**«ТАСДИҚЛАЙМАН»**

**Якка тартибдаги тадбиркор**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

“\_\_\_\_” \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2019 йил

**Асосий мақсади:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ШАҲАРИДААУДИО-ВИДЕО ТЕХКАНИКАЛАРИНИ ТАЪМИРЛАШ ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ, ЯНГИ 3 НАФАРГАЧА ИШ ЎРИНЛАРИ ЯРАТИШ ВА КЕЛГУСИДА ФАОЛИЯТНИ БОСҚИЧМА-БОСҚИЧ РИВОЖЛАНТИРИШ МАҚСАДИДА РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ЛОЙИХА.**

|  |
| --- |
| C:\Users\AZAMAT-PC\Desktop\аудео-видео расмлар.png |

|  |  |
| --- | --- |
| **Мазкур бизнес-режа эгаси:** | **« » ЯТТ** |
| **Мулкчилик шакли:** | **ЯТТ** |
| **Фаолият тури:** | **АУДИО-ВИДЕО ТЕХНИКАЛАРИНИ ТАЪМИРЛАШ** |
| **Банк номи:** | **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**БАНК \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ БЎЛИМИ |
| ***ЛОЙИХА МУДДАТИ:*** | **1 ЙИЛ.** |
| **Лойиҳа киймати:** | **10 000 000сўм.** |
| **Шундан ўз маблағи:** | **7 000 000сўм.** |
| **Кредит маблағи:** | **3 000 000сўм.** |
| **Кредит муддати, фоизи:** | **24%.** |
| **Кредитни имтиёзли даври:** |  |

***2019й.***

*Мундарижа.*

ШАРХ

1. Тадбиркорлик субъектларини тижорат сирини таъминлаш.
2. Фаолият ташкил этиш ёки кенгайтиришда асосли хужжатлар тўғрисида.
3. Ташкил этилиши, рахбари, малакаси, фаолият турлари тўғрисида.
4. Ғоя,фикр, муносабат, таклифларни амалга оширишда жамлаб харакатдаги шахс.
5. Ишлаб чиқилган лойихани мақсадиди, вазифасини, фойдалик тарафлари йўналиши.
6. Лойихани амалга оширишда, хар бир йўналишни режалаштириш.
7. Лойиха амалга оширишда барча харажатларни жамламаси.
8. Режалаштирилаётган фаолият йўналишини харажатларга пул маблағларини тақсимлаш.
9. Лойихани амалга оширишда бажариладиган ишларни аниқлаш, режалаштириш.
10. Лойиха амалга оширилган сўнг, ундан олинадиган иқтисодий натижалар.
11. Амалга оширилган фаолият натижасида харажат ва тушумларни йиллик кўрсаткичи.
12. Хулосада ушбу фаолият турини амалга ошириш натижаларини, кўрсатиб ўтиш, таърифлаш
13. *Махфийлигини таъминлаш меморандуми*

*2. Кириш*

*3. ЯТТ хақида маълумот.*

*4. Лойиҳа раҳбари хақида маълумот.*

*5. Лойиҳанинг асосий мақсади.*

*6. Фаолият режаси.*

*7. Лойиҳақиймати.*

1. *Молиялаштириш режаси.*
2. *Иш режаси.*
3. *Иқтисодий кўрсатгичлар.*
4. *Пул оқимининг харакати.*

*12. Хулоса.*

Ушбу «Бизнес-режа»да такдим этилаётган барча маълумотлар **«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТ**нингтижорат сири ҳисобланади.

Унинг мазмуни билан танишиш **«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТ**нингиштирокида амалга оширилиши мумкин.

«Бизнес-режа» билан танишган шахс ундаги маълумотларни **«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТ**нингрозилигисиз ёки вакилисиз бошқа шахсларга бу лойиҳани ўрганиш, кўчирма қилиш, ўзгартириш, ошкор қилиш ва бошқа шахсларга тарқатиши таъқиқланади.

Агар ушбу **«Бизнес-режа»** маблағларни инвестиция қилиш учун қизиқиш уйғотмаса уни муаллифига қайтаришингиз сўралади.

*Бизнес-режанинг навбатдаги қисмларида хизмат кўрсатиш ва унга сарфланадиган хом-ашёлар ва бошқа харажатлар (умумий олинган) батафсил ёритиб берилмаган. Агарда баъзи ҳолларда маҳсулотни харажатлари (калькулацияси) ва хизмат кўрсатишдаги тушум холатлар юзасидан тақдим этиш ёки кўрсатиб ўтиш зарурияти туғилса ЯТТ томонидан тақдим этилади.*



**ЯТТ\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

ИМЗО

##### Кириш

Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётнинг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, иқтисодиётнинг моддий базасини яратиш бўйича хукумат олиб бораётган сиёсат, тадбиркорлик сохасини ривожлантириш, имтиёзли кредитларни ажратиш буйича Президентимиз ва хукуматимиз томонидан бир қатор Фармон ва Қарорлар чиқарилиб белгилаб берилмоқда.

