550641	2 277 789 877
65	2 277 789 877	19636120	1898158	21534278	2 258 153 757
66	2 258 153 757	19636120	1881795	21517914	2 238 517 637
67	2 238 517 637	19636120	1865431	21501551	2 218 881 518
68	2 218 881 518	19636120	1849068	21485188	2 199 245 398
69	2 199 245 398	19636120	1832704	21468824	2 179 609 278
70	2 179 609 278	19636120	1816341	21452461	2 159 973 159
71	2 159 973 159	19636120	1799978	21436097	2 140 337 039
72	2 140 337 039	19636120	1783614	21419734	2 120 700 920
<b>Жами 6-йилда</b>			<b>22483357</b>	<b>258116792</b>	
73	2 120 700 920	19636120	1767251	21403370	2 101 064 800
74	2 101 064 800	19636120	1750887	21387007	2 081 428 680
75	2 081 428 680	19636120	1734524	21370644	2 061 792 561
76	2 061 792 561	19636120	1718160	21354280	2 042 156 441
77	2 042 156 441	19636120	1701797	21337917	2 022 520 321
78	2 022 520 321	19636120	1685434	21321553	2 002 884 202
79	2 002 884 202	19636120	1669070	21305190	1 983 248 082
80	1 983 248 082	19636120	1652707	21288826	1 963 611 963
81	1 963 611 963	19636120	1636343	21272463	1 943 975 843
82	1 943 975 843	19636120	1619980	21256099	1 924 339 723
83	1 924 339 723	19636120	1603616	21239736	1 904 703 604
84	1 904 703 604	19636120	1587253	21223373	1 885 067 484
<b>Жами 7-йилда</b>			<b>20127023</b>	<b>255760458</b>	
85	1 885 067 484	19636120	1570890	21207009	1 865 431 364
86	1 865 431 364	19636120	1554526	21190646	1 845 795 245
87	1 845 795 245	19636120	1538163	21174282	1 826 159 125
88	1 826 159 125	19636120	1521799	21157919	1 806 523 006
89	1 806 523 006	19636120	1505436	21141555	1 786 886 886
90	1 786 886 886	19636120	1489072	21125192	1 767 250 766
91	1 767 250 766	19636120	1472709	21108829	1 747 614 647
92	1 747 614 647	19636120	1456346	21092465	1 727 978 527
93	1 727 978 527	19636120	1439982	21076102	1 708 342 407
94	1 708 342 407	19636120	1423619	21059738	1 688 706 288
95	1 688 706 288	19636120	1407255	21043375	1 669 070 168
96	1 669 070 168	19636120	1390892	21027011	1 649 434 049
<b>Жами 8-йилда</b>			<b>17770688</b>	<b>253404124</b>	
97	1 649 434 049	19636120	1374528	21010648	1 629 797 929
98	1 629 797 929	19636120	1358165	20994285	1 610 161 809
99	1 610 161 809	19636120	1341802	20977921	1 590 525 690
100	1 590 525 690	19636120	1325438	20961558	1 570 889 570
101	1 570 889 570	19636120	1309075	20945194	1 551 253 450
102	1 551 253 450	19636120	1292711	20928831	1 531 617 331
103	1 531 617 331	19636120	1276348	20912467	1 511 981 211
104	1 511 981 211	19636120	1259984	20896104	1 492 345 092

