

«ТАСДИҚЛАЙМАН»
” МЧЖ
раҳбари

«_____» _____ 2021 й

Кунгабоқар (семечка) қадоқлашни
ташкил этиш

БИЗНЕС-РЕЖА

_____ вилояти, _____ шахар



Лойиҳа киймати 65 000,0 минг сўм

Шундан;

Кредит маблағи 55 000,0 минг сўм

Ўз маблағи

10 000,0 минг сўм

2021 йил

МАХФИЙЛИКНИ ТАЪМИНЛАШ МЕМОРАНДУМИ

Ушбу бизнес режа “_____” МЧЖ раҳбари _____ буюртмаси асосида тайёрланган бўлиб, йўлга қўйилиши режалаштирилаётган лойиҳанинг молиявий–иктисодий, ташкилий ва маркетинг таҳлилларини ўз ичига олади.

Ушбу ҳужжатда келтирилган маълумотлар “_____” МЧЖ раҳбари _____ келгусидаги иш фаолиятини акс эттириб махфий характерга эга. Ушбу ҳужжат _____ нинг мулки ҳисобланади ва уни тасарруф этиш ундаги маълумотларни бошқа шахсларга ошкор этиш муассаса раҳбари ихтиёридадир.

Ушбу ҳужжатда келтирилган маълумотларни Тадбиркор раҳбарининг ёзма розилигисиз тасарруф этиш, бошқа шахсларга сотиш ёки тақдим этиш, нусха кўчириш ёки ошкор этиш қатъян маън этилади.

Қўйида имзо чекувчилар юқоридаги талабларга розилик билдириб, ушбу ҳужжат ва унинг таркибини сир сақлаш, тарқатмаслик ва маълумот эгаси – _____ нинг илк талаби билан уни эгасига қайтаришни ўз зиммасига олади.

Ф.И.Ш _____

ИМЗО _____

м.ў.

МУНДАРИЖА

➤ Махфийликни таъминлаш меморандуми	2
➤ Лойиҳанинг қисқача шархи	4
➤ Бизнес лойиҳанинг тавсифи	5
➤ Кириш	5
➤ Лойиҳанинг умумий шархи	6
➤ Лоиханинг стратегик мазмуни ва максади	6
➤ Лойиҳа ташаббускори ҳақида қисқача маълумот	7
➤ Лойиҳанинг амалга ошириш графиги.....	7
➤ Ишлаб чиқариш кувватлари	7
➤ Ишчи кучи ресурлари ва уларга бўлган талаб	8
➤ Энергия ресурслари сарф харажатлари	8
➤ Фаолиятнинг маркетинг таҳлили	9
➤ Бозор сегментацияси.....	10
➤ Маркетинг стратегияси ва дастури.....	10
➤ SWOT (АЗИТ) таҳлили	11
➤ Маркетинг стратегияси ва дастури	11
➤ Умуминвестицион харажатлар ва молиялаш манбаалари	12
➤ Маҳсулот ишлаб чиқариш режаси	15
➤ Хом ашё ва моддий ресурслар сарф – харажатлари.....	15
➤ Ишчи кучи сарф харажатлари	15
➤ Ишчи кучи сарф харажатлари.....	16
➤ Иш ҳақи фондининг йилдан йилга ўсиб бориши.....	17
➤ Ялпи харажатлар ҳисоби	19
➤ Кредитни қайтариш режаси	20
➤ Молиявий натижалар ҳисоб-китоби.....	21
➤ Хулоса	22

ЛОЙИХАНИНГ ҚИСҚАЧА ШАРҲИ

ЛОЙИХА ТАШАББУСКОРИ: “_____” МЧЖ

ЛОЙИХАНИ МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБАСИ: Молиявий тизимида кредитлаш асосида тижорат банклари томонидан тақдим этилаётган кредит ресурслари ҳисобидан

ЛОЙИХА ИЖРОЧИСИННИНГ ЮРИДИК МАҚОМИ: МЧЖ МУАССАСАНИНГ РЎЙХАТДАН ЎТГАН САНАСИ ВА ГУВОҲНОМА

РАҚАМИ: ___.202_ йил, Гувоҳнома №_____, Асос: _____ шаҳар
Давлат хизматлари марказининг гувоҳномаси

МУАССАСАНИНГ ЮРИДИК МАНЗИЛИ: _____ вилояти,
_____ шаҳар, _____ кўчаси, ____ - уй

БАНК РЕКВИЗИТЛАРИ: АТБ «_____ банк» _____ бўлими
х.р 20208000 _____, МФО _____, СТИР (ИНН): _____, Тармок
коди (ОКОНХ): _____

КИРИШ

Президентимиз Шавкат Мирзиёев раислигига 2 май куни “Ҳар бир оила – тадбиркор” дастури ижросини таъминлаш, аҳолини тадбиркорликка кенг жалб қилиш борасидаги ишлар таҳлилига бағишланган видеоселектор йиғилиши ўтказилди.

Маълумки, 2018 йил 7 июнда Президент қарори билан “Ҳар бир оила – тадбиркор” дастури қабул қилинган ва унда барча ташкилий, молиявий чоралар белгилаб берилган эди. Жорий йил 27 марта бу борадаги яна бир муҳим хужжат – давлатимиз раҳбарининг “Оилавий тадбиркорликни ривожлантириш дастурлари доирасида амалга ошириладиган қўшимча чоратадбирлар тўғрисида”ги қарори қабул қилинди.