**2018 йил “Фаол тадбиркорлик инновацион ғоялар ва технологияларни қўллаб қувватлаш йили”** муносабати билан биз тадбиркорларга йилдан -йилга кенг имкониятлар ва имтиёзлар берилиб борилиши, улардан унумли фойдаланиш хамда хукуматимиз томонидан бизга билдирилган ишончни тўла оқлашга харакат қилишимиз зарурлигини янада чуқур англашимиз лозим.

Ушбу Фармон ва Қарорларни ижросини таъминлаш юзасидан\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ шахар иқтисодиётининг бугунги ривожланиш босқичида бўлаётган ўзгаришлар, хар бир тадбиркорлик сохасида фаолият олиб бораётган тадбиркорлик субеъктлари сони ортиб бораётганлиги, янги замонавий типдаги қурилган ва қурилаётган турар жойлар, савдо ва маиший хизмат кўрсатиш бино ва иншоотлари, ободонлаштириш ва кўкаламзорлаштириш ишлари олиб борилаётганлиги бунинг исботи деб айта оламиз.

**«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТ**хукуматимиз томонидан белгиланган бир қатор имтиёзлардан унумли фойдаланиш мақсадидаишлаб чиқаришорқали янги иш ўринлари яратишахолига қулай шароитлар яратиш, ушбу хизматгабўлган талабларини маълум даражада бўлсада имкониятлардан келиб чиққан ҳолдасифатли қондиришни олдига аниқмақсад ва вазифа қилиб қўйган.

Лойиҳани амалга ошириш орқали вилоятимиз, шахримиз иқтисодиётини ривожланишига, Ахолига ва тадбиркорлик субъектларига қулай нархларда, сифатли ***аудио-видео техникаларини таъмирлашни***ташкил этиш ватаъминлашгаўз хиссамизни қўшиш, келгусида ушбуларниамалга ошириш билантадбиркорликфаолиятини янада кенгайтириш ва ривожлантиришни режалаштирилмоқда.

***Хар бир фаолият туридан катъий назар амалдаги қонунлар доирасида фаолият олиб бориш,тадбиркорлик субъектлари учун ривожланиш демакдир.***

**3. ЯТТХАҚИДА МАЪЛУМОТ.**

**«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»**ЯТТ\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_вилояти,\_\_\_\_\_\_\_\_\_ шаҳар,давлат хизматлари марказитомонидан2018йил   
«\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_даги №\_\_\_\_\_\_-сонли реестр рақами билан давлат рўйхатданўтган.

***Манзили:***\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ шаҳар.

***Лойиҳани амалга ошириш жойи:*** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ шахар,\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

***Асосий фаолият тури:Аудио-видео техникаларини таъмирлашни***

***Қўшимчафаолият тури:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_***

***Банк реквизитлари***: “ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ банк”\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ бўлими

***Х/Р миллий валюта сўмда:***\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

***МФО:***\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

***ИНН:***\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

***Лойиҳа қиймати***: **10.000.000сўм**

***Ўз ҳисобидан:*7.000.000сўм**

**Кредит ҳисобидан: 3 000 000 сўм.**

**Кредит фоизи: 24%.**

**Кредит муддати: 3йил.**

**Кредит имтиёзли даври: 6 ой.**

**4. Лойиҳа раҳбари тўғрисида қисқача маълумот.**

**Лойиҳа раҳбари: «\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТ**

|  |
| --- |
|  |

**ФИШ:**

Туғилган йили:**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_йил**

Туғилган жойи:**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

Миллати:Ўзбек\_

Жинси: Эркак (Аёл)

Паспорт ҳақида малумот: \_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_\_\_ шаҳри,

ИИБтомонидан \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_йилда

берилган «\_\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Партиявийлиги:

Маълумоти:\_\_\_

тел:

**МЕҲНАТ ФАОЛИЯТИ**

201 й х/в.**«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТ рахбари**

1-жадвал

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Ф.И.Ш** | **Лавозими** | **Маълумоти** | **Иш стажи** | |
| **умумий** | **Шу сохада** |
| 1 |  | ЯТТ |  |  |  |

Молиявий муҳит Банк , ҳисоб системаси.

Лойиҳа валютаси Миллий сум.

***Изоҳ:***ЯТТиш фаолиятини олиб бориш давомида ишлаш давомийлигини таъминлашни яъни узлуксиз иш фаолиятини олиб бориш борасида изланиши, амалдаги қонунлар асосида назорат қилиш ва иш олиб бориши, ўзи устида ишлаши,талаб ва таклифни ўрганиши, самарали меҳнат қилиши, қўшимча ишлаб чиқариш фаолият турларини йўлга қўйиши, ушбу фаолиятдан олинадиган фойдадан мақсадли режалаштирган ишлар (замонавий мини-технологиялар ва хокозо.)га сарфлаши оқибатида соғлом рақобатни вужудга келтириши ва иш фаолиятини узликсизлигини таъминлашга эришиши мумкин.

