

«ТАСДИКЛАЙМАН»  
ФХ «\_\_\_\_\_»

«\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ й

**ҚҰЙЧИЛИКНИ РИВОЖЛАНТИРИШ  
БҮЙИЧА ИШЛАБ ЧИҚИЛГАН**

**БИЗНЕС РЕЖА**



**Лойиха қиймати**

**35 000,0 минг сүм**

**Кредит маблағи**

**30 000,0 минг сүм**

## **Бизнес режанинг таркибий қисми**

1. Фермер хўжалиги фаолияти тўғрисида умумий маълумот
  - *Устав фонди;*
  - *Дебиторлик ва кредиторлик карздорлиги;*
  - *Махфийликни таъминлаш меморандуми;*
2. Фермер хўжалиги тўғрисида маълумот
3. Лойиҳа раҳбари тўғрисида маълумот
4. Лойиҳани асосий мазмуни
  - *Бизнес режса мақсади;*
  - *Капитал харажатлар жадвали;*
5. Маркетинг ёндашув
  - *Сегментларни аниқлаши;*
  - *Рақобатчилар таҳлили ;*
  - *Маркетинг мажсмуи «4-P»;*
  - *Маркетинг матрицаси;*
  - *SWOT таҳлили*
6. Лойиҳалаштириш ва технология
  - *Технологияларни ишилаб чиқарии қуввати*
7. Кўзда тутилаётган харажатлар
  - *Кўзда тутилган харажатлар;*
  - *Ииҷилар графиги;*
  - *Сотувдан тушган тушум ҳажми;*
  - *Пул оқими*
8. Молиявий режа
9. Хулоса

## Лойиханинг асосий мазмуни

Кўйчилик фермаларида она қўйлар, қўчкорлар, қўзи ва тўхлилар гурухи мавжуд. Шу гуруҳларга қараб, қўйхона ёки ҳайвонлар 500-600 бош она қўйга мўлжалланган, қўзилар учун илиқ хонали қўйхона-қўтонлар, ёш қўйлар учун 800 ўринли қўйхоналар, совлиқларни сунъий қочириш ва жун қирқиши учун енгил бинолар қурилади.

Ҳар бир қўйхона қўтонга яқин жойда қишига жамғарилган ем-хашак ғарамлари ва яйловлар бўлади. Кўйчилик халқ ҳўжалигида муҳим аҳамиятга эга. У инсонни қимматли гўшт, ёғ ва сут билан таъминлайди. Ўрта Осиё ҳалқлари қўй гўштини севиб истеъмол қиласидилар ва хилма-хил овқатлар тайёрлайдилар.

Чорвачиликнинг бошқа бирорта соҳаси қўйчилик сингари хилма-хил маҳсулот беролмайди. Кўйчилик гўшт, сут ва ёғдан ташқари жун, қоракўл тери ва чарм маҳсулоти етказиб беради. Кўйчиликнинг асосий ва қимматли маҳсулотларидан бири унинг майин жунидир. Қўй жунидан қимматли кийим-кечаклар тикилади ва газмоллар тўқилиб ҳаётимизнинг турли соҳаларида ишлатилади. Чорвачиликнинг қоракўл қўйлари ва терилари етишириш билан шуғулланадиган тармоғи мўйна саноати учун хом-ашё етказиб беради.

Наслчилик ишлари йўлга қўйилди, ҳар қайси хўжаликда наслдор моллар фермаси ташкил этилди, қоракўл терилари сифати яхшиланди. Ўзбекистондаги қоракўл наслчилик хўжалигида кора рангли қоракўл териларини такомиллаштириди, қоракўл қўйларининг «Қорақум» турини етишириди. Коракўлчи селекционерлар шу усул асосида қоракўл қўйларининг «Муборак», «Нишон» «Конимех», «Жинов», «Равнина» ва бошқа сермаҳсул зотдор турларини чиқардилар.

Қоракўлчиликда наслчилик ишларининг асосий вазифаси қоракўл терини кўплаб етишириш, тери сифатини тобора яхшилаш, айниқса, ярим дора қалами гулли жакет нав териларни кўпроқ берадиган зотдор турларини такомиллаштиришдан қора рангли тери етишириш билан бир қаторда кўк сур, гулигаз (пушти) ва бошқа қимматбаҳо рангли терилар етиширишни кўпайтиришдан иборат. Наслчилик ишларини тўғри йўлга қўйиш ва тартибли равишда олиб бориш мақсадида хўжаликлар наслчилик заводлари, насл – репродукция хўжаликлари ва товар хўжаликлари турига ажратилди. Наслчилик заводларининг асосий вазифаси қоракўл қўнларининг зот хусусиятларини тубдан ўзгартириш, сермаҳсул янги барра турли, қимматбаҳо белгили қоракўл қўйларини, уларнинг янги-янги линияларини, зотдор турларини етишириш, наслдор қўчкорларни кўпайтириш ва маҳсулот хўжаликларини тўлиқ таъминлашдан иборат.