Ушбу қарорга мувофиқ, мақсадли жамғармалардан қўшимча 9 триллион сўм маблағ йўналтирилди. Умуман, тадбиркорлик ташабbusларини қўллабкуватлаш учун жорий йилда тижорат банклари орқали барча ҳудудларга 9 триллион сўмдан зиёд маблағ ажратилди.

Оилавий тадбиркорликни қўллаб-куватлаш марказлари фаолияти таҳлил қилиниб, уларга юклатилган вазифалар – бўш турган майдонларни қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари етиштириш, биноларни ишлаб чиқариш ва хизматларни йўлга қўйиш учун тадбиркорларга ажратиш ишлари етарли даражада ташкил этилмагани кўрсатиб ўтилди.

Дастур ижросини жойларда таъминлаш учун ҳар бир худудга бевосита республикадан масъуллар бириктирилади. Улар вилоят ва туманларга шахсан бориб, ишлар ҳолатини жойида ўрганади. Тўртта сектор раҳбарлари билан дастурни сифатли амалга ошириш чораларини кўради.

Имтиёзли кредитларга эҳтиёжни аниқлаш бўйича уйма-уй юриш тизими йўлга кўйилади. Бунга иқтисодий комплекс ходимлари билан бирга Халқ қабулхоналарининг жойлардаги ходимлари, маҳалла раислари, хотин-қизлар кўмитаси, Ёшлар иттифоқи ва касаба уюшмалари вакиллари жалб этилади.

Президентимиз сарфланган маблағ яхши самара бериши, оиласарга фаровонлик олиб кириши учун уни мақсадли ажратиш зарурлигини таъкидлади. Шу боис жойлардаги секторлар раҳбарлари мурожаат қилган ҳар бир тадбиркорга рўйхат асосида кредит ажратилиши ва мақсадли фойдаланилиши учун масъул бўлади. Вилоят, шаҳар ва туманлар ҳокимларининг биринчи ўринbosарлари ҳамда солик идоралари раҳбарлари дастур доирасидаги товарларнинг ўз муддатида ва сифатли етказиб берилишига кўмаклашади. Тадбиркорликни ривожлантиришда худудларнинг ўзига хос хусусиятлари, анъанавий хунармандлик йўналишларини инобатга олиш ҳам муҳим.

Ўз бизнесини йўлга кўйиш истаги кўпчиликда бор. Лекин бунинг учун зарур ускунани қаердан олишни ҳамма ҳам билавермайди. Шу боис йиғилишда Қорақалпоғистон Республикаси Вазирлар Кенгаши раиси, вилоятлар ва Тошкент шаҳар ҳокимларига Савдо-саноат палатаси билан биргаликда ҳар бир худудда доимий ишловчи мини-технологиялар кўргазмаларини ташкил этиш бўйича топшириқлар берилди.

ЛОЙИХАНИНГ УМУМИЙ ШАРҲИ

Лойиҳани амалга ошириш уч босқичдан иборат: 1 – босқич: Тайёргарлик ишларини ташкил этилиши (вақт оралиғи: 1 – 2 ойлар).

Қилинадиган ишлар: Лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ ва капитал ресурс манбаларини аниқлаш, лойиҳанинг иқтисодий ҳисоб китоблари, техник иқтисодий асоси ва бизнес режасини ишлаб чиқиш. Лойиҳа сметасини аниқлаш. Ҳом ашё ва товар моддий ресурслар сотиб олиш учун маҳсулот етказиб берувчи ташкилотлар билан шартномалар ва келишув баёнлари тузиш, ундан ташқари маҳаллий Тадбиркорлар ва бошқа ташкилотлар билан фаолият йўлга кўйилгандан кейин зарур бўлган маҳсулотлар ва буюмлар етказиб бериш бўйича келишуввлар олиб бориш. Банк молия муассасаларига ушбу лойиҳани амалга ошириш учун зарурий маблағ суммаси ва лойиҳа самарадорлигини асословчи ҳужжатлар билан белгиланган тартибда мурожаат этиш.

2 босқич: Таъмирлаш ишлари ва инвестицияни ўзлаштириш (вақт оралиғи: 3-4 ойлар).

Қилинадиган ишлар: Лойиҳада ажратилган маблағларни ўзлаштириб кўзда тутилган барча ишларни амалга ошириш, монтаж ишларини якунлаш, асосий воситалар, ускуналар, моддий ресурслар ва шартнома асосида ишлайдиган ишчиларни топиш.

З-босқич: Нормал иш фаолиятининг йўлга қўйилиши.

Қилинадиган ишлар: семечка қадоқлашни ташкил этиш, маҳсулот сотишда тушган тушумлар, даромад ва харажатларни ҳисобини юритиш ва самарали иш фаолиятини ташкил этиб, олдиндан кўзда тутилган техник иқтисодий асос бўйича хўжалик фаолиятини самарали юритиш ва ривожлантириш.

Ушбу лойиҳани ишлаб чиқиш 2021 йилнинг II-чорагида бошланганлигини ҳисобга олиб, чорак якунига қадар барча таъмирлаш ва жиҳозлаш ишларини якунлаш.