**5. Лойиҳанинг асосий мақсади.**

Ў*збекистон Республикаси Президентининг Фармон ва Қарорлари, Вазирлар Махкамасининг қарорларида хар бир сохалар савдо, маҳсулот ишлаб чиқариш, кенг турдаги хизматлар кўрсатиш ва бошқа фаолиятлар бўйича бир қатор имтиёзлар берилиб борилмоқда.*

*Шунингдек, бугунги куннинг долзарб вазифаларидан бири бўлган табиркорлик сохасини ахолига сифатли, қулай, арзон нархларда маҳсулотларини етказиб бериш, транспорт хизмати кўрсатиш, ишлаб чиқариш ва бошка турдаги ишлаб чиқариш,кенг турдагихизматларкўрсатиш фаолиятларини яхшилаш борасида хукуматнинг хар йили чора-тадбирлари, Дастурлари ва вазифалари белгилаб берилмоқда.*

*Шу билан бирга Хукуматимиз томонидан ишсизликни олдини олишга алохида эътибор қаратилиб, йилдан-йилга тадбиркорлик субъектларига имтиёзлар сони ошириб борилмоқда.*

***Изох:***Юртбошимиз томонидан чиқарилаётган Фармон ва Қарорларда, Вазирлар Махкамасининг қарорларида тадбиркорлик субеъктларига ишбилармонлик мухитини яхшилаш уларгақулай шарт-шароитларни яратиб бериш юзасидан жойларда ижросини таъминлаш мақсадида доимий амалий, самаралиишлар олиб борилмоқда.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ шахридажойлашган**«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТтомонидан *аудио-видео техникаларини таъмирлашни*ташкил этишва** янги иш ўринларини яратишнирежалаштирилган.

***5.1 Лойиҳанинг мақсади қуйидагиларда ўз аксини топган:***

* Танланган фаолият тури рентабилликни изоҳлаш;
* Хизмат кўрсатиш талаби ва бозор талабларини ўрганиш ҳисобидан хизмат кўрсатиш ҳажмини истиқболлаш;
* ЯТТнинг молиявий стратегиясини яратиш ҳамда фаолиятидан (хизмат курсатиш) кутилаётган натижаларни баҳолаш;
* Имконият даражасида маҳаллий хом-ашёлардан, заруриятга қараб чет эл хом ашёларидан фойдаланиб хизмат кўрсатиш ҳажмини кенгайтириш;
* Қўшимча иш ўринларини яратиш ҳисобига лицей-коллеж битирувчиларини ҳамда мутахассисларни иш билан таъминлаш;
* Ташқи ва ички иқтисодий омиллар ўзгаришига қараб жамиятнинг бошқарув тизимини ҳамда хўжалик юритиш фаолиятини иложи борича тезроқ адаптациялаштириш;

***5.2.ЯТТнинг вазифалари бўлиб қуйидагилар ҳисобланади:***

* замон талабига ҳамда аҳоли дидига қараб талабга жавоб берувчи, замонавий хизмат курсатиш, янгисини яратиш;
* янги сегмент мижозларни жалб қилиш ҳамда хизматларни сотиш ҳажминин пропорционал равишда ошириб бориш;
* оптимал бошқарув стратегиясини танлаш, малакали соха мутахассисларни масаласига диққат билан ёндашиши қўшимча ишчи ўринларни яратиш;
* комплекс замонавий жиҳозларни ишлатиш орқали, аҳоли эҳтиёжи ва буюртмачилар буюртмасига асосан маҳсулотларни ишлаб чиқариш;
* Хизмат кўрсатиш ҳаражатларини камайтириш ҳисобига хизматни сотиш нархини арзонлаштириш;
* Ўз мавқейини мустаҳкамлаш, даромад миқдорини пропорционал равишда ошириб бориш;

***5.3. Лойиҳа фойдалигини аниқлаш:***

***2-жадвал***

|  |  |
| --- | --- |
| **Иқтисодий фойдалилик** | **Ижтимоий фойдалилик** |
| Даромад олиш | Хизмат бозорини тўлдириш |
| Ижтимоий ва солиқ тўловлари | Маҳсулот(хизмат)ни реализация қилиш |
| Ишчи ходимларга ойлик иш ҳақи бериш | Мижозлар талабини қондириш |

