**“ТАСДИҚЛАЙМАН”**

**ЯТТ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**ЯТТ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**ГЎШТ МАҲСУЛОТЛАРИ**

**САВДОСИ БИЛАН ШУҒУЛЛАНИШ БЎЙИЧА ТАЙЁРЛАНГАН**

**БИЗНЕС-РЕЖАСИ**

**201\_ йил**

**КИРИШ**

Тадбиркорнинг шу фаолият билан шуғулланишига Ўзбекистон Республикаси Президенти тадбиркорликни ривожлантириш тўғрисидаги Вазирлар Маҳкамасининг “Кичик бизнес субъектларини қўллаб-қувватлаш тўғрисида”ги қарори асос бўлмоқда.

 Шу сабабли тадбиркорлар сафи йилдан-йилга кўпайиб, халқ хўжалигининг турли соҳаларида фаолият кўрсатмоқдалар ва бу эса мамлакатимизда катта ўзгаришларга сабаб бўлмоқда. Бундай ўзгаришларнинг ёрқин мисоли сифатида кўз ўнгмизда олиб борилаётган қурилиш ва ободонлаштириш ишлари, қишлоқ хўжалигидаги деҳқон фермер хўжаликлари томонидан етиштирилаётган пахта, буғдой, гўшт-сут, кондитер маҳсулотлари, тадбиркорлар томонидан ишлаб чиқарилаётган маҳсулотлардир.

 Тадбиркорлар томонидан етиштирилаётган халқ истеъмол моллари ва кондитер маҳсулотлари, колбаса маҳсулотлари ички бозорларни тўлдириш билан биргаликда аҳолининг бундан маҳсулотларга бўлган талабини қондиришга замин яратмоқда.

**ЯККА ТАРТИБДАГИ ТАДБИРКОР ТЎҒРИСИДА**

 **МАЪЛУМОТЛАР**

|  |  |
| --- | --- |
| * **Ф.И.О**
 | ЯТТ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| * **Ташкил топган вақти**
 | \_\_\_\_\_\_\_- й №\_\_\_\_\_\_-сонли гувоҳнома билан рўйхатидан ўтган |
| * **Асосийфаолият тури**
 | Гўшт маҳсулотлари савдоси биланшуғулланиш |
| * **Хизматкўрсатувчи банк**
 | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ банк \_\_\_\_\_\_\_\_ минтақавий филиали |
| * **МФО**
 |  |
| * **Ҳисоб-рақами**
 |  |
| * **СТИР**
 |  |
| * **Юридикманзили**
 | \_\_\_\_\_\_\_\_ вилояти \_\_\_\_\_\_туманДехқон бозори ҳудудида |

**МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБАЛАРИ**

Ушбу лойиҳани молиялаштириш ОАТБ Қишлоқурилиш банк Тошкент туман минтақавий филиалининг Низомига асосан банк маблағи ҳисобига амалга оширилади.

**МОЛИЯЛАШТИРИШ СХЕМАСИ**

* **Кредит берувчи банк** -\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ банк

 \_\_\_\_\_\_\_минтақавий филиали

* **Кредит тизими** - Банк маблағиҳисобидан

**МОЛИЯЛАШТИРИШ ШАРТЛАРИ**

* **Кредит категорияси** - микрокредит
* **Кредит суммаси** - 20 000 000 сўм
* **Кредит фоизи** - 24 % (йиллик)
* **Кредитдан фойдаланиш муддати** - 1 йил

**ЛОЙИҲАНИНГ МАЗМУНИ**

Лойиҳа ғояси шундан иборатки, вилоятимиз ва шаҳримиз аҳолисига гўшт маҳсулотлари сотиш фаолиятлари билан шуғуланиш учун молиялаштириш манбаларидан кредит олиш орқали колбаса маҳсулотлари харид қилиш режасини ишлаб чиқди.

**ЛОЙИҲАНИ АМАЛГА ОШИРИШДАГИ АСОСИЙ ОМИЛЛАР**

 **Лойиҳани муваффақиятли амалга оширишда бир қатор муҳим омиллар мавжуд, жумладан:**

1. Ҳукуматимиз томонидан тадбиркорликка кенг йўл очиб берилганлиги.
2. Тадбиркорнинг колбаса маҳсулотлари сотиш билан шуғулланишда етарли тажрибага эга эканлиги.
3. Тадбиркорнинг шу фаолият тури билан шуғулланиши учун шароитларнинг мавжудлиги.
4. Колбаса маҳсулотларига бўлган талабнинг доимий юқорилиги.
5. Кредит манбаларинингмавжудлиги.
6. Гаровмулкинингетарлилигивабошқаомиллар.

**КРЕДИТМАБЛАҒЛАРИНИНГ ИШЛАТИЛИШИ**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **Ўлчов бирлиги** | **Сони**  | **Нархи**  | **Жами сумма** |
| **Колбаса маҳсулотларини сотиб олиш учун** |
| 1 | Гўшт маҳсулотларини сотиб олиш учун |  | 20 000 000 |
|  | **Жами:** |  | **20 000 000** |

**ТАДБИРКОРНИНГ ГЎШТМАҲСУЛОТЛАРИНИ СОТИШ БИЛАН ШУҒУЛЛАНИШ ЖОЙИ**

Тадбиркорнинг гўштмаҳсулотларини сотиш билан шуғулланиш жойи Тошкент вилояти ТошкенттуманДехқон бозорида амалга оширилади.

**МУҲАНДИСЛИК КОММУНИКАЦИЯЛАРИ БИЛАН ТАЪМИНЛАНГАНЛИГИ**

Тадбиркорнинг гўштмаҳсулотларини сотиши учун ҳамма шароитларга эга ва инженерлик коммуникациялари билан таъминланган, жумладан:

* Электроэнергия таъминот - мавжуд.

**ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ПРОГРАММАСИ**

**Тадбиркорнинг йиллик ишлаб чиқариш режасини қуйидагича белгилайди:**

* Бир йиллик иш кунлари - 365 кун;
* Иш режими - 1 смена

**МАҲСУЛОТЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ, ТАКЛИФ ВА**

**ЭҲТИЁЖ БОЗОРИ**

Бозор иқтисодиёти шароитида кичик бизнес субъектларининг ишлаб чиқараётган ҳамда сотадиган маҳсулотлари ҳажми йилдан-йилга ортиб бормоқда, шу жумладан, гўштмаҳсулотларига бўлган талаб доимий юқори ва барқарордир.

**Асосийистеъмолчиларқуйидагилар:**

* Тошкент тумани аҳолиси;
* Вилоятимизаҳолиси.

**ТАДБИРКОРНИНГ МАҲСУЛОТЛАРИНИ СОТИШ РЕЖАСИ ВА ДАРОМАДИ**

 **(Фоиз ҳисобида кунлик 2 %)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **1 кунда** | **1 ойда** | **3 ойда** | **Жами сумма****(1 йилда)** |
| **Озиқ-овқат маҳсулотларини сотиб олиш учун** |
| 1 | Фойда | 400 000 | 12 000 000 | 36 000 000 | 144 000 000 |
|  | **Жами:** |  |  |  | **144 000 000** |

**ТАДБИРКОРНИНГ ФАОЛИЯТИ ДАВОМИДА КУТИЛАЁТГАН ХАРАЖАТЛАР**

**Тадбиркорнинг нон маҳсулотларини ишлаб чиқаришжараёнида қуйидаги харажатлар кўзда тутилган:**

* гўштмаҳсулотларини сотиб олиш харажатлари;
* коммуналтўловлари;
* маркетинг харажатлари;
* транспорт харажатлари;
* кўзда тутилмаган харажатлар.

**КОММУНАЛ ТЎЛОВЛАРИ**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Йиллар** | **Ресурс номи** | **Улчовбирлиги** | **Кунликмеъёрийсарф** | **Ойликсарф** | **Йилликсарф** | **Нархи** | **Суммаси** |
| **1 йил** | Электроэнергия | кВт | 16,1 | 483 | 5 796 | 91,10 | 528016 |
| **Жами** | х | Х | х | х | х | 528 016 |

**МАРКЕТИНГ ХАРАЖАТЛАРИ**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** |
| 1 | Маркетинг харажатлари | 50 000 | 50 000 | 50 000 | 50 000 |
|  | **Жами (1 йилда):** |  | **200 000** |

**ТЎЛИҚ БЎЛАДИГАН ХАРАЖАТЛАР**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** |
| 1 | Гўшт маҳсулотларини сотиб олиш харажатлари | 20 000 000 | 20 000 000 | 20 000 000 | 20 000 000 |
| 2 | Коммуналтўловлари  | 132 004 | 132 004 | 132 004 | 132 004 |
| 3 | Маркетинг харажатлари  | 50 000 | 50 000 | 50 000 | 50 000 |
| 4 | Транспорт харажатлари  | 100 000 | 100 000 | 100 000 | 100 000 |
| 5 | Кўзда тутилмаган харажатлар | 100 000 | 100 000 | 100 000 | 100 000 |
|  | **Ж а м и :** | **20 382 004** | **20 382 004** | **20 382 004** | **20 382 004** |

**КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ ЖАДВАЛИ**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** |
| 1 | Кредит миқдори | 20 000 000 | 15 000 000 | 10 000 000 | 5 000 000 |
| 2 | Асосийқарз тўловлари | 5 000 000 | 5 000 000 | 5 000 000 | 5 000 000 |
| 3 | Фоизтўловлари (24% йиллик) | 3 200 000 | 2 400 000 | 1 600 000 | 800 000 |
| 4 | Кредитни йил охиридаги қолдиқ миқдори | 15 000 000 | 10 000 000 | 5 000 000 | 100% |

**ПУЛОҚИМЛАРИТЎҒРИСИДА ҲИСОБОТ**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Номи** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** | **3-ой** |
| 1 | Савдо сотиқдан тушган маблағлар | 36 000 000 | 36 000 000 | 36 000 000 | 36 000 000 |
| 2 | Тўлиқ бўладиган харажатлар | 20 382 004 | 20 382 004 | 20 382 004 | 20 382 004 |
| 3 | Фойда | 15 617 996 | 15 617 996 | 15 617 996 | 15 617 996 |
| 4 | Солиқ тўловлари  | 2 160 000 | 2 160 000 | 2 160 000 | 2 160 000 |
| 5 | Кредитни қайтариш  | 5 000 000 | 5 000 000 | 5 000 000 | 5 000 000 |
| 6 | Фоизтўловлари (16% йиллик) | 3 200 000 | 2 400 000 | 1 600 000 | 800 000 |
| 7 | Соф фойда | 5 257 996 | 6 057 996 | 6 857 996 | 7 657 996 |
| 8 | Ўсибборувчи соф фойда | 5 257 996 | 11 315 992 | 18 173 988 | 25 831 984 |

 **Изоҳ:** ЯТТ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_га ажратилган 20 000 000 сўм кредит маблағи ҳисобига, гўшт маҳсулотлари савдоси билан шуғулланиб, 1 йил ичида 20 000 000 сўм кредит маблағи ва 8 000 000 сўм кредит фоизларини қайтариб, ойига 6 457 996 сўм соф фойдага эга бўлади.

**Бизнес режани тузувчи:**

**Якка тартибдаги тадбиркор:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_