Тадбиркор фаолиятида энг катта эътибор маҳсулот тайёрлашда юқори сифатга эришиш.

ЛОЙИҲАНИНГ СТРАТЕГИК МАЗМУНИ ВА МАҚСАДИ



Лойиҳанинг асосий мазмуни аҳолини сифатли қадоқланган семечка маҳсулотлар бозорида ўз мавқеига ва рақобат афзалликларига эга бўлиш, ўзини молиявий салоҳияти ва фойдасини оширишни ўз олдига мақсад қилиб қўйган. Лойиҳа шаҳар худудида фаолиятини ташкил

етиш ва ривожлантириш фаолиятини иқтисодий самарадорлигини изоҳлаб бериш ҳамда ушбу фаолиятни амалга ошириш учун маблағларни жалб этиш учун ишлаб чиқилди. Ушбу бизнесни бошлиш учун асослар.

Биринчидан, ушбу турдаги фаолиятни ташкил этишда худудда аҳоли эҳтиёjlари учун ушбу маҳсулотларга бўлган талаб юқори бўлиб, ишлаб чиқарилган маҳсулотга талаб юқори ҳисобланади. Иккинчидан, ушбу маҳсулотларга қўшни туман ва вилоятларда ҳам юқори талаб ва эҳтиёж мавжуд эканлиги сабабли маҳсулот бозорида барқарор ўсиб борувчи юқори талабни мавжуд эканлиги сабабли юқори фойда олишиш мумкинлиги аниқланди.

Лойиҳа асосан тайёр семечка маҳсулотлариин қадоқлаш орқали ўз-ўзини иш билан таъминлаш ва фойда олиш, Тадбиркор маҳсулот сифатини ошириш, уни давр талаби ва истеъмолчилар эҳтиёжи даражасида айланма маблағлар фондини ташкил этишни кўзлади.

Стратегик жиҳатдан тадбиркор ўз олдига юқорида айтиб ўтилган барча мақсадларга эришишни ва лойиҳа даврида тўлақонли тўхтовсиз ишловчи комплексни яратиш, ишчилар учун энг қулагай ва ижтимоий жиҳатдан энг маъқул мухитни яратишни ва ҳудуд аҳолиси учун юқори маҳсулотлар тайёрлаш базасини яратишни мақсад қилиб қўяди. Тадбиркор ушбу мақсадларга эришиш орқали мамлакатимизда озиқ-овқат маҳсулотлари ишлаб чиқариш фаолиятини ривожлантиришга ўз ҳиссасини кўшиш ва шу муддат ичидан вилоятимизда етакчи

үринлардан бирини эгаллашни, истиқболда маҳсулот ишлаб чиқариш ҳажмини кўпайтириб соҳанинг етакчиларидан бирига айланишни ва соҳага кўшимча инвестициялар олиб киришни режа қилган.

Келгусида тадбиркор ўз олдига қўйган барча мақсадларга эришиб, келгуси беш йилликда йирик тадбиркор сифатида маҳсулотлар бозорида кўзга кўринган тадбиркорлардан бирига айланиб, бозорнинг 5-6 % ортиқроқ улушини эгаллашни. Ўн йилдан сўнг эса бу қўрсаткични кўшимча инвестициялар жалб қилиш, етук ва малакали кадрлар тайёрлаб, улар тажрибасига ва инновацион технологияларни кўллаш, истеъмолчилар ва бозор талабларини мунтазам ўрганиб бориб, 10 % гача етказишни ўз олдидаги истиқболли режалардан бири қилиб белгилайди.

ЛОЙИХАНИНГ АСОСИЙ ТАЪСИСЧИЛАРИ



_____ вилояти, _____ шаҳар, _____ МФЙ,
_____ кўчаси, ____ -ўйда истқомат қилувчи _____
(Паспорт серияси: АА _____,
_____ йилда _____ шаҳар ИИБ томонидан
берилган)

ЛОЙИХАНИНГ АМАЛГА ОШИРИШ ГРАФИГИ

№	Амалга ошириладиган тадбирлар	2021 йил		
		Июль	Август	Сентябрь
1	Бизнес режа ишлаб чиқиш			
2	Қадоқлаш ускунаси сотиб олиш юзасидан шартномалар имзолаш			
3	Кредит олиш учун банкка хужжатларни тақдим этиш			
4	Банк томонидан молиялаштиришни очилиши			
5	Ишлаб чиқариш дастгохлари сотиб олиш			
6	Лойиҳани синовдан ўтказиш			

ТАДБИРКОР ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҚУВВАТЛАРИ

Юқорида айтиб ўтилганидек ишлаб чиқариш технологияси тизимли равишда олиб борилади. Ҳозирда тадбиркор ихтиёрида бўлган технологияда стандарт талабларга жавоб бермайдиган маҳсулотлар ишлаб чиқарилиши 1 % дан ошмаслигини кафолатлайди. Маҳсулотларни қадоқлаш ва транспортировка қилиш

жараёнида баъзи ходисаларда йуқотишлиар бўлиши мумкинлигини ҳисобга олиб йил давомида ишлаб чиқарилган маҳсулотни 3 % яроқсиз деб топилиши мумкин.