***5.4. Мазкур лойиҳанинг бир қатор афзалликлари:***

* Махаллий ахолига хизматларни сифатли ва қулай нархларда сотиб олишликларини таклиф этиш ва етказиб бериш;
* Хизмат кўрсатиш наменклатураси турли хилдаги ҳамда керакли пайтда бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда маҳсулот турлари асартиментини ўзгартириш имкониятининг мавжудлиги;
* бошқарувда илғор технология ва дизайнерларнинг янги ижод намуналари қўлланиши орқали хизмат курсатишни самарадорлигини ошириш;
* барча кўрсатиладиган хизматлар чет эл тажрибалари ва юқори технологиялар асосида сифатли олиб борилиши, юқори рентабилликни таъминлайди;

***Ушбу фаолият билан вилоятимизни иқтисодий ривожланишига, оз бўлсада ўз хиссасини қўшишлиги, хизмат кўрсатиш, ушбу фаолият турларини келгусида янада кенгайтириш, хизматларга бўлган эхтиёжларини сифатли тез фурсатларда қондиришни ўз олдига мақсад ва вазифа қилиб олган.***

**6.Фаолият режаси.**

3-жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Кўрсатгич номи | Кўрсатгичлар маълумоти |
| 1 | Лойиҳанинг йўналиши | Жавоб бериши кутилмокда. |
| 2 | Соҳани етишмаслиги | Етишмовчилик даражаси ўртача  80-90 фоиз. (ҳудуд бўйича) |
| 3 | Нархи | Нархи рақобатчилар нархидан ўртача  5-20% гача камайтиришни режалаштириш. |
| 4 | Сифатлилик даражаси | Давлат стандартига жавоб бериши кутилмокда.(Тегишли идораларни талабларига мос равишда) |
| 5 | Сарфланган маблағни қоплаш | ЯТТтомонидан хизмат курсатишорқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга оширишни кўзлаб. |
| 6 | ЯТТ томонидан***аудио-видео техникаларини таъмирлашни***ташкил этиш, келгусидакенгайтиришорқали, улардан олинадиган фойда йўли билан амалга ошириш қилинадиган сарфхаражатларини қўйидагича режалаштирилмоқда. | 1. Бинони қуриш ва қурилишишлари учун сарфланиши режалаштирилаётган маблағ  * **0сўм**  1. Дастгоҳсотиб олиш учун режалаштирилаётган маблағ   **- 5.000.000сўм** (кредитҳисобидан)   1. Айланма маблағ учун йўналтирилиши режалаштирилаётган маблағ   **- 3.000.000 сўм(кредитҳисобидан)**  4. Қўшимча ва бошқа харажатлар учун режалаштирилаётган маблағ  **-2.000.000 сўм ( ўзҳисобидан)**  **Жами – 10.000.000сўм** |

***Асосий мажбуриятлари:***

*Такдим этилаётган лойиҳанинг амалга оширилишини умумий назоратини олиб бориш, молия-хужалик фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.*

*Ушбу лойиҳанинг амалга оширилишини доимий назоратини олиб бориш, фаолиятини режалаштириш ва тартибга солиш.*

**«\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»ЯТТ  
т**омонидан***аудио-видео техникаларини таъмирлашни*** фаолиятини**РЕЖАЛАШТИРИШ.**

**4-жадвал**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **Хизмат тури** | **Ишлов-чилар сони** | **Айланма маблағ учун сўмда** | **Дасгохлар** |
| **1-босқичда (2018 йилда)** | | | | | |
| **1** | Бинони қуриш ва пардозлаш, жиҳозлаш | Х | Х | 0  сўм  (қурилишга) | Х |
| **1-босқичда (2018 йилда)** | | | | | |
| **2** | Хизмат кўрсатиш | ***аудио-видео техникаларини таъмирлаш*** | 1 нафаргача | 2.000.000 сўм | 2.000.000  сўм |
| **2-босқичда (2018 йилда)** | | | | | |
| **3** | Хизмат кўрсатиш | ***аудио-видео техникаларини таъмирлаш*** | 2 нафаргача | 1.000.000  сўм | 3.000.000  сўм |
| **3-босқичда (2018 йилда)** | | | | | |
|  | Хизмат кўрсатиш, | Талаб ва таклифга қараб | 3 нафаргача | ЯТТнинг даромадидан | ЯТТнинг даромадидан |
|  | **Жами** |  | **3 нафаргача** | **3.000.000 сўм** | **5.000.000 сўм** |

**1)Маҳсулоттури – тадан ортиқ (босқичма-босқич ўсиб боради.)**

**2)Ишловчилар сони 0 нафар, Янги иш ўринлари3 нафаргача**

**3)Айланма маблағ учун режалаштирилаётган–3.000.000 сўм.**

**4)Дастгоҳлар, ускуналар,жиҳозлар учун –5.000.000сўм.**

**5)Қурилиш ишларига – 0сўм.**

**6) Қўшимча ва бошқа кўзда тутилмаган харажатлар учун- 2 000 000сўм**

**Изоҳ:**ЯТТтомонидан режалаштирилаётганхизмат курсатишга сарфланадиган харажатлар ва қўшимча маҳсулот турлари шароитдан келиб чиққан ҳолда ўзгариши мумкин. Келгусида талаб ва таклифлардан келиб чиққан ҳолдафаолият ва маҳсулоттурлари босқичма-босқич қўшилиб ва фаолият турлари ривожланиб бориши кўзда тутилган.