Гўштдор-сепёф зотли қўйлар, йирик, мустаҳкам тузилишга эга бўлиб, йирик думбали, асосан яйловларда бокишига мослашган. Уларнинг жуни кўп микдорда ўлик ва қуруқ жун толалари учрайди. Шунинг учун ҳам уларнинг жунидан кигиз, намат, шолча қабилар тайёрланади. Бу йўналишга мансуб бўлган асосий зотлар: хисор, жайдари ва эдилбой қўйлардир.

Кўйлар сойлик, жарлик, тоғли худудларда ўсадиган ўтлардан ҳамда дон экинлари ўриб олингандан кейин ерда қоладиган ўсимлик қолдикларидан тўла фойдалана олади. Кўйлар ўтларни тагидан, илдиз бўғизи яқинидан узиб олишга мослашган. Кўйларнинг сувга бўлган эҳтиёжи унчалик катта эмас, шунингдек улар иссиққа ва совуққа чидамли бўлади.

Раманов зотли қўй Россия ва Қозогистон давлатларида қўпайтирилади. Бу зот гўштдор-сепёф зот қўйлар ичидаги энг йириги ҳисобланади. Бинобарин, қўчкорларнинг тирик вазни 150-160 кг, совлиқлариники 120-130 кг атрофида бўлади. Бу қўйларнинг танаси узун бўлиб, буртиб чиққан, қулоқлари осилган бўлади. Оёклари узун ва пишиқ, жунининг ранги тўқ кўкиш ранг. Ҳамма вакилларида шох бўлмайди. Икки қўйнинг ҳар бирида 1,2-2 кг дан жун олинади. Серпуштлик хусусияти яхши ривожланган. Қўзилари 6 ойлик бўлганида вазни 60-65 кг га етади. Гўшт чиқишга 48-56 фоиз.

Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича ҳукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик соҳасини ривожлантириш, имтиёзли кредитларни ажратиш бўйича Президентимиз ва ҳукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва қарорлар чиқарилиб, белгилаб берилмоқда.

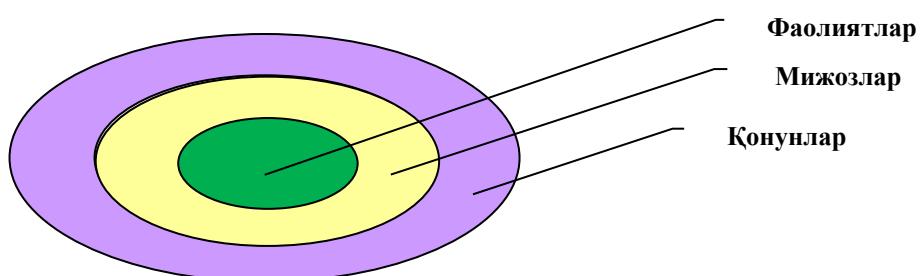
Бу соҳани ривожлантириш орқали Ўзбекистон Республикаси Президентининг **“Ўзбекистон Республикасида инвестиция иқлими ва ишбилиармонлик муҳитини янада такомиллаштиришга доир қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида”** 2014 йил 7 апрелдаги ПФ-4609-сон Фармони ижросини таъминлашга эришилди.

«\_\_\_\_\_» ФХ ҳукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёзлардан унумли фойдаланиб, қўшимча ишлаб чиқариш обьектларини жалб этиш ҳисобига чорвачиликни ривожлантириш, зотдор қўйлар сотиб олиш орқали аҳолини ушбу маҳсулотларга бўлган талабни қондириш ва шу орқали янги иш ўринларини яратишга ўзининг ҳиссасини кўшишни олдига мақсад ва вазифа қилиб қўйган.

«\_\_\_\_\_» ФХ ҳозирги кунда бозор ва ҳудуд талабларидан келиб чиқиб, чорвачиликни ривожлантириш, зотдор қўйларни қўпайтириш орқали гўшт маҳсулотлари етиштириб, вилоятимиз аҳолисини сифатли чорвачилик маҳсулотлари билан таъминлашни режалаштирган.

Тадбиркор жойлашган ҳудуд аҳолисини иш билан таъминлаш мақсадида қўйидаги маҳсулотлар ишлаб чиқаришни кенгайтиришни режалаштиromoқда.

-Кўй гўшти



## ТИЖОРАТ СИРИНИ ОШКОР ЭТМАСЛИК МЕМОРАНДУМИ

Ушбу бизнес режа «\_\_\_\_\_» ФХ буюртмаси асосида тайёрланган бўлиб, йўлга қўйилиши режалаштирилаётган лойиҳанинг молиявий–иктисодий, ташкилий ва маркетинг таҳлилларини ўз ичига олади.