Ундан ташқари маҳсулотлардаги ўзгариш ва қуриш жараёни ҳисобидан ҳам йуқотишлиар бўлишини инобатга олиб, +1% қўшилади ва жами яроқсизлик даражаси 2 % ҳисобида олинади.

Қайта ишлаш ва тайёрлаш жараёни узлуксиз давом этувчи булиб, савдо фаолиятидан алоҳида тарзда олиб борилади.

ХОМ – АШЁ РЕСУРСЛАРИ ВА УЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ

Мазкур фаолият тури учун хом – ашё ресурси сифатида асосан қишлоқ хўжалиги корхоналари томонидан етиштирилган кунгабоқар маҳсулотлари ва ишчи кучини айтиш мумкин. Мазкур режада хом – ашё ресурслари қуидаги нархларда маҳаллий ишлаб чиқарувчилардан сотиб олиниши режалаштирилган:

ИШЧИ КУЧИ РЕСУРЛАРИ ВА УЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ

Ушбу лойиха бўйича ишчи кучи ва ходимларга бўлган талаби 3 тани ташкил килади. Шундан асосий маҳсулот ишлаб чиқаришда 2 киши, ёрдамчи ишлаб чиқаришда эса 1 киши иштирок этади.

ЭНЕРГИЯ РЕСУРЛАРИГА БЎЛГАН ТАЛАБ

Юқорида таъкидлаб ўтилганидек ташкил этилиши мўлжалланаётган Тадбиркорда барча энерготаъминот тизимларига уланиш имконияти мавжуд. Таъмиглаш смета лойихасида уларга тўлиқ уланиш кўзда тутилган.

Ўрта ҳисобда ичимлик суви сарфи асосан ишчиларни ичимлик суви таъминоти учун сарфланади. Бошқа максадларда ишлатиш учун эса сув оқова муассасалари томонидан етказиб бериладиган сувдан фойдаланиш кўзда тутилган.

Электроэнергия сарфи асосан қадоқлаш ускуналарини ишлатиш ва биноларни ёритиш учун сарфланади. Шу сабабдан тадбиркорнинг кунлик электроэнергия ресурсларига бўлган талаби **76,8 кВт** ва йиллик сарф миқдори **23 962 кВт**.ни ташкил этади.

Электроэнергия ва бошқа ресурслар таъминотининг зарурий миқдори йилдан – йилга ишлаб чиқариш қувватларининг ошиши ёки ускуналарни жисмонан ва маънавий эскириши ҳисобидан ошиб бориши тахмин қилиниб, ошиб бориш кўрсаткичи 0,5 га тенг (яъни 5 %) деб олинди.

ФАОЛИЯТНИНГ МАРКЕТИНГ ТАҲЛИЛИ

Ўзбекистон Республикасида олиб борилаётган барча ислохотлар туб негизи аҳолини ижтимоий – иқтисодий манфаатларини ҳимоя қилиш, уларни турмуш тарзини яхшилашга қаратилган. Ҳозирги вақтда ҳар бир соҳа ривожланиши ва сифатли маҳсулот ишлаб чиқариш бозор иқтисодини асосий талабидир. Тадбиркор ўз имкониятларидан ва бозор талабларидан келиб чиқсан холда фаолиятни

ривожлантиришни режалаштирган. Бунинг учун айрим изланишлар ва талабларни ўрганиш орқали амалга оширилиши кўзланган.

Шунинг учун бозор шароитини ўрганишда маҳсулотлар ишлаб чиқаришга бўлган талабни мавжудлигини аниқлашда бир қатор изланишлар олиб боради.

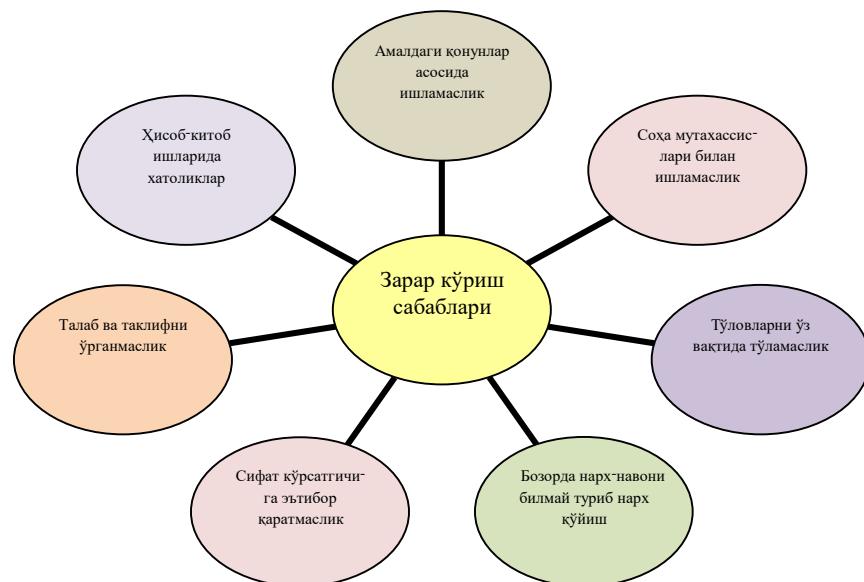
БОЗОРДАГИ ВАЗИЯТ ТАҲЛИЛИ



Маблағни ўзлаштириш орқали тадбиркор ишлаб чиқариш фаолиятини ташкил этиш билан қуидаги талабларни қондириш режалаштирилмоқда:

- Кўпчиликка манзур бўладиган арzon, сифатли қадоқланган семечка маҳсулотлари ишлаб чиқариш;
- Реклама асосида аҳоли, ташкилот ва муассасаларга таклиф қилиш ва курилиш буюртмачи талабини тўлақонли қондириш;
- Мижозларни талабини қондиришда имтиёзлар ва уларни рағбатлантиришни режалаштириш.