**Ўзҳисобидан хизмат кўрсатишни босқичма-босқич ташкил этиш учун ўртача умумий сарфланадиган қуйидаги режалаштирилаётганхаражатлар.**

5-жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Номи | Нархи.сўм |
| 1 | Қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ | 0сўм  (ўзҳисобидан) |
| 2 | Дастгоҳ ва асбоб ускуналар, жиҳозлар сотиб олиш учун режалаштирилган маблағ | 5.000.000сўм  (ўзҳисобидан) |
| 3 | Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ | 3.000.000сўм  (кредитҳисобидан) |
| 4 | Бошқа ва қўшимча харажатларга учун | 2.000.000сўм  (ўз ҳисобидан) |
|  | **Жами** | **10.000.000 сўм** |

ЯТТтомонидан бинони тўлиқ битказиб, пардозлаб, ишлаб чиқариш дасгохларини ўрнатганкундан бошлаб,хизмат кўрсатишни бошлаш ва келгусида ривожлантиришни режалаштириш.

6-жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Номи | Ўлчов бирлиги | И/ч бошлаш даври |
| Бинони қуриш ва Дастгоҳолиб келиш ва фойдаланиш даври |  | \_\_ ойда (\_\_\_ кун давомида), 2018 йил |
| Хизмат кўрсатишни бошлаш даври | Дона | ойда (\_\_\_ кун  давомида), 2018йил |

ЯТТ дастгохлар ва маҳсулотларини хом-ашёларини тегишли тартибда қуйидаги (Чет эл корхоналари ) Республикамизда тадбиркорлик субъектларидан шартнома асосида сотиб олиш режалаштирилган.

1)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

***МАРКЕТИНГ ЁНДАШУВ.***

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_шаҳрида***аудио-видео техникаларини таъмирлаш***фаолиятиниолиб бораётгантадбиркорлик субъектлари сони ортиб бормоқда, ушбу хизматга ички бозорларда бўлган талабнинг юқорилиги англатади ва соғлом рақобатни вужудга келтиради хамда хизмат кўрсатиш нархларини пасайишини таъминлайди.

Хизмат кўрсатишда аввало замонавий дастгохлар асосида иш ташкил этиш билан бирга дунёнинг ривожланган давлатларнинг тажрибаларини ўрганиб бориш ҳамда маҳаллий аҳолини ушбу хизматга бўлган талаб ва эҳтиёжлари доимий ўрганиб бориш орқали ушбу фаолиятни ривожланишига ўз сезиларли таъсирини ўтказади.

Натижада қуйидаги кўрсаткичларга эришиш мумкин:

***СЕГМЕНТЛАРНИАНИҚЛАШ.***

***а)****Махаллий ахоли ва тадбиркорлар\_\_\_\_\_%*

***б)****Хорижийахоли ва тадбиркорлар\_\_\_\_\_%*

***в)****Бошқа вилоят ахолиси ва тадбиркорлик субъектлари\_\_\_\_\_\_%*

***Рақобатчилар таҳлили***

**7-жадвал**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Рақобатчилар номи** | **Давлат номи** | **Нархи.**  **сўмда** | **Хизмат кўрсатиш қуввати** |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

***МАРКЕТИНГ МАЖМУИ“4Р”***

***8-жадвал***

|  |  |
| --- | --- |
| **Product- Маҳсулoт (хизмат)**  Сифатли,***аудио-видео техникаларини таъмирлаш*** | **Price- Нарх**  **Нарх** қўйиш тамойили харидорларнинг талабидан келиб чиқиб белгиланади. |
| **Place- Жoй**  **Бизнес ҳудуд–ЯТТ** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти,\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_шаҳар,ҳудудида фаолиятини амалга оширади. Ушбу манзилдан хизмат кўрсатиш фаолиятини олиб боришда барча шоритлар ва имконияти мавжуд. | **Promotion-Xаракатланиш**  ЯТТўз пештахта, афишалар, телевидения орқали реклама ва реклама тармоғлари орқали хамда хизмат кўрсатишда имтиёз ва бонуслар бериш,ўз акцияларни чиқариш орқали хам мижозларни ўзига жалб этади. |