Ушбу хужжатда келтирилган маълумотлар корхона раҳбарияти ва корхонанинг келгусидаги иш фаолиятини акс эттириб махфий ҳарактерга эга. Ушбу хужжат «\_\_\_\_\_» ФХ мулки ҳисобланади ва уни тасарруф этиш ундаги маълумотларни бошқа шахсларга ошкор этиш корхона раҳбари ихтиёридадир.

Ушбу хужжатда келтирилган маълумотларни корхона раҳбарининг ёзма розилигисиз тасарруф этиш, бошка шахсларга сотиш ёки тақдим этиш, нусха кўчириш ёки ошкор этиш қатъяян маън этилади.

Куйида имзо чекувчилар юқоридаги талабларга розилик билдириб, ушбу хужжат ва унинг таркибини сир сақлаш, тарқатмаслик ва маълумот эгаси – «\_\_\_\_\_» ФХнинг илк талаби билан уни эгасига қайтаришни ўз зиммасига олади.

Ф.И.Ш \_\_\_\_\_ имзо \_\_\_\_\_

м. ў.



## **Бозор вазияти таҳлили**

Ўзбекистон Республикасида олиб борилаётган барча ислохотлар туб негизи аҳолини ижтимоий-иктисодий манфаатларини ҳимоя қилиш, уларни турмуш тарзини яхшилашга қаратилган.

Ҳозирги вақтда ҳар бир соҳа ривожланиши ва сифатли қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари ишлаб чиқариш бозор иқтисодини асосий талабидир. Фермер хўжалиги ўз имкониятларидан ва иқтисодиётнинг талабларидан келиб чиқсан ҳолда ишлаб чиқариш орқали ўз фаолиятини ривожлантиришни режалаштирган.

Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши кўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда маҳсулотларга талабни мавжудлигини аниқлашда бир қатор изланишлар олиб борган:



Маблағини ўзлаштириш орқали қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари ишлаб чиқариш фаолиятини кенгайтириш билан қўйидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

- Кўпчиликка манзур бўладиган арzon, кулай ва сифатли маҳсулотлар ишлаб чиқаришни кенгайтириш орқали аҳолига етказиб бериш;
- Реклама асосида аҳоли, ташкилот ва муассасаларга сотиб олишни таклиф қилиш ва буюртмачи талабини тўлақонли қондириш;
- Мижозларни талабини қондиришда имтиёзлар ва уларни рағбатлантиришни режалаштириш.

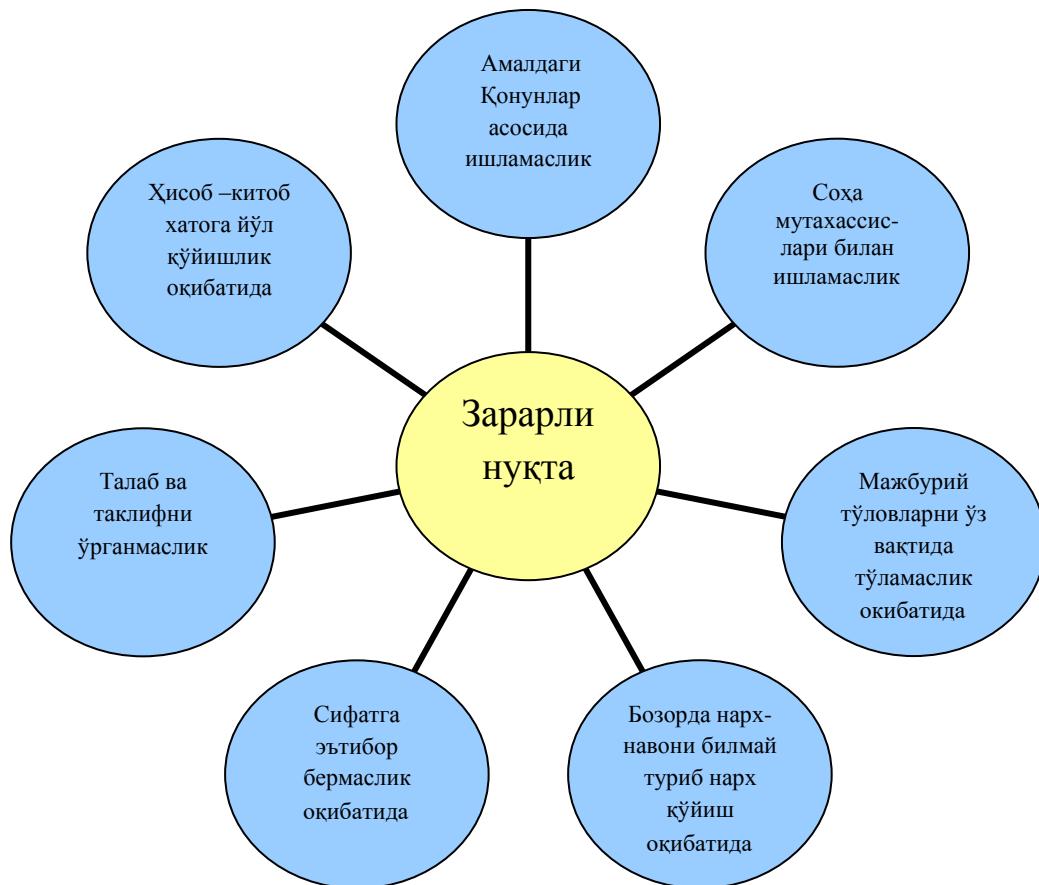
*Талаб ва таклифларни ўрганиш, бевосита мижозлар билан ишилаш, хизмат кўрсатишни кенг турдаги маҳсулотларга бўлган талабларини доимий ўрганиб бории орқали фаолиятни ривожланишига олиб келиши ҳеч кимга сир эмас.*