ТАДБИРКОР ТОМОНИДАН ОЛИБ БОРИЛАДИГАН ФАОЛИЯТНИ ЗАРАРЛИ ТАЪСИРИ ТУШУНЧАСИ



БОЗОР СЕГМЕНТАЦИЯСИ



- 1) _____ шаҳри 2) Кўшни туманлар 3) Кўшни вилоятлар

ХУДУДДАГИ РАҶОБАТЧИЛАР ТАҲЛИЛИ

Раҷобатчилар маҳсулоти	Сифат	Хусусияти	Самарадорлиги	Қулайлиги	Савдошартлари
А..... маҳсулоти						
В..... маҳсулоти						

МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ

№	Мазмуни	Сегмент 1	Сегмент 2	Сегмент 3
1	Мижозлар тавсифи	_____ шаҳар	Кўшни туманлар	Кўшни вилоятлар
2	Истеъмол ҳажми	80 %	10 %	10 %
3	Истеъмолчиларнинг географик жойлашуви	_____	Кўшни туманлар	Кўшни вилоятлар
4	Маҳсулотга талабнинг камайиши, кўпайиши ёки барқарорлиги	Барқарор	Кўпаяди	Кўпаяди
5	Маҳсулотни харид қилиш қобилияти	Юқори	Ўрта	Ўрта
6	Маҳсулотни истеъмолчиларга жалб этиш	Кулай нарх ва сифат	Кулай нарх ва сифат	Кулай нарх ва сифат

SWOT ТАҲЛИЛ

<p>S</p> <p>Кучли томони</p> <p>Бизнес учун жуда қулай худудда жойлашган Махсулотга бўлган талабнинг мавжудлиги Зарурий технологияларни мавжудлиги</p>	<p>W</p> <p>Кучсиз томони</p> <p>- Кучли брендга эга эмаслиги</p>	<p>Кучли томонлар 3 та Кучсиз томонлар 1 та S>W</p> <p>++S 3 та ++W 1 та</p> <p>++S>++W</p>
<p>O</p> <p>Имкониятлар</p> <p>Тадбиркорлик фаолиятига берилётган имконият ва имтиёзлар Махсулот турини кенгайтириш Хом ашё ресурсларини бозор нарҳидан арzon олиш имконияти мавжудлиги</p>	<p>T</p> <p>Хавфлар</p> <p>Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши Тўлов қобилятини номуайянлиги</p>	<p>Имкониятлар 3 та Тўсиқлар 2 та Q>T</p> <p>++O 3 та ++T 2 та ++O>++T</p>

МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯСИ ВА ДАСТУРИ

Ушбу бўлимда тадбиркор томонидан ишлаб чиқарилган маҳсулотларни сотиш бўйича харидор ва буюртмачиларни жалб қилишни ташкил этиш масалалари кўриб чиқилади. Ишлаб чиқарилган маҳсулотларни сотилишида маркетингни мувафақиятли ташкил этиш учун тадбиркор фойдасига салбий таъсир кўрсатмасдан имкон қадар дисконт нархлар ва чегирмалар таклиф этиш (агар тўлов миқдори юқори бўлмаса) режалаштирилган. Ундан ташқари _____ шаҳар ва яқин туманларда турли реклама акциялар ўtkазиш ва харидорлар диққатини жалб этиш ҳам кўзда тутилган. Бунинг асосий сабаби бу ишлар тадбиркор фойдаси ҳисобидан амалга оширилади. Ҳамкорлик асосида тадбиркорнинг фойдаланилмаётган қувватларидан тўлиқ фойдаланиш ётади. Рекламар уюштириш дастурида **1000 дона** тарқатма материаллар ишлаб чиқиш ва тарқатиш ҳам кўзда тутилган бўлиб, булардан ташқари яна 1 000 000 сўм маблағ самарали ва қулай реклама турларига сарфланиши мумкин.