***МАРКЕТИНГ МАТРИЦАСИ***

***9-жадвал***

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| № | **Мазмуни** | **Сегмент 1**  **(Импортёрлар)** | **Сегмент 2**  **(Ҳудудий тадбиркорлар)** | **Сегмент 3**  **(Вилоятларда фаолият кўрсатувчи тадбиркорлар)** |
| 1 | *Истеъмолчиларнинг*  *тавсифи* | Хорижий савдо компаниялари ва ишлаб **чиқарувчилари** | Ҳудудда фаолият кўрсатаётган чакана ва улгуржи савдогарлар ва ишлаб чиқарувчилар | Вилоятларда фаолият кўрсатаётган ишлаб чиқарувчи, чакана ва улгуржи савдо фирмалари |
| 2 | Истеъмолҳажми (Режа) | 0% | 90% | 10% |
| 3 | Истеъмолчиларнинггеографикжойлашуви | Чет давлатлар | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти | Вилоятлар |
| 4 | Маҳсулотга талабнингкамайиши, кўпайишиёкибарқарорлиги | Кўпаяди | Кўпаяди | Кўпаяди |
| 5 | Маҳсулотни харидқилишқобилияти | Паст | Юқори | Ўрта |
| 6 | Маҳсулотниистеъмолчиларгажалбэтиш | Орзоннарх, Сифатлилик | Орзон нарх, Сифатлилик | Орзоннарх, Сифатлилик |

***SWOT ТАҲЛИЛ***

***10-жадвал***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **S**- **Кучли томонлари** -Ушбу фаолият билан танишиб тажриба ортирганлиги ++  -бизнес учун жуда қулай ҳудудда жойлашган ++ - хизматга бўлган талабнинг мавжудлиги++  - ер майдони ва маблағнинг мавжудлиги++ | **W**- **Кучсиз томонлар** - Кучли брендга эга эмаслиги++   * Режалаштирилган фаолиятни янги бошлаши++ * Ушбу хизматлар билан ички бозорларга кириб бормаганлиги++ | **Кучли томонлар**  4та  **Кучсиз томонлар**  3та |
| **S> W** |
| **++ S**  2та  **++ W**  1 та |
| **++S> ++W** |
| **O** - **Имкониятлар** - Чиқарилаётган Фармонва Қарорларда тадбиркорлик фаолиятига катта эътиборнинг ортиб бориши++ - хизмат кўрсатишни бошлаш ва кенгайтиришда махсус ер майдонлари ажратилиши ++   * Хизматларни экспорт қилишдаги енгилликлар++ * Имтиёзли банк кредитларини олишда хамда солиқдаги енгилликлар++ | **Т**–**Тўсиқлар** - Кучли рақобатчиларнинг пайдо бўлиши ++  - Харид қобилиятининг номуайянлиги++  - Комунал сохадаги муаммолар ва табиий офатлар юзага келганда++ | **Имкониятлар**  4 та  **Тўсиқлар**  3 та |
| **O>Т** |
| **++ O**  2та  **++ Т**  1та |
| **++O> ++Т** |

**ЯТТ томонидан *аудио-видео техникаларини таъмирлаш***

**РЕЖАСИ. (А-ВАРИАНТДА)**

**ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚУВВАТИ.**

Ўртача 1 кунда, 1 ойда, 1 йилда миқдори. (1 донаси харажати ўртача **10 000 сўм**) 11-жадвал

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | **Номи** | Ўлчов бирлиги | 1 кунда ўртача миқдори дона/сўм | 1 ойда ўртача миқдори дона/сўм  24 иш кун | 1 йилда ўртача миқдори дона/сўм  (12 ой) |
| 1 | ***аудио-видео техникаларини таъмирлаш*** | дона | 5 | 120 | 1440 |
| сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |
|  | **жами** | **дона** | **5** | **120** | **1440** |
| **сўм** | **50 000** | **1 200 000** | **14 400 000** |

**Изох: 1дона *аудио-видео техникаларини*таъмирлаш харажат (хом-ашё ва қўшимча харажатлар)нархи ўртача 10 000сўм, хизматни сотиш нархи эса ўртача 25 000сўм деб оламиз. Мижозларни талаб ва истакларига асосан ва аудио-видео техникаларинихолатини эътиборга олган ҳолдатаъмирлашда хизмат кўрсатиш нархлари ўзгариб туради келишган ҳолда белгиланади.**

**ТУШУМ ВА ХАРАЖАТИ**.

Кутилаётган ўртача сотишдан тушум. (1донасихизмат нархи ўртача **25000сўм**)

12-жадвал

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | **Номи** | **Ўлчов бирлиги** | **1 кунда ўртача тушум. сўмда** | **1 ойда ўртача тушум. сўмда**  **(24 иш куни)** | **1 йилда ўртача тушум. сўмда** |
| 1 | Хизматдан тушум | дона | 5 | 120 | 1440 |
| сўм | 125 000 | 3 000 000 | 36 000 000 |
|  | **Жами** | **сўм** | **125 000** | **3 000 000** | **36 000 000** |