105	1 492 345 092	19636120	1243621	20879741	1 472 708 972
106	1 472 708 972	19636120	1227257	20863377	1 453 072 852
107	1 453 072 852	19636120	1210894	20847014	1 433 436 733
108	1 433 436 733	19636120	1194531	20830650	1 413 800 613
<b>Жами 9-йилда</b>			<b>15414354</b>	<b>251047789</b>	
109	1 413 800 613	19636120	1178167	20814287	1 394 164 493
110	1 394 164 493	19636120	1161804	20797923	1 374 528 374
111	1 374 528 374	19636120	1145440	20781560	1 354 892 254
112	1 354 892 254	19636120	1129077	20765197	1 335 256 135
113	1 335 256 135	19636120	1112713	20748833	1 315 620 015
114	1 315 620 015	19636120	1096350	20732470	1 295 983 895
115	1 295 983 895	19636120	1079987	20716106	1 276 347 776
116	1 276 347 776	19636120	1063623	20699743	1 256 711 656
117	1 256 711 656	19636120	1047260	20683379	1 237 075 536
118	1 237 075 536	19636120	1030896	20667016	1 217 439 417
119	1 217 439 417	19636120	1014533	20650652	1 197 803 297
120	1 197 803 297	19636120	998169	20634289	1 178 167 178
<b>Жами 10-йилда</b>			<b>13058020</b>	<b>248691455</b>	
121	1 178 167 178	19636120	981806	20617926	1 158 531 058
122	1 158 531 058	19636120	965443	20601562	1 138 894 938
123	1 138 894 938	19636120	949079	20585199	1 119 258 819
124	1 119 258 819	19636120	932716	20568835	1 099 622 699
125	1 099 622 699	19636120	916352	20552472	1 079 986 579
126	1 079 986 579	19636120	899989	20536108	1 060 350 460
127	1 060 350 460	19636120	883625	20519745	1 040 714 340
128	1 040 714 340	19636120	867262	20503382	1 021 078 221
129	1 021 078 221	19636120	850899	20487018	1 001 442 101
130	1 001 442 101	19636120	834535	20470655	981 805 981
131	981 805 981	19636120	818172	20454291	962 169 862
132	962 169 862	19636120	801808	20437928	942 533 742
<b>Жами 11-йилда</b>			<b>10701685</b>	<b>246335121</b>	
133	942 533 742	19636120	785445	20421564	922 897 622
134	922 897 622	19636120	769081	20405201	903 261 503
135	903 261 503	19636120	752718	20388838	883 625 383
136	883 625 383	19636120	736354	20372474	863 989 264
137	863 989 264	19636120	719991	20356111	844 353 144
138	844 353 144	19636120	703628	20339747	824 717 024
139	824 717 024	19636120	687264	20323384	805 080 905
140	805 080 905	19636120	670901	20307020	785 444 785
141	785 444 785	19636120	654537	20290657	765 808 665
142	765 808 665	19636120	638174	20274294	746 172 546
143	746 172 546	19636120	621810	20257930	726 536 426
144	726 536 426	19636120	605447	20241567	706 900 307
<b>Жами 12-йилда</b>			<b>8345351</b>	<b>243978786</b>	
145	706 900 307	19636120	589084	20225203	687 264 187
146	687 264 187	19636120	572720	20208840	667 628 067

147	667 628 067	19636120	556357	20192476	647 991 948
148	647 991 948	19636120	539993	20176113	628 355 828
149	628 355 828	19636120	523630	20159749	608 719 708
150	608 719 708	19636120	507266	20143386	589 083 589
151	589 083 589	19636120	490903	20127023	569 447 469
152	569 447 469	19636120	474540	20110659	549 811 350
153	549 811 350	19636120	458176	20094296	530 175 230
154	530 175 230	19636120	441813	20077932	510 539 110
155	510 539 110	19636120	425449	20061569	490 902 991
156	490 902 991	19636120	409086	20045205	471 266 871
<b>Жами 13-йилда</b>			<b>5989016</b>	<b>241622452</b>	
157	471 266 871	19636120	392722	20028842	451 630 751
158	451 630 751	19636120	376359	20012479	431 994 632
159	431 994 632	19636120	359996	19996115	412 358 512
160	412 358 512	19636120	343632	19979752	392 722 393
161	392 722 393	19636120	327269	19963388	373 086 273
162	373 086 273	19636120	310905	19947025	353 450 153
163	353 450 153	19636120	294542	19930661	333 814 034
164	333 814 034	19636120	278178	19914298	314 177 914
165	314 177 914	19636120	261815	19897935	294 541 794
166	294 541 794	19636120	245451	19881571	274 905 675
167	274 905 675	19636120	229088	19865208	255 269 555
168	255 269 555	19636120	212725	19848844	235 633 436
<b>Жами 14-йилда</b>			<b>3632682</b>	<b>239266118</b>	
169	235 633 436	19636120	196361	19832481	215 997 316
170	215 997 316	19636120	179998	19816117	196 361 196
171	196 361 196	19636120	163634	19799754	176 725 077
172	176 725 077	19636120	147271	19783391	157 088 957
173	157 088 957	19636120	130907	19767027	137 452 837
174	137 452 837	19636120	114544	19750664	117 816 718
175	117 816 718	19636120	98181	19734300	98 180 598
176	98 180 598	19636120	81817	19717937	78 544 479
177	78 544 479	19636120	65454	19701573	58 908 359
178	58 908 359	19636120	49090	19685210	39 272 239
179	39 272 239	19636120	32727	19668846	19 636 120
180	19 636 120	19636120	16363	19652483	0
<b>Жами 15-йилда</b>			<b>1276348</b>	<b>236909783</b>	