## ***Лойихачи томонидан олиб бориладиган фаолиятни зарарли таъсири тушунчаси.***

***1). ➤ Ишлаб чиқарилган маҳсулотни сотиши жараёнида юзага келиши мумкин бўлган хавф-хатарлар.***



***2). ➤ Маҳсулот (иш, хизмат)ни сотиши давомида тадбиркор томонидан йўл қўйиладиган хатолар ва камчиликлар ҳисобига зарар кўриши сабаблари.***



- Эслатма: Ҳар бир соҳада камчилик бўлади, лекин шу камчилик бўлмаслиги учун олдини олишига ҳаракат қилиши мақсадга мувофиқ бўлади.
- Камчиликни тузатгандан кўра унга йўл қўймасликка ҳаракат қилган афзal!

## **1. Фермер хўжалиги тўғрисида маълумот**

«\_\_\_\_\_” ФХ \_\_\_\_\_ тумани Давлат хизматлари маркази томонидан 20\_\_ йил \_\_\_\_\_ -сонли реестр рақами билан давлат рўйхатидан ўтган.

Манзили; \_\_\_\_\_ тумани, \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Лойиҳани амалга ошириш жойи \_\_\_\_\_ тумани, \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Фаолият тури Кўйчиликни ривожлантириш

Банк реквизитлари

ХР:

МФО:

ИНН:

ОКОНХ:

\_\_\_\_\_

Жалб этиладиган маблағ:

35 000,0 минг сўм

Ф.И.О.

\_\_\_\_\_

Туғилган йили

\_\_\_\_\_

Туғилган жойи

\_\_\_\_\_ тумани

Миллати

Ўзбек

Паспорт маълумотлари

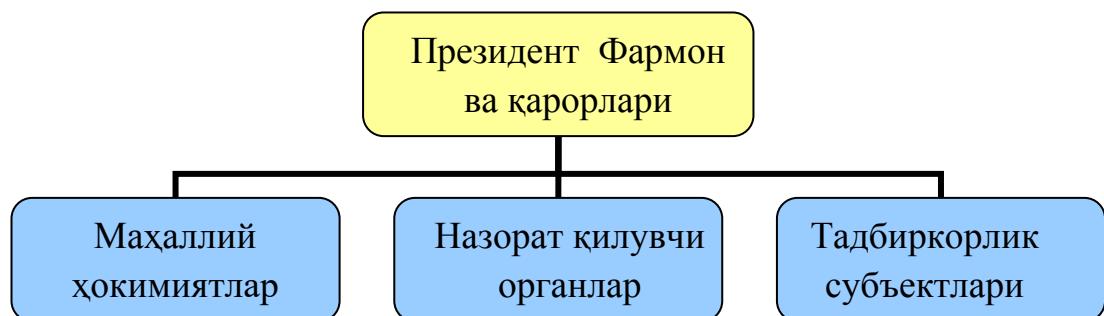
\_\_\_\_\_ тумани ИИБ  
томонидан берилган

Тел:

## **Лойиҳанинг асосий мазмуни**

Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, тадбиркорлик соҳасини янада ривожлантириш бўйича Президентимиз ва хукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва қарорлар қабул қилинмоқда. Ушбу Фармон ва қарорларда тадбиркорлик субъектларига кенг имкониятлар яратилиб, ички ва ташқи бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот ишлаб чиқарилиши асосий вазифа қилиб белгиланган.

Шу билан бирга хукуматимиз томонидан аҳоли бандлигини таъминлаш, янги иш ўринларини яратишга алоҳида эътибор қаратилиб, бир қатор имтиёзлар берилмоқда.