Кутилаётган ўртача харажат.сўмда 13-жадвал

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | **Номи** | **Ўлчов бирлиги** | **1 кунда ўртача харажат. сўмда** | **1 ойда ўртача харажат. Сўмда**  **(24 иш куни)** | **1 йилда ўртача харажат. сўмда** |
| 1 | Харажати | сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |
|  | **Жами** | **сўм** | **50 000** | **1 200 000** | **14 400 000** |

Кутилаётган тушум ва харажат .сўмда 14-жадвал

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | **Номи** | Ўлчов бирлиги | 1 кунда ўртача тушум/харажат сўмда | 1 ойда ўртача тушум/харажат сўмда  (24 иш куни) | 1 йилда ўртача тушум/харажат сўмда |
| 1 | Тушум | сўм | 125 000 | 3 000 000 | 36 000 000 |
| 2 | Харажати | сўм | 50 000 | 1 200 000 | 14 400 000 |
| 3 | Кредитни қайтариш |  |  |  | 1 210 000 |
|  | **Кутилаётган ялпи даромад** | **сўм** | **75 000** | **1 800 000** | **20 390 000** |

**1 донааудио-видео техникалариниучун кетадиган материаллар**

**ўртача харажатлари. 15-жадвал**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **Улчов бирлиги** | **Сони** | **Нархи**  **(сўм)** | **Суммаси (сўм)** |
| 1. | Хом-ашё | сўм | Х | Х | 8 000 |
| 2. | Қўшимча ва бошқа харажатлар | сўм | Х | Х | 2 000 |
|  | **ЖАМИ** |  |  |  | **10000** |

***Изох;*** *Асосий мижозларнинг талаб ва истакларини эътиборга олиб****аудио-видео техникаларини таъмирлаш****ишлари олиб борилади. 1 дона****аудио-видео техникаларини таъмирлашга****сарфланадиган харажатларни эътиборга олган ҳолдахизмат нархлари белгилаб борилади. Мисол учун1та* ***аудио-видео техникаларини таъмирлаш****нархи ўртача5000сўмдан–10000сўмгача ёки ундан ҳам юқори хизмат кўрсатиш нархи бўлиши хам мумкин. Бунда бозор талаблари ва хизмат кўрсатиш учун сарфланадиган хом-ашёси(запчастлари)ни хамда хизмат кўрсатиш муддатларини инобатга олган ҳолдахизмат нархлари эътиборга олинади.*

**ХИЗМАТ КЎРСАТИШНИ РИВОЖЛАНТИРИШ;**

* Белгиланган тартибдаги қонун хужжатларига риоя қилиш, берилган имтиёзлардан тўлиқ оқилона ва унумли фойдаланиш хамда тадбиркорлик мажбуриятларини хам билиш зарур;
* Чет давлатлари тажрибаларини ўрганиб бориш, хамкорликни йўлга қуйиш ва маҳсулотларини экспортга йўналтириш;
* Малакали мутахассисларни жалб этиш, доимий тадбиркорлик билим ва кўникмаларни шаклантириб бориш, семинар ва ўқув курсларда иштирок этиш;
* Замонавий дастгох ва ускунлардан фойдаланиб, хизмат кўрсатишни ташкил этиш ва белгиланган муддатларида янгисига алмаштириб бориш;
* Талаб ва таклифларни доимий ўрганиб бориш, сифатли хизмат кўрсатиш турларини кўпайтириш, янги хизмат турларини яратиш ва хаётга тадбиқ этиш;
* Бошқалар;

**

**8. ЛОЙИҲА ҚИЙМАТИ**

**22**-жадвал

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Харажат моддалар | Лойиҳалаштириш манбалари | | | | Жами |
| Ўз маблағлари | | Жалб қилинган маблағлар | |
| ЯТТ | Жами | Инвестор ёки банк | Жами |
| **Ер** |  |  |  |  |  |
| ***Бино ва иншоатлар*** |  |  |  |  |  |
| Бино ва иншоотлар |  |  |  |  |  |
| Курилиш ишларигава пардозлашга |  |  |  |  |  |
| **Материаллар ва жиҳозлар** |  |  |  |  |  |
| Жиҳозлар ва керакли асбоб ускуналар сотиб олиш учун | 5 000 000 | 5 000 000 |  |  | 5 000 000 |
| *Йул кира харажатлари учун* |  |  |  |  |  |
| *Айланма капитал* | 3 000 000 | 3 000 000 |  |  | 3 000 000 |
| *Қўшимча ва бошқа харажатларга* | 2 000 000 | 2 000 000 |  |  | 2 000 000 |
| **Инвестор томонидан жами** |  |  |  |  |  |
| **ҲАММАСИ** |  | **10.000.000** |  |  | **10.000.000** |