### 18-жадвал. Кредитнинг реал вақт ораликлари ҳисоби бўйича қайталиши

Кредитнинг 15 йиллик вақт ораликларида қайталиши ҳисоби					
Қайтариш муддати (ой сўнгига нисбатан)	Давр бошига кредит колдиғи	Жами тўлов	Шундан		Давр охирiga кредит колдиғи
			Асосий қарз тўлови	Фоиз тўлови	
Биринчи	2 827 601 226	28 276 012	0	28 276 012	2 827 601 226

йилда					
Иккинчи йилда	2 827 601 226	28 276 012	0	28 276 012	2 827 601 226
Учинчи йилда	2 827 601 226	28 276 012	0	28 276 012	2 827 601 226
Тўртинчи йилда	2 827 601 226	262829461	235633436	27196026	2 591 967 791
Бешинчи йилда	2 591 967 791	260473127	235633436	24839691	2 356 334 355
Олтинчи йилда	2 356 334 355	258116792	235633436	22483357	2 120 700 920
Еттинчи йилда	2 120 700 920	255760458	235633436	20127023	1 885 067 484
Саккизинчи йилда	1 885 067 484	253404124	235633436	17770688	1 649 434 049
Тўққизинчи йилда	1 649 434 049	251047789	235633436	15414354	1 413 800 613
Ўнинчи йилда	1 413 800 613	248691455	235633436	13058020	1 178 167 178
Ўн биринчи йилда	1 178 167 178	246335121	235633436	10701685	942 533 742
Ўн иккинчи йилда	942 533 742	243978786	235633436	8345351	706 900 307
Ўн учинчи йилда	706 900 307	241622452	235633436	5989016	471 266 871
Ўн тўртинчи йилда	471 266 871	239266118	235633436	3632682	235 633 436
Ўн бешинчи йилда	235 633 436	236909783	235633436	1276348	0
<b>ЖАМИ 15 ЙИЛ ДАВОМИДА</b>	<b>2998 435 467</b>	<b>2827601226</b>	<b>170834241</b>		

## ДАРОМАДЛАР, ХАРАЖАТЛАР ВА ФОЙДА ҲИСОБИ

Жадвал № 19. Даромадлар ҳисоби

Даромадлар ва харажатлар бўйича ҳисбот					
Номланиши	1 йил	2 йил	3 йил	Жами	Ўртacha
Соф тушум	580 440 000	648 780 000	753 012 000	1 982 232 000	660 744 000