**УМУМИНВЕСТИЦИОН ХАРАЖАТЛАР ВА МОЛИЯЛАШ
МАНБААЛАРИ**

минг сўм

№	Технологиялар номи	Сони	Жами	Шу жумладан	
				Ўз маблағ	Кредит хисоби
1	Семечка қадоқлаш ускунаси	1	35 000	0,0	35 000
2	Ўрнатиш ва ишга тушириш учун		5 000	0,0	5 000
3	Айланма маблағларни тўлдириш ва материал сотиб олиш		25 000	10 000	15 000
	ЖАМИ		65 000	10 000	55 000

Ушбу ускуна кўп турдаги маҳсулотларни қадоқлаш учун мўлжалланган. Хусусан, ушбу ускуна ёрдамида писта, ерёнғоқ, бодом, майиз, зираворлар, доривор ўсимликлар, чой, шакар, туз, қуруқ сут ва бошқа турдаги маҳсулотларни жаҳон стандартлари талабларига жавоб берадиган сифатда қадоқлайди





ТЕХНИК КҮРСАТКИЧЛАРИ:

Ишлаб чиқарылған жойи:	Хитой Халқ Республикаси
Тури:	YD-60BK
Ишлаб чиқариш құввати:	3000-3600дона/соат
Қадоқлаш хажми:	30-150гр
Тайёр маҳсулот үлчамлари:	Эни: 30-140мм, Узнлиги: 30-180мм
Электр энергия сарфи:	1.9кВт/соат
Күчланиш:	220В
Ускуна оғирлиги:	400кг
Ускуна үлчамлари:	900x700x1700мм

МАҲСУЛОТ ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ҲАЖМИ

№	Номи	Бир кунда	Бир ойда	1 йил	2 йил	3 йил	Жами
1	Қадоқланган семечка (шт)	18 000	468 000	5 616 000	5 672 160	5 728 320	17 016 480
2	Ишлаб чиқарилган маҳсулот киймати (минг сўм)	18 000	468 000	5 616 000	5 672 160	5 728 320	17 016 480

ХОМ-АШЁ ВА МАТЕРИАЛ САРФ – ХАРАЖАТЛАРИ **Бир дона маҳсулот ишлаб чиқариш харажатлари таркиби**

МИНГ СЎМ

№	Хом ашё ва материаллар номи	Ўртача нархи (кг/сўм)	Семечка	
			миқдори	миқдори
1	Семечка	8000	1,0	8000
2	Пакет	100	10,0	1000

№	Хом ашё ва материаллар номи	Шу жумладан йиллар бўйича			Жами
		1-йил	йил	йил	
1	Семечка (кг)	600	408	093	692 101
2	Суммаси (минг сўм)	492 800	515 264	528 742	536 806
3	Пакет	120	086	265	184 471
	Жами	885 920	910 350	925 007	721 277

№	Штат номи	Штат бирлиги	Ойлик иш ҳақи	Ижтимоий суғурта ажратмалари	Жами ойлик иш ҳақи	Жами йиллик иш ҳақи
Бошқарув персоналии						
1	Раҳбар	1	1 500	180	1 680	20 160
	Жами	1	1500	180	1 680	20 160
Асосий ишлаб чиқаришда						
3	Қадоқловчи	2	2 500	300	2 800	33 600
4	Сараловчи	1	1 200	144	1 344	16 128
	Жами	3	3700	444	4144	49728
	Умумийси	4	5 200	624	5 824	69 888

Иш ҳақи фондининг йилдан йилга ўсиб бориши

МИНГ СҮМ

№	Номланиши	1 йил	2 йил	3 йил	Жами
1	Бошқарув аппарати ходимлари иш ҳақи	18 000	18 180	18 360	36 540
	<i>Бошқарув ходимлари иш ҳақидан ажратма 15 %</i>	2 160	2 182	2 203	4 385
2	Асосий ва ёрдамчи ишлаб чиқаришда банд бўлган ходимлар	44 400	44 844	45 288	90 132
	<i>Ишлаб чиқаришда банд бўлган ходимлар иш ҳақидан 15 % ажратма</i>	5 328	5 381	5 435	10 816
3	Жами иш ҳақи учун амалга оширилган харажатлар	62 400	63 024	63 648	189 072
	<i>Иш ҳақидан жами ажратмалар 15 %</i>	7 488	7 563	7 638	22 689
ЖАМИ ИШ ҲАҚИ		69 888	70 587	71 286	211 761

ЭНЕРГИЯ РЕСУРСЛАРИ САРФ ХАРАЖАТЛАРИ
Коммунал харажатлар

МИНГ СҮМ

№	Харажат тури	Электр энергия сарфи (кВт)		Нархи (сүм)	Кунлик харажат (сүм)	Шу жумладан йиллар бўйича				Жами
		Бир соатда	Бир кунда			1-ойда	1-йил	2-йил	3-йил	
1	Электр энергияси (кВт)	2	16	300	4,8	125	1 498	1 528	1 558	4 583
2	Табиий газ (м.куб)	1	2	350	0,7	18	218	223	227	668
3	Ичимлик суви (м.куб)		2	1560	3,1	81	973	993	1 012	2 979
	Жами				8,6	224	2 689	2 743	2 797	8 230

ЯЛПИ ХАРАЖАТЛАР ҲИСОБИ
Ялпи хизмат күрсатиши харажатлари
(танныарх калькуляцияси)

МИНГ СҮМ

№	Харажат турлари	1 йил	2 йил	3 йил	Жами
1	Ишлаб чиқариш билан боғлиқ бўлган хом ашё ва материал харажатлар	4 885 920	4 910 350	4 925 007	14 721 277
2	Асосий ишлаб чиқаришдаги ишловчилар иш ҳақи харажатлари	44 400	44 844	45 288	134 532
3	Иш ҳақидан ижтимоий тўлов ажратмалари	5 328	5 381	5 435	16 144
4	Коммунал харажатлар (электр, газ ва сув)	2 689	2 743	2 797	8 230
	Транспорт харажатлари	293 155	294 621	295 500	883 277
5	Амортизация ажратмалари	7 000	7 000	7 000	21 000
6	Бошқа харажатлар	157 155	157 948	158 431	316 379
	Ишлаб чиқарилган маҳсулот танинарҳи	5 395 647	5 422 887	5 439 458	16 100 838

КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ ГРАФИГИ

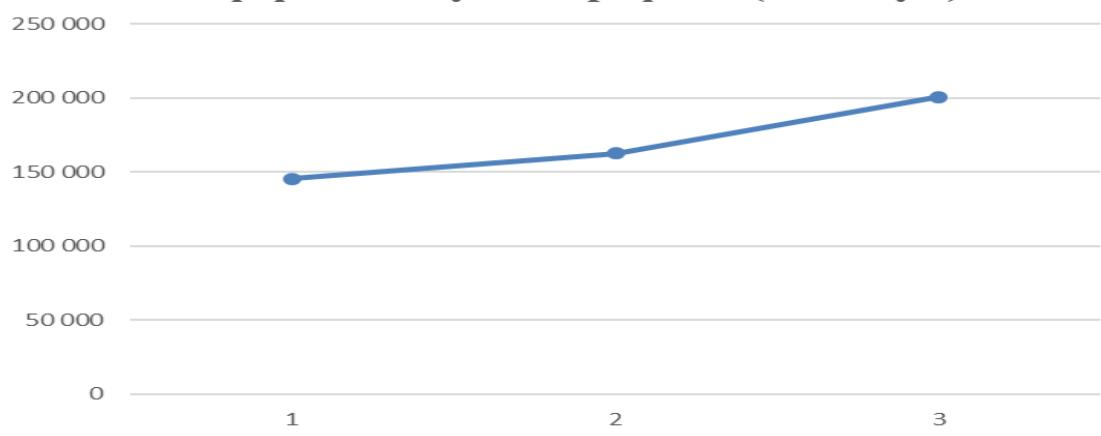
Ойлар	Ой бошига кредит қолдиги	Кредит асосий қисмидан	Фоиз түлови	Жами түлов	Ой охирiga кредит қолдиги
1	55 000,0	0,0	733,3	733,3	55 000,0
2	55 000,0	0,0	733,3	733,3	55 000,0
3	55 000,0	0,0	733,3	733,3	55 000,0
4	55 000,0	0,0	733,3	733,3	55 000,0
5	55 000,0	0,0	733,3	733,3	55 000,0
6	55 000,0	0,0	733,3	733,3	55 000,0
7	55 000,0	1 833,3	733,3	2 566,7	53 166,7
8	53 166,7	1 833,3	708,9	2 542,2	51 333,3
9	51 333,3	1 833,3	684,4	2 517,8	49 500,0
10	49 500,0	1 833,3	660,0	2 493,3	47 666,7
11	47 666,7	1 833,3	635,6	2 468,9	45 833,3
12	45 833,3	1 833,3	611,1	2 444,4	44 000,0
	Жами	11 000,0	8 433,3	19 433,3	
13	44 000,0	1 833,3	586,7	2 420,0	42 166,7
14	42 166,7	1 833,3	562,2	2 395,6	40 333,3
15	40 333,3	1 833,3	537,8	2 371,1	38 500,0
16	38 500,0	1 833,3	513,3	2 346,7	36 666,7
17	36 666,7	1 833,3	488,9	2 322,2	34 833,3
18	34 833,3	1 833,3	464,4	2 297,8	33 000,0
19	33 000,0	1 833,3	440,0	2 273,3	31 166,7
20	31 166,7	1 833,3	415,6	2 248,9	29 333,3
21	29 333,3	1 833,3	391,1	2 224,4	27 500,0
22	27 500,0	1 833,3	366,7	2 200,0	25 666,7
23	25 666,7	1 833,3	342,2	2 175,6	23 833,3
24	23 833,3	1 833,3	317,8	2 151,1	22 000,0
	Жами	22 000,0	5 426,7	27 426,7	
25	22 000,0	1 833,3	293,3	2 126,7	20 166,7
26	20 166,7	1 833,3	268,9	2 102,2	18 333,3
27	18 333,3	1 833,3	244,4	2 077,8	16 500,0
28	16 500,0	1 833,3	220,0	2 053,3	14 666,7
29	14 666,7	1 833,3	195,6	2 028,9	12 833,3
30	12 833,3	1 833,3	171,1	2 004,4	11 000,0
31	11 000,0	1 833,3	146,7	1 980,0	9 166,7
32	9 166,7	1 833,3	122,2	1 955,6	7 333,3
33	7 333,3	1 833,3	97,8	1 931,1	5 500,0
34	5 500,0	1 833,3	73,3	1 906,7	3 666,7
35	3 666,7	1 833,3	48,9	1 882,2	1 833,3
36	1 833,3	1 833,3	24,4	1 857,8	0,0
	Жами	22 000,0	1 906,7	23 906,7	