"\_\_\_\_\_” ФХ бугунги кунда аҳоли эҳтиёжлари учун чорвачилик маҳсулотлари, хусусан қўй гўшти маҳсулотлари етиштиришни режалаштирган ҳолда;

Лойиҳанинг 1-bosқичида маҳаллий етиштирилган зотли қўй сотиб олишни ташкил этиш;

2-bosқичида етиштирилган маҳсулотларни ички ва ташқи бозорларга йўналтириш;

## **Бизнес режа мақсади (миссияси)**

Лойиҳа Республикасиз иқтисодий ривожланиш талабларига жавоб беради.

- Ишлаб чиқариш даражасини кенгайтириш, тизимли ишлаб чиқаришни ошириш;
- Ички бозор талабларини қондириш;
- Қўшимча иш ўринлари яратиш, иш шароитларини яхшилаш, аҳолии даромадини кўпайтириш;

Лойиҳа амалга оширилиши натижасида аҳолини иш билан таъминлаш, экспортни ривожлантириш, фермер хўжалиги фаолият тармоқларини янада кенгайтиришга эришилади.

	Мижозлар	Талаблар	Махсулотлар
Бугун	Маҳаллий харидорлар (вилоятимиз ва қўшни вилоят ва туманлар)	Сифатли маҳсулотлар	Чорвачилик маҳсулотлари (қўй ва унинг гўшти)
Келгусида	Хорижий харидорлар (қўшни давлатлар)	Сифатли маҳсулот	Чорвачилик маҳсулотлари (қўй гўшти)

### **Лойиҳанинг устуворлиги ва фойдаси**

- Ички ва ташқи бозорни сифатли чорвачилик маҳсулотлари билан таъминлаш;
- Зотли қўйларни олиб келиш ва қўпайтириш;
- Янги иш ўринларини яратиш;
- Бюджет тушум даражасини қўпайтириш;
- Келгусида ташқи бозорга маҳсулотларни чиқариш;

### **Ажратилган маблағларни сарфланиши, хом ашё ресурслари ҳисоб-китоби**

(минг сўм)

№	Номи	Сони	Нархи	Жами қиймати
1	Раманов зотли қўйлари	10	3 000,0	30 000,0
	<b>ЖАМИ</b>			<b>30 000,0</b>

### **2. Танланган объект тўғрисида маълумот**

1. Танланган объектнинг жойлашуви - ишлаб чиқариш ихтисослашувига мос келади. Чорва моллари учун озуқа ем-хашак етиштириш учун ер майдони мавжуд.
2. Электро энергия, газ, сув тармоқлари мавжуд.
3. Етиштирилган маҳсулотларни сотища транспорт ва коммуникациялардан фойдаланилади.
4. Фермер хўжалиги ўз фаолиятини амалга оширишда фойдаланилмай бўш турган бино ва иншоотлардан фойдаланилади.
5. Биринчи навбатда объект жойлашган ҳудуд туман маркази ва қўшни вилоятлар марказига яқин бўлганлиги сабабли харидор ва буюртмачиларга қулайликлар тутдиради.

Танланган объект умумий майдони - 5 000 м.кв

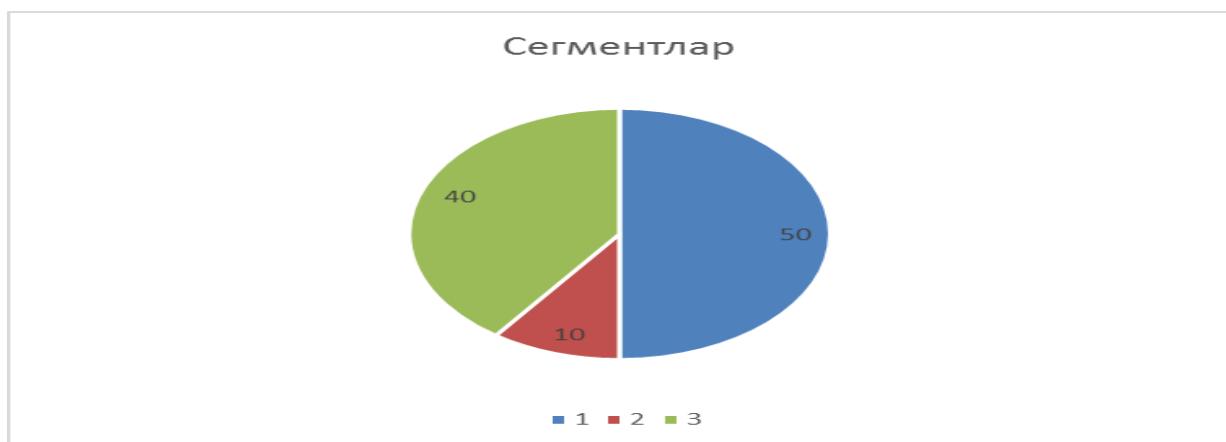
### **3. Маркетинг ёндашув**

Вилоятимизда қишлоқ хўжалиги маҳсулотларига бўлган талабни, жумладан чорвачилик маҳсулотлари таъминотини етарли эмаслиги, аҳолини белгиланган нормалар асосида ушбу маҳсулотларни истеъмол қилинмаслиги натижасида аёллар ва ёш болаларда турли касалликлар келиб чиқишига олиб келмоқда. Шу сабабли худудда ушбу фаолият билан шуғулланувчи ишлаб чиқарувчиларнинг етарли даражада эмаслиги аниқланди.