**9. МОЛИЯЛАШТИРИШ РЕЖАСИ.**

23-жадвал

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Моддалар | Махаллий валюта.  сўмда | Жами.сўмда | Структура (%) | Улуши (%) |
| **Ўз айланма капитали** |  |  |  |  |
| *Ўз айланма капиталидан умумий харажатларга* | 7.000.000 | 7.000.000 | 70% | 70% |
| **Жами** | **3.000.000** | **3.000.000** | **30%** | **30%** |
| Банк томонидан |  |  |  |  |
| *Қурилиш ишлари, замановий дастгох сотиб олиш, айланма маблағ учун йуналтирилиши режалаштирган маблағлар* |  |  | 0% | 0% |
| *Бошқа ва қўшимча харажатларга* |  |  |  |  |
| **ЖАМИ** |  |  | **0%** | **0%** |
| **ҲАММАСИ** |  | **10.000.000 сўм** | **100%** | **100%** |

**10. Молиявий режаси.**

24-жадвал

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Харажат турлари | Умумий киймати  (сўмда) | Банк ҳисобидан  (сўмда) | Ўз ҳисобидан  (сўмда) |
| Бинони қуриш ва қурилиш ишлари учун режалаштирилаётган маблағ | 0 | - | 0 |
| Дастгоҳлар сотиб олиш, олиб келиш ва ўрнатиш учун режалаштирилаётган маблағ | 5.000.000 | - | 5.000.000 |
| Айланма маблағ учун режалаштирилаётган маблағ | 3.000.000 | 3.000.000 |  |
| Бошқа ва қўшимча кўзда тутилмаган харажатлар учун | 2.000.000 | - | 2.000.000 |
| **Жами** | **10.000.000** | 3.000.000 | **7.000.000** |

***ХУЛОСА.***

Хар бир тадбиркорлик субеъктлари фаолиятни бошлашидан олдин, яъни ўз бизнесини яхшилаб ўйлаб иш кўриши, хужжатларни юритилишини ўрганиши, оқ билан қорани ажрата олиши, амалдаги қонунларда белгиланган тартибда фаолиятларни амалга оширилиши, хукуматимиз томонидан белгиланган имтиёзлардан унумли ва оқилона фойдаланиш асосий вазифадир.

Республикамиз худудида тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш ва уни қонуний манфаатларни химоя қилиш юзасидан Юртбошимиз томонидан чиқарилган бир қатор Фармон ва Қарорларни ўрганиб бориш, ижроси бўйича Оммавий ахборот воситалари томонидан ёритилаётган материаллар, чоп этилаётган қўлланма адабиётлар, газета ва журналлардан фойдаланиш колаверса жойларда ўқув-семинарлари, махсус курслар, тренинглар иштирок этиш – бу кичик ва ўрта бизнес тизимида фаолият кўрсатаётган хар бир тадбиркорлик субъектлари учун мухим омил ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда, ЯТТфаолиятини бошлаб, келгусида янада кенгайтириши, иш режаларини ишлаб чиққан ҳолда режалаштириши, янги лойиҳалар, бизнес-ғоялар устида иш олиб бориб, ахолига замонавий мини технологиялар асосида янги турдаги ёдгорликлар тайёрлаш фаолиятиниташкил этиш, бунинг натижасида шахарда ишсиз ёш йигит (коллеж битирувчиларини) иш билан таъминлаш билан фаолият ривожлантиришни йўлга қўйилади.

Вилоятимизда, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ шаҳридайилдан-йилга янги бино-иншоотлар, кўп қаватли турар жойлар қурилаётганлиги хамда мавжудлари реконстукция қилинаётганлиги шахримиз кундан кунга кўркига кўрк, чиройига чирой қўшилиб бормоқда хамда янги тадбиркорлик субъектлари ташкил этилиб ахолини даромадлари ошиб, турмиш тарзи йилдан-йилга янада яхшиланмоқда. Шу билан бирга ўзимизнинг худуддаги ахоли сони ортиб бормоқда.Бу эса ўз-ўзидан ахолига аудио-видео техникаларинисотиб олишга эхтиёж хам ортиб бораётганлиги хамда тадбиркорликка кенг йўл очилаётганлиги боис хизмат кўрсатишгаталаб ортиб боради. Бу ўз ўрнида янги хизмат кўрсатиш жойларини ташкил этиш ва мавжуд хизмат кўрсатишни кенгайтиришга олиб келади.

ЯТТ\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_шаҳри \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_МФЙ ҳудудида жойлашганбўш ер майдонига (ёки бўш турган бино)юқоридаги фаолият туринибошлаб, келгусида босқичма- босқич ушбу хизматлар кўрсатишни кенгайтиришни режалаштирмоқда.

***(ушбу лойиҳага тегишлиҳхужжатлар асослантириб илова қилинади)***

***Илова \_\_\_варақда***

**ЯТТ\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

*имзо*