МОЛИЯВИЙ НАТИЖАЛАР ҲИСОБ-КИТОБИ
Даромадлар хисоби

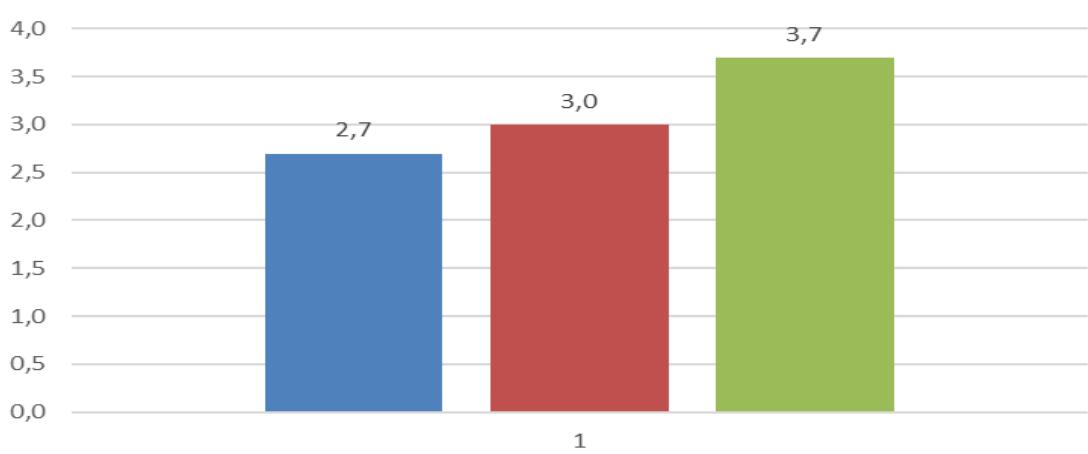
(минг сўм)

№	Номланиши	1 йил	2 йил	3 йил	Жами
1	Ялпи тушум	5 616 000	5 672 160	5 728 320	17 016 480
2	Махсулот таннархи	5 395 647	5 422 887	5 439 458	16 257 993
3	Ялпи даромад	220 353	249 273	288 862	758 487
4	Ходимлари иш ҳақи	18 000	18 180	18 360	54 540
5	Иш ҳақидан 15 % ажратма	2 160	2 182	2 203	6 545
6	Солиқлар тўлангунга қадар олинган фойда	200 193	228 911	268 299	697 402
7	Солиқ тўловлари 12%	24 023	27 469	32 196	83 688
8	Банк хизмати тўловлари (0,2 % тушумдан)	11 232	11 344	11 457	34 033
9	Кредит тўловлари	19 433	27 427	23 907	70 767
10	Соф фойда	145 504	162 671	200 739	508 914
11	Рентабеллик % (7/2)	4,1	4,6	5,3	4,7
12	Соф рентабеллик % (10/2)	2,7	3,0	3,7	3,1

Соф фойдани ўсиш графиги (минг сўм)



Соф рентабеллик динамикаси (%)



ХУЛОСА

Даромадлилик ва самарадорлик таҳлили шуни кўрсатмоқдаги лойиҳа рентабеллик даражаси ялпи ҳисобда 4,7 % ни ташкил қилмоқда. Шу ўринда ялпи харажатларга нисбатан соф рентабеллик ўрта ҳисобда 3,1 % ни ташкил қилмоқда. Бундан ташқари лойиҳанинг реал қопланиш муддати ялпи фойда ҳисобидан 3 ойни ташкил қиласди. Реал қопланиш муддатининг лойиҳа давомийлик давридан камлиги лойиҳанинг молиявий–иктисодий жозибадорлигидан хабар бериб турибди.

Таъкидлаб ўтилганидек юқори фойда нормалари лойиҳанинг барча турдаги инқирозлар ва рискларга чидамли эканлигини кўрсатмоқда. Ундан ташқари лойиҳанинг дастлабки даврида **3 та яқин иш ўринлари яратилиши** кўзда тутилган. Лойиҳа даврида олиниши мумкин бўлган **508 914 минг сўм** фойда тадбиркор мақсадлари ва режаларини тўла амалга оширишга ва даромадни соҳани кенгайтириш ва бошқа фаолият турларини жорий этишга инвестиция қилиш имконини яратади.

Хулоса қилиб айтганда, юқоридаги маълумотларни ҳисобга олиб лойиҳа тижорий самарадор ва барқарор деб баҳоланади ва жалб қилинган маблағларини ўз вақтида қайтарилиши ва мўлжалланган мақсадлар ва стратегик режаларга эришиш имконини яратишга қодирлиги билан бу соҳага инвестиция киритиш лозимлигини кўрсатиб турибди.

Бу турдаги ишлаб чиқариш фаолиятини жорий этиш Ўзбекистон Республикасининг бугунги кундаги сиёсатига тўла мос келади ва ривожланиш, тараққий этиш учун кенг имкониятлар яратиб бериб, тадбиркорликни ривожлантиришга ўз ҳиссасини қўшади.

Барча келтирилган маълумотлар ва ҳисоб–китобларни ўрганиб чиқиб, Ўзбекистон Республикаси Президентининг ПК-4498 сонли қарори асосида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш учун **65,0 млн. сўм** микдорида инвестиция шундан **55 млн.сўм** кредит олинишига қарор қилинди ва бу инвестицияни мақсадли сарфланиши бўйича мажбуриятларни ўз зиммасига олади.

“ _____ ” МЧЖ раҳбари