Жами сарф харажатлар	407 398 904	468 342 292	543 014 743	1 418 755 939	472 918 646,3
<b>Ялпи даромад</b>	<b>173 041 096</b>	<b>180 437 708</b>	<b>209 997 257</b>	<b>563 476 061</b>	<b>187 825 354</b>
<b>Ялпи рентабеллик(ялпи түшүмгө нисбатан)</b>	<b>29,81%</b>	<b>27,81%</b>	<b>27,88%</b>	<b>X</b>	<b>28,5%</b>
Банк хизмати	5 000 000	6 000 000	8 000 000	19 000 000	6 333 000
Күзда тутилмаган харажатлар (Транспорт, Сүгурта, рискларни коплаш вах.к.)	5 000 000	10 000 000	15 000 000	30 000 000	10 000 000
<b>Жами күшимча харажатлар</b>	<b>10 000 000</b>	<b>16 000 000</b>	<b>23 000 000</b>	<b>49 000 000</b>	<b>16 333 000</b>
<b>Жами фойда микдори</b>	<b>163 041 096</b>	<b>164 437 708</b>	<b>186 997 257</b>	<b>514 476 061</b>	<b>171 492 020</b>
Кредит бўйича тўловлар	28 276 012	28 276 012	28 276 012	84 828 036	28 276 012
Ягона солиқ 5 %	8 152 054,8	8 221 885,4	9 349 862,9	25 723 803,1	8 574 601
<b>Соф фойда</b>	<b>126 613 029</b>	<b>127 939 811</b>	<b>149 371 382</b>	<b>403 924 222</b>	<b>134 641 407</b>
<b>Соф рентабеллик</b>	<b>22,34%</b>	<b>22,19%</b>	<b>20,12%</b>	<b>X</b>	<b>21,45%</b>
<b>Аккумулятив фойда</b>	<b>126 613 029</b>	<b>127 939 811</b>	<b>149 371 382</b>	<b>403 924 222</b>	<b>134 641 407</b>

## ЭКОЛОГИК ТАЛАБ

Экологик хавфсизлик нуқтаи назаридан ушбу лойиха атроф мухитга катта зарар етказмайди.

Техник – экологик хавфсизлик ходимларнинг муңтазам ўқитилиб борилиши ва харой керакли инструктажлар олиб борилиб, иш жараёни хавфсизлиги устидан қатъий назорат ўрнатиш орқали таъминланади.

Бундан ташқари, лойиха белгиланган меъёрлар ва норматив меъёрий хужжатларга асосланган холда, самарали тарзда, ўрнатилган тартибда иктисодий, молиявий, экологик, ва тижорат меъёрларига асосланган хужжатлар юритиб, Ўзбекистон Республикаси қонунларга зид бўлмаган фаолият асосида олиб борилади.

Янада хавфсизликни таъминлаш учун эко-экспертлар гурухини жалб қилиш, экологик экспертиза ва санитария гигиена хужжатларини олиб, Давлат Санитария Эпидемиология марказимаъсуллариға тақдим этиб борилиши қўзда тутилган. Умуман олганда лойиха экология талабларига тўлақонли жавоб бериб, ушбу талабларда кўрсатилган классификация буйича С гурухига мансуб деб топилди.

---

## ХУЛОСА

---

Даромадлилик ва самарадорлик таҳлили шуни кўрсатмоқдаги лойиха рентабеллик даражаси ялпи ҳисобда 28,5фоизни ташкил қилмокда. Шу ўринда ялпи харажатларга нисбатан соф рентабеллик ўрта ҳисобда 21,45фоизни ташкил қилмокда. Бундан ташқарилойиҳанинг реал қопланиш муддати ялпи фойда ҳисобидан ўн йилни ташкил килади. Реал қопланиш муддатининг лойиха

давомийлик давридан пастлиги соҳанинг молиявий – иктиносидий жозибадорлигидан хабар бериб туриди.

Таъкидлаб ўтилганидек юқори фойда нормалари лойиҳанинг барча турдаги инқирозлар ва рискларга чидамли эканлигини қўрсатмоқда. Ўндан ташқари биринчи йилнинг ўзидаёк олиниши мумкин бўлган **126 613 029** сўмлик фойда хужаликмақсадлари ва режаларини тўла амалга оширишга ва даромадни соҳани кенгайтириш ва бошка фаолият турларини жорий этишга инвестиция қилиш имконини яратади.