Ишлаб чиқарилган маҳсулотни сифатини ошириб, келгусида экспортни йўлга қўйиш мақсадида қўшни Республикаларнинг маҳсулотларига бўлган талаб ва эхтиёjlари ўрганиб борилади.

Натижада қуйидаги кўрсаткичлар аниқланди;

#### **СЕГМЕНТЛАРНИ АНИҚЛАШ**



- 1) Вилоятимиз шаҳар ва туманлардаги ҳаридорлар
- 2) Қўшни вилоят шаҳар ва туманлардаги ҳаридорлар
- 3) Қўшни Республикалар

### **4. Вилоятдаги ракобатчилар таҳлили**

№	Ракобатчилар номи	Нархи	Ишлаб чиқариш куввати (минг сўм)
1	“_____” фх	Ўрта	55 000,0
2	«_____” фх	Ўрта	65 000,0

## Маркетинг мажмуи «4р»

<b>Produkt - Маҳсулот</b> Сифатли ва қулай нархдаги чорвачилик маҳсулотлари	<b>Price - нарх</b> Нарх қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади.
<b>Place - Жой</b> Бизнес ҳудуд - Фермер хўжалиги туманида ишлаб чиқариш фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан вилоятимиз ва қўшни вилоят туман ва шаҳарлари бўйлаб маҳсулот етказиб бериш имконияти мавжуд.	<b>Promotion - Ҳаракатланиш</b> Ўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва Ўзбекистон савдо саноат палатасининг расмий веб сайтидан ва «Yellow pegas» каталоги журналларидан ҳамда <a href="http://www.alibaba.com">www.alibaba.com</a> глобал тармоги орқали ҳаридорларни жалб этади.

### Маркетинг матрикаси

№	Мазмуни	Сегмент 1	Сегмент 2	Сегмент 3
1	Харидорларни тавсифи	Вилоятимиз шаҳар ва туманлардаги харидорлар	Кўшни вилоят шаҳар ва туманлардаги харидорлар	Келгусида кўшни Республикалар
2	Истеъмол ҳажми	50 %	10 %	40 %
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	_____ вилояти	Кўшни вилоят ва туманлар	Кўшни Давлатлар (Россия ва Қозоғистон)
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Кўпаяди	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Юқори	Ўрта	Юқори
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Мақбул нарх ва сифат	Қулай нарх ва сифат	Қулай нарх ва сифат

## SWOT ТАҲЛИЛ

<b>S - Кучли томонлар</b> Илгари шу фаолият билан шуғулланилган++ Бизнес учун жуда қулай худудда жойлашган+ Маҳсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги ++ Қисман зарурый техникаларнинг мавжудлиги+	<b>W – Кучсиз томонлар</b> Кучли брендга эга эмаслиги++	Кучли томонлар 6 та Кучси томонлар 2 та <b>S&gt;W</b>
		++S 2 та
		++W 1 та
		<b>++S&gt;++W</b>
<b>Q - Имкониятлар</b> Чиқарилаётган қарор ва Фармонларда ишлаб чиқаришга эътиборнинг ортиб бориши++ Маҳсулот турини кенгайтириш+ Фермер хўжалиги ЎзССП аъзоси эканлиги++	<b>T - Тўсиқлар</b> -Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши+ -Харид қобилятини номуайянилиги++	Имкониятлар 5 та, Тўсиқлар 3 та
		<b>Q&gt;T</b>
		++O 2 та
		++T 1 та
		<b>++O&gt;++T</b>

Фермер хўжалиги томонидан ички бозор эҳтиёжи ўрганилди. Натижада вилоятимиз ва қўшни вилоятларда ушбу маҳсулотларга бўлган талабнинг юқори эканлиги аниқланди. Лойиҳанинг 80-90% дан юқори қисми ички бозорга йўналтирилганлиги сабабли лойиҳа тўлалигича ўзини ўзи қоплаши юқоридаги жадвал асосида кўрсатиб берилган. Лойиҳанинг кучли томонлари 6 тани кучсиз томонлари 2 тани, имкониятлари 5 тани, тўсиқлари эса 3 тани ташкил қилиши лойиҳа долзарб эканлигини тасдиқлайди.

### 5. Лойиҳалаштириш ва технология

#### *Раманов зотли қўйларни гўшт етишиши кўрсаткичлари*

Маҳсулдорлик	100-200 г/сутка
Йиллик қўзи олиш даври	2 марта
Бир қўзи олиш даврида олинадиган қўзилар сони	2-4 тагача
Оғирлиги	75-100 кггача

*Раманов зотли қўй*



## **Ишлаб чиқариш объектлари**

*Ташқи кўрининиши*



Фермер хўжалиги томонидан кўй гўшти етиштириш режалаштирилаётган объектда барча имкониятлар мавжуд бўлиб, ушбу обьектдан дастлаб, ижара шартномаси асосида фойдаланилади. Кейинчалик фермер хўжалигининг молиявий ҳолатидан келиб чиқиб, олинган фойда ҳисобидан ушбу обьектлар сотиб олиниши режалаштирилган.

## **6. Маҳсулот ишлаб чиқариш ҳажми**

№	Ишлаб чиқариладиган маҳсулот номи	Ўлчов бирлиги	Ишлаб чиқарилган маҳсулот ҳажми		
			1 кунда	1 ойда	12 ойда
1	Кўй гўшти	кг	5,2	154	1 850

Кўйчилик йўналиши бўйича 10 бош қўйдан 8 боши соғлик қўйларни ташкил этади. Йилига 2 мартадан 2 тадан қўзи олинади. Натижада 6 ойда 16 бош қўзи олинади. Кўзилар 6 ойгача боқилиб, 50-55 кггача семиртирилади. Бу кўрсаткич 880 кгни ташкил этади. Кейинги олти ойда ҳам 16 та қўзи олиниб, улар ҳам 50 кг гача боқиласди ва 800 кг гўшт етиштирилади. Бу бир йилда 1 600-1 700 кг ни ташкил этади.

## **7. Ишлаб чиқарилган маҳсулот сотишдан тушадиган тушум**

(минг сўм)

№	Ишлаб чиқариладиган маҳсулот номи	Бирлик нарҳи (минг сўм)	Ишлаб чиқарилган маҳсулот қиймати (даврлар бўйича)		
			1 кунда	1 ойда	12 ойда
1	Кўй гўшти	65,0	333,7	10 010	120 250
	<b>Жами</b>		<b>333,7</b>	<b>10 010</b>	<b>120 250</b>

## 8. Ишчилар графиги ва иш ҳақи тақсимоти

МИНГ СҮМ

№	Лавозимлар	Ишчи ходимлар сони	Үртача иш ҳақи	Ойлик иш ҳақи фонди	Жами йиллик иш ҳақи фонди
<i>Бошқарув ходимлари</i>					
1	Бошлиқ	1	1 100,0	1 100,0	13 200,0
	<b>Жами</b>			<b>1 100,0</b>	<b>13 200,0</b>
<i>Асосий ишилаб чыкаришда банд бўлганлар</i>					
4	Қўй боқишдаги ишчилар	1	750,0	750,0	9 000,0
	<b>Жами</b>			<b>750,0</b>	<b>9 000,0</b>
	<b>Ҳаммаси</b>	<b>2</b>		<b>1 850,0</b>	<b>22 200,0</b>

*Изоҳ:* Ишчи ходимларни иш ҳақи фермер хўжалигини молиявий ҳолатидан келиб чиқиб, ўзгариб туради. Ушбу ҳолат фермер хўжалиги томонидан амалга оширилади.

## 9. Пул маблағлари ҳаракати

минг сўм

№	Махсулот номи	Ўлчов бирлиги	Сотиш ҳажми (кг)	Хисоб рақамга тушган маблағ		
				1 кунда	1 ойда	12 ойда
2	Қўй гўшти	сўм	1 700	68	2 040	24 480
	<b>Жами</b>			<b>68</b>	<b>2 040</b>	<b>24 480</b>