Хулоса қилиб айтганда, юқоридаги маълумотларни ҳисобга олиб лойиҳа тижорий самарадор ва барқарор деб баҳоланади ва кредит маблағларини ўз вақтида кайтарилиши ва мўлжалланган мақсадлар ва стратегик режаларга эришиш имконини яратишга қодирлиги билан бу соҳага инвестиция киритиш лозимлигини қўрсатиб туриди.

Бу турдаги ишлаб чиқариш фаолиятини жорий этиш Ўзбекистон Республикасининг бугунги кундаги сиёсатига тўла мос келади ва ривожланиш, тараккий этиш учун кенг имкониятлар яратиб бериб, худуднинг иктиносидий – ижтимоий ўсиши ва барқарорлигига уз хиссасини кўшади.

Барча келтирилган маълумотлар ва ҳисоб – китобларни ўрганиб чиқиб «\_\_\_\_\_»**ХУСУСИЙ МАКТАБ**Жомбой туманида хусусий хусусий мактаб муассасасини ташкил этиш мақсадида 2 827 601 226 сўм миқдорида кредит олишга қарор қиласиди ва бу кредитни мақсадли сарфланиши буйича мажбуриятларни ўз зиммасига олади.

«\_\_\_\_\_»**ХУСУСИЙ МАКТАБ**  
Раҳбари Кушбакова М.М. (имзо) \_\_\_\_\_ сана «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2019 й.

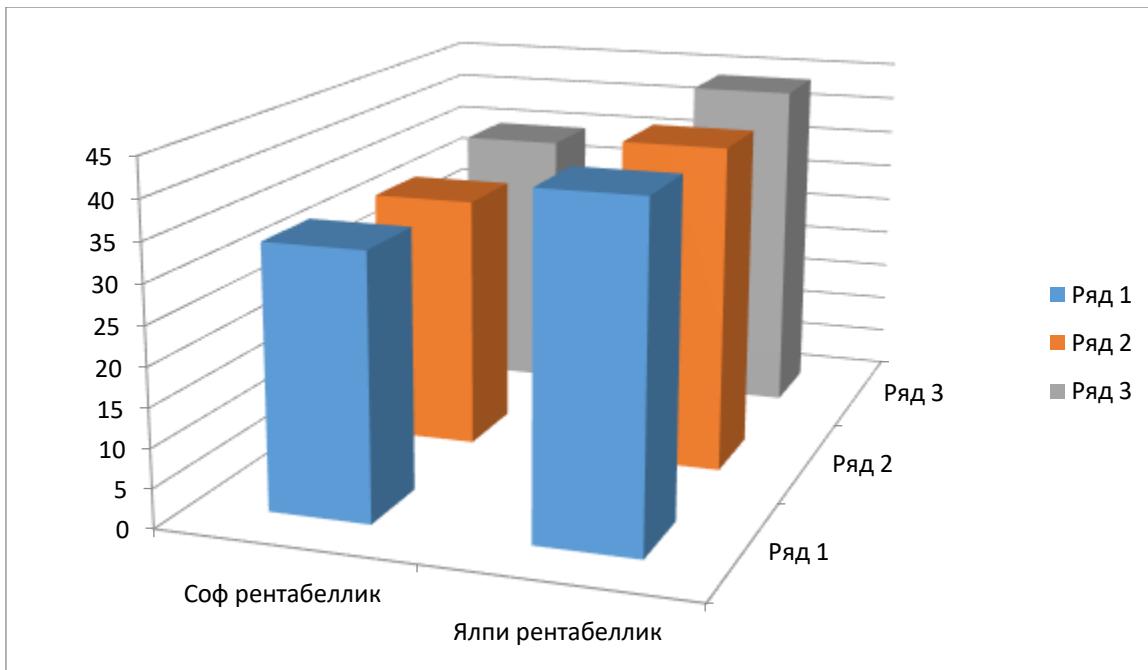
М. Ў.

---

## ИЛОВА

---

**Илова № 1. Даромад ва фойда тенденциялари.**



Соф ва ялпи рентабеллик кўрсаткичи