## Кредитни қайтариш графиги

Ойлар	Ой бошига кредит	Қайтариладиган кредит тани	Фоиз түлови	Жами түлов	Ой охирига кредит қолдиги
1	30 000,0	0,0	350,0	350,0	30 000,0
2	30 000,0	0,0	350,0	350,0	30 000,0
3	30 000,0	0,0	350,0	350,0	30 000,0
4	30 000,0	0,0	350,0	350,0	30 000,0
5	30 000,0	0,0	350,0	350,0	30 000,0
6	30 000,0	0,0	350,0	350,0	30 000,0
7	30 000,0	1 000,0	350,0	1 350,0	29 000,0
8	29 000,0	1 000,0	338,3	1 338,3	28 000,0
9	28 000,0	1 000,0	326,7	1 326,7	27 000,0
10	27 000,0	1 000,0	315,0	1 315,0	26 000,0
11	26 000,0	1 000,0	303,3	1 303,3	25 000,0
12	25 000,0	1 000,0	291,7	1 291,7	24 000,0
<b>Жами</b>		<b>6 000,0</b>	<b>4 025,0</b>	<b>10 025,0</b>	
13	24 000,0	1 000,0	280,0	1 280,0	23 000,0
14	23 000,0	1 000,0	268,3	1 268,3	22 000,0
15	22 000,0	1 000,0	256,7	1 256,7	21 000,0
16	21 000,0	1 000,0	245,0	1 245,0	20 000,0
17	20 000,0	1 000,0	233,3	1 233,3	19 000,0
18	19 000,0	1 000,0	221,7	1 221,7	18 000,0
19	18 000,0	1 000,0	210,0	1 210,0	17 000,0
20	17 000,0	1 000,0	198,3	1 198,3	16 000,0
21	16 000,0	1 000,0	186,7	1 186,7	15 000,0
22	15 000,0	1 000,0	175,0	1 175,0	14 000,0
23	14 000,0	1 000,0	163,3	1 163,3	13 000,0
24	13 000,0	1 000,0	151,7	1 151,7	12 000,0
<b>Жами</b>		<b>12 000,0</b>	<b>2 590,0</b>	<b>14 590,0</b>	
25	12 000,0	1 000,0	140,0	1 140,0	11 000,0
26	11 000,0	1 000,0	128,3	1 128,3	10 000,0
27	10 000,0	1 000,0	116,7	1 116,7	9 000,0
28	9 000,0	1 000,0	105,0	1 105,0	8 000,0
29	8 000,0	1 000,0	93,3	1 093,3	7 000,0
30	7 000,0	1 000,0	81,7	1 081,7	6 000,0
31	6 000,0	1 000,0	70,0	1 070,0	5 000,0
32	5 000,0	1 000,0	58,3	1 058,3	4 000,0
33	4 000,0	1 000,0	46,7	1 046,7	3 000,0
34	3 000,0	1 000,0	35,0	1 035,0	2 000,0
35	2 000,0	1 000,0	23,3	1 023,3	1 000,0
36	1 000,0	1 000,0	11,7	1 011,7	0,0
<b>Жами</b>		<b>12 000,0</b>	<b>910,0</b>	<b>12 910,0</b>	
<b>Умумийси</b>		<b>30 000,0</b>	<b>7 525,0</b>	<b>37 525,0</b>	

## 10. Молиявий натижалар ҳисоботи

МИНГ СҮМ

№	Күрсаткичлар номи	1 кунда	1 ойда	12 ойда
<b>1</b>	<b>Махсулот сотишдан тушум</b>	333,7	10 010,0	120 250,0
<b>2</b>	<b>Махсулот таннархи</b>	197,4	5 598,6	67 181,3
	Чорва озуқаси харажатлари	117,6	3 528,2	42 338,5
	Иш ҳақи учун	72,3	1 850,0	22 200,0
	Электр энергия	0,5	14,0	167,5
	Суғурта харажатлари	0,8	23,6	282,5
	Амортизация	1,2	34,3	411,3
	Транспорт харажатлар	5,0	148,5	1 781,5
<b>3</b>	<b>Ялпи фойда</b>	136,3	4 411,7	53 068,7
<b>4</b>	<b>Кредит тўловлари</b>	32,6	835,4	10 025,0
4	Солик тўловлари	9,6	245,0	2 940,0
<b>5</b>	<b>Соф фойда</b>	<b>94,1</b>	<b>3 3331,0</b>	<b>40 103,7</b>

## **11. Хулоса**

Ушбу лойихани амалга ошириш орқали Ўзбекистон Республикаси Президентининг тадбиркорликни ривожлантириш ва ишбилармонлик муҳитини яратиш борасида қабул қилинган бир қатор Фармон ва қарорлари асосида қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари, хусусан чорвачилик, қўйчилик маҳсулотлари ишлаб чиқаришни кўпайтиришга эришилади. Ишлаб чиқариш соҳасида 2 та иш ўринлари яратилади. Фойдаланилмай турган бўш ер майдонларидан унумли фойдаланишга эришилади.

Бу билан ҳукуматимиз томонидан чиқарилаётган соҳага оид қарорлар ва Фармонлар ижросини таъминлашга ўзининг муносиб ҳиссасини қўшади.

Фермер хўжалиги аҳолини маълум қисмини иш билан таъминлаган ҳолда олинган кредит тўловларини мунтазам қайтариб боришга эришади чорвачилик ва қўйчилик маҳсулотлари ишлаб чиқарилиб, ҳудуддаги инфраструктураларни янада яхшилаш билан бир қаторда 12 ойда **40,1 млн. сўм** соғ фойдага эга бўлади.

Келгуси йилларда қорамоллар, зотли қўйлар авлодларни парваришиш ва ўстириш ҳисобига 2-3 йилларда гўшт етишириш ва сотиш ҳисобига Фермер хўжалигини фойда олиш кўрсаткичи ортиб боради ва олинган фойда ҳисобидан кредит тўловлари қайтаришга эришилиб, янги иш ўринлари яратиш ҳамда ишлаб чиқариш фаолияти кенгайтириб борилади.

### **Фермер хўжалиги**

---